

**Trabajo Informal Y Condiciones Socioeconómicas
De Las Plazas De Mercado Del Barrio Bolívar Y
La Esmeralda De La Ciudad De Popayán**



Realizado por:
Elsy Lorena Rosero Ceballos
**FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONOMICAS Y
ADMINISTRATIVAS**
Programa de Economía
Popayán - Cauca



**UNIVERSIDAD
DEL CAUCA**

**TRABAJO INFORMAL Y CONDICIONES SOCIOECONÓMICAS DE LAS PLAZAS
DE MERCADO DEL BARRIO BOLÍVAR Y LA ESMERALDA DE LA CIUDAD DE
POPAYÁN**



ELSY LORENA ROSERO CEBALLOS

**UNIVERSIDAD DEL CAUCA
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA
POPAYÁN
2017**

**TRABAJO INFORMAL Y CONDICIONES SOCIOECONÓMICAS DE LAS PLAZAS
DE MERCADO DEL BARRIO BOLÍVAR Y LA ESMERALDA DE LA CIUDAD DE
POPAYÁN**



ELSY LORENA ROSERO CEBALLOS

Trabajo de Investigación para Optar al Título de Economista

Econ. Esp. PhD (c). JULIANA ISABEL SARMIENTO CASTILLO

Directora

UNIVERSIDAD DEL CAUCA

FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA

POPAYÁN

2017

Agradecimientos

En primer lugar, agradezco a mis padres Amparo y Jesús, quienes fueron la fuente de mi inspiración y son la fortaleza para cada paso que doy. Por apoyarme con todo su amor, cariño y confianza, por cultivar en mí, valores éticos y morales, formando una persona íntegra y honesta. Por hacer de mi vida la mejor de las historias.

A mi hermana y mi sobrina por ser un ejemplo para mí, y por demostrarme que la distancia no es fuente de separación, que el cariño y la hermandad puede superar cualquier barrera.

A mis demás familiares, por brindarme su apoyo y motivación cada día para lograr mi desarrollo profesional.

A mi directora de tesis Juliana Sarmiento, por contribuir en mi formación académica y profesional, por su esfuerzo y dedicación, quien con sus conocimientos, experiencias, paciencia y motivación ha logrado que alcance mi etapa profesional.

Agradezco a mis amigos, quienes fueron para mí una segunda familia, por ser mis cómplices y enseñarme que el estar lejos de casa no es más que la vivencia de nuevas experiencias, por su apoyo incondicional en cada momento, y por qué hicieron de mi estadía en la ciudad de Popayán una increíble aventura.

Y finalmente, a todas las personas que han y siguen siendo parte de mi vida profesional, agradezco su apoyo, consejos y motivación en todo momento.

Tabla de contenido

Introducción	9
CAPÍTULO I: Modelo teórico-explicativo del trabajo informal	12
1. El mercado de trabajo: Desde la epistemología económica.....	12
1.1. Concepción teórica de trabajo	13
1.2. Equilibrio en el mercado laboral	16
2. Enfoque macroeconómico	19
2.1. Impacto del Desempleo	20
3. Enfoque microeconómico	24
4. La economía informal: Un análisis desde la Teoría Institucionalista	27
5. Las Plazas de Mercado: Escenarios de economía informal	32
CAPITULO II: Análisis comparativo de las condiciones socioeconómicas de las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda	37
1. Contexto histórico	37
2. Aspectos metodológicos del levantamiento de información.	40
3. Análisis demográfico y condiciones de vida	42
4. Aspectos generales de la actividad económica	51
5. Aspectos Físicos y Legales de la Actividad Económica.....	59
6. Aspectos generales de contexto	64
CAPITULO III. Determinantes de la informalidad y comparativo de condiciones laborales en las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda.....	68
1. Evidencias de trabajo informal en las principales plazas de mercado de Popayán	68
2. Factores determinantes de la participación en el mercado informal por parte de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda.....	72
2.1. Aspectos generales de la base de datos	72
2.2. Metodología econométrica	73
2.3. Variables del modelo	73
2.4. Modelo Econométrico	76
2.5. Comparativo entre los modelos de regresión estimados para las dos galerías	76

3. Comparativo de condiciones laborales entre la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda	81
3.1. Aspectos generales de la base de datos	82
3.2. Análisis Multivariado	82
3.3. Operacionalización de variables	83
3.4. Grupos de referencia.....	83
3.5. Variables que inciden en la precariedad laboral	85
3.6. Estimación del Índice de condición laboral.....	91
CAPITULO IV. Conclusiones y Recomendaciones.....	96
Referencias Bibliográficas	100
ANEXOS.....	106

LISTAS DE GRÁFICOS

Gráfico 1 Pirámide poblacional (quinquenal) de los comerciantes de las galerías del Barrio Bolívar y La Esmeralda	43
Gráfico 2 Comparativo lugar de residencia y lugar de nacimiento	45
Gráfico 3 Comparativo nivel de educación de los comerciantes	46
Gráfico 4 Comparativo tenencia de vivienda.....	48
Gráfico 5 Comparativo nivel de ingresos mensuales.....	50
Gráfico 6 Comparativo tipo de actividad económica	52
Gráfico 7 Comparativo número de negocios por cambios en las ventas el día de mercado.....	53
Gráfico 8 Comparativo número de empleados incluyendo propietario	55
Gráfico 9 Comparativo número de negocios que se consideran mayoristas o minoristas.....	57
Gráfico 10 Número de negocios por tipo de pagos para el desarrollo de la actividad económica	58
Gráfico 11 Sitio de funcionamiento del negocio	59
Gráfico 12 Comparativo Acceso a Servicios públicos	60
Gráfico 13 Comparativo de requisitos legales del negocio	61
Gráfico 14 Comparativo deseo de legalización	63
Gráfico 15 Comparativo opinión sobre la principal fuente de contaminación	65
Gráfico 16 Comparativo número de vendedores informales	71
Gráfico 17 Sistema de seguridad social completo	86
Gráfico 18 Nivel de salario alto	87
Gráfico 19 Carga Laboral Normal	88
Gráfico 20 Lugar de trabajo adecuado.....	89
Gráfico 21 Tamaño de la empresa grande	90
Gráfico 22 Comparativo Índice de Condición Laboral.....	93

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Estado del establecimiento.....	42
Tabla 2 Comparativo de estado civil y número de hijos de los comerciantes	44
Tabla 3 Comparativo afiliación a sistema de protección social.....	49
Tabla 4 Comparativo tiempo de funcionamiento del negocio por decenios.....	54

Tabla 5 Comparativo tipo de contrato y tipo de pago de los empleados	56
Tabla 6 Comparativo estimación modelo Logit.....	77
Tabla 7 Comparativo efectos marginales.....	78
Tabla 8 Clasificación de variables	84
Tabla 9 Grupos de referencias	85
Tabla 10 Análisis factorial.....	
Tabla 11 Comparativo Peso de factores.....	92

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo 1 Comparativo sexo de los comerciantes	106
Anexo 2 Comparativo de ambiente de trabajo en las plazas de mercado.....	106
Anexo 3 Comparativo opinión sobre la posibilidad de reconstruir o mejorar la galería	107
Anexo 4 Comparativo opinión sobre la posibilidad de reubicación de la galería	107
Anexo 5 Estimación modelo econométrico plaza de mercado Barrio Bolívar.....	108
Anexo 6 Efectos marginales de la plaza de mercado del Barrio Bolívar-Valores promedios	108
Anexo 7 Efectos marginales de la plaza de mercado del Barrio Bolívar - Probabilidad intermedia	109
Anexo 8 Efectos marginales de la plaza de mercado del Barrio Bolívar-Probabilidad baja	110
Anexo 9 Modelo econométrico plaza de mercado La Esmeralda.....	111
Anexo 10 Efectos marginales de la plaza de mercado La Esmeralda-Valores promedio	111
Anexo 11 Efectos marginales de la plaza de mercado La Esmeralda-Probabilidad intermedia.	112
Anexo 12 Efectos marginales de la plaza de mercado La Esmeralda-Probabilidad baja	112
Anexo 13 Carga factorial plaza de mercado de La Esmeralda	113
Anexo 14 Carga factorial plaza de mercado del Barrio Bolívar.....	113
Anexo 15 Valores del índice de condición laboral	114

Introducción

Las plazas de mercado o galerías en las ciudades y en los diferentes pueblos son centros de abastecimiento, no solo material, también cultural y social que permite el contacto directo entre el productor y el consumidor. Representan la identidad de cada ciudad al encontrarse aglomeraciones de personas que en su mayoría son campesinos provenientes de diferentes lugares del departamento o del país. Su importancia radica en que son mecanismos de articulación social que permiten el “intercambio de mercancías y servicios que no se consiguen fácilmente, o en absoluto dentro de un círculo social o en unidades más pequeñas” (Mintz, 1982, p. 2). Las plazas de mercado tienen impregnados diferentes aromas, colores y sabores que permite tener un lugar acogedor al cual se pueda ir a “hacer mercado”. Es un sitio donde se consiguen los productos de mejor calidad, que pasan directamente del campo al consumidor, con precios que están al alcance de todos y permiten encontrar productos frescos y de buen sabor.

Una característica principal de las plazas de mercado es la presencia de diferentes tipos de vendedores, existe una gran diversidad de productos ofrecidos que van desde la venta de alimentos hasta servicio de hospedaje. Sin embargo, las condiciones de vida de algunos comerciantes no son las más adecuadas, los ingresos suelen ser bajos, y el tiempo de trabajo muy extenso, lo que deteriora su calidad de vida y aumenta el índice de pobreza. Este tipo de empleos ha reducido en gran medida la tasa de desempleo de la ciudad, no obstante, se han orientado por ubicarse en el sector informal.

El sector informal ha sido analizado desde diferentes puntos de vista, principalmente desde la visión estructuralista e institucionalista. El enfoque estructural plantea el sector informal como un resultado de la inadecuada estructura del país para generar empleos formales, lo que ocasiona la búsqueda de un nuevo sector en el cual se puedan emplear las personas que no han tenido la posibilidad de tener un empleo, dando origen al sector informal. Por otro lado, está el enfoque institucionalista que plantea la existencia de un sector informal, que se caracteriza principalmente por no pagar ningún tipo de impuesto al estado y por no tener afiliación a ningún sistema de seguridad social. Además, en el caso de Colombia, el exceso de trámites que el Estado exige para formalizar un negocio impide que este proceso se lleve a cabo, quedando como única opción la informalidad.

Para efectos de este estudio se concibe el sector informal como “un trabajo no declarado, no protegido, no cubierto por la seguridad social ni pagado bajo las leyes del salario mínimo, e igualmente es aquel que se le facilita la evasión y el fraude de la seguridad social, el impuesto a la renta y el IVA” (Nuñez Mendez, 2002, p. 1). Dicha actividad es enfrentada en su mayoría por grupos conformados por desempleados cuyo salario de reserva ha caído, los pobres y los inmigrantes.

El sector informal presenta un problema para la recaudación de los ingresos por parte del Estado, dado que se disminuyen el pago de impuestos como el registro mercantil, el uso de suelo y el impuesto de industria y comercio, afectando la inversión pública. Así mismo, la falta de protección de los informales, conlleva a que estos estén en constante riesgo y no tengan una fuente a partir de la cual puedan sostenerse en su estado de vejez o ante cualquier accidente o muerte, incrementando los niveles de riesgo.

De esta manera, la presente investigación tiene como objetivo general analizar las principales condiciones socioeconómicas que inciden en la participación de los comerciantes, de las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda, en el mercado de trabajo informal de la ciudad de Popayán. Para dar cumplimiento a este objetivo, se abordó en el desarrollo de cuatro capítulos.

En el primero capítulo, se construye un modelo teórico-explicativo del trabajo informal. El cual está dividido en cinco acápite. En primer lugar, se habla acerca del mercado de trabajo, desde la epistemología de la economía, en el cual se explica el equilibrio del mercado de trabajo, seguido de un análisis alrededor del impacto del desempleo visto desde enfoque macroeconómico. Continuando con un enfoque microeconómico, para llegar al cuarto acápite que plantea la económica informal desde la teoría institucionalista y, por último, se explica las plazas de mercado como escenarios de la economía informal.

El segundo capítulo aborda, en un contexto comparativo, el análisis estadístico-descriptivo alrededor de las condiciones de vida y aspectos generales, físicos y legales de la actividad económica de cada comerciante del barrio Bolívar y La Esmeralda, para esto se tiene en cuenta las encuestas realizadas en el mes de septiembre del año 2015 y octubre del 2016 respectivamente, por el Observatorio del Mercado de Trabajo (ORMET) del Cauca, soportado por el grupo de investigación Entropía, del departamento de Economía de la Universidad del Cauca. En primer lugar, se ofrece un breve contexto histórico alrededor de las dos galerías.

Seguido de la explicación de los aspectos metodológicos del levantamiento de información. En tercer lugar, se analiza los aspectos demográficos y condiciones de vida, continuando con los aspectos generales de la actividad económica, los aspectos físicos y legales de esta actividad productiva y, por último, los aspectos generales de contexto.

El tercer capítulo tiene por objetivo, identificar las variables que inciden en la participación de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda en el sector informal, para ello en primera instancia, se decide construir un modelo de regresión logística, a través del cual se pueda observar la probabilidad de cada uno de los comerciantes de ser vendedor informal. Y segundo, se crea un índice de condición laboral, por medio del método de análisis factorial, a partir del cual se analiza las condiciones laborales bajo las cuales están trabajando los comerciantes de cada una de las galerías.

Finalmente, en el cuarto y último capítulo, se desarrollan las conclusiones y recomendaciones frente al objeto de estudio. En este sentido, la investigación se atreve a sugerir algunas recomendaciones para hacerle frente a la participación de los comerciantes en el sector informal.

CAPÍTULO I: Modelo teórico-explicativo del trabajo informal

En este capítulo se presenta un modelo teórico-explicativo alrededor del trabajo informal desde diversas escuelas de pensamiento económico, apoyado en estudios previos relacionados con el tema de la economía informal, haciendo énfasis principalmente en el contexto de las plazas de mercado con el fin de cimentar una base teórica para el desarrollo de ésta investigación.

En esta parte, se concibe el “corpus de conceptos de diferentes niveles de abstracción articulados entre sí que orientan la forma de aprehender la realidad. Incluye supuestos de carácter general acerca del funcionamiento de la sociedad y la teoría sustantiva o conceptos específicos sobre el tema que se pretende analizar” (Sautu et al., 2005, p. 34). La construcción de un modelo teórico explicativo alrededor del trabajo informal requiere del análisis de diversas teorías del pensamiento económico. Para ello se procede a plantear la concepción de trabajo y equilibrio del mercado de trabajo, a partir de las teorías generales del pensamiento económico, como son la teoría clásica, teoría marxista y teoría neoclásica. Se continúa con el análisis del desempleo y salario mínimo desde un enfoque macroeconómico y microeconómico. Y por último, se abordan las propuestas de la teoría institucional alrededor de las causas y consecuencias de participar en el trabajo informal y los resultados de algunos estudios en el contexto de Latinoamérica y del país.

1. El mercado de trabajo: Desde la epistemología económica

El pensamiento económico ha sido desarrollado desde la Edad Antigua con los planteamientos de filósofos como Aristóteles, Platón, entre otros, quienes intentaban explicar los fenómenos económicos de su época. A través del tiempo fueron surgiendo diferentes concepciones, sin embargo, a finales del siglo XVIII comenzaron a construirse nuevas realidades de la sociedad capitalista, lo que dio origen al liberalismo como una doctrina que responde a las exigentes expectativas de las nuevas condiciones socioeconómicas. De esta manera, autores como Adam Smith (1794), David Ricardo (1996), entre otros, empezaron analizar los diferentes aspectos socioeconómicos de una sociedad. La escuela clásica fue la primera corriente de

pensamiento que surgió después de separarse la filosofía del pensamiento económico, la cual formó la base principal de los supuestos económicos, a partir de los cuales comenzaron a surgir diversas teorías que intentan analizar el comportamiento de la economía de un país.

A través de la historia, se ha reconocido que el trabajo es la fuente de toda riqueza ya que a partir de este se puede convertir los recursos dados por la naturaleza en algo productivo, sin embargo, la importancia del trabajo va más allá de eso, es la condición básica y fundamental de toda la vida humana, lo que ha permitido afirmar que el trabajo ha creado al propio hombre (Engels, 2011).

1.1. Concepción teórica de trabajo

Se considera el trabajo como “una actividad realizada por las personas, orientada hacia una finalidad que es la producción de un bien o la prestación de un servicio, dando lugar a una realidad objetiva, la cual es exterior e independiente del sujeto y es socialmente útil para la satisfacción de una necesidad. El trabajo involucra a todo el ser humano, y no solamente a sus dimensiones fisiológicas y biológicas, dado que al mismo tiempo moviliza las dimensiones psíquicas y mentales” (Neffa et al., 2005, p. 4).

Con el origen del pensamiento económico clásico comienza a desplegarse una serie de doctrinas enfocadas en la teoría de la producción y distribución. Cada una de estas ha desarrollado sus supuestos alrededor de su visión sobre el comportamiento de una economía. Uno de los principales postulados que tienen en común cada una de estas teorías es la existencia de los factores de producción, como son el capital, la tierra y el trabajo. En este sentido, uno de los primeros autores que analizó el comportamiento del factor de producción: trabajo y además fue precursor del pensamiento económico clásico, es Adam Smith, quien en su obra *Investigación de la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones* sugiere que “el trabajo de cada nación es el fondo que respalda las cosas útiles y necesarias para la vida que se consumen en ella, la producción y el consumo debe ir en la misma proporción para abastecer a toda la población” (Smith, 1794, p. 1), por ende, plantea la división del trabajo como una forma de poder cumplir la regulación propuesta, puesto que en la mayoría de los casos esto no se puede lograr por diferentes circunstancias, como la diferente capacidad de pericia, juicio y destreza con la que se lleve a cabo cualquier actividad en cada trabajador, y la segunda por la proporción que

se guarde entre el número de los que se emplean en el trabajo útil y el de que no están últimamente empleados, es lo que determina la escasez o abundancia del abastecimiento anual.

Además, Smith se refiere al trabajo como fuente de ingreso para el ser humano. “El hombre siempre ha de vivir y mantenerse con su trabajo, por consiguiente, su salario ha de alcanzar por lo menos para su mantenimiento. Es indispensable también las más veces que ganen algo más que su sustento; porque de otro modo sería imposible mantener una familia; y entonces la primera raza de aquellos trabajadores nunca pasaría de la primera generación” (Smith, 1794, p. 113).

Ante los planteamientos de Adam Smith, aparece una de las críticas planteada por David Ricardo (1996), reconocido como otro de los precursores de la teoría clásica, él admite el planteamiento de Smith según el cual el valor de las cosas dependía del trabajo necesario para obtener cada bien o servicio. Ricardo en cambio, dice que:

“si esto fuera cierto, si la recompensa del trabajador estuviera siempre en proporción a lo producido por él, la cantidad de trabajo empleado en un bien, y la cantidad de trabajo que este mismo bien adquirirían serían iguales y cualquiera de ellas podrían medir con precisión las variaciones de otras cosas: pero no son iguales; en muchas ocasiones, la primera es bajo muchas circunstancias una norma invariable que indica correctamente las variaciones de otras cosas; la última está sujeta a tantas fluctuaciones como experimentan los bienes que con ella se comparen” (1996, p. 11).

Por ende, Ricardo plantea que los salarios deben estimarse por su valor real, es decir, por la cantidad de trabajo y de capital empleado para producirlos y no, por su valor nominal en bienes manufacturados.

De otro lado, como respuesta ante los supuestos del pensamiento clásico, se encuentra los planteamientos de Karl Marx, quien intentó perfeccionar la teoría valor-trabajo propuesta por Smith y Ricardo, a partir de la construcción de su obra principal *El Capital* (1867), en el cual afirma que el valor de una mercancía está determinada por la cantidad de horas de trabajo utilizadas en su fabricación, es decir por el trabajo socialmente necesario para su producción.

En este sentido, el intercambio de mercancías se lo realiza a partir de bienes que encierren un mismo valor medido a partir del trabajo socialmente necesario, por eso indica que el intercambio no tiene lugar a menos que las mercancías sean deseadas por alguien, en la sociedad no solo los productos del trabajo son mercancías sino que la fuerza de trabajo como tal, es una mercancía (Marx, 1977).

Marx considera que el trabajo es el proceso entre la naturaleza y el hombre, el hombre es capaz de poner en movimiento su fuerza natural con el fin de apoderarse de los materiales de la naturaleza bajo una forma útil para su propia vida, así se puede determinar que el trabajo es una actividad mediante la cual, el hombre se realiza así mismo y por consiguiente recibe su dignidad desde la dignidad de las personas, además hace varias críticas al capitalismo precisamente porque es trabajo vivo, el verdadero multiplicador de las condiciones de existencia de los obreros y lo que genera la riqueza de los capitalistas y terratenientes, esto provoca que el trabajo sea un fenómeno abstracto, sujeto a las leyes del mercado. La observación que solo en una parte del valor total, iba la fuerza de trabajo¹ bajo la forma de salarios, conlleva a la creación de la teoría de la plusvalía y construyó una teoría de la acumulación capitalista, en la cual se provocaría que el control del sistema fuera a parar cada vez en menos manos, lo que daría lugar a un crecimiento constante del proletariado y conllevaría al advenimiento de las crisis comerciales (Velásquez, 2008).

El trabajo es reconocido como una capacidad inherente al ser humano la cual debe ser fortalecida a través de la educación y formación alrededor de una o varias áreas de estudio, para que tenga mayores probabilidades de ser empleadas y su recompensa sea mayor. El trabajo al igual que los demás factores de producción, se reconoce como una mercancía, la cual tiene su respectivo mercado que busca un equilibrio entre la oferta y demanda de fuerza de trabajo, para lograr mayor optimización y beneficios tanto para el oferente como para el demandante y la economía de un país. Alrededor de este equilibrio se han desarrollado varias teorías, las cuales influyen en la comprensión del comportamiento del mercado laboral.

¹ Se considera la fuerza de trabajo como el conjunto de las facultades físicas y mentales que existen en la corporeidad, en la personalidad y vida del ser humano y que él pone en movimiento cuando produce valores de uso de cualquier índole (Marx, 1977).

1.2. Equilibrio en el mercado laboral

Una primera aproximación alrededor del mercado laboral, surge a través de la explicación abordada por los clásicos sobre la demanda de trabajo, la cual está determinada por el capital variable o capital destinado a salarios y pueden incrementarse con aumentos del ahorro, es decir, depende del capital existente en la economía, el cual determina un fondo de salarios a distribuir de forma anticipada entre los trabajadores. Así mismo, suponen que la oferta de trabajo está determinada por el número de trabajadores dados por el tamaño de la población, considerando además al conjunto de la fuerza de trabajo como homogénea, dado que se puede deducir que los trabajadores ofrecen su fuerza de trabajo independientemente del salario. La demanda y la oferta laboral, determinan el salario de equilibrio a corto plazo, así se puede decir que el salario de cada periodo se obtiene dividiendo el fondo de salarios entre la fuerza de trabajo. Esta doctrina permite explicar las ideas clásicas sobre la evolución de los salarios a largo plazo. Se puede afirmar que dicha evolución depende de las fuerzas: “por un lado, de la tasa de acumulación de capital, que rige los aumentos del fondo de salarios y por tanto el aumento de la demanda de trabajo y por otro lado de la tasa de crecimiento de la población, que gobierna las variaciones de la oferta de trabajo y se explica a través de los principios malthusianos” (Rodríguez, 2003).

En términos de sobreproducción y desempleo, los clásicos no afirmaron un planteamiento homogéneo, puesto que al menos se pueden identificar dos tendencias diferentes. Por una parte se encuentra Malthus (1984) o Sismondi (1969), quienes consideraban la crisis como un estado permanente, la cual tenía confusas y pocas oportunidades de salida, miraban una economía estancada con exceso de capacidad y desempleo de la mano de obra como consecuencia de una insuficiente demanda. Por otro lado, se encuentra David Ricardo (1996), Jean Baptiste Say (2001) y la generalidad de los economistas ortodoxos, quienes pensaban que la crisis era una situación transitoria, caracterizada por reducción del ritmo de producción, lo que implica infrautilización del capital y posiblemente desempleo y subempleo de la mano de obra (Rodríguez, 2003).

En los aportes de la teoría del valor-trabajo se considera que el valor de la fuerza de trabajo, al igual que toda mercancía se asigna de acuerdo al tiempo de trabajo necesario para la producción de un bien o un servicio. Con la era de la globalización se fomentó la división del trabajo y la

implementación de maquinaria en las industrias, lo cual le ha quitado autonomía al trabajo, convirtiéndose el trabajador en una parte de la máquina, encargado de una operación mecánica, monótona, de fácil aprendizaje, lo que ha ocasionado la reducción de los salarios de manera que no garantizan la supervivencia de la población.

El desplazamiento de los trabajadores por el uso de las máquinas, ocasiona el surgimiento de un ejército industrial de desempleados a lo que se le denominaba ejército de reserva. Este desempleo, según Marx (1977), es de dos tipos, el primero, es el desempleo tecnológico que se deriva de la sustitución de la mano de obra por la implementación de máquinas, y el desempleo cíclico generado por el exceso de producción, lo que a su vez es provocado por la creciente concentración y centralización del capital. De esta manera, la acumulación dentro del sistema capitalista provoca una superpoblación obrera que a su vez origina acumulación de capital constituyendo un ejército industrial de reserva, el cual es como si estuviera disponible para cuando haya periodo de auge económico. Cuando el ejército de desempleados se incrementa y los salarios se reducen, los capitalistas tenderán a contratar más a mano de obra y a invertir menos en maquinaria y equipo, pero cuando los salarios se incrementan, se tendera a sustituir los trabajadores por maquinaria, lo que generaría desempleo y salarios más bajos. Por lo que se puede deducir que la miseria creciente se relaciona con el desempleo (Ekelund & Hébert, 1992).

Por otro lado, cuando aparece el mercado como regulador de la economía, se toma el trabajo no como un bien sino como un mal y lo compara con el tiempo de ocio utilizado, en este caso, un aumento del salario puede provocar un incremento o una reducción de la oferta de trabajo. De esta manera, un aumento del salario tiende a incrementar la oferta de trabajo ya que encarece el ocio, es decir, es posible consumir más trabajando más, sin embargo, esto puede enriquecer al individuo lo que elevara la demanda de ocio (Varian, 1992). Por ende, la satisfacción que le reporta al individuo el consumo de bienes y/o servicios y el tiempo dedicado al ocio se pueden denotar mediante la función de utilidad que transforma el consumo de bienes y/o servicios y el ocio en un índice que mide el nivel de satisfacción o felicidad de un individuo. En este sentido, mientras más alta sea la utilidad, mayor será la felicidad o satisfacción. Se asume que la compra de un mayor número de bienes, así como el goce de un mayor número de horas de ocio incrementa la utilidad de las personas. Sin embargo, un individuo para alcanzar determinado nivel de utilidad, depende del ingreso que obtenga para que le permita tal consumo, por ende, las

personas deciden cuantas horas de trabajo son necesarias para tener suficiente ingreso para realizar este tipo de consumo. Esto conlleva a entender que el tiempo de ocio será menor mientras más horas destines a trabajar, por eso la relación entre consumo y ocio es inversa, en este mismo sentido, se conoce que “Las decisiones sobre la oferta de trabajo están determinadas por varios factores económicos y no económicos. Los determinantes importantes de la oferta del trabajo son el precio de la mano de obra (es decir, la tasa de salarios) y los factores demográficos, como edad, género, educación y estructura familiar” (Samuelson & Nordhaus, 2010b).

Unos de los avances más importantes fue la formulación del análisis de la utilidad propuesto por Stanley Jevons (1879), pues a partir de esta propone una teoría del intercambio y una teoría de la oferta de trabajo y del capital. Para Jevons el valor del trabajo se determina por la utilidad o valor del producto y no al revés. Las variaciones independientes de la oferta debido a variaciones de los costes de los factores productivos no se tienen en cuenta, su planteamiento se basa en la utilidad como fuente de valor en la cual “el coste de producción determina la oferta, la oferta determina el grado de utilidad, el grado final de utilidad determina el valor” (Ekelund & Hébert, 1992, p. 384).

Para los neoclásicos, se considera el mercado laboral como cualquier otro tipo de mercado, donde el individuo no resulta afectado por aspectos de tipo social, de espacio, tiempo o de recursos ya que estos aspectos se consideran inagotables, además consideran que este tipo de mercado tenderá al equilibrio siempre y cuando no haya presencias institucionales que lo perturben (Ramírez, 2012). En la mayoría de sus análisis se rigen por la ley de Say, la cual aplicada al mercado de trabajo dice que de acuerdo a la cantidad de personas que desean trabajar, se creará una demanda a un precio de equilibrio que es el salario real. Por lo que en todo mercado, existe un precio de equilibrio que lo vacía, sin embargo esto no significa el pleno empleo, debido a la existencia del desempleo friccional, ya que no todos los mercados sectoriales encuentran el equilibrio en el mismo momento; y la existencia de grupos que ya no buscan empleo por alguna razón personal. A este conjunto de factores se le ha denominado la tasa natural de desempleo.

Algunos autores como Crad y Krueger (1995) plantean el desempleo alrededor de los salarios mínimos y el mercado de trabajo donde imperan los salarios bajos. Según el resultado de sus

estudios, el efecto de los aumentos del salario mínimo en el empleo gira en torno a cero, sin embargo estos autores afirman que las teorías neoclásicas del desempleo pueden ser refutadas si los empleadores tienen un margen de discreción en la fijación de los salarios. En estos estudios se proponen efectos más débiles en el trabajo por cuenta propia que en otras formas de empleo, lo cual coincide con la opinión de que las subidas del salario mínimo inducen un incremento de los porcentajes de trabajadores por cuenta propia (Kucera & Roncolato, 2008).

Por otro lado, Pigou (2013) en el desarrollo de su teoría de la desocupación siempre sostuvo que el sistema tiende automáticamente hacia la ocupación plena. Solo los desajustes friccionales cuentan en las fallas para utilizar en su totalidad el poder productivo. Su deducción alrededor de las tasas de desocupación, giran en torno a la idea de que continuamente se están produciendo cambios en las condiciones de demanda y que las resistencias friccionales impiden que se hagan los ajustes apropiados en los salarios en forma instantánea. Por esta razón:

“En condiciones de competencia perfecta(...) siempre estará operando una fuerte tendencia para que las tasas de salarios se relacionen con la demanda de tal manera que todos encuentren empleo(...) La implicación es que tal desocupación tal como existe en cualquier momento es debida íntegramente al hecho de que las condiciones de demanda están cambiando continuamente y que las resistencias friccionales impiden que los ajustes apropiados en los salarios se hagan instantáneamente” (Hansen, 1967, p. 25).

Finalmente, el equilibrio de mercado se puede analizar desde diferentes puntos de vista, sin embargo se acepta que el desequilibrio del mercado de trabajo sea de forma permanente o transitoria se debe la desigualdad entre la oferta y la demanda de mano de obra, la cual no llega a un punto de equilibrio generando desempleo. En este sentido, es consecuente analizar los planteamientos tanto desde un enfoque macroeconómico como microeconómico alrededor de las causas y consecuencias del desempleo.

2. Enfoque macroeconómico

La macroeconomía se reconoce como el estudio de la conducta de la economía en su conjunto. Examina las fuerzas que afectan a las empresas, los consumidores y trabajadores. “El desarrollo de la macroeconomía fue uno de los gran avances de la economía del siglo XX, que

condujo a una mejor comprensión de la forma de combatir las crisis económicas recurrentes y de estimular el crecimiento económico de largo plazo” (Samuelson & Nordhaus, 2010a, p. 67).

Los años treinta marcaron los primeros movimientos de la ciencia económica, la macroeconomía fue fundada por John Maynard Keynes, quien desarrolló su revolucionaria teoría que ayudó a explicar las fuerzas que producían las fluctuaciones económicas y sugirió la forma en que los gobiernos podrían controlar los peores excesos del ciclo de negocios. Los principales factores que analiza la macroeconomía es la fuente del desempleo y la alta inflación, pues tras conocer los síntomas que causan estos problemas se puede tomar medidas que pueden corregir las fallas de algunos sectores. En este caso, se aborda algunos teóricos que analicen el desempleo a nivel macroeconómico, puesto que el desempleo es un resultado del desequilibrio del mercado de trabajo y ayuda a comprender el objetivo de esta investigación.

2.1. Impacto del Desempleo

Keynes dio un gran salto ante las visiones desarmadas que existían en aquel tiempo alrededor de la Gran Depresión de los años treinta, con su libro *La teoría general del empleo, el interés y el dinero* (1997) En su libro, Keynes planteó un doble argumento: “primero, sostuvo que es posible que persistan un alto desempleo y una capacidad subutilizada en las economías de mercado. Además, afirmó que la política monetaria y fiscal del gobierno podían afectar la producción, y con ello reducir el desempleo y acortar las recesiones económicas” (Samuelson & Nordhaus, 2010a, p. 70).

Keynes empieza a plantear su teoría a partir de los postulados relativos a los salarios, debido a que intenta entender el análisis clásico alrededor del ajuste de las tasas de salarios como un mecanismo esencial por medio de la cual se suponía funcionaba la ley de Say. Keynes aceptó la teoría de la productividad marginal de los salarios, siempre que la industria esté operando con “rendimientos decrecientes (costo marginal creciente), las tasas de salarios reales deben decrecer (a la corta) a medida que la ocupación aumenta” (Hansen, 1967, p. 29).

Keynes argumentó que la desocupación se debía a la ineficiente demanda global. Dado el nivel de ocupación, el producto marginal y por lo tanto el salario real están determinados en una forma unívoca. La demanda determina la ocupación y la ocupación determina el producto marginal pero no a la inversa. Creía que los salarios reales y la ocupación tenían una correlación

inversa, lo que originaba que los desocupados estén dispuestos aceptar empleos a las tasas corrientes de salarios nominales (aunque esto implique reducir la tasa de salarios reales). Por tanto, apunta al hecho de que el efecto de una reducción en los salarios afecta principalmente a la demanda global, reduciéndola y la ocupación, en el mejor de los casos queda sin afectarse (Hansen, 1967). En este sentido, Keynes supone que el mercado de trabajo es imperfecto, en el cual los salarios están dados en términos nominales mas no reales, evidenciando la existencia del desempleo involuntario. Para Keynes,

“los hombres se encuentran involuntariamente sin empleo cuando, en el caso de que se produzca una pequeña alza en el precio de los artículos para asalariados, en relación con el salario nominal, tanto la oferta de mano de obra dispuesta a trabajar por el salario nominal corriente como la demanda total de la misma a dicho salario son mayores que el volumen de ocupación existente” (Keynes, 1997, p. 25).

Por lo tanto, el desempleo involuntario lo constituye el conjunto de desempleados que deseen trabajar al salario existente pero que no encuentra trabajo disponible.

Por otro lado, Milton Friedman intento hacer un análisis alrededor de la producción y el empleo. El acuña la palabra natural al nivel de producto y empleo de largo plazo, este nivel de producto corresponde a uno de pleno empleo o por lo menos congruente con el desempleo voluntario, es decir, es lo que le corresponde a la tasa natural del desempleo (Friedman, 2001).

El concepto de tasa natural de desempleo, se ha abordado de dos maneras. La primera se acerca más a un equilibrio estático; es decir, para estimarla se toma algún periodo en el que se suponga que el mercado de trabajo ha estado en equilibrio, la tasa de desempleo observada en ese periodo, sirve como proxy de la tasa natural. La otra aproximación es un concepto dinámico, el cual, está presente en la teoría del mercado laboral, que la define como la tasa de desempleo que estabiliza la inflación en ausencia de sorpresas en la formación de precios y salarios (Henao & Rojas, 1999).

Al ordenar la estructura de los mercados laborales, los economistas identifican tres clases distintas de desempleo: friccional, estructural y cíclico.

El desempleo friccional surge debido al incesante movimiento de las personas entre regiones y empleos o a través de las diferentes etapas del ciclo de vida. Incluso en una economía con

pleno empleo siempre hay cierta rotación de puestos, los estudiantes que se gradúan buscan trabajo, las mujeres se reintegran al mercado laboral después de dar a luz a sus hijos y los empleados que han tenido algún accidente. Debido a que los desempleados friccionales suelen cambiarse de empleo o buscar mejor oportunidades, a menudo se piensa que están desempleados voluntariamente

El desempleo estructural significa un desajuste entre la oferta y la demanda de trabajadores. El desajuste puede ocurrir porque la demanda de cierta clase de trabajos aumenta mientras la de otra clase disminuye y las ofertas no se ajustan con rapidez. A menudo se observa desequilibrios estructurales en las distintas ocupaciones o regiones, puesto que en la medida que ciertos sectores crecen otros languidecen (Samuelson & Nordhaus, 2010a)

El desempleo cíclico existe cuando la demanda general de empleo es baja. Además, cuando la actividad económica, los choques de oferta y demanda agregada, así como otros fenómenos de carácter no económico causan variaciones en el desempleo. El desaceleramiento de la economía puede afectar la tasa de desempleo de diversas formas, primero, el aumento de despidos inducido por la recesión, segundo, la disminución del número de vacantes y por último la variación en la tasa de participación (Núñez & Bernal, 1997).

El gobierno usa la definición del estatus de la fuerza laboral como sigue: “La gente que tiene trabajo está empleada; la que no tiene trabajo, pero lo está buscando, es desempleada; las personas sin trabajo que no lo están buscando, están inactivas o fuera de la fuerza laboral. La tasa de desempleo es el número de desempleados divididos entre la fuerza laboral total” (Samuelson & Nordhaus, 2010a, p. 327).

Además desde el enfoque macroeconómico se plantea una serie de modelos de mercado laboral que explican el comportamiento de los trabajadores, entre ellos está la teoría de los salarios de eficiencia y los modelos de los de adentro y los de afuera. La teoría de los salarios de eficiencia se enfoca en los salarios como medio de motivar a los trabajadores. El esfuerzo de cada uno de los trabajadores está directamente relacionada con cuanto paga en relación con las opciones. Algunas empresas prefieren pagar salarios superiores al saldo del mercado, para lograr que los empleados se afanen para no perder su trabajo. Mostrando que el desempleo se causa por la inadecuada asignación de salarios, dado que los trabajadores son más eficientes cuando hay una mayor pago de por medio. De esta manera,

“La teoría de los salarios de eficiencia explica los cambios lentos de los salarios reales, pero en sí no explica por qué el salario nominal promedio cambia lentamente, aunque sí sirve para explicar que haya desempleo. Sin embargo, tomada junto con el hecho de que hay costos por cambiar los precios, la teoría de los salarios de eficiencia puede generar alguna lentitud de los salarios nominales aunque los costos de reajustar los precios sean muy pequeños. Al combinar esta lentitud con los problemas de coordinación, la teoría da cuenta de la lentitud de los salarios nominales” (Dornbusch et al., 2002, p. 131)

Los modelos de los de adentro y los de afuera subrayan las implicaciones para el vínculo entre el comportamiento de los salarios y desempleo que son el resultado de un hecho simple y es que los desempleados no se los tiene en cuenta a la hora de tomar decisiones sobre los salarios, es decir, a pesar de que los desempleados preferirían que las empresas redujeran los salarios para que se tenga en cuenta mayor cantidad de mano de obra, en realidad las empresas negocian con las personas que están contratadas, no con los desempleados, lo que trae una implicación inmediata y es que a las empresas les resulta más favorable ponerse de acuerdo con las personas que ya están empleadas dado que los costos para deshacerse de sus trabajadores es más alto que incrementar los salarios, lo que muestra que los de adentro tienen una ventaja sobre los de afuera.

Además también se plantea que no es muy eficaz amenazar a los de adentro con que perderán el trabajo si no aceptan recortes salariales, puesto que esto afecta la moral, el esfuerzo y la productividad de cada uno de los trabajadores. Es mucho mejor llegar a un acuerdo con los empleados internos y pagarles buenos salarios aunque haya desempleados. “El modelo de los de adentro y los de afuera predice que los salarios no tendrán una reacción importante al desempleo y, así, aporta otro motivo de que no volvamos rápidamente al pleno empleo cuando la economía sufre una recesión” (Dornbusch, et al., 2002, p. 134)

El impacto que tiene el desempleo a nivel económico y social en una región es muy notorio. A nivel económico, cuando parte de la población está desempleada se puede generar menor producción de bienes y/o servicios lo que afecta los ingresos de la empresa y su estabilidad en el sector económico. Además, la población pierde parte de su capacidad adquisitiva, lo que afecta la demanda de algunos bienes y/o servicios. Al no tener ingresos suficientes debe disminuir su consumo, lo que afecta negativamente al PIB, y a largo plazo, tiende a aumentar la tasa de

desempleo. Para reducir el desempleo, se recurre a la aplicación de una política fiscal expansiva siguiendo la explicación de la curva de Phillips, esto ocasionará un incremento en la inflación lo que afecta el consumo de la economía de ese país. Por tanto, la tasa de desempleo alta ocasiona una reducción del consumo y por tanto de la producción.

A nivel social el desempleo ocasiona la disminución de ingresos de las familias lo que reduce su nivel de vida, afectando su salud mental, incrementándose casos de depresión, ansiedad, adicción y trastorno adaptativo. Además junto al desempleo, la pobreza se incrementa debido a la disminución de la capacidad adquisitiva que tiene las personas que no tienen ningún tipo de ingreso. Y obliga a buscar diversas formas de ganarse dinero, incrementando la inseguridad y la participación de la población en un sector diferente al formal. También disminuye el capital humano, puesto que las personas al ver reducidos sus ingresos optan por aplazar sus estudios profesionales y capacitaciones, perjudicando su nivel de destreza en el desempeño de un determinado oficio.

En otro sentido, para entender mejor el proceso del comportamiento económico general de la economía de un país es necesario analizar el comportamiento individual de las personas. De esta manera, a continuación se expone el enfoque microeconómico alrededor del salario mínimo como medida de política económica que busca proteger a la fuerza de trabajo.

3. Enfoque microeconómico

La microeconomía es “el estudio de cómo consiguen, tanto los individuos como las empresas, estar en la mejor situación posible en un mundo de escasez, y las consecuencias de esas decisiones individuales para los mercados y para toda la economía” (Perloff, 2004, p. 1). A través del estudio de la microeconomía se puede analizar el comportamiento individual de las empresas y los consumidores, y cómo este tipo de relaciones influyen en las decisiones macroeconómicas de la economía de un país. La microeconomía gira alrededor del concepto escasez, lo cual significa que no tenemos y no podemos obtener suficiente ingreso o riqueza para satisfacer cada deseo. La escasez es algo que nos afecta a todos, ya que refleja lo que la gente quiere, necesita y desea, en relación a los recursos con los que dispone en el momento.

Los individuos y las empresas asignan sus recursos limitados para alcanzar la mejor situación posible. Los consumidores eligen la mejor combinación de bienes y servicios que les hace ser lo más felices posible dada su riqueza limitada. Para lograr satisfacer las necesidades de la población se debe utilizar recursos naturales como la tierra y los depósitos minerales, recursos de capital y recursos humanos como el trabajo. La microeconomía analiza el precio que determina la asignación del recurso humano. Teniendo en cuenta, la ley de Say se plantea la existencia de un salario real de equilibrio en el que existe pleno empleo, esto es toda aquella persona que acepta este salario está empleada. Sin embargo, la intervención del estado a través de ciertas políticas de gobierno como programas de control de precios genera el desequilibrio en el mercado de trabajo.

Un ejemplo de utilización de precios mínimos por parte del gobierno como programa de control de precios es el salario mínimo en los mercados de trabajo. La ley del salario mínimo prohíbe pagar menos de un determinado salario. Sin embargo, si el salario mínimo es eficaz, es decir superior al salario de equilibrio, este salario provocaría desempleo, dada la presencia del exceso de una oferta de trabajo persistente y escasez de demanda de mano de obra. El nivel de empleo es menor que el exceso de la cantidad ofrecida a la tasa de salario mínimo porque esta última también incluye un segundo componente, como son “las horas adicionales ofrecidas a la nueva y mayor tasa salarial mínima. Algunos de estos trabajadores quedarán desempleados, mientras que otros serán empleados a una tasa todavía inferior en cualquiera de los sectores de la economía que aún no ha sido cubiertos por la legislación” (LeRoy & Meiners, 1994, p. 534). La oportunidad de cobijarse en los sectores que están bajo la legislación no es asequible para todos, por eso existe un desplazamiento de la oferta de trabajo a los sectores que se encuentran sin legislación ocasionando una sobreoferta de trabajo lo que puede provocar una disminución de la tasa de salario de equilibrio.

En el largo plazo, la escasa demanda de mano de obra provocaría la salida de varias empresas del mercado, pues reducen su producción y por tanto sus ingresos, esto ocasiona que cuando las empresas afectadas por la legislación sobre el salario mínimo compitan con otras empresas del mercado que no son afectadas por esta legislación y provoque su salida del mercado, puesto que las primeras empresas antes nombradas pagarían salarios mayores al resto de empresas

incrementando sus costos y colocándolas en desventaja competitiva y podrían verse obligadas a abandonar el mercado local del trabajo o retirarse de la industria.

De esta manera el desempleo surge como consecuencia de un aumento de la tasa de salario real que hace disminuir la demanda de empleo y aumenta la oferta. Si no existe ningún tipo de intervención se supone que debería volver a la situación de equilibrio, afirmando que las medidas de política económica son innecesarias, sin embargo en la mayoría de los casos se procede a intervenir a través de ciertas políticas económicas como un mayor gasto público o un aumento de la cantidad de dinero lo que tendría un efecto positivo a corto plazo a costa de una subida de los precios, pero a largo plazo se vuelve a la situación inicial, es decir se ha logrado incrementar los precios pero no se ha solucionado nada acerca del desempleo. Además las medidas relativas al salario mínimo y la protección al desempleo también han sido ineficaces, pues la primera medida supone impedir llegar al salario real de equilibrio, el cual se logra a través de la igualación entre la oferta y la demanda laboral. Dicho salario mínimo se sitúa por encima de este salario de equilibrio, lo que genera la existencia de un exceso de oferta de mano de obra por lo que se tendría desempleo. Y la segunda medida, implica mayores costos para las empresas, lo que motiva a los empleadores a frenar su deseo de contratar trabajadores.

La ineficiencia del salario mínimo frustra el mecanismo del mercado y produce desempleo, existe un gran porcentaje de recurso humano desperdiciado, así como una cantidad ineficiente de búsqueda de empleo. En este nivel la gente tiene un gran incentivo para dedicar tiempo y buscar empleo y oportunidades de generar ingresos y emplearse en cualquier tipo de oficio, incluso si su salario es inferior al requerido por el gobierno.

Hasta el momento se ha realizado un análisis alrededor del factor de producción: trabajo, es considerable resaltar su importancia en la vida de cada persona como algo inherente y fundamental en la satisfacción de sus necesidades. El papel de la economía comienza a ser relevante en el análisis de este factor puesto que se considera como un recurso que junto con la tierra y el capital permiten la creación de bienes y servicios. El trabajo al igual que los demás recursos es considerado como una mercancía, por lo tanto tiene su propio mercado denominado mercado de trabajo o mercado laboral. El equilibrio que se busca en cada uno de los mercados es importante para lograr una optimización de los recursos, sin embargo, este equilibrio depende de muchos factores. La intervención estatal frente a las fallas de mercado ha provocado la existencia

de desequilibrios en el mercado de trabajo, lo que ocasiona desempleo. El desempleo trae varias consecuencias a nivel económico y social pero lo más característico es el incremento de los niveles de pobreza. La población ante la necesidad de obtener algún tipo de ingreso que le permita solventar sus necesidades ha dado origen al sector informal, caracterizado por desarrollarse de manera irregular, incumpliendo las normas establecidas por la ley. En este sentido, en el siguiente apartado se abordará el componente teórico alrededor de la economía informal, enfocándose principalmente desde la teoría institucionalista.

4. La economía informal: Un análisis desde la Teoría Institucionalista

El concepto de informalidad nació en el tercer mundo como resultado de una serie de estudios alrededor del mercado laboral en África, inicialmente el término fue acuñado por el antropólogo Keith Hart. En el informe de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), Hart (1973) aplicó el concepto de informalidad al trabajo por cuenta propia y fuera del mercado laboral, reflejando que este tipo de actividades eran dinámicas y diversas. Además, destaca que en la práctica las actividades informales abarcan una amplia escala que va desde operaciones en situación marginal hasta operaciones en grandes empresas. Hart elaboró una tipología de actividades informales que sirven para ilustrar las posibilidades de obtener ingresos a través de opciones que están al alcance de la mayoría de personas (Kucera & Roncolato, 2008). Posteriormente, la OIT definió la informalidad como sinónimo de pobreza, caracterizada por tener ingresos insuficientes, llevando a tener una escala reducida de operaciones, empleando mano de obra y tecnologías anticuadas, perjudicando los beneficios de los trabajadores independientes. La caracterización de la informalidad como un aspecto negativo, ha sido cuestionada por otros estudios, los cuales se abordaran a continuación (Portes & Haller, 2004).

El Estado se considera como un actor social que “tratará en general de proveer el marco en el cual la sociedad civil pueda desarrollar sus actividades” (Echavarría, 1992, p. 116). Por eso juega un papel importante en el comportamiento de la economía de un país. Interviene en la corrección de los continuos fallos de mercado que demuestran la incapacidad de la economía para crear empleo lo que junto con la pobreza y la miseria despiertan una serie de crisis que afectan el bienestar de la población. El Estado para lograr mayor eficiencia en el desarrollo de su objetivo posee determinados “derechos de coerción de los que carecen las instituciones privadas, tienen

derecho a pagar impuestos (y en caso contrario, a embargar nuestras propiedades y/o a encarcelarnos). Tienen derecho a expropiar nuestras tierras para uso público” (Stiglitz, 2003, p. 21).

Una de las principales herramientas que utiliza el Estado para corregir los fallos de mercado es a través de los impuestos. Según Stiglitz (2003), los impuestos pueden tener determinada influencia en la eficiencia económica, por ejemplo, los impuestos sobre la renta pueden influir en los años que una persona decide permanecer estudiando; o en la elección de la ocupación, en la decisión de buscar trabajo o permanecer en el hogar cuidando de los hijos, y en la decisión de buscar un segundo empleo que le permitan obtener mayores ingresos independiente de si es formal o no lo es. Un incremento de los impuestos empeora necesariamente el bienestar de los individuos, independientemente de cómo se adapte a ella, sin embargo, en algunos tiene mayor incidencia que en otros.

Analizando los efectos que tienen los impuestos, Stiglitz (2003) demuestra que si la reforma fiscal fuera la impulsadora del crecimiento de la oferta de trabajo sería de esperar que los trabajadores de renta más alta (cuyos tipos impositivos marginales fueron los que más se redujeron) hubieran aumentado su oferta de trabajo proporcionalmente más que los trabajadores de renta baja (menos afectados por la reforma fiscal). Sin embargo, fue la oferta de trabajo de las personas de renta más baja la que parece que más aumento, por tanto, esto conlleva a pensar que existe una actividad económica con la cual está incrementando su nivel de renta que no está siendo identificada a través de la tributación, de este modo, se puede suponer que el sector informal es el que se encuentra detrás de esta situación, puesto que una de las principales razones que inciden en la existencia de informalidad son los impuestos que deben pagar una empresa para formalizarse.

En este sentido, la excesiva presencia institucional o tamaño del sector público genera un efecto positivo sobre la informalidad, lo cual puede deberse a las ineficiencias estatales o mayores trabas a la formalidad, un ejemplo de esto es la presencia de informalidad laboral en Colombia, la cual responde a factores de carácter estructural, institucional y de condiciones en el mercado laboral, así como a elementos locales observados y no observados asociados con las estructuras productivas y de empleo, a la integración comercial y a la ubicación geográfica de las ciudades. Núñez (2002) a través de sus estudio sobre el Empleo informal y la evasión fiscal en

Colombia, demuestra que si hay un sector público muy grande puede generar mayores trabas a la formalidad, ya sea por más cargas o ineficiencias institucionales producto de la burocracia o corrupción. A partir de varias definiciones tanto del lado de la productividad como de la evasión de las normas, se ha observado que dichas actividades generan cerca del 60% de los empleos en Colombia.

Por otro lado, se caracteriza al sector informal como el conjunto de unidades económicas que no pagan los impuestos del gobierno ni respetan las regulaciones institucionales. Por lo tanto, se considera que,

“la economía informal es un proceso de generación de ingresos caracterizado por una característica central: no está regulada por las instituciones de la sociedad en un entorno legal y social en el que se regulen actividades similares. El sector informal surge cuando se imponen impuestos y regulaciones excesivas por el gobierno que carece de la capacidad para hacer cumplir. Un excesivo sistema regulador hace que la economía formal sea poco atractiva al imponer altos costos de entrada a la legalidad-a través de los derechos de licencia y requisitos de registro -y altos costos para mantenerse legales-a través de impuestos, burocracia, entre otras regulaciones laborales y ambientales” (Loayza, 1996, p. 130).

Entre las principales consecuencias que se pueden generar alrededor de los trabajadores informales está la desprotección por parte de la policía y los tribunales judiciales de delitos cometidos contra los bienes de los productores informales, en segundo lugar, debido a la carencia de capacidad para contraer obligaciones contractuales jurídicamente vinculantes, su acceso a los mercados capitales con fines financieros, de seguros y corporativos, se torna difícil, muchas veces inexequible. Por último, encuentran obstáculos para el uso de otros servicios públicos tales como el bienestar social, programas de capacitación y programas de crédito patrocinados por el Estado.

Otras de las razones que puede inducir a la participación de algunos trabajadores en el sector informal, es la elección individual puesto que en muchas ocasiones no prefieren enfrentar los costos que impone el Estado para la legalización y funcionamiento de las empresas. Además, su decisión de pertenecer o no al sector informal está basada en un análisis de costo-beneficio. Se concibe al individuo informal como emprendedor, informal por decisión, de ingresos medios

altos y que presenta un comportamiento procíclico frente a la evolución de la actividad económica (Hirschman, 1970).

En otra orilla, se piensa que la economía informal es un problema para el crecimiento económico y desarrollo de un país, puesto que esos vendedores y empresarios clandestinos cuyas empresas o negocios no están registrados, no pagan impuestos y no cumplen el reglamento vigente por la ley son competidores desleales y evaden sus obligaciones tributarias privando al estado de proveer los recursos necesarios para atender las necesidades sociales de la población. Sin embargo, este problema es causado por el mal desempeño del papel del Estado puesto que esta actividad surge como respuesta ante la incapacidad estatal para satisfacer las necesidades de los más pobres. La formalidad es un privilegio al que solo tiene acceso las personas que tienen poder económico o político y a las clases populares no le queda otra alternativa que la informalidad.

El sector informal se comporta más como un sector empresarial desregulado que como el segmento en desventaja de un mercado laboral dual². Se argumenta que el sistema legal laboral es un factor que disminuye la movilidad laboral e impide hasta cierto punto una eficiente asignación de los trabajadores. Además encuentra que el sector informal se comporta procíclicamente, se expande en auges y se contrae en recesiones y por eso, algunos trabajadores informales esperan para participar en el mercado laboral como pequeños empresarios cuando el clima económico es el adecuado, esto característico de los trabajadores informales con altos ingresos. No obstante, se reconoce que el sector informal es heterogéneo y existe un segmento en el cual los trabajadores informales reciben menores ingresos, de esta manera se argumenta que para este segmento del mercado laboral, las bajas remuneraciones se explican por atraso tecnológico y las remuneraciones de los trabajadores informales de menores ingresos son procíclico, pues durante los auges del sector moderno absorbe una porción de estos trabajadores, de manera que el ingreso medio de los informales aumente y viceversa (J Uribe & Ortiz, 2006).

Uno de los principales precursores de la teoría institucionalista es Soto, quien plantea que la informalidad se produce cuando “el derecho impone reglas que exceden el marco normativo socialmente aceptado, no ampara las expectativas, elecciones y preferencias de quien no puede

² La explicación alternativa de tipo dualista, afirma que el autoempleo es un recurso seguro para aquellos que pierden los supuestamente preferidos empleos del sector formal (J Uribe & Ortiz, 2006, p. 34)

cumplir tales reglas y el Estado no tiene la capacidad coercitiva suficiente” (Soto, 1987, p. 12). En este sentido, la noción de informalidad es una categoría creada con base en la observación empírica y los informales no son los individuos sino sus hechos y actividades, los cuales se refugian en este sector cuando los costos de cumplir con las leyes exceden los beneficios que obtienen de su mismo trabajo.

“Es menester destacar que la economía informal es un fenómeno que se ha hecho palpable en toda Latinoamérica, los problemas estructurales de Estados que se centraron en la ciudad abandonando al campo a su suerte a pesar de la importancia de éste, la consecencial pobreza de los campesinos y los altos costos de transacción (...) son causas claras del vertiginoso crecimiento que en los últimos años ha tenido la informalidad económica” (Perea, 2012, p. 3).

Un aspecto importante que se resalta es que a partir del continuo desplazamiento del campo a la ciudad se ha dado el surgimiento de nuevas actividades económicas. Una de ellas fue el comercio, caracterizado principalmente por realizarse al margen de la ley, siendo reconocido como comercio informal o ambulatorio, dado que se desarrolla principalmente en las calles o en mercados construidos específicamente para salir de ellas como las plazas de mercado. En el caso del comercio ambulatorio, la gente comenzó a invadir la vía pública, para realizar sobre ella actos de disposición y a utilizarla para su operación comercial sin tener alguna licencia, ni pagar impuestos. En el caso de los mercados, algunos ambulantes que ya se habían ubicado en las calles, ante la inseguridad que suponía mantenerse en ellas, empezaron a construir sus propios centros de abastos, los cuales eran terrenos que prescindían de permisos legales (Soto, 1987).

El comercio ambulatorio ha sido considerado la actividad informal por antonomasia, este término evoca dos definiciones: “la del comerciante que deambula por la ciudad ofreciendo productos o servicios sin un lugar fijo donde establecerse, y la del comerciante que expende mercadería o presta servicios desde un puesto fijo en la vía pública” (Soto, 1987, p. 67).

En el contexto nacional se puede evidenciar claramente los planteamientos de Soto. La informalización del mercado laboral colombiano se genera principalmente en las ventas callejeras y ambulantes propias de la economía del “rebusque”, la limitada capacidad de la economía para absorber trabajadores orienta a que estos busquen generar ingresos por su propia cuenta, siendo así, el componente más dinámico la formación de microempresas. La principal

motivación es el deseo de ser independiente, seguido de la falta de oportunidades de trabajo, entre otras razones, lo que ocasiona que la informalidad siga ganando terreno (Guevara, 2000).

Entre los empleos de la economía del rebusque se encuentra la formación de plazas de mercado, las cuales “facilitan la venta y la adquisición de mercancías y servicios que no se pueden conseguir fácilmente, o en absoluto, dentro de un círculo social o de una unidad más pequeña. Cuando una sociedad posee un armazón organizado para el conducto de los intercambios económicos” (Mintz, 1982, p. 12). Algunos de los comerciantes de las plazas de mercado han tenido la posibilidad de ocupar un puesto fijo, contando con el respaldo necesario por parte de algunas instituciones formales, sin embargo, otros miembros de las plazas de mercado no han podido o no han buscado la oportunidad de formalizarse, por ende, es frecuente encontrar personas que han decidido participar del sector informal. Una de las dificultades más visibles alrededor de las plazas de mercado y del comercio ambulante es la utilización en mayor magnitud el trabajo infantil algo que se cree es característico de estos. El hecho de ser ilegal el emplear a menores de edad, implica la inexistencia de un contrato laboral legal y prestaciones sociales, lo que coloca en riesgo la integridad de los niños que son empleados en este tipo de labores (Vargas & Restrepo, 2002).

5. Las Plazas de Mercado: Escenarios de economía informal

En las plazas de mercados, convergen trabajadores formales e informales los cuales en su gran mayoría están laborando en inadecuadas condiciones lo que pondría en riesgo su salud. Viveros et. al (2012) plantean que la información recolectada para analizar el sector informal en las plazas de mercado es escasa, sin embargo “un reporte del año 2005 indica que la afiliación a la seguridad social era del 15.4% pero de carácter incompleto porque en su mayoría pagan el servicio de salud pero no pensiones ni riesgos profesionales” (Viveros, et al., 2012, p. 6) lo que conlleva a que estén en un constante riesgo de accidente o la contracción de alguna enfermedad. Los problemas más comunes principalmente en los trabajadores del sector informal están asociados a las inadecuadas condiciones laborales afectando su salud física y mental, disminuyendo su capacidad y rendimiento laboral.

Los mercados urbanos en las ciudades, no han sido ajenos al proceso de formación de sistemas de abastecimientos y distribución de alimentos concentrados en las galerías, desde

donde se surten tiendas, hogares, restaurantes y vendedores informales, por esta razón la formación de las galerías sustenta las ventas informales en el espacio público. La ocupación del espacio público por parte de los vendedores informales se ha convertido en un problema para la administración municipal y la población en razón a que su actividad contribuye en la generación de problemas de movilidad, deterioro físico, inseguridad y contaminación ambiental. Este sector surge como resultado de la carencia de oportunidades laborales, de apoyo de autoridades locales, y falta de un sistema de abastecimiento y distribución sostenible, competitiva y eficiente que permita generar mayores y mejores oportunidades laborales (Hurtado, 2010).

Buena parte de la literatura afirma que la carga impositiva es la principal causa de la informalidad, la cual es una forma de evadir o eludir un impuesto. Un punto de vista alternativo supone que más que la carga tributaria, el grado de informalidad refleja el arreglo institucional y a la organización política y social de cada país, particularmente, la capacidad de hacer cumplir la ley. La burocracia, la corrupción y un sistema débil que no protege los derechos de propiedad generan un ambiente propicio para la informalidad (Cardenas & Mejia, 2007, p. 13).

Otros estudios demuestran que la economía informal además de ser un conjunto de actividades que no acatan regulaciones estatales en términos económicos, sanitarios y ambientales, tienden a tener falta de protección social e informal, ya que a la empresa le resulta costoso emplear gran cantidad de mano de obra y además se ha demostrado que los aumentos en las regulaciones laborales aumentan la informalidad, el desempleo y su duración (Sánchez et al., 2009). Además, la informalidad puede reducir la productividad o eficiencia de una empresa, dificultando el acceso a créditos, capacitación y garantías, impidiéndole desarrollar todo su nivel de capacidad (Rozo V & Cárdenas S, 2009). De alguna manera, la realización de la actividad laboral informal ayuda a disminuir la tasa de desempleo nacional aunque esto significa que siempre existirán personas que trabajan de manera informal, vendiendo productos alrededores de plazas de mercado, afectando de manera directa a los vendedores formales. Sin embargo, ante los altos costos de formalización, optan por trabajar en el sector informal, ya que sus beneficios son mayores a no tener empleo (Casa, 2015).

Alrededor del contexto latinoamericano se reconoce que uno de los principales problemas económicos que padecen especialmente estos países se deben a problemas de orden nacional e internacional, puesto que tienen estructuras productivas deficientes, incapaces de absorber la

fuerza de trabajo de la sociedad y altamente concentradoras del ingreso que impiden el desarrollo. Este tipo de estructuras dificultan la vinculación de toda la oferta de mano de obra en el mercado laboral, generando desempleo e incremento en la participación del sector informal. La economía informal, se considera como “ una manera de subsunción de trabajo al capital y una expresión de las formas de articulación de los modos de producción, está realizando, en el plano de la economía urbana, una labor semejante a la que, en el área de economía agrícola, ejecutaron sus predecesores”(Portes, 1995, p. 18). Por lo tanto, la informalidad no forma parte de un dualismo estructural, sino que forma parte de la misma estructura que es el capitalismo. Además, no se puede reducir al atraso o la pobreza porque es una dinámica moderna de la existencia, reproducción y desarrollo del capitalismo actual.

En muchos casos, la informalidad se asocia con el tamaño de la planta y la posición ocupacional, intentando tener en cuenta factores de productividad, de dotación de capital humano y marginalidad laboral, algunos determinantes que responden a variables de carácter estructural de la economía como la estructura sectorial, las características del mercado laboral, la dotación de capital físico y humano, entre otros. Además, se asocia la informalidad con el escaso desarrollo del sector moderno de la economía (el formal), pues este no alcanza a absorber toda la mano de obra disponible, lo que impulsa a que esta parte de la población quede desempleada o busque otras alternativas de obtención de ingreso.

En este sentido, analizando el contexto de las plazas de mercado, se puede observar gran cantidad de vendedores callejeros o ambulantes a su alrededor, los cuales representan el caso más ilustrativo de la marginalidad socio-económica de las actividades de subsistencia en el área metropolitana. Su situación refleja algunos de los crecientes problemas de la agricultura nacional y es complementada por la naturaleza de este pequeño comercio. Este tipo de vendedores tienden a ser migrantes recientes de origen rural; cuentan con muy poca capacidad para el empleo urbano y se vuelcan desesperadamente a una actividad cuyo subempleo es sustancial. Las características principales que rodean este sector es la escasez de ventas y la baja productividad limitan el tamaño de la empresa, en algunos casos los comerciantes de este tipo viven en condiciones de pobreza bastante extrema o casi extrema pobreza (PREALC, 1978).

El trabajo informal se ha caracterizado por generar diferentes controversias puesto que a pesar que reduce la tasa de desempleo de un país afecta otros aspectos como la inversión de

política social, dado la reducción de los ingresos percibidos por el estado a la hora de cobrar impuestos ya que muchos de estos trabajadores los están evadiendo. Las condiciones laborales de los trabajadores del sector informal por lo general son precarias. En muchos casos no poseen seguro de salud y riesgos profesionales lo que los convierte en personas vulnerables a cualquier situación. Una de los objetivos de las personas es participar en un trabajo decente, este entendido como el fin de todo ser humano, un intento de capturar el lenguaje cotidiano, reúne el empleo, los derechos laborales y la seguridad. La meta del trabajo decente se representa a través de la perspectiva de la gente, se trata de su trabajo y de lo que esperan del futuro, de sus condiciones de trabajo, del equilibrio entre la vida laboral y la vida familiar. El trabajo decente trata acerca de la dignidad humana, ha sido caracterizado como un concepto en construcción, de carácter integrativo y de profundo contenido ético. Lo que se intenta con este concepto es integrar, el trabajo productivo, los derechos laborales, la obtención de ingresos adecuados y protección social, además si se habla de derechos laborales, se debe respetar el derecho de la formación profesional, pues es una característica importante para lograr el desarrollo de la persona (Rodgers, 2002).

Sin embargo, el surgimiento del sector informal pone en duda la meta del trabajo decente puesto que las condiciones en las que laboran las personas que participan en la informalidad no es el adecuado, en muchos casos los ingresos no son suficientes para suplir sus necesidades y los trabajadores informales y sus familias pueden padecer hambre y miseria. Esto se puede ver reflejado principalmente en el comercio ambulatorio y plazas de mercado.

En conclusión, se encuentra que la teoría demuestra la existencia de diferentes criterios a partir de los cuales se puede explicar el sector informal, básicamente son de dos tipos: la visión estructuralista y la visión institucionalista. La teoría estructuralista plantea que la informalidad depende del tamaño de la empresa, sin embargo, es una aproximación indirecta y de cierta manera incompleta, puesto que el tamaño de la firma no puede ser una adecuada aproximación a la informalidad laboral ya que depende exclusivamente de lo que respondan los encuestados pudiendo ser o no una información verídica.

La teoría institucionalista argumenta que el sector informal además de ser un conjunto de actividades que no acatan regulaciones estatales en términos económicos, sanitarios y ambientales evadiendo impuestos, también tienden a tener falta de protección social, ya que la

empresa le resulta costoso emplear gran cantidad de mano de obra y cumplir todos los requisitos para tener un sistema de seguridad social completa. Para este caso de estudio, la informalidad se caracteriza por la no cotización a un fondo de pensión, es decir por tener un sistema de seguridad incompleto.

Uno de los principales escenarios en los que se encuentra en mayor medida vendedores informales es en las plazas de mercado, las cuales son asociaciones conformadas por aquellas personas que deciden comercializar productos y servicios como una forma de autoemplearse y crear pequeñas empresas para obtener algún tipo de ingreso. Precisamente en el siguiente capítulo se realizará un análisis estadístico-descriptivo para dar cuenta, en un contexto comparativo, sobre las condiciones socioeconómicas de los comerciantes que participan en las principales plazas de mercado de la ciudad de Popayán.

CAPITULO II: Análisis comparativo de las condiciones socioeconómicas de las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda

Este capítulo ofrece un análisis estadístico descriptivo a partir de los hallazgos obtenidos en el campo socioeconómico de los dos censos llevados a cabo por el Observatorio de Mercado de Trabajo (ORMET) del Cauca, financiados por la Alcaldía Municipal de Popayán y el Ministerio de Trabajo, dirigido a los comerciantes de las galerías del barrio Bolívar y La Esmeralda. Este censo se ejecutó a través de una encuesta anonimizada que pretendió recopilar información acerca de las condiciones socioeconómicas de los comerciantes de cada galería, así como los aspectos físicos y legales de sus negocios. En este sentido, en este apartado se realiza una breve explicación del papel que juegan las plazas de mercado en una población, se relata una parte de la historia de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda, seguido por la descripción de los aspectos metodológicos utilizados para el levantamiento de información. Se procede con la realización del análisis estadístico descriptivo alrededor de los aspectos demográficos y condiciones de vida, los aspectos generales de la actividad económica desarrollada por cada comerciante, los aspectos físicos y legales de la actividad económica, los cuales dan un indicio alrededor de la informalidad presente en las dos galerías en investigación, y por último se analizan los aspectos generales de contexto.

1. Contexto histórico

El papel que juegan las plazas de mercado en una determinada población es importante, puesto que sirven como “equipamientos que vinculan la actividad comercial y el abastecimiento para la ciudad manteniendo la constante actividad urbana y alta densidad de la movilidad” (Duarte, 2011, p. 4). Las plazas de mercado cumplen un papel de reactivador y transformador urbano influyente no solo en el espacio que ocupan sino también en el espacio fuera de sus limitaciones. Es un lugar que ha influenciado las transformaciones urbanas, puesto que estas se han desarrollado desde la creación de las ciudades y el intercambio de productos entre pueblos, permitiendo el desarrollo de actividades comerciales de diferentes tipos y el desarrollo de servicios, conformándose como un epicentro de las ciudades desde la era medieval hasta la actualidad.

Las plazas de mercado se convirtieron en un elemento primordial de las ciudades, puesto que este atrae tanto a la población como a mercancías a través del comercio, imponiéndose como principal abastecedor y administrador de productos, tanto para sí mismo como para el consumo de los hogares, además es escenario de diferentes encuentros culturales, entre campesinos, indígenas, afrocolombianos y demás, permitiendo intercambiar saberes y conocimientos.

En este sentido se puede rescatar que la trascendencia económica y social que tienen las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda, tiene gran importancia para la ciudad de Popayán y para el departamento del Cauca. Estas han sido escenarios de múltiples eventos que dejan huella en la historia de la ciudad, esto justifica el interés por analizar el ámbito en el cual se desenvuelve cada una de estas galerías.

La galería del barrio Bolívar a través de la historia ha tenido diferentes ubicaciones en la ciudad, primeramente se ubicaba en el parque Caldas siendo un espacio poco adecuado para desarrollar la actividad y por ende son trasladados a lo que hoy se conoce como centro comercial Anarkos, sin embargo este espacio es reducido ante la alta concentración de comerciantes que surgieron en aquella época y que desde entonces están trabajando en esta plaza de mercado, por eso se decide trasladarla al barrio Bolívar. Entre el año 1965 y 1966 se construye la galería del barrio Bolívar, situada en la comuna 3. A pesar de que el traslado y la adecuación de la plaza fue un proceso lento, la ubicación de la nueva plaza se presentaba como una buena alternativa para desarrollar el comercio, pues contigua a esta se ubicaba el terminal de transporte y por la carrera sexta pasaba el tren, lo que permitía una gran concentración de comerciantes de todas partes, además se crearon nuevos negocios como la venta de productos preparados y favorecía el transporte de carga, por lo tanto este tipo de actividades permitió que la plaza de mercado en muy poco tiempo se dinamizará (ORMET, 2015).



Fotografía 1. Lorena Rosero (2017). Plaza de mercado del Barrio Bolívar.

El traslado de la plaza de mercado al barrio Bolívar ha estado acompañado de diferentes actividades que dinamizan el comercio de esta plaza de mercado, permitiendo una gran afluencia de personas no solo de la ciudad sino también de otros municipios, lo que la ha convertido en el principal centro acopio de la ciudad y sirve como referente regional, pues “recibe importantes flujos al ser un receptor de los diferentes productos que vienen de los distintos lugares del Cauca y fuera de él” (Popayán, 2010).

Al mismo tiempo que se consolidaba la galería del barrio Bolívar se conforma la galería La Esmeralda la cual ha sido marcada por el acogimiento de los comerciantes informales y de las personas que deciden instalarse a comercializar en este lugar. Esta plaza de mercado se construye como respuesta a la problemática por la reubicación de los vendedores que estaban ubicados en el que se conoce actualmente como Anarkos. La plaza de mercado La Esmeralda entra en funcionamiento desde el año 1967, con el fin de brindar abastecimiento de diferentes productos al sector occidental de la ciudad. Para el año de 1983 debido al terremoto que se presentó, se realizaron algunas modificaciones internas a esta construcción, provocando el desplazamiento de varios comerciantes a diferente lugares de la ciudad (ORMET, 2016).



Fotografía 2. Lorena Rosero (2017). Plaza de mercado La Esmeralda.

Es así como los comerciantes de las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda facilitan la venta y la adquisición de mercancía y servicios básicos a un mejor precio y mayor variedad. Además, éstas galerías constituyen un espacio donde se intercambian saberes tradicionales, prácticos culturales y suministran a los productores no agrícolas unos cuantos productos especializados, principalmente productos agrícolas o de fácil descomposición que el campesino suministra para la cocina de los hogares, las clases medias y los turistas que lleguen a la región (Mintz, 1982).

2. Aspectos metodológicos del levantamiento de información.

El estudio socioeconómico realizado en la galería del barrio Bolívar y La Esmeralda y su zona de influencia inmediata se realizó bajo dos métodos de recolección de información. El primero consistió en la aplicación de una encuesta a la persona encargada de cada negocio que podía ser el dueño o el administrador, mientras que el segundo método fue un ejercicio cualitativo a través de talleres participativos.

La encuesta que se realizó en cada galería se compone de cuatro capítulos, 82 y 84 preguntas en total para la plaza de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda respectivamente, ordenados de la siguiente manera:

- Demografía y condiciones de vida
 - 22 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado del Barrio Bolívar
 - 23 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado de La Esmeralda
- Aspectos generales de la actividad económica.
 - 32 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado del Barrio Bolívar
 - 32 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado de La Esmeralda
- Aspectos de físicos y legales de la actividad productiva.
 - 14 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado del Barrio Bolívar
 - 15 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado de La Esmeralda
- Aspectos generales de contexto.
 - 14 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado del Barrio Bolívar
 - 14 preguntas para la encuesta realizada en la plaza de mercado de La Esmeralda

El levantamiento de la información para la plaza de mercado del Barrio Bolívar se realizó en el periodo comprendido entre el 2 y el 27 de septiembre de 2015, la zona objeto de estudio está enmarcada entre la Calle 1N y la Calle 10N y la Carrera 5 a la Carrera 7 del barrio Bolívar, comuna 3 de la ciudad de Popayán. El resultado final del operativo fue: 1,309 encuestas realizadas, entre las que se encuentran 1,286 registros validados y 23 encuestas incompletas o rechazadas, de estas se tienen en cuenta 1,198 encuestas a partir de las cuales se realiza el análisis correspondiente.

Por otro lado, el levantamiento de la información para la galería La Esmeralda se realizó en el periodo comprendido entre 15 al 30 de octubre de 2016, la zona de objeto de estudio son las actividades productivas ubicadas en esta plaza y su área de influencia inmediata, es decir entre la calle 5 a la calle 5^a, entre la Carrera 17 y la Carrera 18. El censo contó con un total de 1,023 encuestas, de las cuales 975 se tomaron como válidas, de estas se tienen en cuenta en el análisis final de información 897 encuestas.

Las cifras muestran el alto grado de respuesta de la comunidad frente al diligenciamiento de la encuesta. Se encontró que para el caso de la plaza de mercado del Barrio Bolívar, el 51.7% (677) de los locales y el 46.3% (606) de los vendedores ambulantes aceptaron responder la encuesta y solamente 0.8%(10) de los locales y 0.1% (1) de los vendedores ambulantes rechazaron responderla. Y para la plaza de mercado La Esmeralda, se encontró que el total de rechazos fue solamente del 0.2% (1 local y 1 vendedor ambulante). Como se lo muestra a través de la siguiente tabla:

Tabla 1 Estado del establecimiento

Estado del establecimiento	Barrio Bolívar		La Esmeralda	
	Número de negocios	Porcentaje	Número de negocios	Porcentaje
Local abierto y acepta responder la encuesta	677	51.70%	649	67.60%
Local abierto y rechaza responder la encuesta	11	0.80%	1	0.10%
Local cerrado	10	0.80%	0	0%
Local desocupado	4	0.30%	0	0%
Ambulante que acepta responder la encuesta	606	46.30%	309	32.20%
Ambulante que rechaza responder la encuesta	1	0.10%	1	0.10%

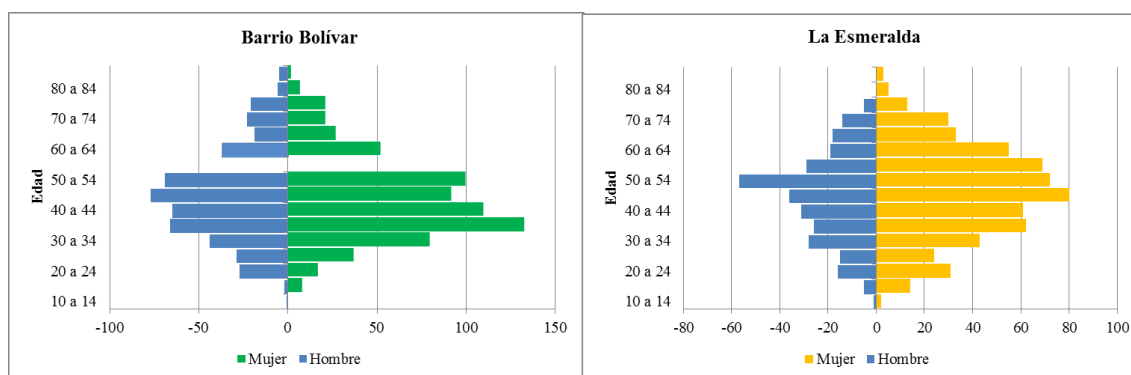
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del Estudio Socioeconómico del barrio Bolívar (ESEBB) y La Esmeralda (ESEBE). Septiembre de 2015 y Octubre de 2016

3. Análisis demográfico y condiciones de vida

El gráfico número 1 muestra la pirámide poblacional correspondiente a la galería del Barrio Bolívar y la galería La Esmeralda. Como primera instancia se puede observar que existe mayor participación por parte de las mujeres puesto que estas comprenden el 59% del total de comerciantes de la plaza de mercado del Barrio Bolívar. Para el caso de la galería La Esmeralda la participación por parte del género femenino es del 67% y del género masculino del 33% lo que

muestra que existe una mayor concentración de comerciantes de género femenino alrededor de cada una de las galerías³

Gráfico 1 Pirámide poblacional (quinquenal) de los comerciantes de las galerías del Barrio Bolívar y La Esmeralda



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del estudio socioeconómico del Barrio Bolívar (ESEBB) y del estudio socioeconómico de La Esmeralda (ESEBE). Junio de 2017.

En el caso de la pirámide poblacional de la galería del barrio Bolívar se muestra que existe mayor concentración de personas adultas entre 30 y 54 años con una participación del 43% por parte del género femenino y el 27% del género masculino del total de las encuestas por sexo. El rango de edad donde se presentan el mayor número de personas es entre 35 y 44 años de edad (243 mujeres y 131 hombres). Siendo 48 años el promedio de edad de los comerciantes de la galería del barrio Bolívar. En este mismo sentido, la galería La Esmeralda tiene mayor participación por parte de la población entre 35 y 59 años con un porcentaje de 20% por parte del género masculino y 38% correspondiente al género femenino. El rango de edad donde se presentan el mayor número de personas es entre 45 y 54 años (93 hombres y 152 mujeres). Y el promedio de la edad de los comerciantes de la galería La Esmeralda es de 48 años.

Además a través del anterior gráfico se puede observar que las pirámides son de tipo regresivas ya que la parte más ancha de la pirámide la conforman los grupos superiores y su base por el contrario es angosta, siendo acorde con el diseño de la encuesta puesto que esta va dirigida a los administradores y dueños del negocio que se esperaría sean mayores de edad y tengan conformado un hogar que impulse su labor diaria, esta idea puede nutrirse con la información que se describe a partir de la tabla 2.

³ Ver anexo 1: Comparativo sexo de los comerciantes.

Tabla 2 Comparativo de estado civil y número de hijos de los comerciantes

Estado civil	Galería	0 a 2 hijos	3 a 5 hijos	más de 5 hijos
Casado	Barrio Bolívar	150	155	46
	La Esmeralda	106	100	34
Unión Libre	Barrio Bolívar	203	147	25
	La Esmeralda	168	111	17
Soltero	Barrio Bolívar	242	78	15
	La Esmeralda	188	42	10
Separado/ divorciado /viudo	Barrio Bolívar	46	62	29
	La Esmeralda	45	52	24

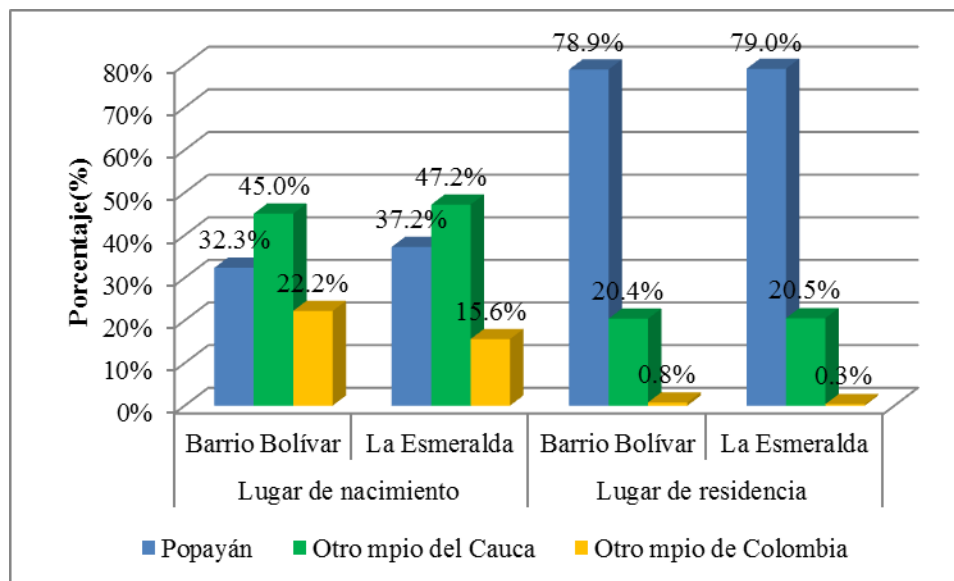
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

El resultado de las encuestas muestra que el estado civil predominante de los comerciantes tanto de la galería del barrio Bolívar como de La Esmeralda es la Unión Libre pues comprende el 29.2% y 33% respectivamente, además el mayor porcentaje de personas que manifestaron tener este tipo de organización familiar expresan que su hogar está conformado por un rango de número de hijos que va de cero a dos hijos. Para el caso del barrio Bolívar, el 20.2% de las personas solteras y el 16.9% de las personas en unión libre manifiestan que tienen de cero a dos hijos, siendo este el porcentaje más alto del total de encuestados por número de hijos. De esta misma manera, para el caso de la galería del barrio La Esmeralda, se obtuvo que el 20.9% de las personas solteras y el 18.7% de las personas en unión libre expresan que tienen de cero a dos hijos, siendo el porcentaje más alto del total de encuestados. Esto se debe en gran medida a la concepción de familia que se ha adoptado en los últimos años, es frecuente encontrarse con hogares monoparentales o unipersonales como es el caso de los solteros, viudos o divorciados. Sin embargo, en este estudio se encuentra que el mayor porcentaje de comerciantes tienen formado un hogar nuclear⁴, el cual corresponde al 56.4% para el barrio Bolívar y 59.7% para La Esmeralda del total de encuestados. También se observa que el 24% y 27% de los comerciantes del barrio Bolívar y La Esmeralda respectivamente manifiestan tener dos hijos, siendo el porcentaje más alto de número de hijos por hogar.

⁴ Hogar nuclear: Es un tipo de familia que se rige por la construcción de un núcleo familiar conformado por el (la) cónyuge y uno o más hijos. En este caso comprende a personas casadas y en unión libre.

Se reconoce que las plazas de mercado son producto de la aglomeración de población proveniente del campo, y que deciden residir en la ciudad, buscando nuevas y mejores oportunidades laborales. En el gráfico 2 se puede observar cuantas de las personas que viven en Popayán son de la ciudad y cuantas personas residen en la ciudad pero son provenientes de otro municipio del Cauca, de otro municipio de Colombia y posiblemente de otro país.

Gráfico 2 Comparativo lugar de residencia y lugar de nacimiento



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

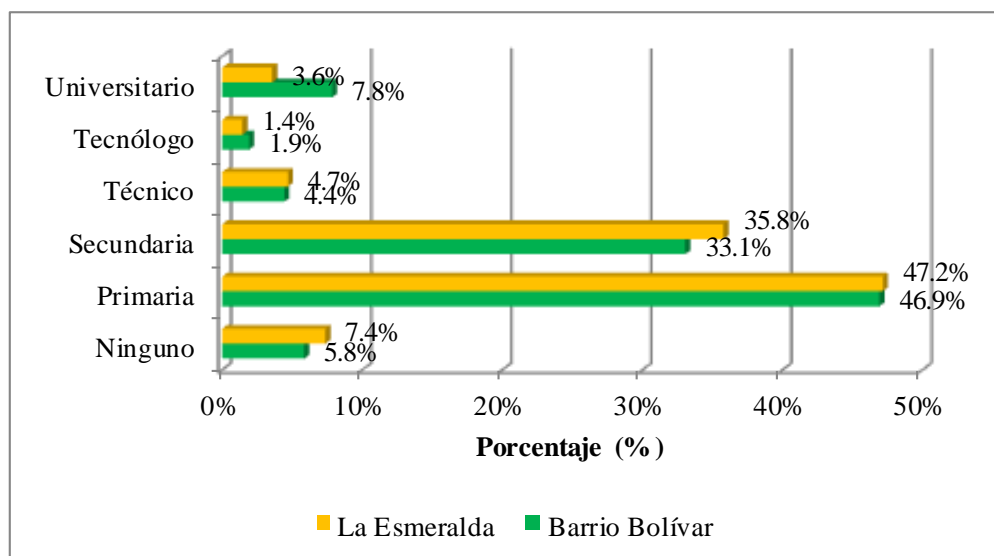
A partir del gráfico 2 se puede mostrar solo el 32% de las comerciantes de la galería del barrio Bolívar manifiestan haber nacido en la ciudad de Popayán, mientras que actualmente el 79% residen en el ciudad, es decir que el 46% de las personas que residen en Popayán son provenientes de diferentes lugares, el 25% de estas personas son de otro municipio del departamento del Cauca y el 21% son de otro municipio de Colombia. Además se encuentra que el 45% de los comerciantes son provenientes de otro municipio del Cauca y solo el 20% de ellos residen en sus municipios de origen. En este mismo sentido, para el caso de la galería La Esmeralda se puede encontrar que del 79% de la población encuestada que se encuentra residiendo en la ciudad de Popayán, solo el 37% son nacidos en esta ciudad, el 42% restante son provenientes de diferentes lugares, el 26% son provenientes de otro municipio del Cauca y el 16% son provenientes de otro municipio de Colombia. En total el 47% de los comerciantes son

provenientes de otro municipio del departamento del Cauca, y solo el 21% de ellos manifiesta residir en municipios por fuera de la ciudad.

En las últimas décadas se han registrado grandes desplazamientos, tanto voluntarios como forzados, del campo a la ciudad. Las causas de estas migraciones se deben a la búsqueda de mejores condiciones de vida, sin embargo esto tiene repercusiones en el crecimiento de las ciudades puesto que los migrantes vienen a compartir un espacio y problemáticas sociales con la población, ya radicada en la ciudad (nativos), tales como la inseguridad y las carencias infraestructurales. Además, estos participan en la búsqueda de estrategias de supervivencia lo que implica la creación de diferentes tipos de comercio como lo es el comercio informal, ocasionando diferentes problemáticas sociales, como invasión del espacio público, incremento de la inseguridad, e invasión de territorios inadecuados para vivir.

Por otro lado, se reconoce que el acceso a la educación es un determinante para incrementar las posibilidades de conseguir un empleo de buena calidad que le permita suplir sus necesidades básicas de manera digna. En cuanto al nivel educativo el gráfico 3 permite analizar mejor esta información.

Gráfico 3 Comparativo nivel de educación de los comerciantes



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En promedio el nivel de educación alcanzado por los comerciantes del barrio Bolívar y La Esmeralda es la básica primaria, dado que de los 1198 encuestados en el barrio Bolívar, 562 personas dijeron que han cursado hasta este nivel de educación (representando el 46,9%), 396 comerciantes (el 33,1%) afirmaron que han cursado hasta secundaria y 70 personas (el 5,8%) respondieron que no han cursado ningún nivel educativo. Así mismo, se puede observar a partir del gráfico 3 que 76 personas (el 6,3%) han cursado un técnico y un tecnólogo, 11 de ellas sin obtener su respectivo título. Y 94 comerciantes (el 7,8%) manifiestan tener un nivel de estudio de educación superior, 48 comerciantes de ellos obtuvieron su título universitario y 41 no lo obtuvieron, además 5 personas responden tener un nivel de estudio superior correspondiente a postgrado.

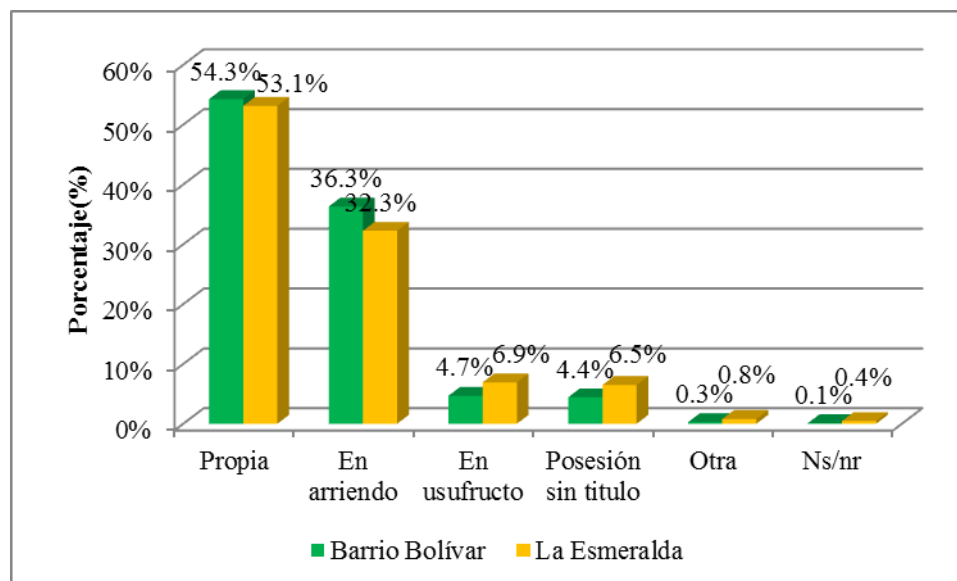
Para el caso de la galería del Barrio La Esmeralda se puede observar una situación similar a la de la galería del Barrio Bolívar, de los 897 encuestados 423 personas respondieron haber cursado la básica primaria, representado el 47,1% del total de los encuestados, 321 comerciantes (correspondiente al 35,8%) han cursado hasta secundaria, 66 personas (el 7,4%) no tienen cursado ningún nivel educativo, 55 encuestados (el 6,7%) tienen un técnico o un tecnólogo y solo 11 de ellos no obtuvieron su título. Y 32 personas manifiestan haber seguido un nivel de estudios superior, sin embargo solo 14 personas de ellos obtuvieron su título correspondiente.

En la actualidad se reconoce que el nivel educativo va ligado al desempeño laboral, puesto que las personas que han adquirido más conocimientos tienen mayor posibilidad de encontrar un puesto laboral digno y evitar de alguna manera la explotación a la que puedan ser sometidos. El crecimiento económico exige que las personas aumenten su potencial día a día, para lograr obtener una habilitación profesional que le permita incorporarse al mundo laboral y a la expansión económica del país. Un bajo nivel de educación ocasiona el sometimiento de la persona a inadecuadas condiciones de vida y de trabajo, además es más propenso a estar desempleado y a buscar alternativas de ingreso que no cubren sus necesidades, incrementando la pobreza y limitando el crecimiento económico de la ciudad.

Otro tipo de información que permite dar cuenta del nivel de calidad de vida de la población que conforma las dos galerías, es a través del tipo de vivienda en el que residen, puesto que se conoce que el hecho de tener una vivienda propia no solo sirve como respaldo para la formación de un hogar sino que se puede utilizar con fines comerciales ya que se puede adecuar la vivienda

como “tienda de barrio”, significando un ingreso adicional a este tipo de comerciantes. Esta clase de información se la puede analizar a partir del gráfico 4.

Gráfico 4 Comparativo tenencia de vivienda



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En la galería La Esmeralda se puede encontrar que el 53.1% de los comerciantes cuentan con una vivienda propia, el 32.3% viven pagando arriendo, el 6.9% tienen vivienda en usufructo y el 6.5% de los comerciantes tiene vivienda bajo posesión sin título. Para el caso de la galería del barrio Bolívar se tiene una escala similar a la anterior puesto que, el 54.3% de los comerciantes poseen vivienda propia, el 36.3% arrienda una vivienda, el 4.8% tiene la vivienda bajo usufructo y el 4.4% de los comerciantes vive bajo posesión sin título. Si bien se puede observar que más de la mitad de los encuestados tienen vivienda propia que respalda al comerciante al ser un bien de capital, el resto de comerciantes deben destinar parte de sus ingresos para el sustento de la vivienda, lo que reduce sus ingresos de manera significativa.

Tabla 3 Comparativo afiliación a sistema de protección social

Sistema de seguridad social	Galería	Si	No	ns/nr
Seguridad social en Salud	Barrio Bolívar	90.9%	9.1%	0%
	La Esmeralda	90.7%	8.2%	1.0%
Fondo de pensiones	Barrio Bolívar	9.5%	88.8%	1.7%
	La Esmeralda	4.9%	94.4%	0.7%
Aseguradora Riesgos profesional	Barrio Bolívar	7.0%	90.8%	2.2%
	La Esmeralda	1.8%	97.8%	0.4%

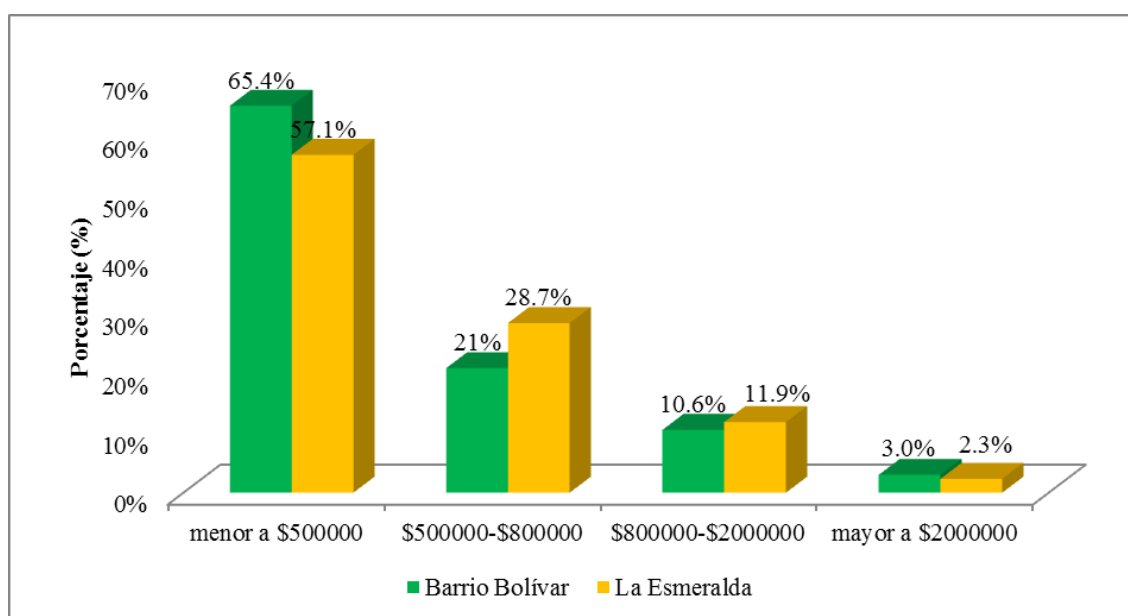
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

El sistema de protección social garantiza la protección de cada persona afiliada y de su familia frente a riesgos que puedan originar una caída de sus ingresos, siempre y cuando estén afiliados a un sistema de Seguridad Social en Salud, Fondo de Pensiones y Aseguradora de Riesgos Laborales (Minsalud, 2006). Para el caso del galería de la Barrio Bolívar, se tiene que el 90.9% de los comerciantes están afiliados, son cotizantes o beneficiarios de Seguridad Social en Salud, en su gran mayoría los comerciantes tienen acceso a salud bajo el régimen subsidiado. Por el contrario el 88.8% y el 90.8% de los comerciantes no están afiliados a un Fondo de Pensiones ni a una Aseguradora de riesgos. De igual manera, se encuentra una situación similar para el caso de la galería de La Esmeralda, el 90.7% de los comerciantes cuenta con una afiliación, es cotizante o beneficiario de Seguridad Social en Salud de los cuales 660 comerciantes cuentan con un sistema de salud subsidiado, y por el contrario el 94.4% y 97.8% no tienen afiliación alguna a Fondo de pensiones y Aseguradora de Riesgos respectivamente. Esto indica que la mayor parte de los comerciantes de las dos galerías antes mencionadas, se encuentran desprotegidos puesto que no cuentan con un sistema completo de protección social, ya que no poseen un sistema de pensiones que respalden su vejez y ante caso de la muerte de algún comerciante, la familia queda desprotegida.

La característica principal del comercio informal para efectos de este estudio es que la persona encuestada no tenga afiliación a un fondo de pensiones. Esto indica que la mayoría de los comerciantes son de tipo informal, lo que ocasiona que sus condiciones de vida sean precarias, puesto que la mayoría de estos no tienen ingresos suficientes para satisfacer sus necesidades, y mucho menos cuentan con un respaldo que les permita ahorrar para su vejez.

De otro lado, se espera que haya una correlación entre la calificación laboral y el nivel de ingreso. Las personas que no pudieron culminar su formación educativa se ven obligadas a recurrir algún tipo de ingreso que satisfaga de alguna manera sus necesidades más básicas, ya que se reconoce que los jóvenes al no tener la adecuada preparación y desconocer las características del mundo del trabajo formal, tienen menos posibilidades de ocupar un buen empleo pues las empresas por lo general se abstienen de contratarlos (Weller, 2007). Por eso se ha hecho difícil la integración de algunas personas en un empleo que permita obtener mejores ingresos. El gráfico 5 muestra el nivel de ingresos que poseen los comerciantes de las galerías en cuestión.

Gráfico 5 Comparativo nivel de ingresos mensuales



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Se puede observar que los ingresos de las dos galerías tienen el mismo comportamiento puesto que el 65.4% de los comerciantes de la galería del barrio Bolívar y el 57.1% de los comerciantes de la galería La Esmeralda tienen un salario mensual menor a \$500,000 y la participación de estos en niveles de ingreso superior a los \$2,000,000 es mínima. En este sentido, se corrobora lo que se dijo anteriormente. Los participantes de la informalidad tienden a devengar menores ingresos, lo que genera un índice de calidad de vida muy bajo, ya que no se logra satisfacer las necesidades de los comerciantes, y su condición laboral es precaria, como se

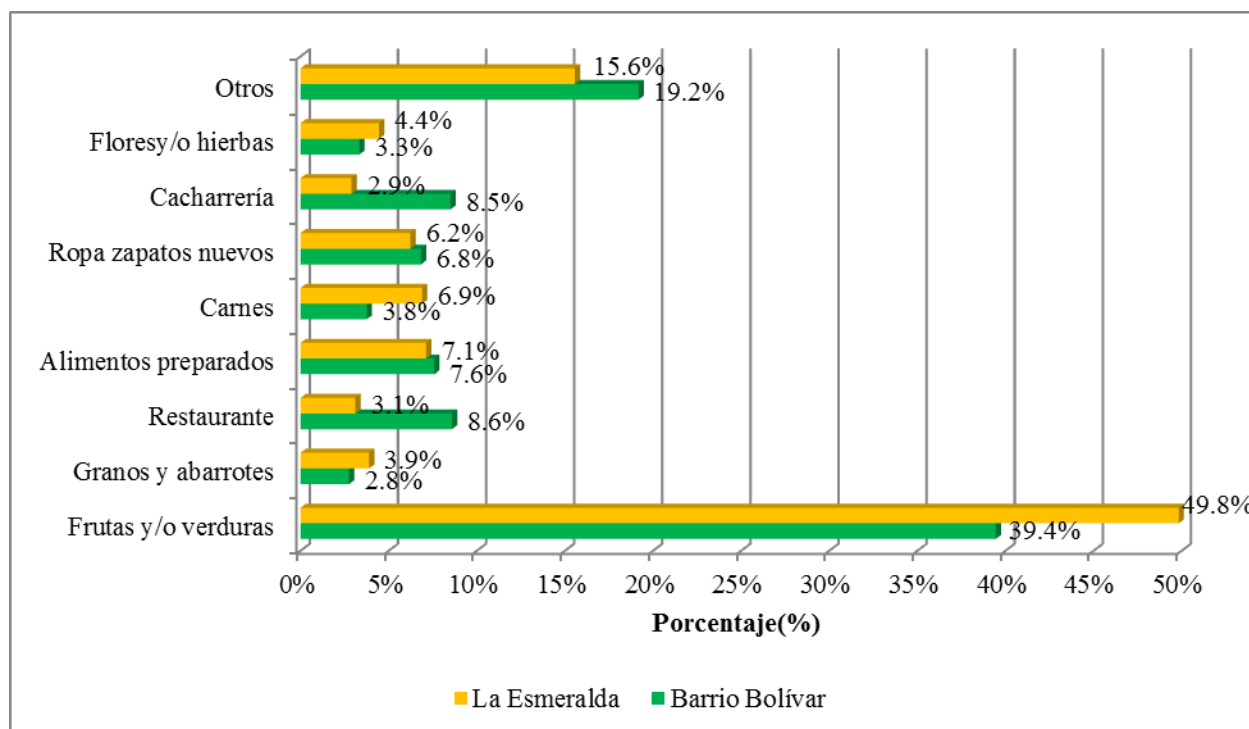
lo podrá analizar en el siguiente capítulo. Se reconoce que en la plaza de mercado del barrio Bolívar a pesar de que se encuentran los mayoristas de café y papa, esto no ocasiona alguna diferencia relevante con respecto a los ingresos de los comerciantes de la plaza de mercado La Esmeralda que se enfocan en la actividad comercial, por ende se puede encontrar una participación similar en el nivel de ingresos de las dos galerías.

Se destaca que los comerciantes que albergaron cada galería en la época de su construcción son personas que se vincularon al comercio ambulante y personas que se desplazaron del campo a la ciudad. Este tipo de actividad económica de las dos plazas de mercado en cuestión está enfocado principalmente en actividades agrícolas y de servicios. Estos hallazgos se pueden validar a partir del segundo apartado el cual trata acerca de aspectos generales de la actividad económica desempeñada por los comerciantes de la galería del Barrio bolívar y de la galería La Esmeralda.

4. Aspectos generales de la actividad económica

Las actividades agrícolas son una característica general de las plazas de mercado, puesto que las frutas y/o verduras son productos necesario en todos los hogares del país, por ende se cataloga como la actividad más desarrollada en una plaza de mercado. Esta información puede ser corroborada a partir del gráfico 6, el cual muestra el tipo de actividad que desempeñan los comerciantes de la galería del Barrio Bolívar y La Esmeralda.

Gráfico 6 Comparativo tipo de actividad económica

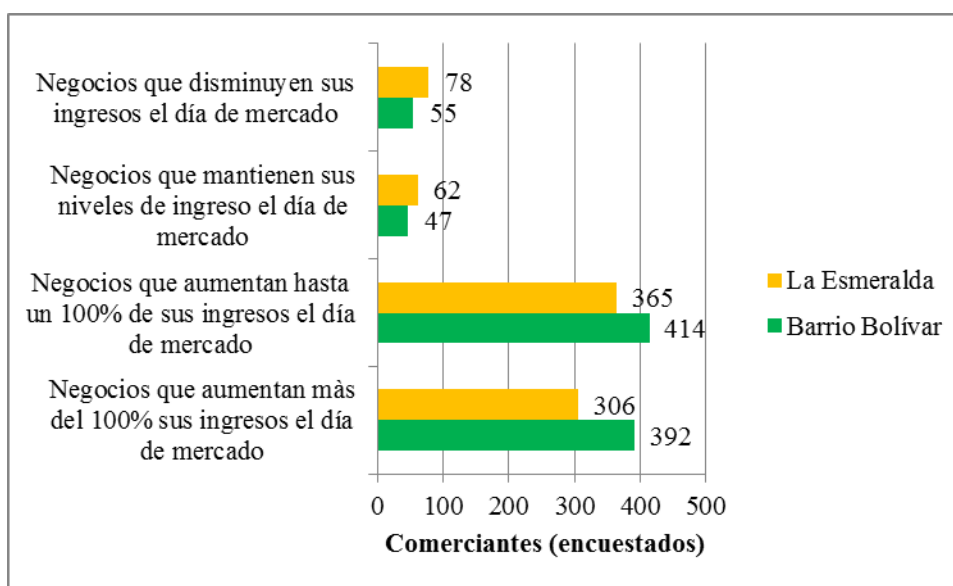


Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

La actividad económica predominante entre los comerciantes de la galería del Barrio Bolívar y La Esmeralda es la venta de frutas y/o verduras, en la cual participan 473 comerciantes (representado por el 30.4%) de 1198 personas encuestadas en la galería del Barrio Bolívar y 448 personas (representado por el 49.8%) de 897 comerciantes encuestados de la galería La Esmeralda. Luego están precedidos por otro tipo de negocios en los cuales se pueden encontrar hoteles, insumos agrícolas, ferreterías, droguerías, entre otros. En este caso se concentran 230 personas para la galería del Barrio Bolívar y 140 para el caso de la galería La Esmeralda, representado por el 19.2% y 15.6% respectivamente.

Dado la importancia que tiene la venta de frutas y/o verduras en la ciudad como principales proveedoras de estos insumos alimentarios para los hogares, se refuerza esta actividad un día de la semana para realizar este tipo de comercio, de esta manera se reconoce popularmente como el día de mercado, el cual en el caso de la galería del barrio Bolívar es el día viernes y en el caso de la galería La Esmeralda es el día sábado. Los ingresos que obtienen los comerciantes este día pueden verse incrementados un 100% puesto que existe mayor flujo de personas y de comercio. Esta información se puede corroborar a través del gráfico número 7.

Gráfico 7 Comparativo número de negocios por cambios en las ventas el día de mercado



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Se reconoce la importancia que tienen el día de mercado en el nivel de ingresos de los comerciantes de cada galería, es por eso que la mayoría de los comerciantes que accedieron a responder esta pregunta, afirmaron presentar un incremento por ventas de hasta un 100%. Se resalta que de 1198 encuestas que se tienen en cuenta para el caso de la plaza de mercado del Barrio Bolívar, solamente 908 personas aceptaron responder esta pregunta y en la plaza de mercado de La Esmeralda respondieron esta pregunta 811 personas de 897 encuestas tomadas como objeto de este estudio. En promedio para el caso de la galería del Barrio Bolívar, 414 comerciantes (representado por 45.6%) manifestaron que presentan un incremento de hasta el 100% en las ventas de su negocio, y 392 personas (el 37.7%) afirmaron que las ventas de su negocio el día de mercado incrementaba incluso más del 100% de sus ingresos. En el caso de la galería del Barrio La Esmeralda al igual que en la galería del barrio Bolívar, la mayoría de negocios presenta un incremento de hasta el 100% de sus ingresos en el día de mercado, más exactamente 365 negocios (representado por el 45% del total de encuestados), de igual forma 306 (el 37.7%) comerciantes manifestaron que sus ingresos se incrementaban más de un 100%.

El día de mercado es un evento típico en los municipios y algunas ciudades capitales de Colombia. Los consumidores tienen un acercamiento más profundo al campo y a los productores, dado que los productos ofrecidos son frescos y se puede oler y tocar cada cosa que

se quiere comprar. Así mismo la importancia de este día para los productores es mayor, puesto que gran porcentaje de ellos pueden ver un incremento en sus ingresos, lo que resulta muy beneficioso para el comerciante y su familia, aumentando de alguna manera su condición de bienestar.

Tabla 4 Comparativo tiempo de funcionamiento del negocio por decenios

Periodo(años)	Barrio Bolívar		La Esmeralda	
	Porcentaje	N.Negocio	Porcentaje	N.Negocio
Menos de 1 año	3.6%	43	7.0%	63
De 1 año a 10	30.7%	368	26.9%	242
Más de 10 a 20	25.1%	301	24.3%	218
Más de 20 a 30	18.8%	225	17.8%	160
Más de 30 a 40	11.6%	139	13.6%	122
Más de 40 a 50	6.8%	81	7.8%	70
Más de 50	3.4%	41	2.6%	23

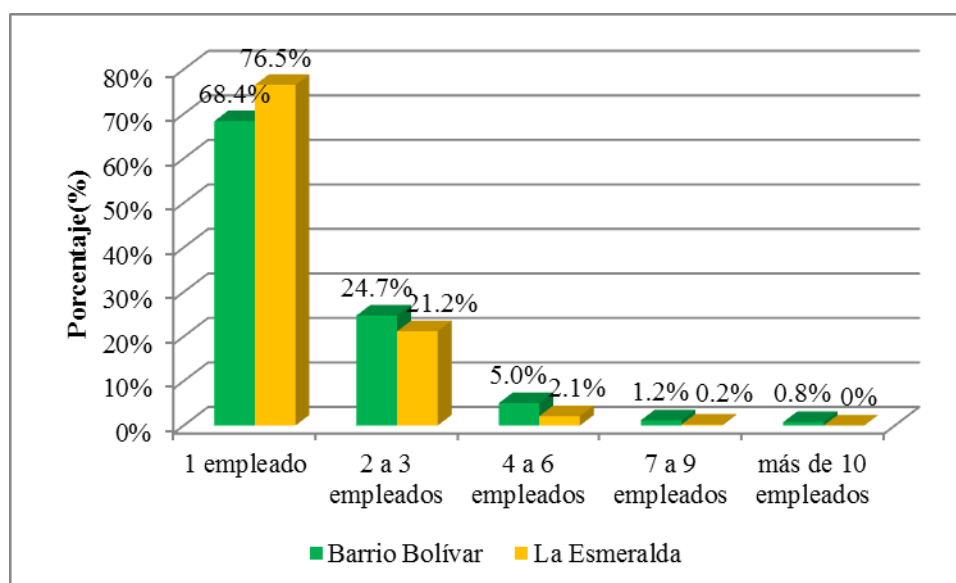
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Se puede analizar tanto para el caso de la galería del barrio Bolívar y del barrio La Esmeralda, que el 30.7% y el 26.9% del total de los negocios respectivamente han tenido un funcionamiento comprendido en un rango de uno a diez años. Seguidos por el 25.1% de los negocios de la galería del barrio Bolívar que han funcionado dentro del decenio comprendido entre 10 y 20 años y solo se encuentra que el 3.4% conformado por 41 negocios de la plaza de mercado del barrio Bolívar están laborando desde hace más de 50 años y el 3.6% manifiestan ser negocios relativamente nuevos puesto que laboran desde hace menos de un año. Para el caso de la galería La Esmeralda se encuentra que el 24.3% de los negocios han funcionado desde el decenio comprendido entre 10 a 20 años, el 17.8% de los comerciantes manifiestan estar trabajando en la galería desde el decenio comprendido entre 20 a 30 años, y solo el 2.6% comprendido por 23 negocios laboran desde hace más de 50 años y el 7% de los comerciantes manifiestan trabajar por un periodo menor a un año.

El número de empleados es importante para caracterizar el tamaño de la empresa y puede ser un indicativo de informalidad. La definición que toma el DANE, indica que la aproximación a la medición de la informalidad en materia de escala de personal ocupado en las empresas debe ser de cinco trabajadores, y en particular, toma otros que permiten precisar si un trabajador se

encuentra trabajando en el empleo informal(DANE, 2009, p. 8). A pesar de que este sea un criterio que se puede tener en cuenta para medir la informalidad, para efectos de este estudio, la medición de la informalidad está basada en criterios como el acceso a sistema de protección social a través de la cotización de un fondo de pensiones, como se verá más adelante. Sin embargo, el gráfico 8 muestra el número de empleados para la galería del barrio Bolívar y La Esmeralda con el fin de aproximarse en forma preliminar a la detección del nivel de informalidad en cada zona.

Gráfico 8 Comparativo número de empleados incluyendo propietario



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Para el caso de la galería del barrio Bolívar, el 68.4% de los encuestados manifestaron tener negocios unipersonales, mientras que solo el 32% aceptaron tenerlos, de estos se puede observar que el 24.7% de estos comerciantes tiene de 2 a 3 empleados y solo el 0.8% de los comerciantes manifestaron tener más de 10 empleados en su negocio. Para el caso de la galería La Esmeralda, se tiene que el 76.5% de los encuestados manifestaron no tener ningún empleado mientras que el 32.5% admitieron tenerlos. En este sentido, el 21.2% de los comerciantes cuenta con 2 o 3 empleados.

El tamaño de la empresa es un determinante para la participación de los comerciantes en la informalidad, dado que los negocios unipersonales tienen más tendencia a ser informales que las

empresas que tienen mayor tamaño. Teniendo en cuenta la definición del DANE, los negocios con un número mayor a cinco empleados son negocios formales, ya que requieren en mayor medida la protección de las instituciones sociales.

Por otro lado, el más interesante hallazgo de algunos estudios es que en el sector informal opera un factor que resulta decisivo: la identidad de grupo ya sea étnica, regional, religiosa, familiar y política, lo que funciona como el principal sostén de la cohesión de la unidad de actividad económica. Para los empresarios informales “la unidad familiar es su más eficaz marco de operaciones. Y, en ciertos casos, los empresarios informales usan la común identidad de grupo, étnica y de idioma en especial, para obtener la sumisión de los trabajadores” (Quijano, 1998, p. 92) , es decir que en mayor medida en el sector informal los trabajadores suelen ser familiares, lo que facilita las relaciones productivas, sin embargo suele ser producto de inestabilidad laboral dado que en la mayoría de los casos son acuerdos verbales los que se utilizan como contratos.

Tabla 5 Comparativo tipo de contrato y tipo de pago de los empleados

Tipo de contrato	Galería	Dinero	Especie	Dinero y especie
Sin contrato	Barrio Bolívar	12.9%	0.5%	5.8%
	La Esmeralda	20.3%	11.8%	6.6%
Acuerdo Verbal	Barrio Bolívar	52.8%	0.3%	7.9%
	La Esmeralda	48.6%	5.2%	3.8%
Contrato a termino indefinido	Barrio Bolívar	11.6%	0%	0%
	La Esmeralda	2.4%	0%	0%
Contrato temporal	Barrio Bolívar	8.2%	0%	0%
	La Esmeralda	0.9%	0.0%	0%

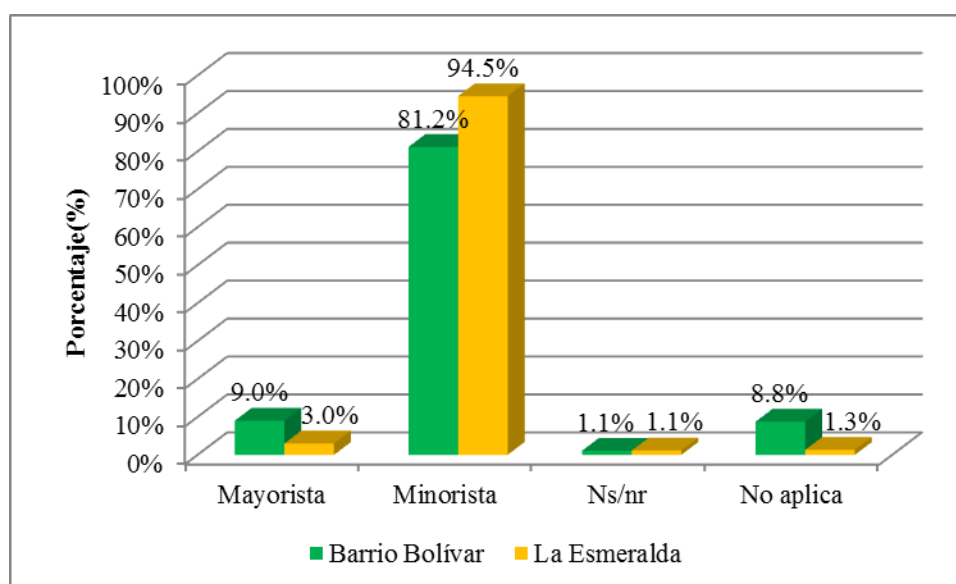
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En la tabla 5 se puede observar que la mayor participación con respecto al tipo de pago se realiza en dinero. Además también se puede notar que el 52.8% de los empleados de la galería del Barrio Bolívar y el 48.6% de los empleados de la galería La Esmeralda tienen un tipo de contrato basado en acuerdo verbal. Solamente el 20% de los empleados de la galería del Barrio

Bolívar y el 3.3% de los empleados de la galería La Esmeralda cuentan con un contrato a término indefinido y temporal y adicionalmente se les paga en dinero, es decir, la mayoría de los empleados tienen inestabilidad laboral, puesto que a pesar que tengan un acuerdo y sea remunerado en dinero, no tienen un contrato laboral que respalde sus intereses.

Por otro lado, en estas plazas de mercado se observa que la mayor parte de los comerciantes encuestados se reconoce como minorista, puesto que su objetivo es llevar productos directamente a un consumidor final. Esto se puede ratificar a través del gráfico número 9.

Gráfico 9 Comparativo número de negocios que se consideran mayoristas o minoristas

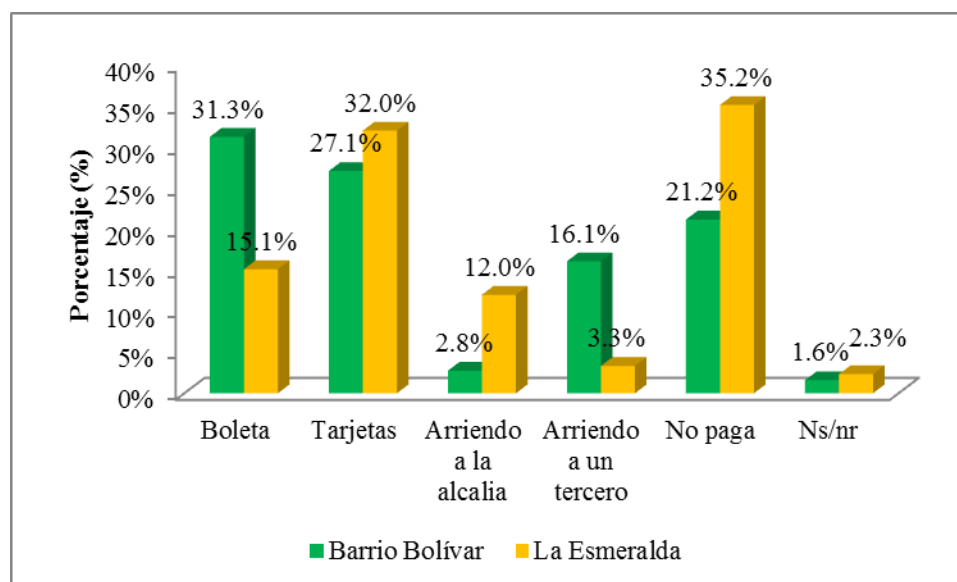


Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

El 94.5% de los comerciantes de la galería La Esmeralda y el 81.2% de los comerciantes del Barrio Bolívar consideran que su negocio es de tipo minorista, esto se debe en gran parte a los pocos requisitos que se requiere para convertirse en un comerciante que tiene un nexo directo con el consumidor, puesto que la aportación económica para conseguir o construir un local es baja, sin embargo los beneficios que este tipo de negocios pueden no ser satisfactorios, debido a la capacidad limitada que presentan algunos comerciantes por su falta de experiencia o falta de formación académica, la cual siempre induce a que existe una mayor de probabilidad de fracaso en el éxito de su negocio. Así mismo, se reconoce que existe un considerable número de mayoristas en la plaza de mercado del barrio Bolívar, dado que en esta plaza se encuentran

concentrados los mayoristas de café y papa, y en cambio en la galería La Esmeralda, los negociantes se dedican más a la actividad comercial.

Gráfico 10 Número de negocios por tipo de pagos para el desarrollo de la actividad económica



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

La administración de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda tiene a su cargo el cobro del recaudo que se realiza para el funcionamiento de los negocios y se lo hace a través de diferentes modalidades, a partir del gráfico número 8 se puede observar que para el caso del Barrio Bolívar 375 negocios (representado por el 31.3%) lo hacen por medio de lo que se conoce como boleta, la cual se cobra diariamente a personas que van a comercializar sus productos solamente algunos días de la semana, también se encuentra que 325 comerciantes (el 27.1%) pagan a través de tarjetas, la cual es cobrada diariamente a gente que va todos los días y 254 negocios (el 21.2%) que no pagan ningún tipo de arrendamiento.

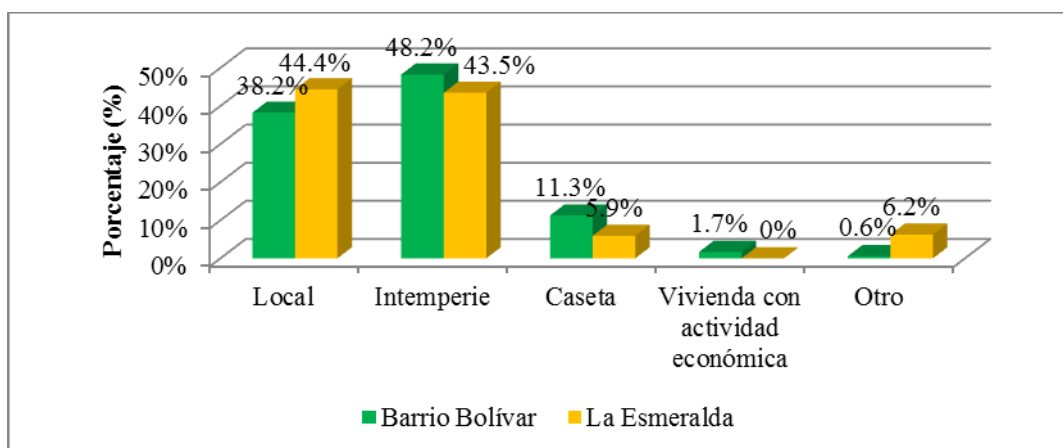
Por otro lado, para el caso de la galería La Esmeralda se encuentra una situación contraria a la de la galería del Barrio Bolívar, puesto que 316 negocios (el 35.2%) no pagan ningún tipo de arrendamiento, seguidos de 288 negocios (el 32%) que lo hacen a través de tarjetas y 136 comerciantes (el 15.1%) que pagan el recaudo a través de boletas. Esto orienta a plantear que la gran mayoría de los comerciantes pueden estar localizados a la intemperie y de esta manera se evitan pagar el recaudo a la administración, sin embargo esto solo se cumpliría para la galería La

Esmeralda puesto que la gran mayoría de los negocios se encuentran a la intemperie y no pagan arrendo, en cambio para el caso del barrio Bolívar se encuentra la misma situación a diferencia que la mayoría de los negocios si pagan el recaudo a través de lo que se conoce como boleta, esto se puede observar en el tercer apartado a través del gráfico 11.

5. Aspectos Físicos y Legales de la Actividad Económica

Uno de los aspectos que logra mejorar la imagen del negocio y atrae más clientes es el espacio en el que se desarrolla una actividad productiva ya que para efectos de los productos agrícolas el uso de un espacio que se encuentre bajo techo ayuda a la conservación de alimentos y evita el desperdicio de productos dañados por la irradiación directa del sol o por la lluvia, por eso es importante considerar el apoyo de la administración para que los comerciantes de cada una de las plazas de mercado puedan ocupar un espacio digno para comercializar sus productos. En el gráfico 11, se puede observar el sitio en el que funcionan los negocios de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda.

Gráfico 11 Sitio de funcionamiento del negocio



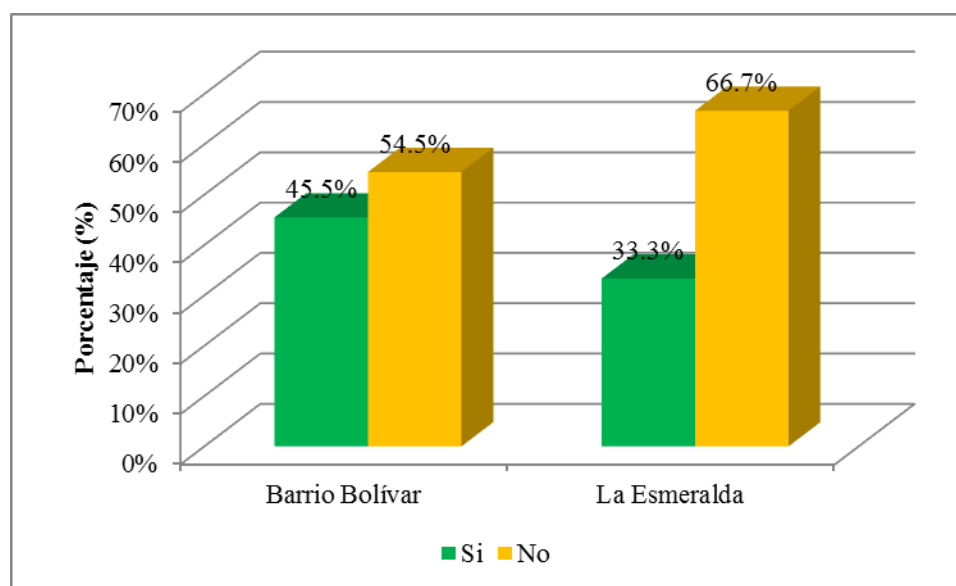
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En el caso del Barrio Bolívar, se encuentra que en promedio el 48.2% de los negocios se ubican a la intemperie, el 38.2% realizan su actividad económica en un local y el 11.3% lo hacen bajo una caseta. Realizando un análisis general, se puede encontrar que 352 negocios que pagan el recaudo a través de boleta se encuentran a la intemperie y 279 personas que pagan tarjeta se ubican bajo un local o una caseta. Por otro lado, para el caso de la galería La Esmeralda se puede

observar que el 44.4% labora bajo un local, seguido del 43.5% que se ubica en la intemperie y 6.2% que tienen otro tipo de establecimiento, para este caso se encuentra que 255 personas que no pagan ningún tipo de arrendamiento se ubican a la intemperie y 208 comerciantes que pagan el recaudo bajo la modalidad de tarjeta se ubican bajo un local o una caseta, esto en gran parte es consecuencia del espacio reducido que ocupa cada uno de los comerciantes con su negocio, por ende se encuentra que la gran mayoría realiza su trabajo a la intemperie puesto que la infraestructura de su negocio les reduciría el espacio asignado para poder comercializar, sin embargo refleja las condiciones precarias en las que desempeñan los labores la mayoría de los comerciantes, principalmente los comerciantes que se ubican en la galería La Esmeralda.

Teniendo en cuenta el sitio en el que funciona la actividad económica de los comerciantes, se puede inferir que será mayor el porcentaje de las personas que no cuenten con servicios públicos, principalmente en el caso de la galería del Barrio La Esmeralda puesto que en su mayoría laboran bajo la intemperie. Esto se puede observar a través del gráfico 12.

Gráfico 12 Comparativo Acceso a Servicios públicos

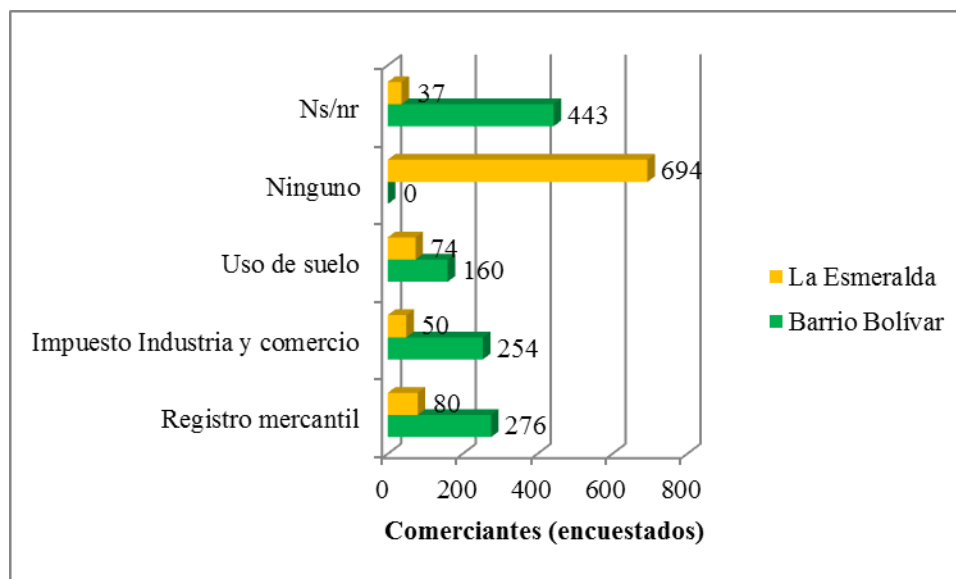


Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En este sentido, se encuentra que el 66.7% de los negocios de la galería La Esmeralda no cuentan con servicios públicos, de la misma manera para el caso de la galería del Barrio Bolívar se encuentra que menos de la mitad de los negocios (45.5%) cuenta con servicios públicos, lo

que muestra que el espacio es deficiente para lograr mejores condiciones laborales para los comerciantes.

Gráfico 13 Comparativo de requisitos legales del negocio



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En el gráfico 13 se puede observar con que requisitos legales cuentan los negocios de la plaza de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda. Para el caso de la galería del Barrio La Esmeralda, 694 comerciantes (representado por el 77%) manifestaron no contar con ningún tipo de requisito legal, 80 personas (el 9%) cuentan con registro mercantil, 50 personas (el 6%) cuentan con el impuesto de industria y comercio y 74 comerciantes (el 8%) cuentan con derechos de uso de suelo. De otro modo, el censo realizado en la galería del Barrio Bolívar, 443 personas (el 37%) manifestaron no tener conocimiento acerca de con que requisitos legales cuenta, 276 personas (el 23%) cuentan con el registro mercantil, 254 personas (el 21%) cuentan con impuesto de industria y comercio y 160 personas (el 13%) cuentan con derechos de uso de suelo.

Se reconoce que por razones operativas, “las empresas informales de trabajadores por cuenta propia, pueden incluir según las circunstancias nacionales, todas las empresas por cuenta propia o solamente las que no están registradas⁵ conforme a la legislación nacional” (CIET, 1993). Además, el DANE ofrece algunas características que permiten precisar la definición de empleo

⁵ Por registro puede entenderse la inscripción prevista en la reglamentación industrial o comercial, las leyes fiscales o de seguridad social, la reglamentación de los grupos profesionales o por leyes, reglamentos o textos similares establecidos por la legislación nacional. (CIET, 1993)

informal, tales como: los empleados particulares y los obreros que laboran en establecimientos, negocios o empresas que ocupen hasta cinco personas en todas sus agencias y sucursales, incluyendo al patrono y/o socio, y los trabajadores familiares y trabajadores sin remuneración en empresas o negocios de otros hogares y aquellos que no cuentan con ningún tipo de contrato laboral (DANE, 2009).

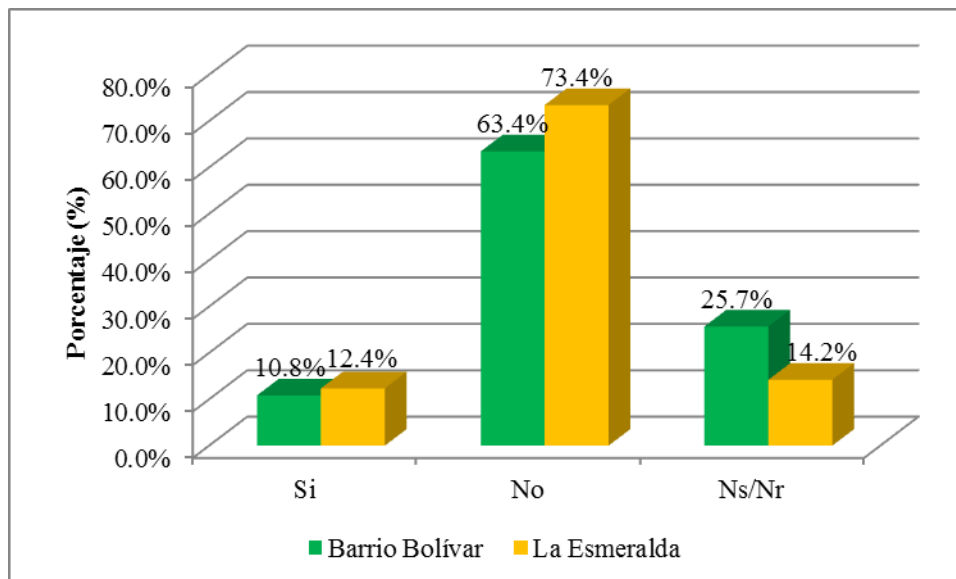
Adicionalmente, se encuentra que un empleado informal se caracteriza por tener ingresos por debajo del ingreso mínimo legal vigente del país y por no realizar las contribuciones laborales legales, sin la posibilidad de obtener ningún beneficio de la seguridad social (Gómez & Morán, 2012). En este sentido, teniendo en cuenta la información suministrada por cada uno de los comerciantes y las características antes mencionadas se puede decir que la mayoría de las actividades económicas desarrolladas en la galería La Esmeralda y la galería del Barrio Bolívar son de tipo informal⁶ puesto que como se analizó anteriormente el 77% de los comerciantes de la galería La Esmeralda y el 37% de los encuestados de la galería barrio Bolívar no cuentan con ningún tipo de requisito legal. También, el 76.5% y 68.4% de los negocios de la galería La Esmeralda y el Barrio Bolívar respectivamente cuentan con negocios unipersonales, y el 38.7% y 19.3% de los empleados de la galería La Esmeralda y del Barrio Bolívar respectivamente, no tienen ningún tipo de contrato laboral, a pesar de que el 85.5% de los empleados de la galería del barrio Bolívar y el 72.5% de los empleados de la galería La Esmeralda, cuentan con una remuneración en dinero.

Sumado a lo anterior, el 57% de los comerciantes de la galería La Esmeralda y el 65.4% de los comerciantes de la galería del barrio Bolívar tienen ingresos menores a 500,000 pesos, lo que indica que están en un rango por debajo al salario mínimo legal vigente, y solamente el 3% y el 2.3% de los comerciantes de la plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda, cuentan con una salario mayor a 2,000,000 de pesos. Por último, el 94.4% y 88.8% de los comerciantes de la galería La esmeralda y Barrio Bolívar respectivamente no cuentan con ningún tipo de afiliación a un sistema de pensiones, por el contrario el 90.9% de los encuestados de la galería del Barrio Bolívar y el 90.7% de los comerciantes de la galería La Esmeralda cuentan con un sistema de salud en su mayoría bajo el régimen subsidiado, de esta manera, se afirma que la

⁶ El número de informales y otras aspectos alrededor de la informalidad se desarrolla de manera más detallada en el capítulo 3 de esta investigación.

protección social está incompleta en la mayoría de los comerciantes, encontrándose desprotegidos por la seguridad social.

Gráfico 14 Comparativo deseo de legalización



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

A pesar de que exista un gran porcentaje de personas que no cuentan con ningún tipo de registro legal, como se muestra en el gráfico anterior, no existe deseo por parte de las personas por legalizarse, ya que el 63% y 73% de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda respectivamente, afirman que no tienen deseo alguno por formalizarse, y solo el 10.8% de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar y el 12.4% de los comerciantes de la galería La Esmeralda, manifiestan querer hacerlo. En gran medida esto se debe a la falta de incentivos por parte del estado para hacerlo, puesto que los beneficios emergentes de las actividades del sector informal dependen de la no observancia de dichas regulaciones.

Además estudios como el de Peattie (1982) demuestran que en Colombia, algunos comerciantes no estaban interesados en aumentar sus ganancias, ni en expandir sus actividades, ni cambiar la elemental división de trabajo en ellas, simplemente ellos buscan producir y tener ingresos que les permita vivir sin dificultades económicas y sin las presiones y tensiones del empresario capitalista (Quijano, 1998).

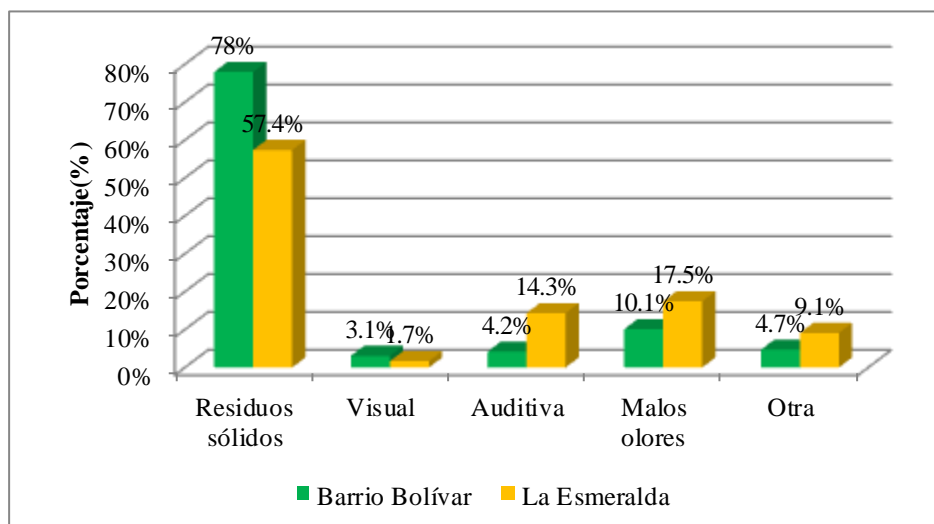
Así, el sector informal es una expresión pura de la economía de mercado, libre de toda regulación estatal en lo que se refiere a las condiciones de compra-venta de trabajo y mercancías (Bayón et al., 1998, p. 75). Sin embargo, los comerciantes informales presentan una característica esencial y es que no tienen protección por parte del sistema de seguridad social, ya que a pesar de que como se observa anteriormente la mayoría tiene afiliación a sistema de salud, existen muchos comerciantes que no tienen ninguna afiliación ni a sistema de pensión, ni a ningún sistema de riesgos laborales, lo que los convierte en personas vulnerables a cualquier tipo de riesgo.

Por otro lado, como se mencionó al comienzo del presente capítulo, las galerías de la ciudad han tenido que enfrentar diversas problemáticas de tipo social y económico. En este sentido, en el siguiente apartado se analiza cuáles son las principales problemáticas que afectan las relaciones sociales, económicas y culturales de los comerciantes.

6. Aspectos generales de contexto

Unas de las principales problemáticas que enfrentan la galería del Barrio Bolívar y La Esmeralda es la organización y el espacio reducido con el que cuentan para desarrollar sus actividades económicas, según la opinión del 68.4% y el 55.3% de las personas encuestadas respectivamente en cada galería expusieron que el espacio con el que cuentan es estrecho, lo que perjudica el buen desarrollo de las actividades diarias. Por otro lado, también se encuentran diversas fuentes de contaminación, la opinión de los comerciantes frente a este tema se ve reflejada en el gráfico 15.

Gráfico 15 Comparativo opinión sobre la principal fuente de contaminación



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

En este caso, se puede observar que para el 78% de los comerciantes del Barrio Bolívar y para el 57.4% de las personas de la galería La Esmeralda la principal fuente de contaminación se provoca a partir de los residuos sólidos, seguida por los malos olores y por la contaminación auditiva. La contaminación por residuos sólidos genera graves problemas, no solo por el deterioro progresivo del medio ambiente, sino también desde el punto de vista económico puesto que los costos de recolección, transporte y disposición final son cada vez mayores.

Los residuos sólidos que se producen diariamente en el sector de las plazas de mercado son sobre todo de origen vegetal y están constituidos por frutas y verduras que no alcanzan la calidad necesaria para su comercialización debido, por ejemplo, a su alto estado de madurez, una de las posibles soluciones a esta problemática es fomentar la transformación de estos productos en azúcares que puedan convertirse en alcohol u otros derivados que se puedan volver productivos (Alzate et al., 2004).

Sin embargo a pesar de estas problemáticas de contaminación el 68.1% y el 57.1% de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar y de La Esmeralda respectivamente, comprendiendo más de la mitad de los encuestados afirman que el ambiente de trabajo en estas plazas es agradable⁷, pero aun así el 95.7% y 97.2% de los comerciantes de la plaza del Barrio

⁷ Ver anexo 2: Comparativo ambiente de trabajo en las plazas de mercado.

Bolívar y de La Esmeralda respectivamente, consideran debe ser mejorada o construida⁸ para lograr desarrollar de mejor manera sus actividades productivas pero opinan que no debe ser reubicada, tal como lo considera el 85% de los comerciantes de la plaza de mercado del Barrio Bolívar y el 86% de la plaza de mercado de La Esmeralda⁹, ya que exponen que el resultado del traslado sería la pérdida de clientes y por tanto un desmejoramiento de su nivel de ingreso y de su calidad de vida.

En conclusión, se observa que las plazas de mercado en estudio existe una mayor participación de comerciantes mujeres en las dos galerías. La edad promedio de los encuestados es de 48 años y el tipo de hogar predominante es nuclear, conformado por los cónyuges y uno o dos hijos. A través de esto se muestra que las mujeres sea cualquiera su estado civil, educación, edad, etnia, etc., se inserta en el mercado informal, principalmente en las plazas de mercado, como forma de subsistencia, llevando a agrupar la fuerza laboral femenina en puestos de trabajo relativamente peor remunerados (basado en habilidades naturales y poco valiosas) y con menores exigencias de estabilidad (Gonzales, 2017).

Se denota que hay un gran traslado del campo a la ciudad, una de las posibles causas de estas migraciones es la violencia que se vivió en décadas pasadas como algo singular en Colombia, y principalmente en el departamento del Cauca, provocando que grandes masas de gente se trasladen de un lugar a otro buscando refugio y un sustento para vivir. La ciudad de Popayán fue y sigue siendo epicentro de esas migraciones, ocasionando altas tasas de desempleo obligando a la población de afuera y dentro de la ciudad a buscar alternativas de empleo que por lo general son empleos por cuenta propia, característicos del sector informal.

La gran mayoría de negocios que se encuentran en las plazas de mercado son de tipo agropecuario y de servicios, con una jornada laboral con extra carga y sobreexplotación, sin embargo, los ingresos que reciben gran parte de estos comerciantes son menores a \$500,000. Estos ingresos son insuficientes para lograr la satisfacción de las necesidades de cada comerciante, puesto que como ellos mismo lo manifiestan no les alcanza para ahorrar ni para cubrir gastos extras, solamente alcanza a cubrir las necesidades más básicas. Su permanencia como comerciantes de productos en las plazas de mercado, se debe en gran parte a que son

⁸ Ver anexo 3: Comparativo opinión sobre la posibilidad de reconstruir o mejorar la galería.

⁹ Ver anexo 4: Comparativo opinión sobre la reubicación de cada una de las galerías.

negocios creados por cuenta propia, los cuales no tienen una exigencia laboral como tal, y aunque sus ingresos no sean suficientes, representa un respaldo para su subsistencia, además el ambiente de trabajo es agradable, su tipo de economía se fundamenta en propiedad comunitaria y trabajo colectivo, basados en principios de ayuda mutua, cooperación y solidaridad, dada la comunión de intereses que existe, esos colectivos de comerciantes están unidos por un profundo sentimiento de cooperación (Da Ros, 2007).

Por otro lado, se reconoce que el sector informal tiene gran incidencia en los comerciantes de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda, ya que en la mayoría de los casos- como se mostró anteriormente- no cuenta con un sistema de seguridad social, principalmente afiliación a un Fondo de Pensión y Riesgos laborales, siendo este un criterio que incide en la informalidad, puesto que la economía informal abarca las actividades económicas que hacen “caso omiso del costo que supone el cumplimiento de las leyes y las normas administrativas que rigen las relaciones de propiedad, el otorgamiento de licencias comerciales, los contratos de trabajo, los daños, el crédito financiero y los sistemas de seguridad social y están excluidas de la protección de aquellas”(Portes & Haller, 2004, p. 11).

En este sentido, en el capítulo siguiente se realiza un análisis más detallado alrededor de la participación de los comerciantes en la informalidad, cuales son los principales aspectos que los caracterizan y cuál es el comportamiento de cada una de estas variables. Además, se construye un índice de condición laboral que permite comparar la situación bajo la cual se ocupan los comerciantes de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda.

CAPITULO III. Determinantes de la informalidad y comparativo de condiciones laborales en las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda.

La informalidad es un aspecto que se ha ido agudizando en las últimas décadas. Las características de un comerciante informal suelen ser similares independientemente de la región en la que se desarrolle, tienen bajos niveles de ingreso, son negocios unipersonales y por cuenta propia, no cuentan con un sistema de seguridad social completa, no pagan impuestos, tienen baja productividad y su comercio suele realizarlo en efectivo. Para el caso de Colombia las definiciones más utilizadas para caracterizar la informalidad es el concepto promovido por el DANE, alrededor del tamaño de la empresa y del trabajo por cuenta propia, lo que refleja una visión más estructuralista. Sin embargo, para efectos de este estudio se toma la informalidad desde una perspectiva institucionalista, puesto que se tienen en cuenta la influencia que tienen las instituciones sociales en torno a la afiliación de los comerciantes a un fondo de pensión, para ello se considera como informal aquella persona que no cotiza a ningún fondo de pensión.

Este capítulo se divide en tres partes, en primer lugar, se define lo que es la informalidad en marco del presente estudio y ofrece una cuantificación aproximada del número de informales para cada galería, seguido de la estimación de un modelo econométrico logístico para cada galería, con el fin de analizar cuáles son los factores que más inciden en la decisión de participar en el comercio informal, para ello se hace un análisis general de cuáles son las características más importantes a nivel general y a partir de esto, se construye el modelo. En tercer lugar, tomando como referencia diferentes estudios teóricos, se toman algunas variables que pueden especificar las condiciones laborales bajo las cuales están trabajando los comerciantes y a partir de estas, se construye un índice de condición laboral que permite comparar ésta realidad en la galería La Esmeralda y la galería del Barrio Bolívar.

1. Evidencias de trabajo informal en las principales plazas de mercado de Popayán



Fotografía 3. Lorena Rosero (2017). Plaza de mercado Barrio Bolívar

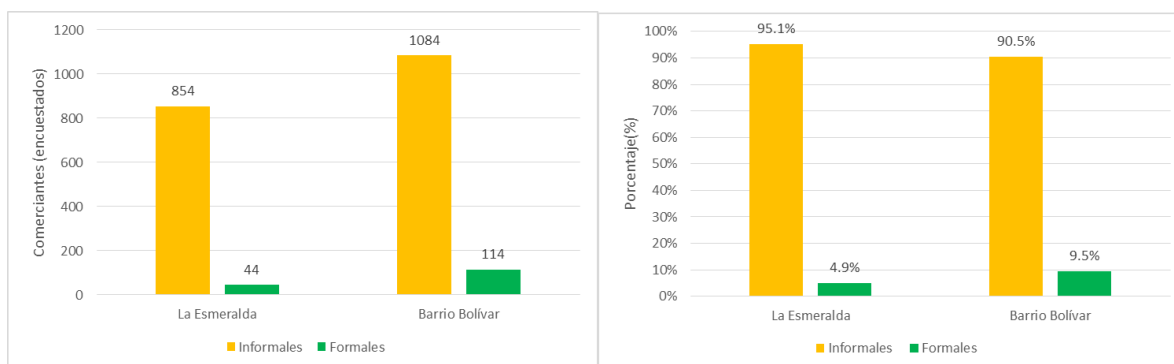
La informalidad es un fenómeno múltiple que reconoce varias causas y provoca diferentes consecuencias. La existencia de informalidad se presenta principalmente en los países de menor desarrollo debido a la incapacidad que tiene las economías para crear puestos de trabajo para la fuerza laboral. “Si bien en los países desarrollados esta situación conducirá al desempleo, en los países en desarrollo da lugar al surgimiento y la persistencia de una amplia concentración del empleo en unidades pequeñas de baja concentración”(Beccaria & Groisman, 2015, p. 129)

Una de las causas de la presencia de informalidad es la evasión tributaria puesto que el efecto de los impuestos es relevante en la toma de decisiones de las pequeñas empresas de formalizarse. Además, no están cubiertas por el marco formal de las instituciones, lo cual puede llevarse a cabo por dos motivos diferentes, en primer lugar no reciben ningún tipo de beneficio por parte del Estado, este provoca la exclusión de una parte de la población alrededor del sistema de protección social y en segundo lugar, puede ser una decisión individual en las que se opten por permanecer fuera de las instituciones sociales.

Esta definición se orienta en la misma línea del concepto adoptado por la OIT alrededor de la informalidad, la cual incluye todas las actividades económicas desarrolladas por personas naturales o empresas que no están vinculadas o cubiertas por el marco institucional formal, caracterizando a los informales como: “no estar reconocidos ni protegidos dentro del marco jurídico y reglamentario. Sin embargo, esta no es la única característica que define la actividad informal. Los trabajadores y empresarios informales se caracterizan por su alto nivel de vulnerabilidad”(OIT, 2002). En este sentido, para efectos de este estudio la informalidad será caracterizada por la ausencia de la afiliación al sistema de protección social por parte del comerciante, entendido desde una perspectiva de necesidad y derecho social. El objetivo de la protección social es de largo plazo ya que brinda elementos para el manejo social del riesgo, lo cual se relaciona con la capacidad que el sistema crea en los individuos, al permitirles prevenir las situaciones de riesgo y en caso de ocurrir puede mitigar o remediar las consecuencias, además “la protección de los más vulnerables es deseable no solo por razones de equidad sino también de eficiencia, al evitar pérdidas irrecuperables de capital humano y promover una mejor asignación de recursos”(Navarro & Gamboa, 2005, p. 5). Los riesgos que afectan las condiciones de las personas de manera negativa son la enfermedad, maternidad, invalidez, vejez y desempleo.

De esta manera, los comerciantes informales de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda se caracterizan por no tener un sistema de seguridad social, que implica no tener afiliación algún tipo de fondo de pensión. Así, se encuentra que para la galería La Esmeralda están afiliados a un fondo de pensión o ya están pensionados solamente 44 comerciantes (el 4.9% de la población encuestada), así mismo, para el caso de la plaza de mercado del Barrio Bolívar se encuentra que solo 114 comerciantes (el 9.5%) cuentan con una afiliación a un fondo de pensiones o ya es pensionado, las cuales son una participación precaria que indica el bajo de nivel de protección que tienen los comerciantes, encontrándose en situación de vulnerabilidad. Esto se puede observar más claramente en el siguiente gráfico.

Gráfico 16 Comparativo número de vendedores informales



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Se observa que para el caso de la plaza de mercado del barrio Bolívar hay 1,084 comerciantes informales, es decir el 90.48% del total de comerciantes encuestados, y solo son formales 114 comerciantes (el 9.52% de los encuestados) de los cuales 99 cotizan un fondo de pensión y 15 personas ya son pensionados. Para el caso de la galería La Esmeralda se tienen que los comerciantes informales representan el 95.10% del total de los encuestados, es decir 854 comerciantes, y formales son solamente 44 comerciantes (el 4.90% de los encuestados), de los cuales 39 cotizan un fondo de pensión y 5 personas ya son pensionados.

A pesar que la tasa de participación de comerciantes informales de las dos galerías en estudio es muy alta, su comportamiento va de acuerdo con la conducta de la participación de las personas ocupadas¹⁰ que cotizan o no cotizan pensión en la ciudad de Popayán, ya que para el año 2016 solo el 38.9% de la población ocupada cotizan pensión mientras que el 58.8%¹¹ no lo hace. Así mismo, la proporción de informales que corresponden a ocupados que no cotizan pensión es de 58.8% para este mismo año.

En este sentido se puede observar que los comerciantes y más de la mitad de la población ocupada de la ciudad de Popayán no cuentan con una pensión de vejez, que no es más que una prestación económica, producto del trabajo realizado por varios años de trabajo, con el fin de garantizar el cumplimiento de los derechos fundamentales de las personas como la dignidad humana, el mínimo vital, la seguridad social y la vida digna. La pensión tiene relación directa

¹⁰ Tasa de ocupación para la ciudad de Popayán es de 52.3% para el año 2016. Cifra tomada de: Fuente de información laboral (FILCO). Disponible en <<http://filco.mintrabajo.gov.co/FILCO/faces/estadisticas.jsf>>

¹¹ Cifradas tomadas de Fuente de informacion laboral (FILCO), fecha de consulta: 17 de agosto de 2017.

con el derecho fundamental al trabajo, puesto que “se asegura entonces un descanso “remunerado” y “digno”, fruto del esfuerzo prolongado durante años de trabajo, cuando en la productividad laboral se ha generado una notable disminución”(T-398/13, 2013). De esta manera, se reconoce que la obtención de la pensión de vejez es un derecho a la seguridad social, y la mayoría de la población analizada no lo posee.

2. Factores determinantes de la participación en el mercado informal por parte de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda

Dada la importancia de analizar los factores socioeconómicos determinantes en la participación de los comerciantes en el mercado informal, se procede a estimar un modelo econométrico *Logit* con variable dependiente, en este caso denominada “Informalidad”, con el fin de mostrar la probabilidad sujeta a un conjunto de atributos, que en este caso son aspectos demográficos y condiciones de vida, aspectos generales sobre la actividad económica y los aspectos físicos y legales de esta actividad.

En este apartado, se presenta en primer lugar, los aspectos generales de la base de datos, en segundo lugar, la metodología utilizada para la construcción del modelo, seguido de la estimación del modelo *Logit* y sus respectivos efectos marginales con los resultados obtenidos.

2.1. Aspectos generales de la base de datos

Los datos obtenidos para este estudio son considerados datos observacionales, los cuales son adquiridos mediante la observación del comportamiento real fuera de un marco experimental (Stock & Watson, 2012), además, corresponden a un estudio de corte transversal. El tipo de estudio es descriptivo-explicativo e inferencial en la medida que se describen las características de los comerciantes de la galería La Esmeralda y la del Barrio Bolívar con información detallada de los aspectos demográficos y de los aspectos generales, físicos y legales de la actividad económica desarrollada por cada comerciante, teniendo en cuenta 898 observaciones para la plaza de mercado de La Esmeralda, recolectadas en el mes de octubre del 2016, y 1,198 datos para la plaza de mercado del barrio Bolívar, obtenidos en el mes de septiembre del 2015.

2.2. Metodología econométrica

Para relacionar la probabilidad de que algunos factores determinen la participación de los comerciantes en el mercado informal se construyó un modelo Logit¹² para cada galería. El modelo econométrico es una serie de regresión logística. La regresión logística es un modelo de regresión no lineal diseñado específicamente para variables dependientes binarias (Stock & Watson, 2012, p. 279), donde las categorías que toma la variable dependiente está sujeto a la variable informal. Su descripción de acuerdo al estudio se la puede observar a continuación:

$$inform_i = \beta_1 + \beta_2 sexo_i + \beta_3 edad_i + \beta_4 lugres_i + \beta_5 niveduc_i + \beta_6 nhijos_i + \beta_7 actecon_i + \beta_8 ingreso_i + \beta_9 tiemfunc_i + \beta_{10} lugoper_i + \beta_{11} maymin_i + \varepsilon_i \quad (1)$$

$i=1, 2, 3, \dots, 897$ para la galería La Esmeralda.

$i= 1, 2, 3, \dots, 1198$ para la galería del barrio Bolívar

2.3. Variables del modelo

- Variable endógena:
 - Informal (inform): es una variable binaria o Dummy, que indica si el comerciante participa o no en el mercado informal. En este caso, toma el valor de 1 si la persona declara no cotizar pensión y cero en otro caso. A su vez dicha intencionalidad, depende de variables cualitativas y cuantitativas propias del negocio, explicadas a continuación.
- Variables exógenas:
 - Sexo: Variable binaria que toma el valor de 1 si el /la comerciante encuestado/a es hombre y 0 si es mujer. Esta variable se incluye con el fin de identificar si el

¹² Este tipo de modelos “se han demostrado ampliamente útiles en el análisis de datos de elección discreta en muchos campos, incluyendo la economía laboral, la economía de la salud y la economía del transporte”(Stock & Watson, 2012, p. 293). Se caracteriza por ser un modelo no lineal en las probabilidades, y se utiliza cuando la variable dependiente es binaria.

sexo de los encuestados influye en la decisión de participar o no participar en el mercado laboral. Se espera que bajo la condición (1) ser hombre la probabilidad de que tenga mayor participación en el mercado laboral informal disminuye debido a que los hombres tienen mayor participación en el mercado formal.

- Edad: es una variable cuantitativa medida en años que va desde los diez años hasta los 90 años. La edad es un factor importante que influye en la decisión de que el comerciante participe en la informalidad, puesto que la población joven pese a la falta de experiencia y falta de oportunidades laborales recurre a los negocios propios que por lo general suelen iniciar de manera informal, así mismo, la población adulta debido a su pérdida de capacidad física y cognitiva son poco empleados por tanto recurren a la búsqueda de un sustento de manera propia. En este sentido, se espera signo positivo para los grupos vulnerables y negativos para el resto de la población.
- Lugar de residencia: variable binaria que toma el valor de 1 si la persona reside en Popayán y 0 Si reside fuera de la ciudad. El lugar de residencia es un factor importante que puede influir en la participación del comerciante en el sector informal. Se espera que las personas que viven fuera de la ciudad tengan mayor probabilidad de participar en el comercio informal.
- Nivel educativo: variable cuantitativa expresada en años, con un mínimo nivel de educación: ninguno y con un máximo nivel de educación que es estudios de postgrado. La educación determina la posibilidad que tienen las personas de acceder a un mejor empleo, dado que las personas que tienen un nivel más alto de educación tienen más posibilidad de acceder a un empleo formal, mientras que la población con un nivel de educación bajo es más propensa a no tener algún tipo de entrada de ingresos y por ende, la búsqueda de un sustento económico hace que surja el empleo informal. Se espera signos positivos para las personas con un nivel de educación primaria y signos negativos para el resto de la población.
- Número de hijos: variable cuantitativa. Se espera signos positivos para los comerciantes que tienen mayor número de hijos. Los comerciantes que tienen un numero grande de hijos presentan una reducción de ingresos dado el tamaño de su hogar y por eso se supone tienen mayor tendencia a participar de la informalidad.

Y se espera signos negativos para las personas que no tienen hijos y positivos para los hogares con más de tres hijos.

- Ingreso: variable cuantitativa. Para el caso de la galería La Esmeralda el mínimo nivel de ingresos promedio es de \$602,231 para el caso de la galería del Barrio Bolívar el promedio es de \$533,639. Se observa que los ingresos no difieren en gran magnitud, sin embargo se espera que los signos sean positivos para el caso de la población con bajo niveles de ingreso y signos negativos para la población con altos niveles de ingreso.
- Actividad económica, es una variable cualitativa que asume el valor de 1 si el negocio es de frutas y/o verduras y toma el valor de 0 si es otro caso. El mayor número de negocios que posee cada una de las galerías se debe en gran parte a la actividad comercial, por ende, se espera que las personas que tienen un negocio de frutas y/o verduras tengan mayor probabilidad de participar en el comercio informal ya que se puede observar que estos negocios en gran parte funcionan a la intemperie, tienen menores ingresos y por ende presentan pocas posibilidades para afiliarse a un fondo de pensión.
- Tiempo de funcionamiento: es una variable cuantitativa medida en años, el mínimo tiempo de funcionamiento es de 0,01 años (3 meses) y el máximo es de 83 años. Se espera que los negocios con menor tiempo de funcionamiento tengan signos positivos dado la reciente creación del negocio. Y se espera signos negativos para los negocios que tienen más años de funcionamiento.
- Lugar de operación del negocio: es una variable cualitativa que asume el valor de 1 si es ambulante y 0 si es otro caso. El comercio ambulante es característico de las plazas de mercado, está presente en las calles y en el espacio público, tiene gran importancia en el conjunto de actividades sociales y económicas, ya que absorbe gran cantidad de trabajadores urbanos. Por tanto, se considera que estos tienen mayor probabilidad de pertenecer al sector informal que cualquier otro caso.
- Tipo de negocio: es una variable cualitativa que asume el valor de 1 si el negocio es minorista y 0 en otro caso. Los negocios de tipo minorista se reconocen por ser empresarios que tienen contacto directo con el consumidor final y por realizar un

elevado número de transacciones. Se asume que la probabilidad de que los comerciantes minoristas participen en la informalidad es mayor, dado que se consideran minoristas la mayoría de comerciantes.

Como todo modelo econométrico, la variable explicada se encuentra en función de unos errores aleatorios (U_i); la cual recoge todas aquellas variables que inciden en la informalidad pero que no han sido tenidas en cuenta de forma explícita en el modelo. Esta variable es aleatoria y sigue una distribución logística.

2.4. Modelo Econométrico

A partir del modelo *Logit* se estiman los coeficientes de cada variable independiente, donde el signo positivo indica que hay una mayor probabilidad de participación en el sector informal y el signo negativo, indica lo contrario: una disminución en la probabilidad de participar en el sector informal.

Dado que se estima un modelo econométrico de regresión logístico para cada una de las galerías¹³, teniendo en cuenta las mismas variables, a continuación se describe una comparación de los resultados de las dos galerías.

2.5. Comparativo entre los modelos de regresión estimados para las dos galerías

¹³ Los resultados de los modelos estimados para cada galería están en los anexos 5 y 6.

Tabla 6 Comparativo estimación modelo Logit

informal	Barrio Bolívar		La Esmeralda	
	Coefficiente	P>z	Coefficiente	P>z
sexo	-0.2817246	0.21	0.1088192	0.736
edad	-0.032769	0.003 *	-0.029487	0.043*
niveduc	-0.2012851	0 *	-0.137208	0.005*
nhijos	0.1415545	0.124 **	0.0493342	0.63
ingreso	-2.14E-07	0.001 *	-2.83E-08	0.687
tiemfunc	0.0010294	0.908	-0.0146387	0.181
actecon	1.244014	0.001 *	0.946423	0.033*
maymin	0.7138299	0.005 *	1.151302	0.024*
lugoper	0.4450761	0.167	0.6880405	0.217
lugres	-0.3207253	0.582	-1.49149	0.163
_const	4.924337	0	5.333992	0.002
<i>Observaciones = 1198</i>			<i>Observaciones = 898</i>	
<i>Wald chi2(10) = 124.04</i>			<i>Wald chi2(10) = 49.92</i>	
<i>Prob>chi2=0.000</i>			<i>Prob>chi2=0.000</i>	
<i>Pseudo R2= 0.2605</i>			<i>Pseudo R2= 0.1521</i>	
<i>Significancia 5%(*), 10%(**)</i>				

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Los dos modelos estimados anteriormente, expresan que a pesar de que algunas variables no resultan ser estadísticamente significativas y los signos no corresponden a lo que se esperaba a priori, los modelos demuestran tener un buen ajuste. Para el caso de la galería del Barrio Bolívar, se tiene que el pseudo R es mayor (0.2605) que el de la galería La Esmeralda (0.1521), siendo unos valores aceptables ya que debido a la alta heterogeneidad de la información, no logran alcanzar valores muy elevados. Sin embargo, la modelación es buena, pues el p-valor es igual a cero para la prueba de razón de verosimilitud para ambos casos, indicando que las variables exógenas seleccionadas explican con suficiencia la decisión del comerciante de ser un vendedor informal.

Debido a que los parámetros del modelo no pueden ser interpretados directamente, se estiman los efectos marginales. Para este tipo de modelos los coeficientes de las variables carecen de poco sentido económico, debido a su carácter no lineal. Por tal razón, los efectos marginales permiten ver cómo cambian las probabilidades de elección de las alternativas en el modelo *logit*

ante cambios en las variables explicativas, y su signo si se elevan o se disminuyen. Ya que gran parte de las variables incluidas como explicativas en el modelo son dicotómicas, los efectos marginales deben entenderse como cambios discretos de dichas variables (Long & Freese, 2001). De esta manera, se muestran a continuación los efectos marginales.

Tabla 7 Comparativo efectos marginales

Nombre de la variable	Barrio Bolívar		La Esmeralda	
	Dy/dx	X	Dy/dx	X
Sexo	-0.0027462	1	0.0012438	1
Edad	-.0003655 *	48	-0.0003194	48
Niveduc	-.0022453*	5	-.0014864 (**)	5
Nhijos	0.001579	3	0.0005344	3
Ingreso	-2.3e-09 *	533639	-3.07E-10	602231
Tiemfunc	0.0000115	17	-0.0001586	18
Actecon	.0267997 *	1	0.0167883	1
Maymin	0.0114858	1	0.0228827	1
Lugoper	0.0062141	1	0.0106078	1
Lugres	-0.0030701	1	-0.0084672	1
<i>Probabilidad</i>	0.98871814		0.98904687	
<i>Significancia 5 %(*), 10 %(**)</i>				

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Se encuentra que las variables significativas para el caso de las dos galerías son las mismas: Edad, Nivel de educación, Tipo de actividad económica y el ser mayorista o minorista, solamente difieren en que además de estas, en la galería del Barrio Bolívar el número de hijos y la variable Ingreso son estadísticamente significativa a diferencia de la galería La Esmeralda.

Los coeficientes con signo negativo indican una disminución de la probabilidad de que los comerciantes participen en el sector informal. A nivel general, las variables que poseen signo negativo son aspectos característicos del comerciante como: Edad, Nivel educativo, Ingresos y el Lugar de residencia. Se esperaba que el hecho de ser hombre disminuya la participación de este en el sector informal, sin embargo, esta variable no influye en la participación del comerciante en la informalidad, puesto que como afirma Nuñez “en términos generales puede decirse que la

modernización de la economía tiende a igualar la participación de los hombres y las mujeres en el mercado laboral y en el sector informal”(2002, p. 9).

Además, se disminuye la probabilidad que una persona de edad adulta participe en este sector, puesto que se supone que cuanto más edad tenga el comerciante tendrá menos tendencia a participar en la informalidad, algo que no se esperaba al inicio de la investigación. Sin embargo, esto se debe principalmente a que no hay diferencia entre los grupos de edad ya que la pirámide poblacional es de tipo regresiva, puesto que la mayor parte de la población encuestada la conforman personas entre 35 a 55 años.

Así mismo, se encuentra que el nivel de educación disminuye la probabilidad de ser informal, es decir entre más niveles de educación posee la persona, existe menos probabilidad de que participe en el sector informal. Algunos cambios introducidos en el modelo de desarrollo durante la última década, han determinado mayor absorción de obra de mano calificada, puesto que existe mayor exigencia en competitividad y productividad debido a la necesidad de incorporar tecnología que determina que los individuos con menor nivel de educación sean desplazados al sector informal (Nuñez Mendez, 2002).

La variable ingresos tiene coeficiente con signo negativo, lo que indica que entre mayor ingreso tengan, existe menor probabilidad de participar en el sector informal, puesto que los ingresos que tienen los ocupados en el sector formal son más amplios que los ingresos del sector informal, dado que la mayoría de estos suelen trabajar sin ni siquiera obtener un salario mínimo, tal como se observó en el segundo capítulo de este estudio.

Por otro lado, se encuentran las variables con coeficientes positivos, los cuales aumentan la probabilidad de ser informal. En este sentido entre estas variables se encuentran: número de hijos, tipo de actividad económica, si el negocio es minorista o mayorista, y el lugar de operación. Entre estas variables son estadísticamente significativos el tipo de actividad económica y el tipo de negocio. Puesto que como se espera el hecho de que los comerciantes tengan un negocio de venta de frutas y verduras tiende a incrementar la probabilidad de ser informal ya que para ubicar este tipo de negocios no es necesario conseguir un local o un espacio de gran dimensión, esto se puede evidenciar cuando se recorre las galerías, existen vendedores que ocupan menos de un metro para vender sus productos.

Por último, los efectos marginales del modelo muestran que la probabilidad de que un comerciante que tenga 48 años, haya cursado hasta quinto de primaria, tenga en promedio un ingreso de \$533,639 y tenga un negocio de frutas y/o verduras tiene una probabilidad del 98.87% de ser un vendedor informal en la plaza de mercado del barrio Bolívar. Por el contrario, una persona que tenga 60 años, cuente con bachillerato, reciba por lo menos un salario mínimo mensual, tenga un negocio diferente de frutas y verduras y sea mayorista, reduce la probabilidad a 67.98% de ser un vendedor informal. Por último, se puede encontrar que un comerciante tiene la probabilidad del 29.71% de ser un vendedor informal, si aquel tiene 74 años con un nivel de educación profesional, solo tenga un hijo, desarrolle una actividad económica diferente de frutas y/o verduras, sea mayorista y reciba un ingresos al menos de dos salarios mínimos, el cual es un caso que no se encuentra en la galería del Barrio Bolívar.

Para el caso de la plaza de mercado La Esmeralda se encuentra que la probabilidad de un comerciante de la galería La Esmeralda que haya cursado hasta quinto de primaria sea vendedor informal es del 98.90%. Se entiende que el modelo tiene varias variables que no son estadísticamente significativas porque el número de formales en la variable dependiente son muy pocos comparado con el número de informales lo que genera que casi la totalidad de comerciantes sean informales y, por ende, no distingue las variables que pueden generar incremento de la informalidad. Aun así, se muestra diferentes escenarios que indican que aspectos pueden aumentar o disminuir la probabilidad de ser informal. Un comerciante tiene una probabilidad del 67.71% de ser informal si tiene 74 años, es técnico, tecnólogo o a cursado al menos tres años en la Universidad y además gana dos salarios mínimos mensuales. Y en cambio, si la persona tiene 90 años, tienen un título de postgrado, es mayorista y gana al menos tres salarios mínimos tiene una probabilidad de 29.38% de ser informal, sin embargo, estos últimos casos no existen en la galería La Esmeralda¹⁴.

¹⁴ El cálculo de los efectos marginales de probabilidad intermedia y baja para cada galería se la encuentra en los anexos 3,4,7 y 8.

3. Comparativo de condiciones laborales entre la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda¹⁵



Fotografía 4. Lorena Rosero (2017). Plaza de mercado La Esmeralda

En este apartado se describe la construcción de un índice de condición laboral que permite comparar la situación de los comerciantes en ambas plazas de mercado, diferenciando por variables sociodemográficas relevantes como el sexo y la edad. Además, según el tipo de actividad económica principal. Para cumplir con este objetivo, se emplea el análisis factorial, método estadístico multivariado que permite reducir la dimensionalidad de un conjunto de variables relacionadas entre sí.

En este sentido, se presenta en primer lugar los aspectos generales de la base de datos, en segundo lugar, se define la importancia del análisis multivariado, seguido de la explicación de algunas variables utilizadas para la construcción del índice de manera independiente y, por último, se describe la construcción del índice de condición laboral a partir de dichas variables y se realiza su análisis correspondiente.

¹⁵ Se debe tener en cuenta que la base de datos para la plaza de mercado del barrio Bolívar se la recolectó en septiembre del 2015 y la de base de datos para La Esmeralda se la recolectó en octubre del 2016. Las bases de datos son comparables dado que durante el tiempo transcurrido entre un levantamiento y otro no sucedieron acontecimientos importantes que puedan alterar la información recolectada.

3.1. Aspectos generales de la base de datos

Como se explica anteriormente, los datos a partir de los cuales se construye el índice son datos observacionales y de corte transversal. La ventaja principal de la base de datos de la galería del Barrio Bolívar y La Esmeralda es que tienen las mismas preguntas relacionadas con aspectos generales de los comerciantes, aspectos físicos y legales relacionados con el tipo de actividad económica que desarrolla cada comerciante, haciéndolas comparables. A su vez, presenta una gran batería de variables afines con las encuestas de mercado laboral del país, como la Gran Encuesta Integrada de Hogares. Algunas de las variables que tiene en cuenta la GEIH son: Características generales como el sexo, parentesco y estado civil, Seguridad social en salud por regímenes, persona que paga afiliación y cobertura, Educación: máximo nivel educativo alcanzado y último año aprobado o que este cursando y títulos o diplomas obtenidos. Empleo principal, es decir, la rama de actividad, ocupación, tipo de contrato, acceso a prestaciones, tiempo trabajado y posición ocupacional. Si son empleados individuales, se debe tener en cuenta la forma de trabajo, el registro mercantil, contabilidad, ganancia u horarios netos. Si son asalariados e independientes, se tiene en cuenta la duración del empleo, horas normales y efectivas trabajadas, tamaño de la empresa, sitio de trabajo, afiliación a pensiones, caja de compensación familiar y ARP(DANE, 2009).

3.2. Análisis Multivariado

Como se mencionó anteriormente, existen métodos multivariados que ayudan a resumir un conjunto de indicadores en el menor número posible de dimensiones, es decir, “el análisis multivariante de datos proporciona métodos objetivos para conocer cuántas variables indicadoras, que a veces se denomina factores, son necesarias para describir una realidad compleja y determinar su estructura” (De Oliveira, 2006, p. 13). Los principales métodos de reducción de variables son el Análisis por componentes principales y Análisis factorial¹⁶. Para efectos de este estudio se utiliza el método de Análisis factorial.

¹⁶ El análisis factorial tiene por objetivo explicar un conjunto de variables observadas por un número pequeño de variables no observadas que se denominan factores. Estos se construyen para explicar las covarianzas o correlaciones entre las variables, además, presuponen un modelo estadístico formal de generación de la muestra dada y permite comparar la información a través de la creación de grupos de variables que caracterizan un concepto

3.3. Operacionalización de variables ¹⁷

Para realizar el comparativo alrededor de las condiciones laborales de la plaza de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda se construye un índice de condiciones laborales a partir del método Análisis Factorial. Para ello, teniendo en cuenta el texto de Alva (2014) se propone la división de ocho grupos de referencia clasificado por sexo, edad y actividad económica desarrollada por cada comerciante. Además, se tiene en cuenta variables que pueden incidir en una adecuada condición laboral o no, estas son carga laboral, nivel de salarios, afiliación a sistema de protección social, capacitación recibida por parte de alguna institución social, tamaño de la empresa, lugar de trabajo, pago de impuestos y tipo de pago por el desarrollo de la actividad económica.

3.4. Grupos de referencia

Los grupos de referencias se clasifican de acuerdo con características sociodemográficas y socioeconómicas importantes, que permiten contrastar las diferencias más relevantes en la condición laboral entre los individuos de ambas plazas de mercado. De esta manera, se procedió a realizar diferentes análisis estadísticos de los datos, sobre las características que se consideran relevantes de modo independiente y se encontró que los tres atributos principales para crear los grupos de referencia son el sexo, la edad y la actividad económica de cada uno de los encuestados. La clasificación de estas variables se muestra a continuación:

en particular, mientras que el método de componentes principales es una herramienta netamente descriptiva (Peña, 2002).

¹⁷ Agradecimientos al economista Luis Felipe Jiménez por su colaboración, tiempo y dedicación en la construcción del índice de condición laboral.

Tabla 8 Clasificación de variables

Variables	Clasificación	
Sexo	1=Hombre	
	2=Mujer	
Edad	1= Menor o igual de 48 años	
	2=mayores a 48 años	
Tipo de actividad económica	1= Actividad agropecuaria	· Frutas y/o verduras
		· Granos y abarrotos
		· Carnes
		· Flores y abarrotos
	2=Actividad servicios	· Restaurantes y cafeterías
		· Alimentos preparados
		· Ropa y zapatos nuevos
		· Ropa y zapatos usados
		· Ferretería
		· Cacharrería
		· Hotel
· Otras		

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

En este sentido, se realiza la respectiva comparación y se decidió crear ocho grupos de referencia, donde el primer dígito se refiere al sexo, el segundo a la edad y el tercer dígito al tipo de actividad económica de cada comerciante. Estos grupos se distribuyen de manera equivalente y se muestran a través de la siguiente tabla:

Tabla 9 Grupos de referencias

Grupo	Definición	La Esmeralda		Barrio Bolívar	
		Frecuencia	Porcentaje	Frecuencia	Porcentaje
111	Hombres menores de 48 años del sector agropecuario	87	9.69%	126	10.52%
112	Hombres menores de 48 años del sector servicios	58	6.46%	131	10.93%
121	Hombres mayores de 48 años del sector agropecuario	101	11.25%	98	8.18%
122	Hombres mayores de 48 años del sector servicios	54	6.01%	136	11.35%
211	Mujeres menores de 48 años del sector agropecuario	204	22.72%	188	15.69%
212	Mujeres menores de 48 años del sector servicios	111	12.36%	212	17.70%
221	Mujeres mayores de 48 años del sector agropecuario	192	21.38%	179	14.94%
222	Mujeres mayores de 48 años del sector servicios	91	10.13%	128	10.68%

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

3.5. Variables que inciden en la precariedad laboral

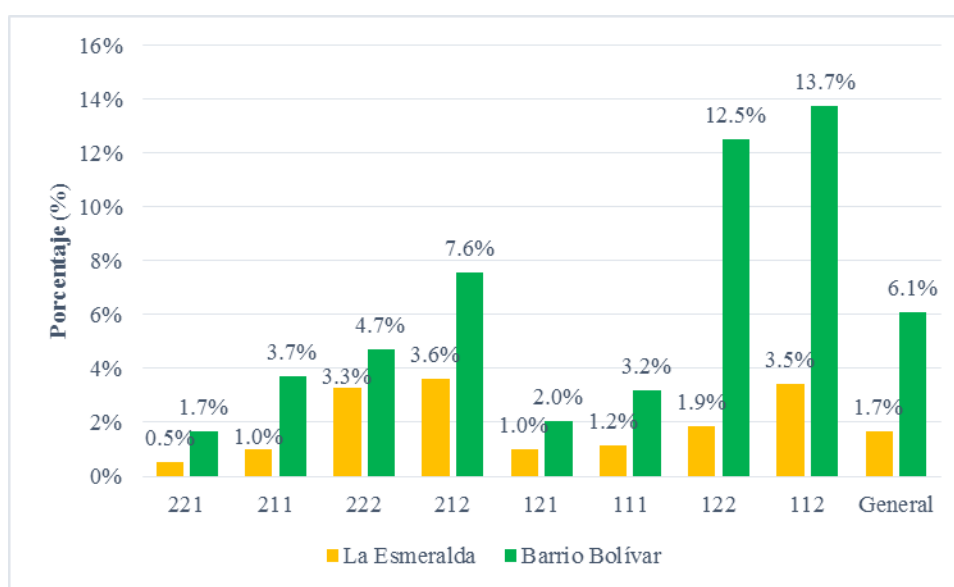
En este acápite se presentan las variables relacionadas con una adecuada o no condición laboral de los trabajadores de la plaza de mercado del Barrio Bolívar y la Esmeralda. Se entiende que la precariedad laboral y, por ende, el deterioro de las condiciones laborales es un proceso que se expande a escala mundial, y atrae la atención de las diferentes instituciones sociales, debido a la falta de protección social, la inestabilidad laboral y la expansión de los puestos de trabajo con muy bajas remuneraciones. Además, surgen diferentes consecuencias para amplios sectores sociales, puesto que “la precariedad laboral implica la vulnerabilidad social de amplios sectores de la población y el debilitamiento del trabajo como uno de los mecanismos básicos de integración y movilidad social” (OIT, 2002, p. 38). En este sentido, las variables se dividen en cuatro grupos principales Sistema de Seguridad Social: Salud, ARL, y fondo de pensión; Nivel de salario; Condiciones de trabajo: carga laboral, capacitación y lugar de trabajo; y Características de la Empresa: tamaño de la empresa, Tipo de pago por la actividad económica,

Registro mercantil, uso de suelo e industria y comercio. A continuación, se explica las variables que se consideran más importantes en definir las condiciones laborales de los comerciantes.

- Sistema de seguridad social

En el siguiente gráfico se muestra el porcentaje de personas de cada grupo que poseen un sistema de protección completo, es decir que tienen afiliación a un sistema de salud, pensión y riesgos laborales.

Gráfico 17 Sistema de seguridad social completo



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

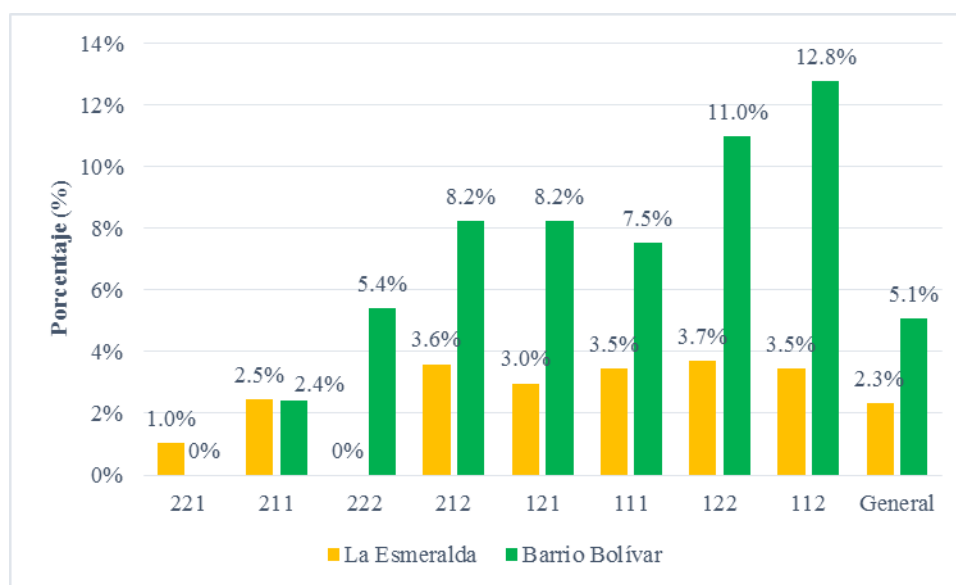
El grupo general¹⁸ indica que para el caso de la galería La Esmeralda solo hay una participación del 1.7% de los comerciantes en cambio para la galería del Barrio Bolívar se encuentra que hay una participación del 6.1%, a pesar de que son participaciones muy bajas se puede asumir que los encuestados del barrio Bolívar tiene mejor condición laboral alrededor de la afiliación o cotización del sistema de seguridad social. Además, se destaca que el grupo que mejor condición laboral tiene para el caso de la plaza de mercado del Barrio Bolívar es el de hombres menores de 48 años del sector servicios. Y el grupo que peor condición posee es el de mujeres mayores de 48 años pertenecientes al sector agropecuario. Para el caso de la galería La Esmeralda se tiene que la participación de los grupos es un poco equitativa sin embargo

¹⁸ El grupo general contiene la información total de los ocho grupos de referencia.

sobresale el grupo de mujeres menores de 48 años pertenecientes al sector servicios y el que peor condición posee es el de mujeres mayores de 48 años pertenecientes al sector agropecuario.

- Nivel de salarios (Niv_sal)

Gráfico 18 Nivel de salario alto

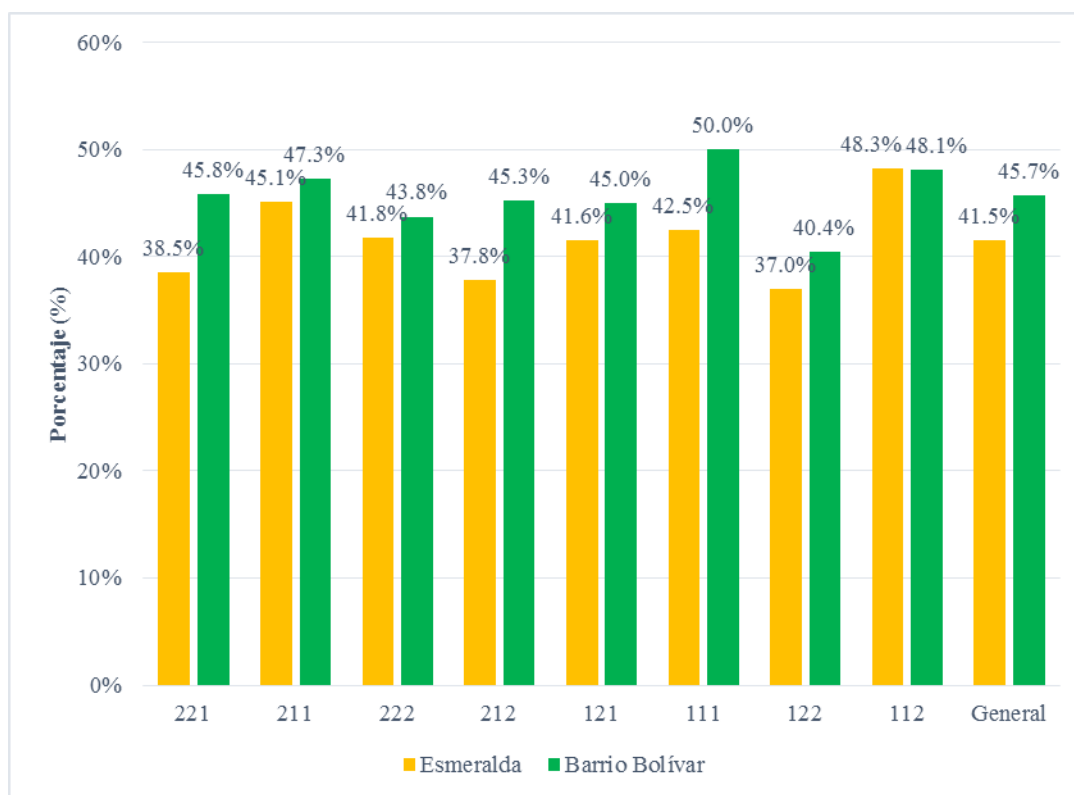


Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

El grupo General muestra que el 5,1% de los comerciantes de la galería del Barrio Bolívar poseen un nivel de salario alto, es decir reciben más de tres salarios mínimos, sin embargo, en los comerciantes de la plaza de mercado La Esmeralda solo el 2.3% tienen un nivel de salario alto. Adicionalmente, se observa que en el caso de los encuestados de la plaza de mercado del Barrio Bolívar el grupo que mayor participación tiene es el de hombre menores de 48 años del sector servicios con un 12.8% y el de menor participación es el de mujeres mayores de 48 años del sector agropecuario ya que no hay ninguna persona de este grupo que reciba un nivel de salario alto. Y para la galería La Esmeralda se encuentra una distribución proporcional sin embargo se resalta que el 3.7% de los hombres mayores a 48 años del sector servicios poseen nivel de salario alto y en cambio, solo el 1.0% de las mujeres mayores de 48 del sector agropecuario poseen un nivel de salario alto.

- Condición laboral
- Carga Laboral (carg_lab)

Gráfico 19 Carga Laboral Normal

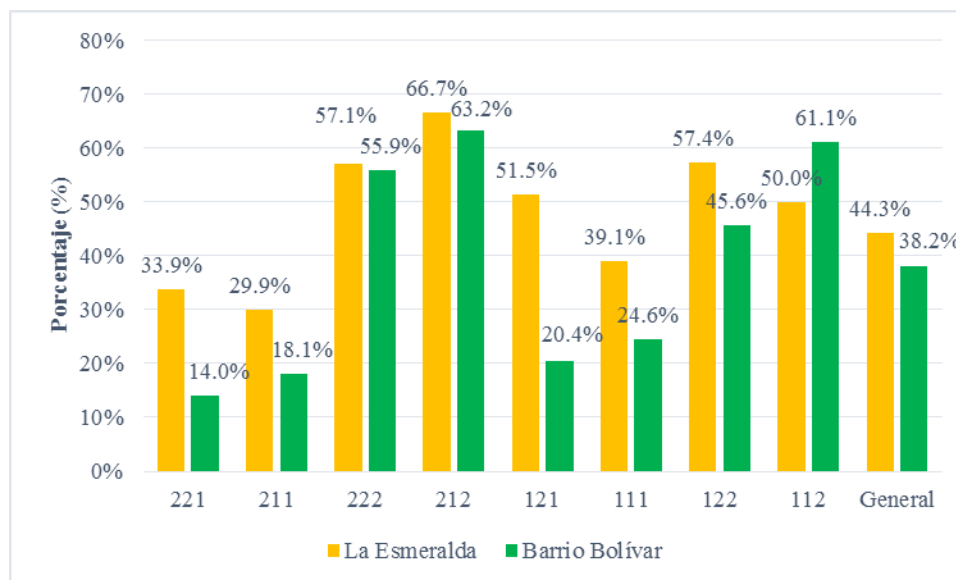


Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Se puede observar en el anterior gráfico que la participación de los comerciantes con carga laboral normal de la plaza de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda son similares. El grupo General muestra que el 45.7% de los encuestados de la galería del Barrio Bolívar tienen carga laboral normal mientras que en la galería La Esmeralda esta participación es del 41.5%. Además, se puede notar que para la galería del Barrio Bolívar la mayor participación la tienen el 50% de hombres menores de 48 años del sector agropecuario y la más baja participación es de 40.4% de hombres mayores de 48 años pertenecientes al sector servicios. En el caso de la galería La Esmeralda la mayor participación es del 48.3% correspondiente a los hombres menores de 48 años del sector servicios y la menor con el 37% pertenece al grupo de hombres mayores de 48 años pertenecientes al sector servicios.

- Lugar de trabajo (lug_trab)

Gráfico 20 Lugar de trabajo adecuado

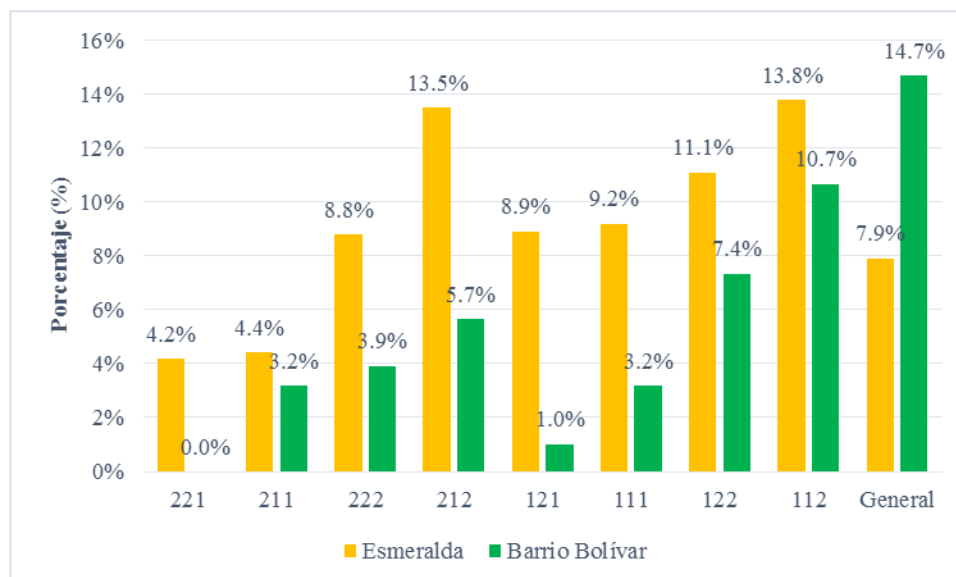


Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Se puede observar que los comerciantes de la galería La Esmeralda tienen mejor lugar de trabajo que los comerciantes del Barrio Bolívar, ya que el grupo General dice que el 44.3% del total de personas encuestadas de la galería La Esmeralda trabajan en un local considerado como el lugar más adecuado para desarrollar la actividad económica y el 38.2% de los comerciantes de la plaza de mercado del barrio Bolívar trabajan en estas mismas condiciones. Así mismo, se puede observar que en el caso de la plaza de mercado La Esmeralda el grupo que mejor lugar de trabajo posee corresponde al 66.7% de las mujeres menores de 48 años del sector servicios y la menor participación corresponde al 29.9% de las mujeres menores de 48 años dedicadas al sector agropecuario. Para el caso de la galería del Barrio Bolívar se tiene una situación similar ya que el mayor porcentaje corresponde al 63.2% de las mujeres menores de 48 años del sector servicios, y la menor participación la tienen las mujeres mayores de 48 años del sector agropecuario con el 14%.

- Características de la empresa
- Número de empleados (n_emple)

Gráfico 21 Tamaño de la empresa grande



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

En el gráfico se muestra que los porcentajes de comerciantes que cuentan con más de cinco empleados son bajos ya que solo el 14.7% de los comerciantes de la galería del Barrio Bolívar cuenta con tamaño de empresa grande mientras que para la plaza de mercado La Esmeralda solo lo compone el 7.9% del total de comerciantes. Sin embargo, se puede notar que para el caso de la galería del Barrio Bolívar el grupo que mayor participación tiene es el de hombres menores de 48 años pertenecientes al sector de servicios con un porcentaje de 10.7%. Y el que grupo que no tiene participación alguna es el de mujeres mayores de 48 años pertenecientes al sector agropecuario. En cambio, para el caso de la galería La Esmeralda se tiene que el 14% tanto del grupo de mujeres y hombres menores de 48 años pertenecientes al sector servicios cumplen con esta condición y la menor participación la tienen los hombres mayores de 48 años pertenecientes al sector agropecuario. Este es un resultado esperado dado que los comerciantes que desempeñan labores agrícolas no necesitan de muchos empleados en el lugar en el que laboran mientras que el sector servicios es más probable que necesite un número más grande de empleados para poder desempeñar su labor.

3.6. Estimación del Índice de condición laboral

Teniendo en cuenta la explicación del Análisis factorial, y las variables explicadas en el acápite anterior. Se procede a realizar para cada plaza de mercado el respectivo proceso que permite comparar el resultado de los factores y construir su análisis respectivo. De esta manera, en la tabla siguiente se muestran los factores que se escogieron para crear el índice¹⁹.

Tabla 10 Análisis factorial

Factor	La Esmeralda		Barrio Bolívar	
	Valor propio	Varianza acumulada	Valor propio	Varianza acumulada
Factor 1	5.84	0.4872	7.3	0.6091
Factor 2	2.42	0.6891	1.53	0.7371

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

El análisis multivariado toma la variabilidad existente en la matriz de datos para descomponerla en factores que acumulen la mayor proporción de esa variabilidad. En esta tabla se puede observar los valores propios de cada factor, es decir el número de variables que explica cada factor y la varianza acumulada de cada uno de los factores que reducen la dimensionalidad de las variables y explican la variabilidad total²⁰. El factor 2 indica que las variables de condición laboral del Barrio Bolívar están más correlacionadas y por tanto dos factores explican el 74% de la variabilidad de las mismas, perdiendo el 26% de esta variabilidad mientras que en la galería La Esmeralda el mismo número de factores explica el 69%, perdiendo el 31% de la variabilidad de las estas²¹.

En la siguiente tabla se muestra el peso del factor 1 y del factor 2 en cada una de las variables.

¹⁹ La información es mostrada de manera comparativa puesto que el interés de esta investigación es analizar las condiciones laborales de las dos plazas de mercado de manera conjunta.

²⁰ El factor 1 para el caso de La Esmeralda explica 6 variables de las 12 variables de condición laboral, pero si se tiene en cuenta el factor 2 se estaría explicando 8 variables, lo que indica que tiene un mayor peso en la explicación total de variables. Así mismo, para el caso del Barrio Bolívar, se tiene que el factor 1 explica 7 variables y teniendo en cuenta el factor 2 se especifica 8 variables, aumentando el peso de la variabilidad. En este orden de consideraciones, el factor que menos variabilidad pierde a la hora de reducir la dimensión de las variables es el factor 2.

²¹ Se observa que a medida que se aumenta el número de factores la variabilidad total que se pierde es menor (ver anexo 15), sin embargo, el objetivo es tener en cuenta un mínimo número de factores, dado que lo que interesa es reducir su dimensión para crear un solo índice.

Tabla 11 Comparativo Peso de factores

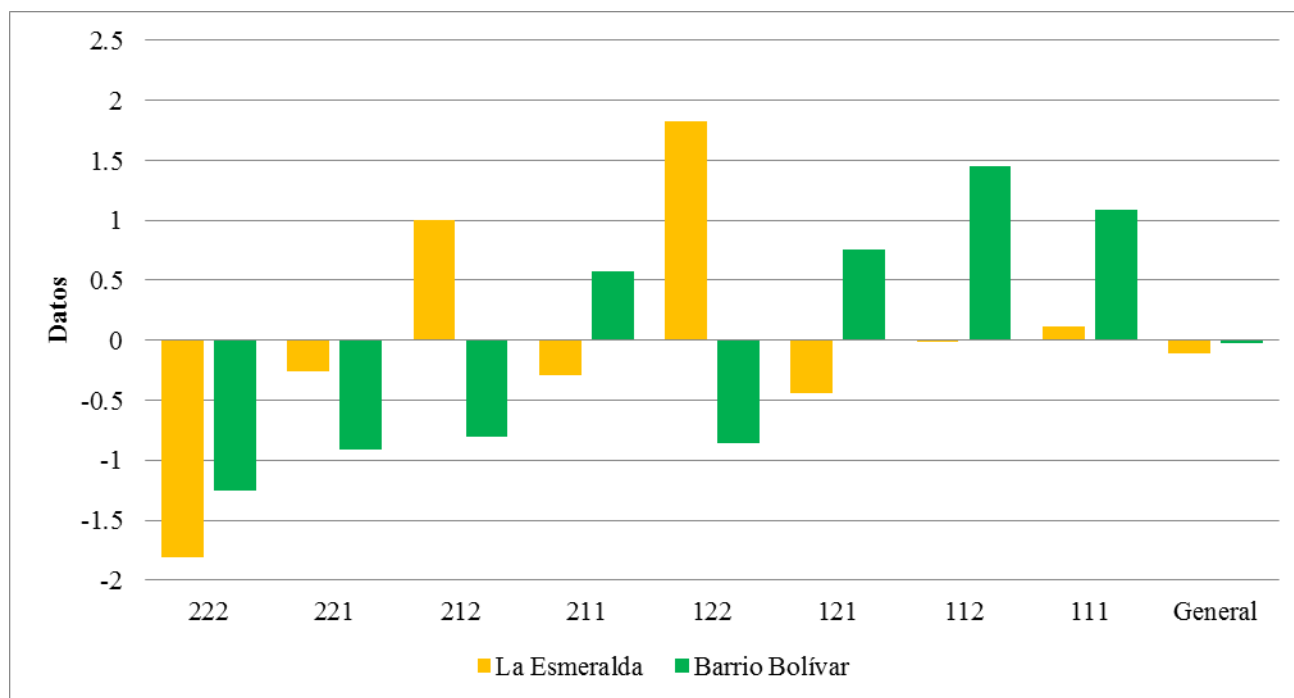
La Esmeralda			Barrio Bolívar		
Variable	Factor1	Factor2	Variable	Factor1	Factor2
carg_lab	0.0676	-0.4417	carg_lab	-0.3015	0.7262
niv_sal	0.1155	0.7943	niv_sal	0.8412	0.3511
salud	-0.5367	0.0358	salud	-0.4268	-0.7629
arl	0.5865	-0.6912	arl	0.9388	0.1081
pension	0.7414	-0.301	pension	0.0611	0.3169
capacitacion	0.6028	-0.3342	capacitacion	0.8852	-0.2426
n_emple	0.8626	0.4192	n_emple	0.6486	0.1428
lug_trab	0.8829	0.2719	lug_trab	0.8898	-0.2141
r_ccc	0.8907	0.0121	r_ccc	0.9682	0.0851
r_iyc	0.9425	-0.2352	r_iyc	0.9622	-0.0167
r_suelo	0.465	0.7807	r_suelo	0.9086	-0.0885
tipo_pago	0.9284	0.036	tipo_pago	-0.8711	0.2252

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

En esta tabla se observa que para la galería La Esmeralda el factor 1 esta explicado por 6 variables: Pensión, número de empleados (n_emple), lugar de trabajo (lug_trab), Registro en Cámara y Comercio (r_ccc), Pago de Impuesto de Industria y Comercio (r_iyc) y Tipo de pago (tipo_pago), puesto que estas tienen los mayores pesos del factor 1. Al tener en cuenta el factor 2, se estaría explicando este factor por 8 variables incluyendo todas las anteriores adicionando la variable Nivel de salarios (niv_sal) y Registro de uso de suelo (r_suelo). Así mismo, para la galería del Barrio Bolívar, se encuentra que el factor 1 esta explicado por 7 variables: Nivel de salarios (niv_sal), Seguro de riesgos laborales(arl), Capacitación, lugar de trabajo (lug_trab), registro en cámara y comercio (r_ccc), impuesto en industria y comercio (r_iyc), y uso de suelo(r_suelo). Ahora, el factor 2 esta explicado por las anteriores variables y adicionalmente la carga laboral (carg_lab).

De esta manera, teniendo en cuenta el anterior análisis se procede a calcular el índice de condición laboral obteniéndose como resultado los datos mostrados en el siguiente gráfico.

Gráfico 22 Comparativo Índice de Condición Laboral



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Los resultados del índice muestra que las condiciones laborales de las dos plazas de mercado son precarias puesto que el índice general nos arroja valores negativos para ambas, indicando que tienen un sistema de seguridad social incompleto, una condición laboral con sobrecarga, un nivel de salario menor al mínimo, un lugar de trabajo inadecuado, el tamaño de la empresa es pequeño conformado por uno o dos empleados y no pagan ningún tipo de impuesto. El grupo que tiene un índice de condición laboral mayor al resto de grupos es el de hombres mayores de 48 años que pertenecen al sector servicios en la galería La Esmeralda, y el que tiene peor condición laboral es el de las mujeres mayores de 48 años del sector servicios, lo que demuestra la brecha que existe entre hombres y mujeres dentro de un mismo sector económico. De igual manera, para el caso de la galería del Barrio Bolívar se encuentra una situación similar ya que el grupo que tiene “mejores” condiciones laborales son los hombres menores de 48 años que se desempeñan en el sector servicios, mientras que el grupo que peores condiciones tiene es el de mujeres mayores de 48 años del sector servicios, en este caso se puede ver la diferencia debido a dos factores el género y la edad. Aun así, se observa que son pocos los grupos de referencia que

tuvieron un índice positivo, indicando que la mayoría de comerciantes se encuentran laborando bajo condiciones precarias.

El perfil sociodemográfico de los comerciantes de las plazas de mercado del Barrio Bolívar y La Esmeralda corresponde a una población en la cual su composición es mayormente femenina, adulta con una media de 48 años, en promedio el nivel de educación es básica primaria, y el conjunto familiar es nuclear. El empleo en el que se ubican los comerciantes básicamente pertenece al sector agropecuario y de servicios, y su empresa es de menor tamaño.

La precariedad laboral que denota tener los comerciantes de las dos plazas de mercado se comporta de acuerdo a la característica de los informales nacionales puesto que como lo señala “la principal característica de los empleos de baja calidad es la precariedad expresada en menores ingresos, peores sitios y condiciones de trabajo, poca utilización de los contratos escritos de trabajo y poca afiliación a la seguridad en salud y pensión”(J Uribe et al., 2004, p. 230) En este sentido, se muestra que el índice de condición laboral está ligado a las características de la informalidad de los comerciantes.

De esta manera, se puede concluir que algunos de los factores que tienen mayor incidencia en la participación de los comerciantes en la informalidad es el nivel de educación y la edad, estos aspectos hacen que cuando mayor conocimientos y edad tenga cada comerciante, disminuya la probabilidad de que este participe en el sector informal, en cambio sí es vendedor de frutas y verduras y además es minorista tiende a aumentar la participación de los comerciantes de las dos galerías en este mismo sector. Estos hallazgos van de la mano con la teoría puesto que se encuentra que los hombres presentan tasas de informalidad más bajas, la informalidad es decreciente en la escolaridad y hay un comportamiento no lineal de la informalidad frente a la edad, lo cual coincide con los patrones de participación alrededor del ciclo de la vida (Guataquí et al., 2010).

Además, con respecto a las condiciones laborales de los comerciantes se encuentra que la mayoría de ellos están laborando bajo condiciones precarias. Los grupos de trabajo con mejores condiciones laborales tienden a ser los hombres que trabajan en el sector servicios, estos demuestran tener un nivel de salarios más alto, una jornada laboral que tiende a ser normal, trabajan en un lugar adecuado y el tamaño de su empresa es intermedio puesto que emplean más de dos empleados. Por otro lado, los comerciantes de peores condiciones son las mujeres que

trabajan en este mismo sector, dado que tienen bajos niveles de ingresos y su contribución es baja con respecto a tener un sistema de seguridad social completo, indicando que su participación en el sector informal es bastante alta, revelando la brecha de género que se presenta principalmente en este tipo de actividad económica.

En este sentido, se encuentra que a pesar de que las mujeres trabajan más tiempo obtienen menos ingresos que los hombres, dado que las mujeres ejercen doble labor: las tareas de producción de bienes y servicios y reproducción de la vida y el cuidado, el mercado laboral ha buscado mantener a las mujeres en condición de dependencia, amas de casa y alguna población femenina en situación de pobreza (Gonzales, 2017).

De alguna manera, esta brecha salarial que existe entre el género femenino y masculino está vinculada con la dificultad del ingreso de las mujeres al mercado laboral, lo cual está arraigado a la proliferación de patrones culturales presentes en el país, donde se ha creído y se sigue creyendo que ellas no pueden desempeñar los trabajos de los hombres y viceversa, impidiendo que las mujeres tengan igualdad de condiciones a los hombres al acceder y permanecer en determinados empleos (Meneses, 2017), dejándolas en situación de vulnerabilidad y con índices de condiciones laborales precarias

CAPITULO IV. Conclusiones y Recomendaciones.

De lo anterior, se encuentra que las plazas de mercado son aglomeraciones de personas que buscan obtener un ingreso a partir de la creación de su propio negocio y de personas que buscan consumir diferentes clases de productos, evidenciando una gran interacción directa entre productor y consumidor. Este estudio evidencia que existe mayor participación por parte de mujeres comerciantes de edad adulta comprendida entre 34 y 54 años.

Los comerciantes encuestados manifiestan tener un hogar nuclear y de procedencia externa a la ciudad de Popayán, lo que conlleva a pensar que el traslado de las personas de otro municipio a la ciudad se debió a múltiples circunstancias como la búsqueda de mejores oportunidades, la violencia, entre otras. La ineficiencia de la economía para crear empleo, orilla a las personas a crear sus propios negocios con los recursos que cada uno posee, en este caso, la mayoría de los comerciantes trabajan alrededor de actividades agrícolas como la venta de frutas y verduras y actividades de servicios como los restaurantes.

La presencia de vendedores informales es una característica principal de las plazas de mercado del barrio Bolívar y La Esmeralda, puesto que más del 90% de los comerciantes no cuentan con una afiliación a un fondo de pensión, el cual es un atributo que permite identificar si la persona encuestada es o no informal. Los ingresos que obtiene cada comerciante no son suficientes para cubrir los gastos necesarios que implica la formalización, por ende las personas se orientan por crear sus propios negocios sin acatar las normas institucionales, además se encuentra que otro factor que incide en la decisión de ser o no informal es la educación, pues se espera que cuanto mayor nivel de educación tenga la persona, menor probabilidad tiene de participar en el sector informal.

Consecuente a ello, se encuentra que las condiciones laborales bajo las cuales trabajan los comerciantes son precarias, tal como lo muestra el índice de condición laboral, en términos generales el índice arroja valores negativos para ambas plazas de mercado, lo que indica que gran porcentaje de comerciantes trabajan con una carga laboral de sobrecarga y explotación, y en un lugar que no es el adecuado y a pesar de eso sus ingresos son bajos y muchas veces no alcanzan a cubrir sus necesidades más básicas. Además se muestra que las mujeres comerciantes

de estas plazas de mercado son las que tienen peores condiciones laborales, demostrando la brecha que todavía existe en la actualidad entre hombres y mujeres.

La informalidad es un concepto que ha sido tratado de diferentes maneras, sin embargo, la aproximación a este tipo de concepto ha podido mantenerse estático en una estructura dinámica, generando una buena cercanía a los determinantes de la informalidad, lográndose incorporar al mercado laboral colombiano como un aspecto importante en la explicación de la creación masiva de microempresas informales.

La informalidad se la considera como una nueva forma de trabajo, la cual a pesar de que disminuye la tasa de desempleo, los impuestos recaudados por parte del Estado a partir del registro mercantil están disminuyendo de forma significativa, afectando la disposición de recursos para el bienestar público. En este sentido, la solución es incorporar al sector informal a un sistema de abastecimiento y distribución de alimentos y servicios moderno, eficiente, competitivo, sostenible, equitativo e incluyente que se soporte en la formalización de la actividad productiva, esto sería más factible hacerlo a través de la incorporación de incentivos que incrementen los deseos de legalización, visibilizando las ventajas de ser un comerciante formal.

El principal propulsor de los incentivos para que la población se oriente por construir negocios formales es el estado, puesto que “este tratará en general de proveer el marco en el cual la sociedad civil pueda desarrollar sus actividades” (Echavarría, 1992, p. 116). Por lo tanto debe garantizar que la inversión estatal este orientada hacia la satisfacción de servicios sociales básicos, para respaldar de alguna manera las condiciones mínimas de bienestar de la sociedad, por eso se deciden crear programas e incentivos específicos, orientados hacia los grupos más vulnerables, que en este caso son los comerciantes de las principales plazas de mercado de la ciudad de Popayán.

Estos incentivos pueden ir orientados hacia la creación de diferentes alternativas a través de las cuales se pueda facilitar a los comerciantes el acceso a un sistema de educación, en la cual puedan terminar su primaria y bachillerato e incrementen las posibilidades de ingresar a un nivel de educación superior. Sin embargo, a pesar de que esta sea una buena alternativa, algunos comerciantes manifiestan tener pocas posibilidades para acceder a este tipo de educación, ya que esto demanda tiempo y dedicación y ellos afirman no tenerlo.

Teniendo en cuenta esto, lo más factible es aumentar el número de capacitaciones teóricas-prácticas dirigidos hacia los comerciantes por parte de alguna institución pública como el Sena o la Cámara de Comercio, o alguna entidad asociada, en temas administrativos, financieros, legales y ambientales, sin dejar de fomentar el estudio de la educación básica. El objetivo principal de esta recomendación es incrementar las capacidades productivas de cada uno de los comerciantes, logrando expandir sus conocimientos alrededor de la creación y gestión financiera de negocios, para mejorar sus condiciones laborales.

Otro tipo de incentivo que se puede generar es el desarrollo de iniciativas que permitan el acceso a líneas de crédito, esto con miras a reducir las altas cargas económicas que representan los créditos informales y los riesgos que estos simbolizan frente a la supervivencia de personas y empresas, por tanto, se propone que a partir de las instituciones bancarias que en asocio con la alcaldía lleven al sector líneas de crédito acorde a la realidad de estos negocios. Así mismo, con la organización de la comunidad se pueden crear fondos de ahorro o mecanismos alternativos de financiación que les permita tener otras posibilidades diferentes a recurrir a créditos informales (ORMET, 2016).

Por otro lado, la asociación entre los miembros de la comunidad de la galería del barrio Bolívar y de La Esmeralda, ocasionaría una mejor formación y búsqueda de objetivos comunes, por tanto se requiere la formación de una administración más moderna y proactiva para cada una de las galerías que no solamente se encargue del recaudo de los negocios, sino que también canalice las diferentes ofertas de las instituciones del estado hacia la comunidad de las dos plazas de mercado, para brindar un mayor bienestar en diferentes aspectos para los comerciantes. A través de este tipo de asociaciones, también se busca generar un espacio de intercambio comercial atractivo para el turismo, con una variada oferta de productos capaz de satisfacer la canasta básica familiar de la comunidad, y que a su vez rescate y destaque la tradición gastronómica de la región(ORMET, 2015). Además, se promueve la asociatividad entre los productores, acopiadores, transportadores, transformadores y comercializadores de alimentos tanto frescos como procesados, de tal forma que se logren consolidar económicas de escala, alcance y aglomeración.

Se reconoce que uno de las cosas que generan mayor desincentivo a los comerciantes para formalizarse son los altos costos de formalización, en este sentido se propone la intervención de

entidades como la alcaldía municipal o la gobernación a través de la construcción de diferentes proyectos que permitan reducir los costos de formalización, un ejemplo de esto es cobrar impuestos teniendo en cuenta la discriminación de precios según el puntaje del Sisbén, para que los costos de formalización sean más equitativos.

De otro lado, otro problema que se identificó en el estudio son las inadecuadas condiciones laborales en los que trabajan las comerciantes, ligadas al lugar de trabajo, carga laboral, acceso a sistema de seguridad social, ingresos y demás. En este sentido, la recomendación está centrada en el mejoramiento de las condiciones laborales de cada comerciante, para ello se propone la modificación, ampliación y organización de las instalaciones de cada una de las galerías, lo cual se puede lograr a través de la implementación de proyectos estándar que indican los lineamientos para la creación de plazas de mercado.

Además, la reglamentación, reubicación y reorganización fuera del área física de la galería de las actividades asociadas a cacharrerías, ferreterías y reciclaje de materiales, como una medida de normalización de actividades, para que los comerciantes tengan mejor condición laboral, los consumidores encuentren un lugar más agradable para ir a realizar su mercado y se disminuya la congestión vehicular (Hurtado, 2010).

Adicionalmente, se muestra que el acceso a un sistema de seguridad social es precario por parte de los comerciantes de ambas galerías, principalmente alrededor de la carencia de seguros laborales y la afiliación a un fondo de pensión, para dar solución a esto se propone implementar un plan de acción integral para los comerciantes y sus familias, actualizando los puntajes del Sisbén para que ellos puedan inscribirse a diferentes programas estatales tales como adulto mayor, familias en acción, entre otros, lo que representaría ingresos adicionales para cada comerciante, sin embargo, además de esto, sería necesario la creación de alianzas con alguna entidad de seguros y pensiones para brindar este tipo de seguridad social a los comerciantes pero por un precio menor al que puedan acceder los comerciantes, lo que tendría incidencia directa en la formalización de las actividades.

Referencias Bibliográficas

- Alva, Antonio. (2014). Operacionalización de las variables.
- Alzate, Carlos Ariel Cardona, Toro, Óscar Julián Sánchez, Arango, Julián Andrés Ramírez, & Ramírez, Luis Eduardo Alzate. (2004). Biodegradación de residuos orgánicos de plazas de mercado. *Revista Colombiana de Biotecnología*, 6(2), 78-89.
- Bayón, Cristina, Roberts, Bryan, & Saraví, Gonzalo. (1998). Cuidadanía social y sector informal en América Latina. *Perfiles latinoamericanos* 13, 73-111.
- Beccaria, Luis Alberto, & Groisman, Fernando. (2015). Informalidad y segmentación del mercado laboral: el caso de la Argentina. *Revista CEPAL*.
- Card, David, & Krueger, Alan B. (1995). *Myth and measurement: the new economics of the minimum wage*: Princeton University Press.
- Cardenas, Mauricio, & Mejia, Carolina. (2007). Informalidad en Colombia: Nueva Evidencia. *Working papers series- Documentos de trabajo*, 1-43.
- Casa, Monica Alexandra. (2015). Análisis socioeconómico e incidencia del comercio informal a los comerciantes del mercado cerrado del cantón Latacunga durante el periodo 2014-2015. Latacunga, Ecuador: Universidad Tecnica de Cotopaxi.
- CIET. (1993). *Resolucion sobre las estadísticas del empleo en el sector informal, adoptada por del decimoquinta Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo*. .
- Da Ros, Giuseppina Sara. (2007). Economía Solidaria: aspectos teóricos y experiencias. *Unircoop*, 5(1), 9.
- DANE. (2009). *Metodología informalidad Gran Encuesta Integrada de hogares-GEIH*.
- De Oliveira, Orlandina. (2006). Jóvenes y precariedad laboral en México. *Papeles de población*, 12(49), 37-73.
- Dornbusch, Rudiger, Fischer, Stanley, & Startz, Richard. (2002). *Macroeconomía*: McGraw-Hill.
- Duarte, Diana Lizeth Baquero. (2011). *Las plazas de mercado como catalizadores urbanos*. Universidad Nacional de Colombia. Facultad de Artes, Escuela de Arquitectura.

- Echavarría, Francisco Uribe. (1992). Desarrollo regional en el nuevo entorno de políticas públicas: un nuevo rol para el Estado latinoamericano. *Cuadernos de Economía*, 12(17), 7-44.
- Ekelund, Robert B, & Hébert, Robert F. (1992). *Historia de la teoría económica y de su método*. México-Buenos Aires-Caracas: McGraw-Hill
- Engels, Frederick. (2011). *El papel del trabajo en la transformación del mono en hombre*: NoBooks Editorial.
- Friedman, Milton. (2001). Milton Friedman. *comercio exterior*.
- Gómez, Juan Carlos, & Morán, Dalmiro. (2012). Informalidad y tributación en América Latina: explorando los nexos para mejorar la equidad.
- Gonzales, Yuliana. (2017). *Condiciones Sociales y Económicas de la Mujer Trabajadora en el Mercado Informal. Estudio de Caso: Plaza de Mercado del Barrio Bolívar, Municipio de Popayán.*, Universidad del Cauca, Popayán.
- Guevara, Diego Andrés (2000). Globalización y mercado de trabajo en Colombia: algunas consideraciones en el marco de la flexibilización laboral.
- Hansen, Alvin. (1967). *Guia de Keynes*. México.
- Henao, Martha L, & Rojas, Norberto. (1999). La tasa natural de desempleo en Colombia.
- Hirschman, A. (1970). *Exit, Voice, and Loyalty: Responses to decline in Firms, Organizations and States*. Cambridge, MA:Harvard University Press.
- Hurtado, José Valentin. (2010). El sector informal alimentario en la ciudad de Manizales. Manizales: FAO.
- Jevons, William Stanley. (1879). *The theory of political economy*: Macmillan and Company.
- Keynes, J.M. (1997). *Teoría General de la ocupación, el interés y el dinero*. . Buenos Aires.
- Kucera, David, & Roncolato, Leanne. (2008). El trabajo informal. Dos asuntos clave para los programas políticos. *Revista Internacional del trabajo*, 127, 357-387.
- LeRoy, Roger, & Meiners, Roger E. . (1994). *Economía micro y macro*. Santa Fé de Bogotá, Colombia.
- Loayza, Norman V. (1996). *The economics of the informal sector: a simple model and some empirical evidence from Latin America*. Paper presented at the Carnegie-Rochester conference series on public policy.

- Long, J Scott, & Freese, Jeremy. (2001). Predicted probabilities for count models. *Stata Journal*, 1(1), 51-57.
- Malthus, Thomas R. (Ed.). (1984). *Primer Ensayo sobre la Población*. Madrid:Alianza Editorial.
- Marx, Karl (Ed.). (1977). *El Capital. Volumen I: El proceso de producción del capital*. Bogotá-Colombia.
- Meneses, Paula. (2017). *Discriminación laboral femenina. Estudio comparativo: Cauca y demás departamentos de Colombia*. Universidad del Cauca. , Popayán. Cauca.
- Minsalud. (2006). *ABC del sistema de protección social. Deberes y derechos. Ministerio de Salud y Protección Social*
- Mintz, Sydney. (1982). Sistema de mercado interno como mecanismos de articulación social *Nueva antropología*, IV(19), 11-28.
- Navarro, Olga Lucía Acosta, & Gamboa, Luis Fernando. (2005). *Una aproximación al financiamiento de un sistema de protección social en Colombia*: Univ. del Rosario, Fac. de Economía.
- Neffa, Julio César, Panigo, Demian T, Pérez, Pablo E, & Giner, Valeria. (2005). *Actividad, empleo y desempleo: conceptos y definiciones*: Ceil-Piette Conicet.
- Núñez, Jairo, & Bernal, Raquel. (1997). El desempleo en Colombia: tasa natural, desempleo cíclico y estructural y la duración del desempleo,(1976-1998). *Ensayos sobre política económica*, 16(32), 7-74.
- Núñez Mendez, Jairo Augusto. (2002). Empleo informal y evasión fiscal en Colombia. *Archivos de economía*, 1-48.
- OIT. (2002). El trabajo decente y la economía informal, Conferencia Internacional del trabajo, 90. a Reunión: Suiza: Oficina Internacional del trabajo.
- OIT. (2003). *Informe General: Decimoseptima Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo*. Ginebra, Suiza.
- ORMET, Red. (2015). *Estudio socioeconómico de la plaza de mercado del barrio Bolívar*. Popayán.
- ORMET, Red. (2016). *Estudio socioeconómico de la plaza de mercado del Barrio La Esmeralda*. Popayán.

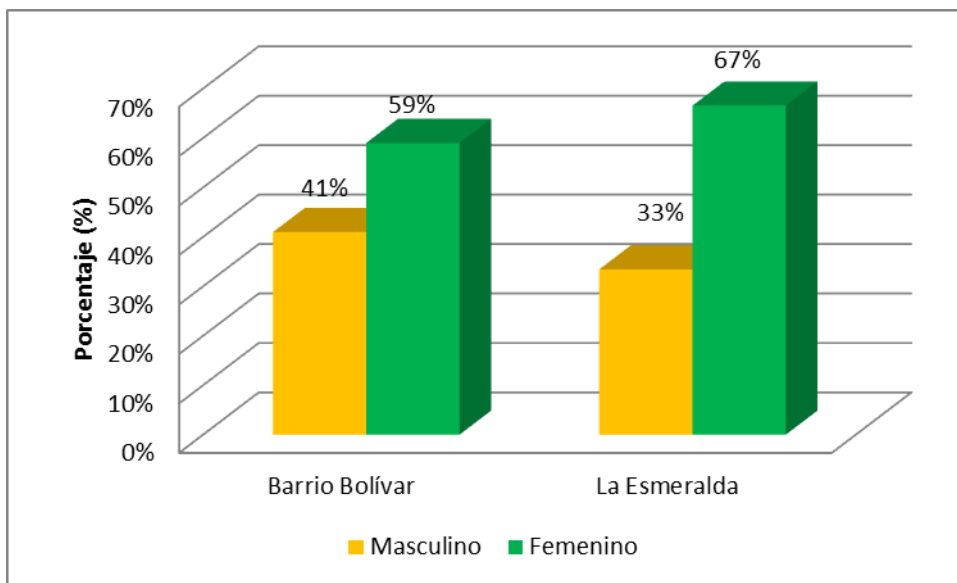
- Peattie, Lisa. (1982). What is to be done with the 'informal sector'?: A case study of shoe manufacturers in Colombia. *Towards a political economy of urbanization in Third World countries*, 208-232.
- Peña, Daniel. (2002). *Análisis de datos multivariantes* (Vol. 24): McGraw-Hill Madrid.
- Perea, Alexis. (2012). Una alternativa de mercado para las plazas de mercado. Sobre como las asociaciones público privadas pueden ayudar a reorganizar las ventas informales de productos agroalimentarios en Quibdó (Colombia). *Selected works.*, 1-8.
- Perloff, Jeffrey M. . (2004). *Microeconomía*. Madrid.
- Pigou, Arthur Cecil. (2013). *The economics of welfare*: Palgrave Macmillan.
- Popayán, Alcaldía de. (2010). Oficina Asesora de Planeación. Plan Parcial del Barrio Bolívar-Diagnóstico. .
- Portes, Alejandro. (1995). *Entorno a la informalidad: ensayos sobre teoría y medición de la economía no regulada*: FLACSO Mexico.
- Portes, Alejandro, & Haller, William. (2004). La economía informal. *CEPAL- Serie políticas sociales*
- PREALC. (1978). *Sector informal funcionamiento y políticas*: Preal (Promoción de la Reforma Educativa en América Latina).
- Quijano, Aníbal. (1998). *La economía popular y sus caminos en América Latina*: Mosca Azul Editores Lima.
- Ramírez, Héctor Ruiz. (2012). Los mercados de trabajo bajo la óptica neoclásica. *Contribuciones a la Economía*(2012-06).
- Ricardo, David (Ed.). (1996). *Principios de economía política y tributación*.
- Rodgers, Gerry. (2002). *El trabajo decente como una meta para la economía global*: CINTERFOR/OIT.
- Rodríguez, Juan Carlos. (2003). La economía laboral en el período clásico de la historia del pensamiento económico.
- Rozo V, Sandra, & Cárdenas S, Mauricio. (2009). Informalidad empresarial en Colombia: problemas y soluciones. *Desarrollo y Sociedad*, 211-243.
- Samuelson, Paul A., & Nordhaus, William. (2010a). *Macroeconomía con aplicaciones a Latinoamérica*. .

- Samuelson, Paul A., & Nordhaus, William. (2010b). *Microeconomía con aplicación en América Latina*.
- Sánchez, Fabio, Duque, Valentina, & Ruiz, Mauricio. (2009). Costos laborales y no laborales y su impacto sobre el desempleo, la duración del desempleo y la informalidad en Colombia, 1980-2007: UNIVERSIDAD DE LOS ANDES-CEDE.
- Sautu, Ruth, Boniolo, Paula, Dalle, Pablo, & Elbert, Rodolfo. (2005). *Manual de metodología: construcción del marco teórico, formulación de los objetivos y elección de la metodología: clacso*.
- Say, Jean B. (Ed.). (2001). *Tratado de Economía Política*.
- Sismondi, Simonde de (Ed.). (1969). *Economía Política*.
- Smith, Adam. (1794). *La riqueza de las naciones* (Vol. 1): Oficina de Viuda e Hijos de Santander. Valladolid 1794.
- Soto, Hernando de (Ed.). (1987). *El otro sendero: La revolución informal*.
- Stiglitz, Joseph E. (2003). *La economía del sector público* (Vol. 24): Antoni Bosch Editor.
- Stock, James H., & Watson, Mark M. (2012). *Introducción a la econometría*. Madrid.
- Pension de vejez-Naturaleza y finalidad (2013).
- Uribe, J , Ortiz, Carlos Humberto , & Correa, Juan Byron. (2004). Determinantes de las decisiones en el mercado laboral: La decisión de ser informal en Colombia 1988-2000: UNIVERSIDAD DEL VALLE-CIDSE.
- Uribe, J, & Ortiz, Carlos Humberto. (2006). *Informalidad laboral en Colombia, 1988-2000: Evolución, teorías y modelos*: Universidad del Valle.
- Vargas, Alejandro, & Restrepo, Hernando. (2002). Trabajo infantil y juvenil en una plaza de mercados de Medellín, año 2000. *Scielo*. Retrieved from http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S0864-34662002000300002&script=sci_arttext&tlng=en
- Varian, Hal R. (Ed.). (1992). *Análisis microeconómico*.
- Velásquez, Augusto. (2008). *Aproximación al problema de la transformación de valores a precios de la perspectiva clásica Smith, Ricardo y Marx*
- Viveros, James Ricardo, Orozco, Jaime Andres, & Cruz, Angela Maria. (2012). Condiciones de salud y trabajo en el comercio informal del municipio de Popayán, Colombia. *Revista Colombiana de Salud Ocupacional* 5-12.

Weller, Jürgen. (2007). La inserción laboral de los jóvenes: características, tensiones y desafíos.
Revista de la CEPAL.

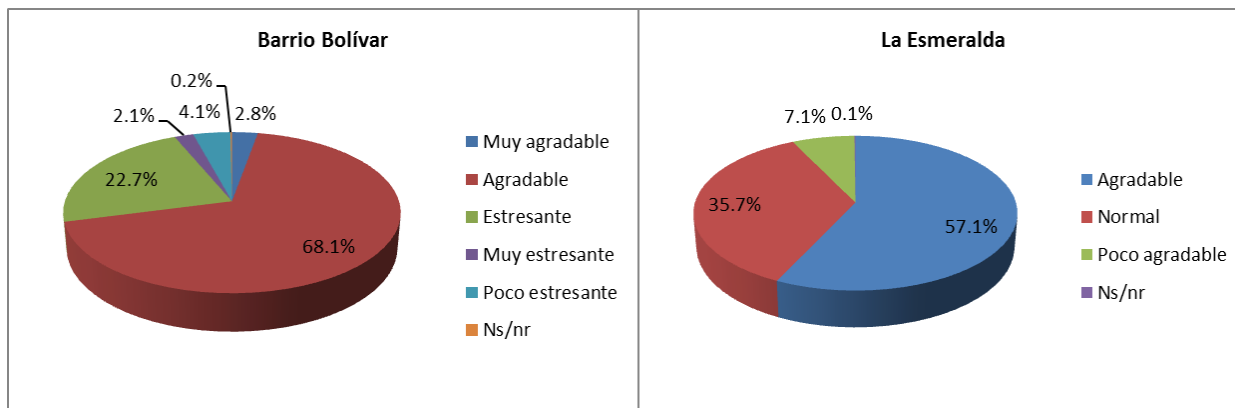
ANEXOS

Anexo 1 Comparativo sexo de los comerciantes



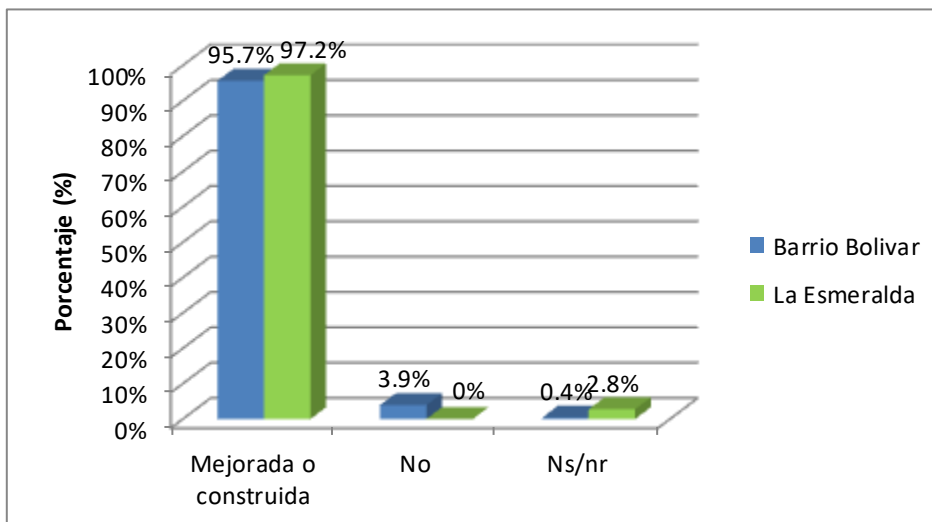
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Anexo 2 Comparativo de ambiente de trabajo en las plazas de mercado



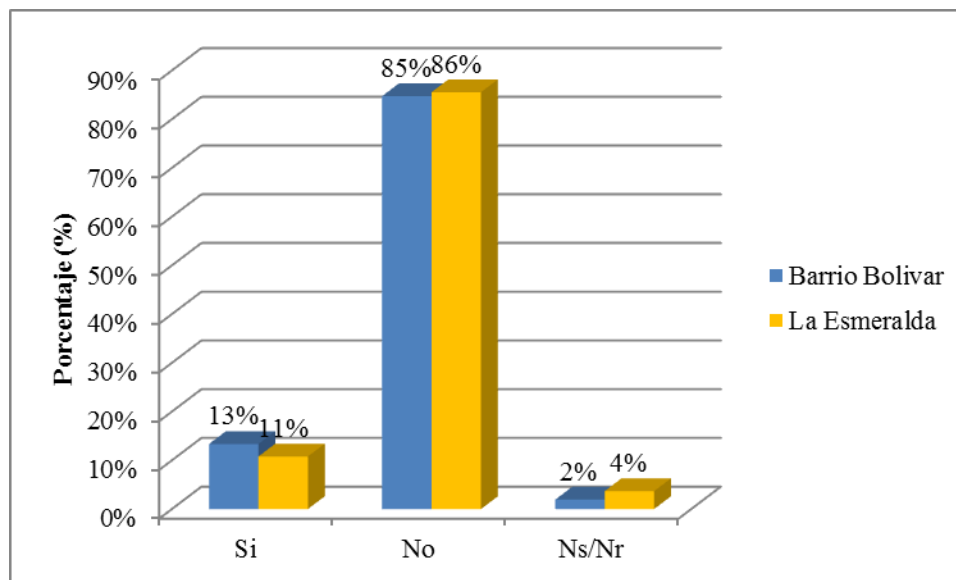
Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Anexo 3 Comparativo opinión sobre la posibilidad de reconstruir o mejorar la galería



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Anexo 4 Comparativo opinión sobre la posibilidad de reubicación de la galería



Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Junio 2017

Anexo 5 Estimación modelo econométrico plaza de mercado Barrio Bolívar

```

Logistic regression                               Number of obs   =       1198
                                                Wald chi2(10)   =       124.04
                                                Prob > chi2     =       0.0000
Log pseudolikelihood = -278.4737                Pseudo R2      =       0.2605

```

informal	Robust					
	Coef.	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
sexo	-.2817246	.2248208	-1.25	0.210	-.7223653	.158916
edad	-.032769	.0111539	-2.94	0.003	-.0546301	-.0109078
niveduc	-.2012851	.0332289	-6.06	0.000	-.2664125	-.1361577
nhijos	.1415545	.0920179	1.54	0.124	-.0387974	.3219063
ingreso	-2.14e-07	6.62e-08	-3.24	0.001	-3.44e-07	-8.46e-08
tiemfunc	.0010294	.0089314	0.12	0.908	-.0164759	.0185347
actecon	1.244014	.3683693	3.38	0.001	.5220239	1.966005
maymin	.7138299	.2518254	2.83	0.005	.2202613	1.207399
lugoper	.4450761	.3221122	1.38	0.167	-.1862523	1.076405
lugres	-.3207253	.5820747	-0.55	0.582	-1.461571	.8201202
_cons	4.924337	.894252	5.51	0.000	3.171636	6.677039

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 6 Efectos marginales de la plaza de mercado del Barrio Bolívar-Valores promedios

```

Marginal effects after logit
y = Pr(informal) (predict)
= .98871814

```

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[95% C.I.]		X
sexo*	-.0027463	.00254	-1.08	0.279	-.007722	.002229	1
edad	-.0003655	.00019	-1.88	0.060	-.000746	.000015	48
niveduc	-.0022453	.00101	-2.21	0.027	-.004234	-.000256	5
nhijos	.001579	.00104	1.52	0.128	-.000455	.003613	3
ingreso	-2.39e-09	.00000	-2.17	0.030	-4.6e-09	-2.3e-10	533639
tiemfunc	.0000115	.0001	0.12	0.908	-.000184	.000207	17
actecon*	.0267997	.01113	2.41	0.016	.004982	.048617	1
maymin*	.0114858	.0072	1.60	0.110	-.002619	.02559	1
lugoper*	.0062141	.00498	1.25	0.212	-.003539	.015968	1
lugres*	-.0030701	.00524	-0.59	0.558	-.013335	.007195	1

(*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 7 Efectos marginales de la plaza de mercado del Barrio Bolívar - Probabilidad intermedia

Marginal effects after logit

y = Pr(informal) (predict)

= .67986962

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[95% C.I.]	X
sexo*	-.0641432	.05056	-1.27	0.205	-.163234 .034948	0
edad	-.0071321	.00339	-2.11	0.035	-.013767 -.000497	60
niveduc	-.0438091	.01456	-3.01	0.003	-.072351 -.015267	11
nhijos	.0308089	.02436	1.26	0.206	-.01694 .078558	1
ingreso	-4.67e-08	.00000	-2.84	0.005	-7.9e-08 -1.4e-08	737717
tiemfunc	.000224	.00193	0.12	0.908	-.003567 .004015	25
actecon*	.2006318	.08222	2.44	0.015	.039479 .361785	0
maymin*	.1327318	.06888	1.93	0.054	-.002272 .267735	0
lugoper*	.0883435	.06907	1.28	0.201	-.047039 .223726	0
lugres*	-.0734117	.12651	-0.58	0.562	-.321359 .174536	0

(*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 8 Efectos marginales de la plaza de mercado del Barrio Bolívar-Probabilidad baja

Marginal effects after logit

y = Pr(informal) (predict)
= .29714435

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[95% C.I.]	X
sexo*	-.0553117	.05151	-1.07	0.283	-.156273 .045649	0
edad	-.0068438	.00239	-2.86	0.004	-.011538 -.00215	74
niveduc	-.0420383	.01245	-3.38	0.001	-.066437 -.01764	16
nhijos	.0295636	.01739	1.70	0.089	-.00452 .063647	1
ingreso	-4.48e-08	.00000	-1.98	0.047	-8.9e-08 -5.2e-10	1.5e+06
tiemfunc	.000215	.00188	0.11	0.909	-.003474 .003904	34
actecon*	.2974716	.09681	3.07	0.002	.107733 .487211	0
maymin*	.1661459	.06104	2.72	0.006	.046511 .28578	0
lugoper*	.1003641	.078	1.29	0.198	-.052513 .253241	0
lugres*	-.0623903	.12396	-0.50	0.615	-.305348 .180567	0

(*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 11 Efectos marginales de la plaza de mercado La Esmeralda-Probabilidad intermedia

Marginal effects after logit

y = Pr(informal) (predict)

= .67718487

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[95% C.I.]	X
sexo*	.0233159	.07063	0.33	0.741	-.115125 .161757	0
edad	-.006446	.00318	-2.03	0.043	-.012683 -.000209	74
niveduc	-.0299944	.01056	-2.84	0.005	-.050692 -.009297	14
nhijos	.0107847	.02236	0.48	0.630	-.033032 .054602	1
ingreso	-6.19e-09	.00000	-0.40	0.687	-3.6e-08 2.4e-08	1.5e+06
tiemfunc	-.0032001	.00239	-1.34	0.181	-.00789 .00149	34
actecon*	.1666822	.11282	1.48	0.140	-.054447 .387811	0
maymin*	.1918174	.17364	1.10	0.269	-.14852 .532155	0
lugoper*	.1295458	.1373	0.94	0.345	-.139552 .398644	0
lugres*	-.3564998	.23379	-1.52	0.127	-.814713 .101713	0

(*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 12 Efectos marginales de la plaza de mercado La Esmeralda-Probabilidad baja

Marginal effects after logit

y = Pr(informal) (predict)

= .29380306

variable	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[95% C.I.]	X
sexo*	.0230731	.06932	0.33	0.739	-.112793 .158939	0
edad	-.006118	.00302	-2.03	0.043	-.012037 -.000199	90
niveduc	-.0284683	.01002	-2.84	0.005	-.048113 -.008824	18
nhijos	.010236	.02122	0.48	0.630	-.031351 .051823	0
ingreso	-5.88e-09	.00000	-0.40	0.687	-3.4e-08 2.3e-08	2.2e+06
tiemfunc	-.0030373	.00227	-1.34	0.181	-.007489 .001414	70
actecon*	.2235496	.14119	1.58	0.113	-.053178 .500277	0
maymin*	.2743494	.11516	2.38	0.017	.048648 .500051	0
lugoper*	.159101	.13484	1.18	0.238	-.105172 .423374	0
lugres*	-.2081946	.25619	-0.81	0.416	-.710314 .293925	0

(*) dy/dx is for discrete change of dummy variable from 0 to 1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 13 Carga factorial plaza de mercado de La Esmeralda

Factor	Eigenvalue	Difference	Proportion	Cumulative
Factor1	5.84628	3.4232	0.4872	0.4872
Factor2	2.42308	0.31003	0.2019	0.6891
Factor3	2.11306	1.15012	0.1761	0.8652
Factor4	0.96294	0.57815	0.0802	0.9454
Factor5	0.38479	0.22117	0.0321	0.9775
Factor6	0.16362	0.05739	0.0136	0.9911
Factor7	0.10623	0.10623	0.0089	1
Factor8	0	0	0	1
Factor9	0	0	0	1
Factor10	0	0	0	1
Factor11	0	0	0	1
Factor12	0	.	0	1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 14 Carga factorial plaza de mercado del Barrio Bolívar

Factor	Eigenvalue	Difference	Proportion	Cumulative
Factor1	7.30953	5.77366	0.6091	0.6091
Factor2	1.53587	0.41563	0.128	0.7371
Factor3	1.12024	0.1762	0.0934	0.8305
Factor4	0.94404	0.24443	0.0787	0.9091
Factor5	0.69961	0.45197	0.0583	0.9674
Factor6	0.24764	0.13959	0.0206	0.9881
Factor7	0.10805	0.07303	0.009	0.9971
Factor8	0.03502	0.03502	0.0029	1
Factor9	0	0	0	1
Factor10	0	0	0	1
Factor11	0	0	0	1
Factor12	0	.	0	1

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017

Anexo 15 Valores del índice de condición laboral

Grupo	La Esmeralda	B. Bolívar
222	-1.811252	-1.257028
221	-0.2614371	-0.9125681
212	0.9975846	-0.809836
211	-0.2956041	0.5741397
122	1.829677	-0.8625203
121	-0.4415262	0.7523991
112	-0.0185201	1.453994
111	0.1133455	1.084866
General	-0.1122674	-0.0234461

Fuente: Elaboración propia con datos de la Encuesta del ESEBB y ESEBE. Agosto 2017