

**ECONOMÍA SOLIDARIA: UNA PROPUESTA DE DESARROLLO
ALTERNATIVO EN LA CIUDAD DE POPAYÁN. ESTUDIO DE CASO PROVITEC**

KAREN XIMENA VARGAS TOBAR

**UNIVERSIDAD DEL CAUCA
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
PROGRAMA DE ECONOMÍA
POPAYÁN
2013**

**ECONOMÍA SOLIDARIA: UNA PROPUESTA DE DESARROLLO
ALTERNATIVO EN LA CIUDAD DE POPAYÁN. ESTUDIO DE CASO PROVITEC**

KAREN XIMENA VARGAS TOBAR

Trabajo de grado para optar al título de Economista

**Director
Mg. CARLOS CORREDOR**

**UNIVERSIDAD DEL CAUCA
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES, ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
PROGRAMA DE ECONOMÍA
POPAYÁN
2013**

NOTA DE ACEPTACIÓN

FIRMA DEL PRESIDENTE DEL JURADO

FIRMA DEL JURADO

FIRMA DEL JURADO

AGRADECIMIENTOS

A Dios.

Por permitirme llegar a este momento tan especial en mi vida. Por los triunfos y los instantes difíciles que me han enseñado a valorarlo cada día más.

A los profesores del programa de Economía

Por compartir sus conocimientos conmigo e inspirar en mi mucha admiración.

A la Asociación Provivienda para los trabajadores del Cauca PROVITEC

Por la disposición y facilidades prestadas en la realización de este trabajo

DEDICATORIA

A mi madre.

Por darme animo en todo momento, por sus consejos, por sus valores, por la motivación constante que me ha permitido ser una persona de bien, pero más que nada, por su amor y comprensión.

A mi padre.

Por demostrarme que es posible lograr cambios con honestidad, perseverancia y constancia; por que su ejemplo me ha servido de inspiración en cada momento y ha hecho de mí una persona integra.

A mis hermanos.

Porque siempre he contado con ellos para todo, gracias a la confianza que asiduamente nos hemos tenido; por el apoyo y amistad que cada día se fortalece con el amor que nos tenemos.

TABLA DE CONTENIDO

INTRODUCCIÓN	13
1. ECONOMÍA SOLIDARIA: VISIONES, COMPRENSIÓN Y APLICABILIDAD DEL CONCEPTO EN LATINOAMÉRICA	15
1.1 RACIONALIDAD Y REFORMULACION DE LOS FACTORES ECONOMICOS	19
1.2 LA ECONOMÍA SOLIDARIA COMO MODELO PROPUESTA DE DESARROLLO ALTERNATIVO.....	21
1.2.1 Producción.....	25
1.2.2 Distribución	25
1.2.3 Consumo.....	25
1.2.4 Acumulación	26
2. ECONOMÍA SOLIDARIA EN COLOMBIA	29
2.1 CAMBIOS CONCEPTUALES DESDE LA LEY 454	33
2.3 COMPONENTES Y PRINCIPIOS.....	34
2.4 FORMAS ASOCIATIVAS DESTACADAS.....	35
2.5 MECANISMOS DE CONTROL DE LAS ENTIDADES DE ECONOMIA SOLIDARIA..	37
2.5.1 Supervisión del Estado	37
2.5.2 Superintendencia de la economía solidaria: Supersolidaria	37
3. APROXIMACIONES CONCEPTUALES Y TEORICAS A LA REALIDAD SOCIOECONOMICA DE LA CIUDAD DE POPAYAN.....	39
3.1 LA INFORMALIDAD ¿UN NUEVO MODELO DE PRODUCCIÓN Y ECONOMÍA ALTERNATIVA?	40
3.2 POSTURAS RELEVANTES FRENTE A LA INFORMALIDAD	43
3.2.1 Sector informal como una cuestión de las relaciones entre capital-trabajo y específicamente en el mercado de empleo	43
3.2.2 Enfoque de las relaciones benignas y de complementariedad	44
3.2.3 Enfoque de las relaciones de Subordinación.....	46
3.2.4 El sector informal como una cuestión de las relaciones entre capital, capitalistas y el Estado	48
3.2.5 El sector informal como un nuevo modelo de producción.....	52
3.3 ECONOMÍA POPULAR DESDE EL RECONOCIMIENTO DEL SECTOR INFORMAL	54
3.4 PERSPECTIVAS, VISIONES Y CONSTRUCCIÓN DE CIUDAD	60
3.4.1 Plan De Desarrollo Del Municipio De Popayán “Bienestar Para Todos” 2008 - 2011.....	61

3.4.2 Popayán Hacia Las Metas De Milenio	62
3.4.3 Cámara De Comercio	63
3.5 REDES DE ECONOMÍA SOLIDARIA EN POPAYÁN	64
3.5.1 Galería Esmeralda	64
3.5.2 Vendedores Ambulantes Sector Anarkos	66
3.5.3 Corpociur	67
3.5.4 Redagroup “Sembrando Vida”	69
4. ESTUDIO DE CASO: ANALISIS A NIVEL DESCRIPTIVO DE “PROVITEC” COMO ASOCIACION SOLIDARIA Y DE CARÁCTER POPULAR	71
4.1 PROCESO Y ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL DE PROVITEC.....	71
4.1.1 MISIÓN Y VISIÓN.....	71
4.1.2 Objetivos De La Organización	71
Objetivo general.....	71
Objetivos específicos	72
4.2 HISTORIA DE LA ORGANIZACIÓN	72
4.3 VINCULACIÓN Y SERVICIOS QUE PRESTA LA ASOCIACION.....	82
4.3.1 Vinculación.....	83
4.3.2 Crédito Y Ahorro	83
4.3.3 Vivienda	84
4.3.4 Parcelaciones	85
4.3.5 Supermercado	85
4.3.6 Centro Recreativo	86
4.3.7 Bonos Y Auxilios Solidarios	86
4.3.8 Plan Vida.....	87
4.3.9 Estación De Gasolina	88
4.4 ESTUDIO A NIVEL DESCRIPTIVO Y EXPLORATORIO DE LA ASOCIACION.....	88
4.4.1 Condiciones Sociales, Datos Del Hogar E Información Socio Económica....	88
4.5 COMPROMISO CON LA ORGANIZACION	94
4.5.1 Años De Afiliación.....	94
4.5.2 Servicios Que Mas Reconocen De La Asociacion	94
4.5.3 Uso De Los Servicios.....	95
4.5.4 Participación Económica.....	95
4.5.5 Participación En Tiempo De Trabajo	96

CONCLUSIONES	97
BIBLIOGRAFIA.....	99
ANEXOS.....	102
Anexo 1 ASPECTO TÉCNICO DE LA ENCUESTA	102
ENCUESTA NIVEL DE VIDA ASOCIADOS PROVITEC	102
Fecha: dd//mm/aaaa No. _____.....	102
IDENTIFICACIÓN	102
Anexo 2 REGRESION LOGISTICA BINARIA DEL GRADO DE PARTICIPACION Y DETERMINANTES DE LOS SERVICIOS CON USO MÁS REPRESENTATIVO.....	104
FUENTES DE INFORMACIÓN.....	104
MEDIDAS DE LAS VARIABLES	105
CRÉDITO.....	107
VIVIENDA	111
PARCELAS.....	114
SUPERMERCADO	117

LISTA DE GRAFICAS

Grafica 1 Cooperativas por sectores económicos.....	36
Grafica 3 Edad Asociados	89
Grafica 4 Tipo de vivienda	89
Grafica 5 Vivienda propia Vs Uso Servicio en la Asociación	90
Grafica 6 Estrato asociados Provitec.....	90
Grafica 7 Nivel Educativo Asociados Provitec	91
Grafica 8 Asociados con Escalafón Ley 2277.....	92
Grafica 9 Asociados con Escalafón Ley 715.....	93
Grafica 10 Ingresos Asociados Provitec	93
Grafica 11 Años De Afiliación asociados	94
Grafica 12 Reconocimiento de cada servicio	94
Grafica 13 Uso de cada servicio	95
Grafica 14 Participación con aportes Económicos.....	96
Grafica 15 Participación con trabajo Voluntario	96

LISTA DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 Sede Administrativa de Provitec.....	75
Ilustración 2 Planes de Vivienda Provitec.....	76
Ilustración 3 Planes de Parcelas Provitec.....	78
Ilustración 4 Centro Recreativo Provitec.....	79
Ilustración 5 Supermercado Cooprovitec.....	80
Ilustración 6 Estación de Gasolina Provitec.....	81
Ilustración 7 Actividades de formación y fortalecimiento Organizacional.....	82

LISTA DE TABLAS

Tabla 1 Formas asociativas Destacadas	36
Tabla 2 Amparos Plan Vida	87
Tabla 3 Relación Edad- Costo Plan vida	87

LISTA DE ANEXOS

Anexo 1 ASPECTO TÉCNICO DE LA ENCUESTA	102
Anexo 2 REGRESIÓN LOGÍSTICA BINARIA DEL GRADO DE PARTICIPACIÓN Y DETERMINANTES DE LOS SERVICIOS CON USO MÁS REPRESENTATIVO.....	104

INTRODUCCIÓN

Desde diversos sectores y disciplinas han surgido en las últimas décadas modelos críticos a las estructuras económicas y relaciones sociales tradicionales, los cuales colocan a las personas en el centro de la escena y muestran que es posible una economía más participativa, más solidaria y más justa. Estos modelos han multiplicado las formas asociativas y han adquirido importancia en la elaboración e implementación de políticas públicas, la supervisión de la acción gubernamental, la observación electoral, la intervención en la solución de conflictos sociales o políticos, y en términos generales, en la promoción de la vida.

Esta visión de economía al ser una estrategia clave en la promoción de expresiones asociativas y productivas como fuente de transformación social y construcción de sociedades más equitativas y solidarias; es tema central de este trabajo de investigación, el cual tiene como objetivos conocer las bases conceptuales del modelo de economía solidaria, identificar algunas formas organizativas implementadas en Latinoamérica, Colombia y la ciudad de Popayán, y describir una práctica de economía solidaria desarrollada por los educadores caucanos a través de la organización Provivienda para los trabajadores de la educación del Cauca (PROVITEC).

De acuerdo con los objetivos descritos se estableció una temática teórica y práctica a desarrollar para tal fin; en este sentido, mediante un estudio de tipo crítico-social, se describió la aplicabilidad de la economía solidaria y su aporte en el mejoramiento de las condiciones y calidad de vida de quienes realizan actividades alternativas para dar solución a problemáticas.

Para abordar el tema de investigación se desarrollan 4 capítulos enfocados al cumplimiento de los objetivos. Debido al carácter investigativo que se presenta, la primera parte de la investigación tiene un enfoque de tipo teórico y conceptual, en la que se realizó una valoración teórica del modelo de economía solidaria y se estableció su transformación y evolución a partir de la revisión de textos y documentos que mencionan los aportes y las propuestas al desarrollo que desde ahí se vienen implementando.

El segundo momento de la investigación presenta el proceso y manifestación de la Economía Solidaria en Colombia, los cambios más significativos y los mecanismos de control implementados en el país.

En tercer Lugar, se realiza una teorización de la informalidad entendida como la opción o practica de subsistencia más evidente de la ciudad de Popayán, retomando la discusión realizada por algunos autores latinoamericanos. De igual manera, se tuvo en cuenta las cifras y datos arrojados por entidades de control y vigilancia de la economía solidaria, así como algunos aportes realizados por grupos de investigación y estudiantes de la Universidad del Cauca donde se describiendo diversas visiones y realidades de ciudad.

Finalmente, se toma la organización Provivienda para los trabajadores de la educación del Cauca (PROVITEC), para puntualizar un modelo de economía solidaria que se desarrolla en la ciudad de Popayán, y a través de la descripción exacta de las actividades, objetos y procesos que allí se gestan, se determinó su evolución y se establecieron aspectos socio-demográficos apoyados en encuestas y entrevistas, para tener un diagnóstico con información primaria. El objeto de estudio en esta parte fue Provitec como entidad que desarrolla actividades asociativas con enfoques claros de economía solidaria, y específicamente los socios de Popayán vinculados a esta organización; a quienes se les realizaron las encuestas y entrevistas respectivas.

1. ECONOMÍA SOLIDARIA: VISIONES, COMPRENSIÓN Y APLICABILIDAD DEL CONCEPTO EN LATINOAMÉRICA

Diversos teóricos se han preocupado por comprender y resolver conflictos sociales a través de modelos alternativos, logrando fortalecer lo que hoy en día se conoce como economía solidaria. En el caso latinoamericano se tienen corrientes que basaron su trabajo en el legado de los socialistas utópicos¹, y las aplicaron al contexto y realidad de Latinoamérica; permitiendo que se pudieran interpretar y recontextualizar en este ámbito. De esta corriente, se tomara aquí, el aporte a Luis Razeto y Manfred Max-Neef como principales exponentes, debido a que sus aportes consignados en sus diferentes publicaciones, han sido relevantes en la generación de alternativas aplicables al contexto latinoamericano.

El término “economía de la solidaridad”, más allá de los numerosos antecedentes, nace en Latinoamérica a comienzo de los años ochenta, siendo su más fino expositor el sociólogo chileno Luis Razeto, quien propone en su ensayo “La economía de solidaridad: concepto, realidad y proyecto”, corregir las practicas del mercado a través de la inclusión de valores como la solidaridad de los pobres. Se exalta de manera amplia la cultura naturalmente solidaria de los grupos sociales más pobres, la cooperación entre los trabajadores en la lucha gremial, la participación social y la lucha por las transformaciones sociales en todas sus formas.

El argumentó: “Cuando decimos economía de solidaridad estamos planteando la necesidad de introducir la solidaridad en la economía, de incorporar la solidaridad en la teoría y en la práctica de la economía”² señala que aparecen dos dimensiones de la economía solidaria: por un lado, habrá economía de solidaridad en la medida que en las diferentes estructuras y organizaciones de la economía global vaya creciendo la presencia de la solidaridad por la acción de los sujetos que la organizan. Por otro lado, se identifica la economía de solidaridad en una parte o sector especial de la economía: en aquellas actividades, empresas y circuitos económicos en que la solidaridad se haya hecho presente de manera intensiva y donde opere como elemento articulador de los procesos de producción, distribución, consumo y acumulación.

¹ Defienden la cooperativa como la mejor forma de organización de la unidad productiva e instrumento de reforma moral y política, debido a sus ideales socialistas basados en la perfectibilidad del ser humano mediante la educación y la mejora de su entorno.

² RAZETO, Luis. La economía solidaria: concepto, realidad y proyecto. Santiago de Chile: En la revista Persona y Sociedad, Volumen XII, 1999. p.12.

De esta manera se indica “si la economía de solidaridad se constituye poniendo solidaridad en la economía, ella se manifestará en distintas formas, grados y niveles según la forma, el grado y el nivel en que la solidaridad se haga presente en las actividades, unidades y procesos económicos”³.

Siguiendo el argumento, define el desarrollo económico como:

Una cuestión de calidad más que de cantidad. Al hablar de perfeccionamiento, en efecto, hacemos referencia a lo que en lenguaje económico se entiende por optimización, más que por maximización. Con todo esto, indudablemente, el desarrollo implica también una dimensión cuantitativa que puede ser integrada y subsumida en el propio concepto de perfeccionamiento⁴.

El objetivo primario de una política de desarrollo será reducir los espacios de la marginalidad y la pobreza, y su principal agente serán los propios sectores empobrecidos, que habrán de satisfacer sus necesidades no por la simple recepción de bienes y servicios sino mediante el despliegue de sus propias capacidades para satisfacerlas; en efecto, la superación de la pobreza no se verifica por la simple provisión de productos y la satisfacción de las necesidades de los pobres; y de igual manera, la superación real de la pobreza enmarcada en un proceso de desarrollo requiere la ampliación de las capacidades de trabajo, de los recursos financieros y materiales, del saber práctico, de las capacidades de gestión y de la integración comunitaria y social, por parte de los mismos sectores y grupos sociales que forman el mundo actualmente subordinado y marginal⁵.

En este sentido, el desarrollo como lo muestra Razeto⁶, incluye: El perfeccionamiento del proceso de producción, que se manifiesta en la expansión, diversificación, cualificación y unificación de las capacidades productivas y del producto, el perfeccionamiento del proceso de distribución, que implica la expansión, diversificación, integración y mejoramiento de la estructura relacional que entrelaza y coordina la economía, manifestándose en una más justa y eficiente asignación y distribución de los factores y de los productos, el perfeccionamiento del consumo, que se manifiesta fundamentalmente en el bienestar y la calidad de vida, esto como resultado de una más amplia, diversificada, calificada e integrada satisfacción de las necesidades, aspiraciones y deseos de la gente, y el perfeccionamiento del proceso de acumulación, que se expresa en la expansión, diversificación, cualificación e integración de las capacidades de reproducir de manera ampliada y más perfecta la economía, y que está determinado por los modos a través de los cuales se intenta asegurar el futuro, pero que también está influido por los procesos de producción, distribución y consumo.

³ RAZETO, Luis. La economía solidaria: concepto, realidad y proyecto. Santiago de Chile: En la revista Persona y Sociedad, Volumen XII, 1999. p.18.

⁴ RAZETO, Luis. Desarrollo, transformación y perfeccionamiento de la economía en el tiempo. Santiago de Chile: Ediciones Universidad Bolivariana, 2001. p.20

⁵ Ibid., p.26.

⁶ Ibid., p.28.

En materia de empleo, los planteamientos de Razeto se enfocan en señalar que “al concentrar la propiedad y reducir el trabajo humano a una condición subalterna, el capitalismo industrialista impide que el trabajo exprese su riqueza de contenidos. El trabajo es reducido al empleo, y el hombre que lo realiza no es sino un empleado: sujeto dependiente, instrumental”⁷; y muestra de esta manera que la inmensa mayoría de los hombres han perdido el control de sus propias condiciones de vida porque fueron expropiados de los medios necesarios para trabajar y la forma como se transfirió al empresario capitalista y al Estado toda la iniciativa y capacidad de emprender.

Para aquellos que logran la ansiada condición de tener un empleo, su vida depende del empleador, trátase del empresario capitalista, del partido político o del funcionario jefe; no le queda sino someterse. Ese hombre subordinado se siente inseguro, tiene baja autoestima, muchas veces se aburre en el ejercicio de su trabajo, y si no ha desarrollado especiales cualidades y energías de resistencia moral y cultural que lo lleven a organizarse, a participar en sindicatos, a comprometerse en procesos políticos o en comunidades que se proponen fines superiores, demasiado a menudo se envilece. Y qué decir del estado en que cae el trabajador que ni siquiera llega a esta condición de empleo estable⁸.

Desde el punto de vista de la generación de alternativas de trabajo, plantea la necesidad de mostrar el auge de las microempresas, las cuales posibilitan una participación en la economía y que no se limitan a condiciones de marginalidad y pobreza, constituyéndose las mismas como una opción de trabajo para profesionales que intentan valorizar de manera independiente sus conocimientos o explotar productivamente ciertas invenciones o innovaciones que han desarrollado en sus especialidades. “El cooperativismo y la autogestión local están en condiciones de efectuar un aporte especial al desarrollo, que no puede ser sustituido eficazmente mediante otras formas de organización económica”⁹.

Sin embargo, si el cooperativismo no demuestra en los hechos potencialidades económicas equivalentes o superiores a las de otras formas de organización de empresas, difícilmente podrá afirmarse como una manera alternativa de hacer economía y su propio aporte al desarrollo y el cambio social.

Por otra parte, señala que la desigualdad como tal, se revela cuando

Las situaciones de exclusión implican, por definición, la existencia de algún grado de concentración del poder, o a la inversa, ponen en evidencia que el poder no se encuentra socialmente distribuido. Siendo la exclusión, y más en general la desigual participación de las personas y grupos sociales en el mercado, evidencias de concentración, es claro que mientras mayores sean las barreras al acceso menos democráticos podrán considerarse los respectivos sectores”¹⁰.

⁷ Ibid., p.47.

⁸ Ibid., p.48.

⁹ Ibid., p.58.

¹⁰ Ibid., p.70.

Otros de los autores relevantes en los aportes a la construcción de modelos alternativos al capitalismo es Manfred Max –Neef¹¹, quien en su libro más difundido “Desarrollo a escala humana” muestra de forma explícita una visión diferente de entender tanto las necesidades como la forma de resolverla mediante satisfactores. Plantea una apertura hacia nuevas maneras de contextualizar el desarrollo, determinando que este no se basa en los objetos sino en las personas, por tanto se debe reconocer la ineficiencia de las teorías económicas y sociales convencionales, si son el sustento y orientación de los procesos de desarrollo que conocemos hasta hoy deben modificarse radicalmente.

El desarrollo a escala humana se concentra en la satisfacción de necesidades humanas fundamentales, de igual manera son el sustento para la articulación de los seres humanos con la naturaleza y tecnología, si se reconoce que las necesidades son identificables, finitas y constantes en todo tiempo y cultura. Los cambios se dan en los satisfactores, los cuales son construcciones culturales que pueden o no involucrar bienes económicos y que varían con el tiempo y la cultura. En este sentido, se puede ubicar el desarrollo formulado por Max-Neef como un desarrollo orientado a la auto-dependencia, dirigido a la valoración de las personas, y a la satisfacción de necesidades existenciales de ser, hacer, tener y estar, y a necesidades axiológicas de subsistencia, protección, afecto, entendimiento, participación, ocio, creación, identidad y libertad.

De igual manera, se debe resaltar que aunque este desarrollo a escala humana no excluye metas convencionales como crecimiento económico para que todas las personas puedan tener un acceso digno a bienes y servicios, la diferencia respecto de los estilos dominantes radica en concentrar las metas del desarrollo en el proceso mismo del desarrollo. En otras palabras, que las necesidades humanas fundamentales pueden comenzar a realizarse desde el comienzo y durante todo el proceso de desarrollo; es decir, que la realización de las necesidades no sea la meta, sino el motor del desarrollo mismo. Ello se logra en la medida en que la estrategia de desarrollo sea capaz de estimular permanentemente la generación de satisfactores sinérgicos¹².

Las necesidades humanas fundamentales conforman un sistema en el que no cabe establecer linealidades jerárquicas por que la dinámica del sistema se manifiesta a través de simultaneidades; regirse por la lógica de la linealidad da origen a patrones de acumulación independientes de la preocupación por el desarrollo de las personas, conllevando esto a que los satisfactores sean singulares

¹¹MAX-NEEF, Manfred. Desarrollo a escala humana: Conceptos, Aplicaciones y reflexiones. Barcelona: Editorial Icaria. 1994.

¹² Aquellos que, por la forma en que satisfacen una necesidad determinada, estimulan y contribuyen a la satisfacción simultánea de otras necesidades. Su principal atributo es del ser contrahegemónicos en el sentido de que revierten racionalidades dominantes tales como las de competencia y coacción.

y no sinérgicos, y a demás que las necesidades sean tratadas como carencias y la pobreza se tratara con los ineficientes y convencionales modelos, donde los pobres no dejaran de serlo por que aumentan su dependencia a satisfactores que no responden a sus necesidades. En este sentido, Max-Neef señala el supuesto sistémico como estrategia para priorizar la generación de satisfactores sinérgicos, y donde las necesidades sean entendidas como carencias y potencias que logran romper el “circulo vicioso de la pobreza”, pero sobre todo, donde se hace una revisión profunda del concepto de eficiencia.

1.1 RACIONALIDAD Y REFORMULACION DE LOS FACTORES ECONOMICOS

La economía solidaria, además de ser una propuesta que implica cambios en la forma de ver y concebir las relaciones sociales, plantea la necesidad de reformular los factores económicos para hacer de estos modelos alternativos practicas eficientes.

Rezeto¹³ en su Obra Fundamentos de una teoría económica comprensiva, destaca que la racionalidad económica de la economía solidaria se identifica por varios rasgos entrelazados como: Articulación entre producción, distribución, acumulación y consumo como procesos vinculados en las empresas del sector, la satisfacción simultanea de necesidades, el uso de instrumentos de medición cualitativos, la integración de objetivos e intereses particulares en un interés colectivo; provocando así una racionalidad donde sea posible el mejoramiento de las condiciones de trabajo y de vida de los actores sociales de la economía solidaria.

La racionalidad del funcionamiento y crecimiento del sector solidario de la economía que sigue este modelo alternativo es para Razeto:

La expresión del propio modo de ser y desarrollarse de sus actividades y relaciones; pero también se encuentra condicionada e influida por el contexto económico general en que se desenvuelve, y por las relaciones que se establecen entre el sector solidario y los demás sectores, con sus respectivas racionalidades y dinanismos¹⁴.

En este sentido, el autor señala la necesidad de tener en cuenta la economía solidaria como una realidad histórica, la cual evoluciona y asume diferentes estructuras que vuelven complejo su análisis general. Esta perspectiva conlleva a ubicarla ubique en un nivel sectorial intermedio entre lo micro y lo macro y así plantear la existencia de un conjunto de necesidades humanas y sociales que han de ser satisfechas con base en una gama de recursos escasos, mediante una concreta organización del trabajo productivo, la distribución y el consumo.

¹³ RAZETO, Luis. Fundamentos de una teoría económica comprensiva. Santiago: Ediciones PET. 1988.

¹⁴ Ibid., p.29.

La reformulación de los factores económicos tal como lo señala Razeto¹⁵ empieza a gestarse desde la introducción del factor Comunidad o factor C aduciendo esta como una reinención que permite a las empresas solidarias volverse más eficientes, productivas y por tanto permitir la satisfacción de necesidades materiales y espirituales de los actores sociales. En este sentido, los otros factores serían: el factor trabajo, gestión, tecnología y medios materiales. La interacción de estos factores da como resultado la posibilidad de producción distribución y consumo pero pueden ser transformados por el factor C de la siguiente manera:

- El factor trabajo: se torna más productivo por que se trabaja como en familia, en un ambiente de amistad y compañerismo. El trabajar sin patrón eleva la autoestima, la responsabilidad y el sentido de pertenencia. El factor trabajo es el fundamental en las empresas de economía solidaria, al contrario de las empresas comerciales, en las cuales el factor determinante es el capital. Gracias a la solidaridad reciproca se eleva la productividad y se generan altos índices de control social.
- El Factor gestión: resulta más eficiente por que prima la autogestión, es decir, todos sus integrantes participan de una u otra manera en el manejo y la dirección de su propia empresa, dentro de un paradigma de gestión colectiva y participativa que elimina instancias innecesarias, costosas y burocráticas. En una empresa de economía solidaria, con un intenso factor C, se propician las condiciones para que desaparezca el papel protagónico de gerentes, por que gracias a la autogestión, los trabajadores realizan responsablemente su labor sin necesidad de líneas de mando y control originadas desde una gerencia.
- El factor tecnología: en las empresas de economía solidaria, el uso de estas herramientas permite que sean eficientes, pues a pesar del uso muchas veces de tecnología obsoleta, son apropiadas y están al alcance y dominio de todos los miembros de la empresa. Es frecuente también, que en estas empresas solidarias los miembros descubran y apliquen nuevas tecnologías, volviéndose proactivos en los procesos que se dan al interior de esta empresa.
- Factor medios materiales: en ocasiones las empresas solidarias operan en instalaciones físicas poco costosas, donde es el trabajador quien debe adecuarse y muchas veces ayudar a elaborar las herramientas de trabajo, y donde la maquinaria y equipos son considerados obsoletos por la empresa privada; pero gracias al factor C, la intensidad de medios materiales es menos exigente a la que demandan las empresas privadas.

¹⁵ RAZETO, Luis. De la Economía Popular a la Economía de Solidaridad en un Proyecto de Desarrollo Alternativo. México: Instituto Mexicano de Doctrina Social Cristiana. 1993.

- Factor capital: en la empresa solidaria es un factor secundario y subordinado al factor trabajo, por que el objetivo fundamental en esta empresa es el fomento y la creación de nuevos empleos.

En la economía solidaria, hombres y mujeres victimizados por el capitalismo se organizan como productores asociados para competir con las empresas capitalista, pequeños productores de mercancía se asocian para comprar y vender sacando provecho a las economías de escala, asalariados se unen para adquirir en conjunto bienes y servicios o para crear fondos rotatorios a partir de sus ahorros, para obtener prestamos con bajos intereses, cooperativas de vivienda, mutuales de seguros; Iniciativas que vienen de personas excluidas de los medios de producción y distribución, que pertenecen a dos clases distintas pero no antagónicas: o son propietarios individuales de los medios de producción y distribución y dependen, para ganarse la vida, de la venta de sus productos, o únicamente cuentan con su capacidad de trabajar y dependen de su venta para ganarse la vida.

Una forma solidaria de producción, distribución y consumo tiene en cuenta la autogestión, entendida como

Un libre ejercicio de participación democrática de los individuos al interior de las unidades económicas o de cualquier otra índole. Es el control de los excedentes generados en cualquier espacio económico, donde se participa productiva y creativamente. Es la oportunidad cotidiana para desencadenar situaciones de ruptura en las relaciones de poder y explotación, así como para recuperar la voluntad e individualidad, secularmente enajenadas por la costumbre y la institucionalidad política, social, económica y cultural¹⁶.

Y la cual permite a los actores partícipes de este modelo, la construcción de un principio de identidad que permita diferenciar las relaciones internas a las impuestas por el sistema capitalista.

1.2 LA ECONOMÍA SOLIDARIA COMO MODELO PROPUESTA DE DESARROLLO ALTERNATIVO

Desde el siglo XX, el fracaso mundial de los modelos económicos ha generado la búsqueda continua de nuevas alternativas en el ámbito económico, político y social, que permitan superar las brechas amplias de desigualdad dejadas por los modelos imperantes. A lo largo de la década de los 90s, en América latina se fue posicionando la teoría económica de la economía solidaria como forma de reacción frente a legados del socialismo de inspiración soviética, la democratización de territorios Americanos y el cooperativismo dogmatico, permitiendo de esta manera un afianzamiento de la necesidad de transformar realidades para enfrentar los efectos de la globalización.

¹⁶ NÚÑEZ, Orlando. La economía popular, Asociativa y autogestionaria. Nicaragua: Cipres. 1995. P.144.

Esa urgencia de enfrentar los efectos de la globalización en un territorio donde el modelo neoliberal había sido el camino elegido para hacerle frente al atraso y reducir los índices de pobreza, generó en los sectores populares apuestas por la autogestión como una medida real para salir de la pobreza, y para superar los crecientes índices de desempleo. Esta respuesta popular permitió la apertura de nuevos espacios de economía solidaria, donde se generaron propuestas diferentes a las tradicionales empresas cooperativas, dando inicio a un camino hacia el desarrollo alternativo, donde se incorporó la solidaridad y el factor comunidad en todas sus dimensiones.

Para redefinir el desarrollo, la economía solidaria cobra importancia, es una alternativa surgida de la incapacidad de los modelos económicos tradicionales y excluyentes para dar solución a los desastres sociales generados por los mismos; en este sentido, la economía solidaria no es una economía complementaria a la economía capitalista, es una fuerza que incorpora valores éticos y solidarios como componentes esenciales del quehacer económico. De allí que se pueda manifestar sin la menor duda que este modelo alternativo, basado en la introducción creativa de la solidaridad, no es inferior a la gestión capitalista en cuanto al desarrollo de las fuerzas productivas, pero se requiere una estrategia empresarial y una matriz de acumulación diferente para crecer y competir con el capitalismo.

Las propuestas que desde la economía social y solidaria se han planteado para constituirse como una alternativa real de desarrollo latinoamericano en materia de empleo y condiciones de vida digna apuntan hacia:

- Generar puestos de trabajo de mayor estabilidad y calidad, con más alto crecimiento y que contribuyan a fijar la población en áreas geográficas donde la economía tradicional está ausente o en crisis.
- Fomentar la capacidad emprendedora y empresarial ofreciendo fórmulas empresariales adecuadas para el desarrollo del espíritu y la capacidad del emprendedor, de igual manera para la implicación personal en la construcción social.
- Cohesión e inserción social mediante un trabajo asociativo o cooperativo que logre la integración laboral y social de personas y grupos en riesgo de exclusión, evitando o reduciendo las migraciones internas.
- Impulsar la globalización de la solidaridad, promoviendo “otra globalización”, que es tan posible como necesaria. Vinculando el crecimiento económico a la cohesión social, así mismo impulsando en las empresas la aplicación del principio de su responsabilidad social, para lograr su atención al entorno y a la ética en sus relaciones.

Sin embargo, para llevar a cabo procesos que realmente produzcan un impacto sobre las condiciones y calidad de vida de quienes de una u otra manera han quedado excluidos en el sistema capitalista, se hace indispensable que las políticas de Estado garanticen espacios donde estas prácticas se puedan desenvolver sin sobrecostos en sus trámites de conformación, y logren ser sustentables.

La economía solidaria si bien existe y es un movimiento que se encuentra en continuo cambio y transformación, es también una fuerza estadísticamente invisible, debido a que determinar un porcentaje exacto del aporte que las practicas solidarias hacen al PIB, se vuelve engorrosamente difícil aproximar su impacto por carecer de sistemas de recolección de datos; pero de igual manera se desconoce su capacidad de fuerza transformadora al no estudiar y visibilizar las amplias practicas que se realizan de manera autónoma por pequeños grupos en todo el mundo, el mundo de los invisibles.

El desarrollo hace referencia al crecimiento que va acompañado de cambios que permiten que todo el conjunto de la población sea participe de los beneficios del crecimiento y de igual manera, ayuden a generarlo; en este sentido, Amartya Sen sostiene que:

“El desarrollo implica incorporar a la vida de las personas nuevas capacidades y más libertades, por lo que el bienestar debe ser entendido en términos de ampliación de los espacios de las libertades y capacidades de la población” así pues, el principal indicador del subdesarrollo de un país sería “la amplitud que hayan alcanzado en él la exclusión y la marginación social, económica, política y cultural”¹⁷.

Bajo estas percepciones, promover el desarrollo estaría sujeto a algo más que el aumento de la producción, estaría sujeto a la reducción de la exclusión y la marginalidad dentro de una sociedad, siendo necesario en este sentido, ampliar las capacidades humanas en todos los ámbitos de estos sectores socialmente excluidos.

De acuerdo con lo anterior, se debe destacar que las empresas pertenecientes al sector solidario aunque no son los únicos, son agentes de desarrollo, y que a partir de esta forma de organización se promueven cambios significativos en las condiciones de vida de quienes están vinculados a ellas, pues tienen la capacidad de movilizar recursos y capacidades anteriormente inactivos.

En la perspectiva de desarrollo, la economía solidaria puede proporcionar algunos elementos que permitan obtener un desarrollo posible y deseable; y ser vista como

¹⁷ SEN, Amartya. En Economía de Solidaridad y Mercado Democrático Santiago de Chile: Editorial Pet. 1986. p.154.

una propuesta con cambios estructurales y conceptuales que ayuda a repensar los procesos económicos y sociales.

Una de las propuestas que muestra Razeto¹⁸ en su obra titulada *De la Economía Popular a la Economía de Solidaridad en un Proyecto de Desarrollo Alternativo*, es la de desarrollo integral; donde señala que un desarrollo alternativo tiene como objetivo fundamental liquidar la pobreza, la marginalidad y la exclusión, objetivo que solo se podrá cumplir si los excluidos y marginados se convierten en reales agentes de desarrollo y generan políticas y propuestas desde su realidad. Para que este desarrollo integral logre la satisfacción de las necesidades básicas de la población, se requiere que exista una distribución justa y equitativa de la riqueza, y que parte de la actividad económica se oriente a la producción y distribución de los bienes y servicios fundamentales; mostrándose de esta manera un cambio significativo frente a las racionalidad capitalista cuando se prioriza el bienestar y el desarrollo.

Las necesidades humanas fundamentales conforman un sistema en el que no cabe establecer linealidades jerárquicas por que la dinámica del sistema se manifiesta a través de simultaneidades; regirse por la lógica de la linealidad da origen a patrones de acumulación independientes de la preocupación por el desarrollo de las personas, conllevando esto a que los satisfactores sean singulares y no sinérgicos, y además que las necesidades sean tratadas como carencias y la pobreza se tratara con los ineficientes y convencionales modelos, donde los pobres no dejaran de serlo por que aumentan su dependencia a satisfactores exógenamente a su medio y que no responden a sus necesidades.

En este sentido, Max-Neef¹⁹ señala el supuesto sistémico como estrategia, donde se prioriza la generación de satisfactores endógenos y sinérgicos, y donde las necesidades sean entendidas como carencias y potencias que logran romper el “circulo vicioso de la pobreza”, pero sobre todo, donde se hace una revisión profunda del concepto de eficiencia. La integración de los procesos del circuito económico (producción, distribución, consumo y acumulación) en una propuesta de desarrollo económico y social cambia la concepción de priorizar algunos procesos de este circuito, por la idea de un desarrollo económico asumido como un proceso dinámico e integrador, en el cual se modifican los procesos económicos con la democratización que le otorga la economía solidaria al incluir en cada uno de estos aspectos el factor Comunidad.

¹⁸ RAZETO, Luis. *De la Economía Popular a la Economía de Solidaridad en un Proyecto de Desarrollo Alternativo*. Santiago: Ediciones PET. 1998.

¹⁹ MAX-NEEF, Manfred. *Desarrollo a escala humana: Conceptos, Aplicaciones y reflexiones*. Barcelona: Editorial Icaria. 1994.

1.2.1 Producción

La producción como proceso de creación de bienes y servicios, reviste especial importancia por ser el sector que provee de recursos necesarios para la preservación de la vida y por que es en este proceso donde se establecen las relaciones de producción que determinan la estructura económica de la sociedad y la propiedad de los medios de producción. De esta manera, la economía solidaria trata de que todos los factores que interactúan en el proceso de producción estén encaminados hacia el objetivo de satisfacer necesidades reales y hacia una construcción alternativa, donde todos los medios y formas de producción tengan un carácter diferencial y eficiente frente a la capitalista.

Específicamente en la producción, se ha de mencionar que desde la visión de economía social, la tecnología empleada en este proceso dejara de ser una herramienta de automatización, y en cambio será entendida como el “saber hacer” acumulado por individuos y comunidades que se materializa en la aplicación de procedimientos que permiten adaptarse y mejorar diversas formas de vida; y el factor financiero estará subordinado a los factores comunidad y trabajo, visto como una parte necesaria para realizar el proceso productivo, pero no como la principal.

1.2.2 Distribución

La distribución tiene como fin principal, relacionar al productor con el consumidor; pero en el sistema capitalista esta relación es el resultado de decisiones y comportamientos de una construcción de mercado desigual, donde prevalece el poder económico y los términos desiguales de intercambio.

Desde esta perspectiva, la propuesta de desarrollo alternativa pretende cuestionar, modificar y sustituir los fundamentos y principios del mercado capitalista, para mitigar sus efectos sociales y propiciar nuevos espacios de interacción más equitativa; y también, conformar circuitos económicos solidarios que articulen los mercados de las diferentes empresas de economía solidaria a través de permanentes flujos y relaciones económicas que tienen como objetivo el establecimiento de espacios comunitarios para el desarrollo de actividades económicas, la promoción de niveles de integración horizontal entre las empresas de economía solidaria para el intercambio de bienes y servicios entre productores y consumidores, y la articulación de los diferentes circuitos locales que conlleven a la generación de circuitos regionales sólidos.

1.2.3 Consumo

El consumo corresponde a la utilización de los bienes y servicios por personas, grupos sociales y la comunidad en general para la satisfacción de sus necesidades y aspiraciones materiales y espirituales, que constituye un componente esencial en el desarrollo al determinar los grados de bienestar y

felicidad de las personas, o su malestar por el no consumo o consumo insuficiente de algunos bienes y servicios.

Una teoría de consumo desde la propuesta de economía solidaria, debe enfrentar problemas como: el consumo deficiente de las mayorías, la imposibilidad de alcanzar niveles de consumo de los países desarrollados y la irracionalidad del consumo promovido por la sociedad de consumo, entre otros; y lograr una reorientación del consumo hacia la satisfacción integral de las necesidades y hacia una justa, racional y equilibrada utilización de los bienes y servicios. De igual manera, se diferencia con el consumo impulsado por el sector privado en que en el sector solidario: predomina el consumo comunitario, se privilegia los bienes y servicios originados en la misma comunidad o localidad, se tiende a favorecer necesidades relacionales, y predomina la naturalidad y simplicidad del consumo.

1.2.4 Acumulación

La acumulación se concibe como el proceso mediante el cual una parte de lo que se produce no se consume, sino que se reserva para la producción ampliada de los factores económicos; constituyendo el motor del desarrollo económico y el medio para garantizar el futuro de las empresas, personas, grupos sociales y la sociedad en general.

En la economía solidaria, la acumulación no sería aquella parte de la producción que no se consume, sino la que se consume a lo largo del tiempo, que perdura y no se desgasta. En este sentido, tiene por objetivo la satisfacción de necesidades, aspiraciones y deseos en la perspectiva de la plena realización del hombre y la sociedad, y es un camino para garantizar el consumo futuro; siendo desde esta alternativa, una acumulación del factor Comunidad, y no de capital.

Después de mostrar como se modifican los procesos económicos con la democratización que otorga la economía solidaria, cuantificar los aportes de la economía solidarias sugiere el análisis de cifras y variables; pero debido que en el sector solidario Latinoamericano los estudios son de tipo cualitativo, no se cuenta con estadísticas ni datos que permita señalar claramente el verdadero papel jugado por el sector en la economía. Esta situación permite concluir que aunque desde una visión macro, el papel de la economía solidaria se considere como mínimo e intrascendente para la economía global, desde la visión micro, desde la lógica de una población, territorio o municipio, la presencia de formas de organización solidarias son fundamentales, y es ahí donde se debe rescatar el papel proactivo que juegan estas alternativas en el desarrollo local, las cuales, al impulsar aspectos como el liderazgo, aprendizaje social, y de fortalecimiento institucional en los territorios, entre otros, generan una dinamización de los territorios a través de la implementación de metodologías participativas, e impulsan la competitividad territorial y la sostenibilidad de las comunidades asentadas en un territorio.

La economía solidaria se ve reflejada en muchas experiencias y alternativas que se han puesto en practica a nivel mundial y teniendo en cuenta condiciones y necesidades especificas de cada región, por lo que no se puede hablar de una sola forma en la que esta se desarrolla, sino que por el contrario, hay múltiples formas donde y como se manifiesta, generando en este sentido, experiencias exitosas y transformaciones; sin embargo, cada uno de los actores de la economía solidaria (productores, comercializadores o consumidores) apunta a cultivar una serie de valores que los diferencian de la economía capitalista, y que permiten ampliar y dimensionar con mayor amplitud los cambios de concepción que muestra esta alternativa para que se puedan gestar verdaderos cambios sociales.

Luis Razeto²⁰, quien reconoce que el intento de ponerle límites al sector solidario consiste en definir claramente los tipos de relaciones económicas que lo configuran y de esta manera se podrán identificar tanto sus actividades, como los flujos y sujetos económicos que integran el sector. "La existencia de un sector solidario puede ser empíricamente detectada en las economías concretas, a partir de los nexos e interacciones que se observan entre algunos tipos de relaciones económicas que se caracterizan por ser especialmente integradoras"²¹, en este sentido, el autor reconoce que se pueden observar nexos entre instituciones y organizaciones sociales, pero que mas que una descripción de las mismas, es necesario efectuar un reconocimiento teórico de los nexos que ligan a las distintas relaciones económicas y sub sectores que conforman la economía solidaria, para lo cual, define los sectores económicos de esta forma:

a) El sector solidario, integrado principalmente por los sujetos, actividades y flujos económicos correspondientes a las relaciones de comensalidad, de cooperación, de reciprocidad y de donación; a éste sector lo podemos denominar también "economía de solidaridad".

b) El sector de intercambios, constituido por los sujetos, actividades y flujos donde se establecen relaciones de intercambio; se le denomina, también, "mercado de intercambios".

c) El sector regulado, constituido en base a las relaciones de tributación y de asignación jerárquica; habitualmente se lo identifica como "sector público" o "economía de planificación".

Así pues, y a pesar de que las relaciones anteriormente nombradas no son las únicas, se reconocen como las mas importantes, a demás se hace conveniente

²⁰ RAZETO, Luis. : Economía de Solidaridad y Mercado Democrático. Santiago: Ediciones PET. 1984.

²¹Ibid., p.18.

precisar que a cada sector corresponden precisos e identificables referentes empíricos, en sujetos, actividades, relaciones económicas concretas; sin embargo, empíricamente los sectores se entrelazan y mezclan, porque un mismo sujeto económico se hace presente en distintos sectores, actuando y estableciendo relaciones de distinto tipo.

Con respecto al sector solidario, no se afirma que los sujetos que conforman los vínculos solidarios establecidos con base a las relaciones económicas y sociales que promueven, lo haga en forma completa y adecuada solo por pertenecer a algún grupo o asociación, ni que su comportamiento siempre se manifieste coherente a la racionalidad esperada, pues así como los otros sectores, el sector solidario no está exento de que sus miembros manifiesten actitudes de dominación, intereses individualistas, conflicto de intereses, etc.

Finalmente, Razeto identifica como componentes del sector solidario de la economía: la comensalidad, la cooperación, la reciprocidad y las donaciones, clasificación que se hace de acuerdo a los tipos de relaciones económicas que practican, y de igual manera, establece clases de economía solidaria según las actividades que cada organización desarrolle, motivo por el cual emplea términos como "Economía Domestica" para definir las relaciones que se gestan alrededor de la familia, "Economía de comunidades" para tratar las actividades de comunidades integradas y principalmente de carácter religioso, étnicos, tradicionales" para conceptualizar las estructuras de carácter económico y étnico que conservan antiguas y tradicionales formas de producción y distribución con alto nivel de integración sociocultural, "Economía campesina" para describir actividades que integran un conjunto de formas económicas agrarias, y "Economía popular de subsistencia" para referirse a formas organizativas que se dan en el sector urbano e informal que conllevan a la satisfacción de necesidades básicas o problemas específicos de subsistencia.

Entre las diversas expresiones, se resalta la "Economía cooperativa" como una relación de cooperación que ha alcanzado grandes niveles de desarrollo, que se expresa en niveles de unidades económicas de producción, consumo, ahorro, crédito, comercialización, entre otros, y que ha permitido el surgimiento de asociaciones y federaciones como parte de su proceso de llegar a ser un movimiento cooperativo integrado. En este sentido, se puede decir que el cooperativismo ha logrado además de la integración de diversas formas de organización, el desarrollo de un fenómeno denominado "autogestión", el cual se ha extendido progresivamente desde el sistema productivo hacia la prestación de servicios, y donde los mismos usuarios son los que se encargan de todo el proceso, experimentando formas alternativas de "economía comunitaria". Todos estos componentes del sector solidario, aunque no evolucionan al mismo tiempo, ni constituyen un sistema integrado y compacto de sus diferentes manifestaciones, son generadores de procesos significativos de integración y desarrollo social.

2. ECONOMÍA SOLIDARIA EN COLOMBIA

La economía solidaria en Colombia se ha tratado como una construcción organizacional formada principalmente por cooperativas, fondos de empleados y asociaciones mutuales; siendo el cooperativismo la más persistente entre todas las formas de economía solidaria y practicas populares que se desarrollan en el país, las cuales representan un importante agente para el desarrollo socio empresarial y el fortalecimiento de sectores económicos, desarrollando actividades de la más diversa índole, fortaleciendo en ocasiones al mercado y muchas veces corrigiendo sus fallas.

Tal como lo señala Mario Arango²² en su obra “Manual de cooperativismo y economía solidaria”, la historia del cooperativismo en Colombia se empieza a gestar con las ideas expuestas por el general Rafael Uribe y el señor Francisco Luis Jiménez; quienes a partir de publicaciones y textos plasmaron las primeras ideas sobre esta forma asociativa.

En las primeras décadas del siglo XX el General Rafael Uribe Uribe planteó las ideas cooperativas como parte de su pensamiento sobre el socialismo democrático de corte humanístico, las fueron publicadas en el diario “El Liberal” en el mes de abril de 1911; señalando:

” Creemos que la intangibilidad de la propiedad que es uno de los principios tutelares de la civilización, pues que constituye el amparo de la vida de familia y es como la coraza de la libertad personal, garantía, independencia y fuente de energía humana; pero creemos también que si el salario moderno señala un evidente progreso sobre la esclavitud antigua, quizás no es el último peldaño de la evolución, porque en lugar de la producción de tipo monárquico y paternalista, vendrá un día la de tipo cooperativo, más eficaz y justo por cuanto entrega a los obreros mismos, esto es a los que ejecutan el trabajo y crean el producto, la parte proporcional que les corresponde”²³

De igual manera, un referente que se destaca en la historia del cooperativismo, es el señor Francisco Luis Jiménez, quien en su tesis de grado planteo ideas concretas sobre el cooperativismo, y sus aportes se hicieron fundamentales para la redacción de la que en 1931 seria la primera ley cooperativa colombiana; la ley 134.

Los aportes de Jiménez se hacen fundamentales para entender el inicio y desarrollo del cooperativismo como practica de economía solidaria en Colombia,

²² ARANGO, Mario. Manual de cooperativismo y economía solidaria. Colombia: universidad cooperativa de colombia.2005.

²³ Uribe, Rafael. Diario El Liberal. Bogota.1911.

pero también para mostrar por que muchas cooperativas fracasaron después de la crisis financiera de los años 90.

Bien claro lo dejo Jiménez cuando advirtió que

No hay que olvidar que el cooperativismo nació precisamente como una protesta contra los abusos del capital, como una consigna, la defensa del consumidor, una misión, la dignidad del trabajo y la libertad del trabajador. Como se sustentara mas adelante, se puede iniciar señalando que parte de la crisis que sufrió el sector se debe a que no fue aplicado este concepto, ni el que específico al señalar que para fundamentar una teoría, una ideología, una doctrina en lo que corresponde a la economía cooperativa, aunque parezca contradictorio, es necesario aprender del capitalismo. No propiamente para imitarlo o estimularlo ni seguirlo en sus pasos. Todo lo contrario. Para poder vencerlo en su ideología, en sus pretendidos valores, y situarlo en el campo contrario.

La gran apuesta de Jiménez se puede decir que se fundamento en tratar de mostrar al cooperativismo como una fuerza que hiciera paulatinamente desaparecer el capitalismo y sus practicas de acumulación e inequitativa distribución, como lo que denomino, una tercera vía que “suplirá al Estado en sus fallas para el manejo de ciertas empresas afectadas por una política equivocada o por las facilidades para que la corrupción contamine la equidad y las costumbres de los funcionarios.

Una tercera vía que compita con el neoliberalismo y que sin detenerse un momento y con una firme voluntad de triunfo pueda presentar empresas que por su extensión en actividades y dominio de los mercados, pueda imponer una economía que verdaderamente este sustentada en la economía social, la justicia y la libertad²⁴.

Así pues, desde los inicios de estos planteamientos, en Colombia se empieza a implementar una postura clara sobre como debería manejarse internamente el sector cooperativo, y a partir de la acogida de los planteamientos de Jiménez, se puede concluir, que la apuesta que se hace apunta a gestar un cooperativismo o una economía popular basada en conceptos que se oponían al capitalismo y que pretendían lograr un cambio impulsado por esa tercera vía que propuso Jiménez. Mas sin embargo, a medida que se iban gestando organizaciones cooperativas, en América Latina el panorama no era muy alentador; a pesar de formar grandes organizaciones, parte de la población marginada por el capitalismo, el modelo no lograba integrarse, ni mejorar las condiciones de vida de los excluidos. En este sentido, Mario Arango pone de manifiesto como causa principal de la crisis del sector cooperativo en América Latina, la debilidad doctrinaria e ideológica, así como la ausencia de modelos de desarrollo económico y social fundamentados en la economía social, para afianzar su argumento nos presenta aspectos claves para entender como y por que el cooperativismo latinoamericano fue fácilmente colonizado por la ideología neoliberal:

²⁴ Ibid., p.136.

- El distanciamiento de la práctica y sus principios sociales, fue el resultado de una política encaminada a alcanzar mayor competitividad para hacerle frente a los retos de la globalización.
- La reorientación hacia reestructuraciones inspiradas en modelos de la empresa privada, con el objetivo de alcanzar mejores resultados financieros en detrimento del balance
- El concepto de asociado fue sustituido por el de cliente
- Se olvidó el principio de integración, de la cooperación entre cooperativas para dar pasos a la más agresiva competencia entre cooperativas y ganar clientela.
- Los grupos cooperativos se dedicaron a promover empresas de carácter privado para alcanzar mayor rentabilidad económica y realizar toda clase de alianzas con empresas no pertenecientes a la economía social.²⁵

A demás de lo señalado, Arango concluye que el colapso del sector financiero y bancario provocó una frustración mayor en el movimiento cooperativo latinoamericano, por la pérdida de sus ahorros y aportes de los asociados, pero indica un aspecto fundamental que puede explicar este fracaso, señalando: “estas situaciones pueden ser generadas por aceptar modelos cooperativos trasplantados desde países desarrollados, y por la incapacidad del movimiento cooperativo de impulsar cambios estructurales que logran institucionalizarlo”²⁶.

Para dimensionar como se manifestó la permeabilización que tuvo la ideología neoliberal en el cooperativismo colombiano, se retoma al profesor Gonzalo Pérez Valencia²⁷, quien hace un amplio y exhaustivo análisis de las causas que llevaron al cooperativismo financiero colombiano a su banca rota a finales de la década de 1990, algunas consecuencias de esta situación se puede ver en su texto Cooperativismo y economía solidaria en Colombia: pedagogía de una crisis y derroteros en el Siglo XXI.

Pérez señala el periodo comprendido entre 1980 y 1997 como fundamental para entender la crisis que conllevó a un debilitamiento del sector cooperativo. Muestra en este periodo el auge del cooperativismo financiero y la banca cooperativa, el sector cooperativo, dio un gran salto en materia de cifras y resultados, de acuerdo con cifras de la Confederación de Cooperativas de Colombia hacia el año 1996 se

²⁵ Ibid., p.166.

²⁶ Ibid., p.168.

²⁷ PÉREZ, Gonzalo. Cooperativismo y economía solidaria en Colombia: pedagogía de una crisis y derroteros en el Siglo XXI. Bogotá, Colombia: Ediciones Coopetrol. 2000.

tenían los datos mas altos en la historia referentes al patrimonio, los activos y el numero de asociados; sin embargo, estos datos fueron impulsados básicamente por el continuo crecimiento del sector financiero cooperativo, éste llegó a manejar el 16% del total de ahorro del país, pero a partir de 1997 este crecimiento comenzó a mostrar síntomas de deterioro, donde la crisis económica termino afectando en forma visible mas al sector financiero cooperativo que a la banca tradicional, no solo por ser el mas débil, sino por que al perder su identidad cooperativa, también perdió sus fortalezas y esta situación conllevó a tomar medidas legales que afectaron gravemente su futuro.

El mismo autor muestra como a partir de la expedición de la ley 79 de 1988 se abren caminos a las llamadas cooperativas financieras, las cuales estaban autorizadas para prestar sus servicios a no asociados, y los bancos cooperativos, abiertos al publico en general, con la conversión de los antiguos organismos financieros de segundo grado en instituciones bancarias; sin embargo, con el auge de la ideología neoliberal dentro del marco de la llamada globalización y apertura, las nuevas instituciones financieras cooperativas fueron rápidamente colonizadas por la misión, visión y los principios del modelo empresarial neoliberal.

En un campo abierto de despiadada competencia neoliberal y de atractivos modelos de organización empresarial para enfrentar la globalización, la mayoría de las antiguas cooperativas de ahorro y crédito se transformaron en cooperativas financieras, deslumbradas por el nuevo modelo y por la perspectiva de entrar al atractivo mundo financiero; de esta manera abrieron sus puertas al público y se lanzaron a una feroz competencia para ganar clientes y conquistar nuevos espacios geográficos.

"La rebatida por captar depósitos del sector oficial indujo a las más variadas formas de corrupción, que pronto prendieron las alarmas de los organismos públicos de control y motivó al gobierno nacional a ordenar retiros masivos de depósitos en entidades cooperativas. Simultáneamente, el sector financiero cooperativo se lanzó a la captación de dinero de dudosa procedencia, atraído por sus cuantiosos volúmenes, y al otorgamiento de préstamos elevados a particulares, sin las garantías requeridas en un carrusel de manipulación y corrupción"²⁸.

En el argumento de Pérez la crisis significó un avance importante en la legislación cooperativa colombiana cuando el 4 de agosto de 1998 el entonces presidente de la República, Ernesto Samper Pizano, sancionó la ley 454, donde se introducen modificaciones fundamentales a la legislación cooperativa. Se institucionaliza el concepto de economía solidaria, con principios, fines y una visión macro, la cual involucra las cooperativas y demás empresas asociativas sin ánimo de lucro. Igualmente, da vida a la superintendencia de economía solidaria, como organismo

²⁸ARANGO, Mario. Manual de cooperativismo y economía solidaria. Colombia: universidad cooperativa de colombia.2005. p.130.

de promoción y fomento. De igual manera se introduce una nueva normatividad para la actividad financiera cooperativa.

2.1 CAMBIOS CONCEPTUALES DESDE LA LEY 454

Un aporte significativo a resaltar de la Ley 458 de 1998, es la generación de un conjunto de normas sobre la actividad financiera y social de las entidades de naturaleza cooperativa. Esta ley plantea la evolución del sector cooperativo hacia formas más amplias de economía social y determina el marco conceptual de la economía solidaria transformando el Departamento Administrativo Nacional de Cooperativas en el Departamento Administrativo Nacional de la Economía Solidaria; de igual manera, creó la Superintendencia de la Economía Solidaria y el Fondo de Garantías para las Cooperativas Financieras y de Ahorro y Crédito.

La ley 454 de 1998 define la economía solidaria en el artículo 2º, como: “El sistema socioeconómico, cultural y ambiental conformado por el conjunto de fuerzas sociales organizadas en formas asociativas identificadas por prácticas autogestionarias solidarias, democráticas y humanistas, sin ánimo de lucro para el desarrollo como sujeto, actor y fin de la economía”²⁹.

La ley fue complementada por varios analistas del sector, quienes aportaron conceptos y definiciones. Un primer aporte de José Ignacio Rodríguez, quien la define como “la actividad productiva realizada por personas agrupadas en empresas asociativas con gestión democrática y espíritu de servicio, que propenden por una acumulación económica y social mediante el retorno de beneficios a sus asociados”³⁰.

Una segunda propuesta es la de Olga Lucía Arboleda, en su libro *Caracterización histórica de algunas prácticas de economía solidaria en Medellín* define la economía solidaria como “las formas de producción social, organizadas para resolver necesidades básicas del hombre, entendidas estas como aquellas condiciones o requerimientos materiales, sociales y espirituales indispensables para que cada individuo y las comunidades puedan desplegar sus energías y capacidades creativas y de disfrute de la vida”³¹; entendiéndola como una práctica, donde la perspectiva de las organizaciones está dirigida a crear una esfera de actividades económicas autónomas y eficaces basadas en el valor de la solidaridad.

²⁹ Colombia, Congreso de la República. Ley 485. (Diario Oficial No. 43.357, 6 de agosto, 1998).

³⁰ RODRIGUEZ, José Ignacio. *La cooperativa de trabajo asociado*. Bogotá: Publicom Ltda. 1995. p.335.

³¹ ARBOLEDA, Olga Lucía. *Caracterización histórica de algunas prácticas de economía solidaria en Medellín*. Medellín: Centro de investigación FULAM. 2000. p.70.

Para Edgar Augusto Salgado³² en el texto “Curso básico de cooperativismo”, la economía solidaria se diferencia del sector privado en que mientras esta busca el bienestar y el progreso conjunto de los asociados, transformando utilidades individuales en beneficios colectivos; el sector privado se inspira en el ánimo de lucro, obtención de ganancias, dividendos o intereses en el ámbito particular.

Se puede decir entonces, que pese a las múltiples definiciones existentes, se coincide en que el principio de la solidaridad es la base del sistema económico, el cual no se reduce solo a un mecanismo para alcanzar el progreso económico, sino que trasciende a otros aspectos sociales y culturales.

2.3 COMPONENTES Y PRINCIPIOS

De la ley 79 de 1988, se pueden destacar los siguientes aspectos que deben incluir las empresas y organizaciones solidarias como componentes y principios relevantes:

- El ser humano, su trabajo y mecanismos de cooperación tienen primacía sobre los medios de producción, con lo cual se busca dar prioridad al ser humano sobre el sistema capital.
- Debe existir un espíritu de solidaridad, cooperación, participación y ayuda mutua, donde el sistema solidario es el resultado del trabajo cooperado y de la ayuda entre unos y otros.
- Administración democrática, participativa, autogestionaria y emprendedora, adhesión voluntaria, responsable y abierta, propiedad asociativa y solidaria de los medios de producción, participación económica de los asociados en justicia y equidad, formación e información para sus miembros de manera permanente, oportuna y progresiva, libre adhesión, control democrático y distribución equitativa de excedentes, entre otros.
- Servicio a la comunidad y prestación de servicios con función social. enfocados no solo en el bienestar del asociado, sino de la comunidad en general.
- Integración con organizaciones del mismo sector

En este sentido, cabe resaltar que estos no son los únicos principios seguidos por las entidades pertenecientes al sector solidario, pues cada proceso organizativo sigue un criterio que aunque debe integrar la visión social y solidaria a todas las etapas económicas, es independiente y adaptable a realidades específicas.

³² SALGADO, Edgar Augusto. Curso básico de cooperativismo. Bogotá: Librería señal editora. 2000.

2.4 FORMAS ASOCIATIVAS DESTACADAS

El sector de la economía solidaria en Colombia esta conformado por organizaciones que cumplen diversas funciones, y según lo establece la ley 454 de 1998, se dividen en:

- Entidades que orientan su acción hacia el mejoramiento social, local o de convivencia de sus miembros sin abarcar actividades de orden económico o prestación de servicios.
- Entidades que a través de una empresa asociativa prestan servicios permanentes a sus asociados.
- Algunas características destacadas de las formas asociativas:
 - Son asociaciones voluntarias de personas que buscan ayudarse materialmente con el fin de lograr el progreso social y económico de todos.
 - Se ejerce a través de una organización empresarial, donde los asociados independientemente deciden en igualdad de condiciones sobre la administración.
 - El asociado mejora y accede a ventajas económicas que no podría conseguir de otra forma.

Después de lo señalado y para realizar una profundización de algunas de las formas asociativas que se desarrollan en el marco de la economía solidaria colombiana; se indicaran cifras de estudios realizados en el sector que permiten sustentar el crecimiento de estas prácticas y revisar su evolución.

El informe que se tomara como referencia es el producto de investigaciones realizadas por diversos grupos pertenecientes al sector solidario, y que a partir de los reportes departamentales que registran las cooperativas, Fondos de empleados y Asociaciones mutuales legalmente constituidas establecen las condiciones en las que se encuentra cada una de estas practicas; en este sentido, hay que resaltar que estos estudios solo toman en cuenta las practicas que se dan desde los sectores formales y regulados, y no las que se desarrollan a nivel local, familiar o en un contexto informal.

La evolución y crecimiento del sector en el periodo 2006 – 2010, se revela a partir del incremento significativo del numero de entidades perteneciente a cada practica solidaria referenciada en el estudio; indicando un interés creciente por este tipo de alternativas de trabajo colectivo y asociaciones solidarias; pero también puede ser producto de la formalización efectuada por algunas de las asociaciones,

cooperativas o fondos que no habían realizado el proceso de obtener su personería jurídica o su vinculación al mercado de manera formal.

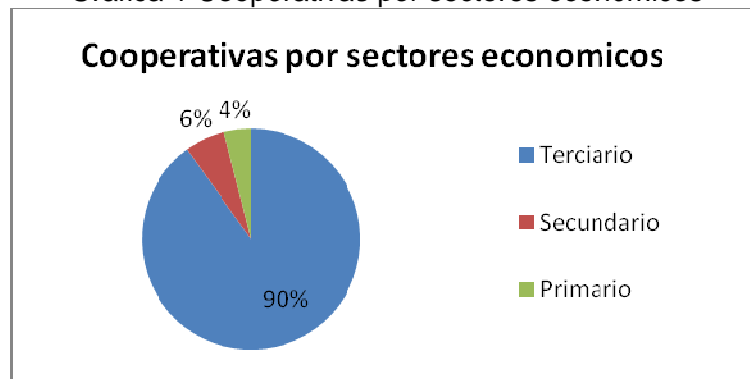
Tabla 1 Formas asociativas Destacadas

Naturaleza	No. Entidades 2006	No. Entidades 2007	No. Entidades 2008	No. Entidades 2009	No. Entidades 2010
Cooperativas	6.877	7.349	7.833	8.124	8.533
Fondos de Empleados	1.866	1.921	1.972	2.007	2.060
Asociaciones Mutuales	227	233	250	249	273
TOTAL	8.970	9.503	10.055	10.380	10.866

Fuentes: Sistema de información Confecoop; SIGCOOP, Superfinanciera, Supervigilancia, Superservicios, Saludcoop, Gestar Salud.

Un modelo cooperativo puede desarrollarse en cualquier rama de la actividad económica, sin embargo, la tendencia del sector cooperativo Colombiano según lo muestra el estudio elaborado por el Departamento de Análisis Económico de la Confederación de Cooperativas de Colombia Confecoop, es una vocación por el servicio, pues tienen una presencia mayoritaria en el sector terciario; rezagando las actividades del sector primario, relacionadas con la explotación de recursos naturales; y las actividades del sector secundario, relacionadas con la industria.

Grafica 1 Cooperativas por sectores económicos



Fuente: Confecoop; Diciembre 2007

En este sentido, y tal como lo señala el informe referenciado,

Por su caracterización desde el punto de vista empresarial, fundamentado en la capacidad de generación de ingreso y el aporte al empleo, se puede apreciar un sector cooperativo desarrollado y consolidado en el campo de los servicios, particularmente en la prestación

de servicios financieros, la actividad aseguradora, los servicios de tipo financiero, la comercialización de productos, el transporte, y los servicios a las empresas³³.

Así, el 90% de las cooperativas del país se ubican en el sector terciario, el cual comprende el grupo de actividades relacionadas con comercio, educación, salud, transporte, servicios financieros, seguros, servicios funerarios, servicios empresariales, servicios públicos, telecomunicaciones, entre otros.

2.5 MECANISMOS DE CONTROL DE LAS ENTIDADES DE ECONOMIA SOLIDARIA

2.5.1 Supervisión del Estado

El estado colombiano según se estipula en la ley 10 de 1991, regula las empresas asociativas de trabajo, y determina posteriormente el marco conceptual que regula la economía solidaria, dictando normas sobre el ejercicio de su actividad financiera, especialmente de las cooperativas. En este sentido las funciones de inspección, control y vigilancia, denominadas genéricamente como de supervisión, están en cabeza del Presidente de la República, de conformidad con lo dispuesto en el artículo 189 de la Constitución Política, ejercidas por el Presidente de la República a través de las Superintendencias, entidades pertenecientes a la Rama Ejecutiva del Poder Publico.

2.5.2 Superintendencia de la economía solidaria: Supersolidaria

Es un organismo descentralizado, técnico, adscrito al ministerio de hacienda y crédito publico, con personería jurídica, autonomía administrativa y patrimonial que tiene por objeto la supervisión sobre la actividad financiera del cooperativismo y los servicios de ahorro y crédito de los fondos de empleados y asociaciones mutualistas, y en general, el aprovechamiento o inversión de los recursos captados de los asociados por parte de las organizaciones de la economía solidaria.

La superintendencia fue creada por la ley 454 de 1998, por la cual se determina el marco conceptual que regula la economía solidaria, se transforma el departamento administrativo nacional de cooperativas en el departamento administrativo nacional de la economía solidaria, se crea la superintendencia de la economía solidaria, se crea el fondo de garantías para las cooperativas financieras y de ahorro y crédito, y se dictan normas sobre la actividad financiera de las entidades de naturaleza cooperativa.

Los objetivos de la superintendencia de la Economía solidaria son:

³³CONFECOOP: Confederación de cooperativas de Colombia. Sector cooperativo colombiano. 2008.p.22.

- Ejercer vigilancia, inspección y control sobre las entidades del sector solidario bajo su supervisión.
- Proteger los intereses de los asociados de las organizaciones solidarias, así como de terceras personas y de la comunidad en general.
- Velar por la preservación de la naturaleza jurídica de las entidades sometidas a su supervisión.
- Velar por la correcta aplicación de los recursos y ventajas normativas.
- Supervisar que se cumplan con el principio no lucrativo que caracteriza a las organizaciones solidarias.

3. APROXIMACIONES CONCEPTUALES Y TEORICAS A LA REALIDAD SOCIOECONOMICA DE LA CIUDAD DE POPAYAN

La ciudad de Popayán puede ser vista como una mezcla de clases sociales en un solo territorio donde no se pueden establecer claramente los límites que demarcan la periferia y el centro; prueba de ello, es la ausencia de zonas exclusivas donde se encuentren concentrados mega-emprendimientos inmobiliarios, que congreguen habitantes con ingresos altos y cuenten con servicios modernos, seguridad e inversión en zonas públicas. Este panorama de ciudad moderna presente en los escenarios anteriormente citados, que se combina en cambio, con barrios marginales, de difícil acceso, ausencia de fuerza pública, señala la transformación territorial y cultural de la ciudad a partir de la mezcla de costumbres y culturas que genera entre otros factores, el desplazamiento.

Con el terremoto del 31 de marzo de 1983 y con los constantes desplazamientos generados por el conflicto armado del país, en la ciudad de Popayán se evidencia un incremento de prácticas informales de subsistencia, que van desde la ocupación de predios para la construcción de viviendas, hasta el comercio y trabajo informal.

El sector informal está constituido por el conjunto de empresas, trabajadores y actividades que operan fuera de los marcos legales y normativos que rigen la dinámica económica; por lo tanto, pertenecer al sector informal supone estar al margen de las cargas tributarias y normas legales, pero también implica no contar con la protección y los servicios que el Estado puede ofrecer³⁴. En este sentido, la informalidad reflejada en Popayán, también puede ser entendida como una alternativa compleja elegida por la población Payanesa al evidenciar que los costos de circunscribirse, ingresar y mantenerse en el marco legal y normativo pueden ser superiores a los beneficios que ello conlleva.

Las condiciones de informalidad presentes en esta ciudad también son de tipo habitacional, lo cual ha generado el incremento de asentamientos donde se ha recurrido a la invasión de predios públicos o privados para resolver la falta de vivienda, lugares donde no se vive, sino que se trata de sobrevivir, y de tipo laboral, entendida esta como el desempeño de cualquier tipo de trabajo a través de mecanismos que violan leyes establecidas, evaden impuestos y comercializan mercancía de contrabando, práctica realizada por personas excluidas del mercado formal, y que encuentran en el sector informal una fuente para desarrollar procesos que aunque tengan inmersa la ilegalidad, les permiten subsistir.

³⁴ DE SOTO, Hernando, El otro sendero: la revolución informal- Bogotá: La oveja negra, 1987

Sin embargo, y a pesar de las precarias condiciones de vida de las clases marginales, esta informalidad manifestada de múltiples formas en la ciudad, también puede ser considerada como una forma de revelarse contra un sistema económico excluyente, que ha tocado los estratos mas bajos, y ha minimizado las opciones dentro de parámetros legales, situación que genera la justificación de esta informalidad por la simple razón de que si no se utilizan estos métodos para suplir las necesidades básicas, las condiciones de vida podrían ser incluso peores, es decir, se incrementarían los índices de desnutrición, morbilidad, mortalidad, entre otros.

En este sentido, y debido a que se establece la informalidad como fuente de empleo y subsistencia, es pertinente darle una mayor conceptualización a este aspecto y retomar el debate Latinoamericano dado en torno a la formalización, con el fin de determinar si la formalización puede ser una herramienta que facilita la inclusión social, y si esta formalización es necesaria y suficiente para que se mejoren las condiciones y calidad de vida de las clases marginadas.

Esta visión permitirá establecer la naturaleza de la informalidad, determinar hasta que punto dicha formalización puede absorber toda la fuerza laboral y comprobar si desde la teoría, puede ser vista como una solución verdadera y concreta para el problema de pobreza y exclusión en Popayán.

3.1 LA INFORMALIDAD ¿UN NUEVO MODELO DE PRODUCCIÓN Y ECONOMÍA ALTERNATIVA?

La interpretación de las realidades y transformaciones vividas desde los años 60s en América latina han cambiado, dando paso a varias prácticas que generan una visión mas amplia y teóricamente sustentada de los procesos experimentados en esta región. En el discurso alternativo, se reconoce que dentro de la estructura misma del capitalismo, se están gestando formas asociativas o colectivas, donde cada individuo tiene funciones específicas que le permiten ser parte de una estructura de producción en la que desaparece poco a poco el propietario individual, dando lugar a empresas caracterizadas por tener varios socios en toda la cadena productiva y en la prestación de servicios, si bien los bienes que forman su estructura provienen del modo de producción capitalista, el grupo o asociación los trasciende a lo colectivo, reuniendo riqueza y transformándola en proceso productivo sobre una estructura colectiva, allí las nuevas relaciones de producción se dan sobre un modelo donde desaparece el propietario de los medios de producción y quienes trabajan; y se transforman para dar paso a personas que desarrollan una actividad productiva sobre la que desarrollan su proceso vivencial.

Las relaciones sociales son de carácter colectivo, de naturaleza solidaria y humanista, las reflexiones se han tratado desde conceptos como economía popular, economía de solidaridad y economía de trabajo, entre otras.

Uno de los principales expositores de los procesos de economía popular en América Latina es Aníbal Quijano, quien muestra a partir de estudios realizados en esta región, la forma como los discursos sociales fueron dando cabida a organizaciones reales que contribuyeron a impulsar un que hacer económico y que de una u otra manera evidenciaron una posible transformación conceptual y practica de las maneras de pensar los escenarios de transformación en la región.

El autor en su libro: *La economía popular y sus caminos en América Latina*, da inicio a un recorrido por los procesos que desde la economía popular explican cambios contextuales a las formas de organización; y señala que parte de la reconfiguración global del capital se debe precisamente a “la derrota mundial de los movimientos sociales y en la desintegración o en la fragmentación parcial o total de las estructuras sociales de donde aquellos procedían”³⁵. Plantea así mismo, que la lucha entre capitalistas y sus explotados que se daba a través de una abierta confrontación de poder ha cambiado, y que “La crisis, pues, no solamente ha implicado el empobrecimiento material aun mayor de gran parte de los trabajadores, sino, mas profundamente, la fragmentación y la dispersión de las estructuras sociales que articulaban su lugar en las relaciones de poder y en su vida diaria. Eso ha debilitado sus organismos de negociación y de presión organizada dentro del poder existente”³⁶. En este mismo sentido, la región a demás de vivir cambios estructurales, empezó a mostrar algunos conceptos que ya no se aplicaban y debían ser replanteados, y surge entonces la discusión entre marginalidad e informalidad expuesta por un gran número de autores, y los cuales a través de diferentes posturas trataron de dar un soporte teórico que explicara estas transformaciones.

Desde mediados de los 60s, en el discurso dominante, la pobreza ha sustituido del todo la explotación y dominación como la cuestión central del debate político; dando paso a las propuestas de revolución y modernización del poder, conllevando como lo señala Quijano, a que la pobreza y la modernización sean inevitables términos mediáticos y políticos. Así pues, los defensores de la modernización empezaron a plantear mecanismos para integrar a los “marginados” de la sociedad; pero las diversas formas de populismo latinoamericano, mostraron que las relaciones, instituciones, modalidades y formas concretas de poder debían ser cambiadas, por que los “modernizadores” asumían como legitima la desigualdad social y sus mas desagradables efectos, y sostenían que el aumento de la pobreza y del numero de pobres era un costo social inevitable de la modernización.

³⁵ QUIJANO, Anibal. *La economía popular: y sus caminos en América Latina*. Lima: Mosca azul editores. 1998. p.15

³⁶ Ibid., p.18.

En América latina, los cambios de contextualización, conllevaron a que múltiples estudios enfatizaran ahora en una nueva propuesta, una forma en la que se pudiera reconocer fallas estructurales, para lo cual, era necesario aceptar que el paso de lo tradicional a lo moderno era un proceso histórico necesario y espontáneo, y que así mismo, la gran parte de la población que se desprendía de lo tradicional, no lograba integrarse a lo moderno, sino que por el contrario quedaba en algún sentido marginada.

Desde esta perspectiva, se puede ver claramente, como la marginalidad trata de ser justificada por la implementación de cambios teóricos y contextuales en América Latina, y como se empieza a través de la búsqueda de la modernización que proponía el capitalismo como única salida a la pobreza, desconociendo todos los procesos que ya se estaban desarrollando en este territorio.

Aníbal Quijano por su parte, plantea el reconocimiento de una sectorización: los integrados, y los marginados. La intervención del Estado se argumenta desde el paso de lo tradicional a lo moderno, y permite ayudar a los marginados a integrarse, viéndolos no como una consecuencia desastrosa de esta transición, sino como una situación que con el tiempo se resolvería. Con respecto a este cambio contextual, en un debate sobre América latina señalado por la Facultad Latinoamericana de ciencias sociales (FLACSO), se concluye que las relaciones sociales, y en particular las relaciones de capital y trabajo, discuten el modo de explotación y discriminación, mas que el de pobreza, diferencian cierto tipo de trabajadores y empiezan a censurar el uso del termino modernización por los desastres sociales dejados en el intento de su consecución; situación que permitió, el inicio de la imposición del discurso pragmático neoliberal.

Quijano señala que “El neoliberalismo se ha consolidado en América latina como el discurso de la reestructuración del poder del capital en las condiciones de la crisis y de la globalización del poder capitalista, por que estas condiciones implican una drástica reconcentración del control de los recursos de producción y del poder político a escala mundial”³⁷.

Desde esta perspectiva, el autor permite ver como en el sistema neoliberal, los problemas de pobreza de los trabajadores no van por cuenta o responsabilidad del estado ni de la sociedad global, sino que los trabajadores tienen que resolver sus problemas por su propia cuenta e individualmente; y como a partir de la crisis de los 80s se da inicio a una transformación del objeto de estudio, es decir, no se buscaron los determinadores de la crisis, sino, que los teóricos trataron de buscar respuestas desde el análisis de la mas famosa estrategia de sobrevivencia de los pobres: la informalidad.

³⁷ Ibid., p.48.

3.2 POSTURAS RELEVANTES FRENTE A LA INFORMALIDAD

En el libro economía popular y sus caminos en América Latina, Quijano presenta como la informalidad fue sugerida por la OIT. Al emplear este termino se busca llamar y reconocer las practicas que los trabajadores desempleados realizaban para mejoraran sus ingresos por medio de actividades y recursos que no estuvieran ya bajo el control institucionalizado del capital privado o estatal³⁸; pero para muchos, la denominación de informal al trabajo no institucionalizado, fue el punto de partida de todo un “otro sendero” del proceso capitalista en regiones empobrecidas.

El término de informalidad fue introducido por la OIT después de una misión a Kenya, donde se señala que el sector informal se caracteriza por: facilidad para entrar, apoyo en recursos locales, propiedad familiar de los recursos, pequeña escala de operación, trabajo intensivo y tecnología adaptada, destrezas adquiridas fuera del sistema escolar formal, y mercados competitivos y no regulados. Esta misión dio pie a que se tomaran diferentes posturas con respecto al sector informal y a la naturaleza de la informalidad; y en este sentido, Aníbal Quijano, señala que los términos informal e informalidad remiten a la relación de exterioridad y/o conflicto de tales actividades con las normas e instituciones del estado acerca del capitalismo, pero en su momento inicial, se refieren a la situación de un sector de trabajadores; de sus problemas de empleo, de salario, de acceso al mercado de bienes y servicios; de sus actividades para sobrevivir en esas condiciones y de su posibilidad de mejorar su situación. Así pues, se expondrán tres vertientes que para el trabajo de investigación resultan oportunos y se ampliará lo expuesto por Victor Tokman³⁹ en su texto: La relación entre los sectores formal e informal: una exploración sobre su naturaleza, por Hernando De Soto en su libro El otro sendero, y se mostrara un enfoque donde varios autores reconocen el sector informal como un nuevo modelo de producción y como una economía alternativa.

3.2.1 Sector informal como una cuestión de las relaciones entre capital-trabajo y específicamente en el mercado de empleo

Víctor Tokman se aproxima en su texto sobre la relaciones entre los sectores formal e informal: una exploración sobre su naturaleza, a realizar un aporte significativo donde muestra el debate que lleva implícito este concepto; expone una explicación del origen y la existencia del sector informal a través no de la informalidad, sino de la estrechez del mercado de empleo en relación a la oferta de mano de obra prevista por la constante migración rural-urbana. Es decir, desde

³⁸ Ibid., p.53.

³⁹ TOKMAN, Víctor. Las relaciones entre los sectores Formal e informal. Una exploración sobre su naturaleza. Perú: Revista del departamento de economía pontificia universidad católica del Perú. Volumen XXIV N° 48. 2001.

la vertiente que plantea el sector informal como una cuestión de las relaciones entre capital trabajo y específicamente en el mercado de empleo⁴⁰. Tokman da inicio al debate teórico, aclarando que cada autor define el sector informal según los supuestos pertinentes desde su postura; pero así mismo, existe un consenso al aceptar que se puede ingresar al sector informal con mayor facilidad que al sector formal, y que en el sector informal predominan las actividades poco capitalizadas y estructuradas, con unidades productivas pequeñas y de bajo nivel tecnológico. En este sentido, indica que la mano de obra contratada por la estructura de empleo del sector informal, usualmente proviene de familiares, y donde el salario no es la forma más usual de remuneración⁴¹.

Para detectar las relaciones que se gestan a partir de las actividades económicas informales, y su carácter o afinidad con las demás actividades formales, el punto de partida que toma este autor es determinar si es cierto el interrogante planteado por a cerca de que “el ejército de reserva constituido por desempleados y subocupados constituye realmente una mayoría pasiva y explotada, o si sus actividades económicas informales muestran alguna capacidad autónoma para generar un alza en los ingresos de los pobres de las ciudades”, situación que conlleva a que muestre dos enfoques alternativos: el primero argumenta que el sector informal genera excedentes siempre y cuando la política global no discrimine en contra del sector, señalando una relación “benigna y de complementariedad” entre el sector informal y el resto de la economía, y otra que sostiene que la característica principal de las actividades informales es su incapacidad de acumulación y por ende su carácter subordinado o dependiente.

3.2.2 Enfoque de las relaciones benignas y de complementariedad

Hart en 1970 y 1973, y la OIT en 1972 llamaron 'informal' a la manera como quienes, careciendo de un empleo bien remunerado, se las arreglan para producir o vender algún bien o servicio que les proporcione un ingreso que beneficie a la sociedad en general; lo cual es una muestra clara de las relaciones benignas que se presentan entre el sector informal y el resto de la economía. Sin embargo, Tokman indica que determinar en que parte del sector informal se sitúa el crecimiento en potencia, depende de la forma como se mire este sector, si se percibe como un sector autónomo, o como un sector integrado al resto de la economía.

⁴⁰ QUIJANO, Anibal. La economía popular: y sus caminos en América Latina. Lima: Mosca azul editores. 1998. p.80.

⁴¹ TOKMAN, Víctor. Las relaciones entre los sectores Formal e informal. Una exploración sobre su naturaleza. Perú: Revista del departamento de economía pontificia universidad católica del Perú. Volumen XXIV N° 48. 2001. p.18.

3.2.2.1 Enfoque de complementariedad bajo condiciones de autonomía:

El sector informal se caracteriza por brindar ocupación y bienes y servicios a los grupos de menores ingresos. Como lo señala claramente Oshima, “los propietarios, sus familiares no remunerados y los empleados trabajan los unos para los otros y se compran mutuamente los productos”. Esto significa por cierto que el sector carece de vínculos con el resto de la economía⁴².

Por otra parte, se argumenta que el sector informal autónomo es eficiente y exhibe ventajas comparativas con respecto a actividades similares realizadas en el sector formal, debido a la maximización del empleo de mano de obra y el requerimiento de escaso capital, utilizando la mayoría de las veces, maquinaria de segunda mano u obsoleta. De esta manera, se concluye que, el uso eficiente dado por el sector informal a los factores, permiten originar un excedente económicos, los cuales, si logran ser aprovechados de manera adecuada, se traducirá en mayor crecimiento y reinversión en el propio sector.

3.2.2.2 Enfoque de complementariedad bajo condiciones de integración:

El crecimiento del sector informal, se ve fortalecido cuando las actividades que lo conforman están integradas al resto de la economía, percibiéndose al sector informal como fundamental para el proceso de distribución, dada su cercanía al consumidor final, y también como abastecedores de servicios. Estas actividades que están estrechamente integradas al resto de la economía, son consideradas como relaciones benignas cuando se establece al el sector informal como proveedor de servicios difícilmente afectados por cambios tecnológicos y complementarios al sector formal.

Luego de señalar las relaciones que se pueden dar bajo condiciones de complementariedad, las tendencias previsibles con respecto al enfoque serian: Si el sector es autónomo, no se puede predecir las tendencias de crecimiento, por que aunque se reconoce su capacidad de acumulación, su tasa de crecimiento es una variable exógena con respecto a la del sector informal y al aumento de la oferta de mano de obra para el sector informal; y bajo condiciones de integración, se hace mas factible pronosticar el tamaño del sector informal por que se expandirá al mismo ritmo que el sector formal.

Así pues, concluye que el enfoque de complementariedad considera como indispensable la formulación de políticas a favor de actividades informales para evitar las desventajas estructurales que presenta, donde no solo se han desarrollado al margen del apoyo del estado, sino que también son victimas de un constante hostigamiento; y que quienes consideran el sector informal como fuente de crecimiento potencial, sea autónomo o integrado, afirman que dicho

⁴² Ibid., p.20.

crecimiento puede evolucionar y permitir que una fuerza de trabajo cada vez mayor se incorpore a niveles superiores de ingresos⁴³.

3.2.3 Enfoque de las relaciones de Subordinación

El otro enfoque que señala Tokman en el debate teórico desarrollado a partir de la informalidad, es el de la subordinación; donde sustenta como la mayoría de los autores sostienen que las actividades informales son subordinadas, analizan el proceso de acumulación en el plano internacional y consideran la existencia del sector informal como la manifestación nacional del inequitativo sistema económico internacional prevaleciente. Prebisch y Amin argumentan que en las naciones industrializadas, la acumulación facilita el mejoramiento de la productividad retenida por los centros, mientras que los avances registrados en la periferia son transferidos al centro mediante diversos mecanismos, y esto implica una serie de elementos como la fijación de los precios internacionales, el control de los mercados y arreglos institucionales promovidos por las empresas transnacionales, que conllevan a que las relaciones entre los sectores formal e informal, se analicen como parte de un proceso que se muestra dependiente y subordinado a nivel internacional. Así mismo, Tokman pretende mostrar este enfoque y su mecanismo de transferencia de excedentes bajo condiciones de autonomía o integración al resto de la economía⁴⁴.

3.2.3.1 Enfoque de subordinación bajo condiciones de autonomía:

Cuando el sector informal es autónomo en relación al resto de la economía; los mecanismos a través de los cuales se realiza la extracción de los excedentes y el deterioro de su capacidad de acumulación, se relacionan con la existencia de un excedente de mano de obra en el sector formal e informal.

De esta manera, la subordinación de un sector informal autónomo se manifiesta fundamentalmente en el acceso restringido a los recursos productivos y a los mercados de productos, donde el argumento del ejército industrial de reserva no parece justificarse dentro del sector informal.

Las actividades que integran el sector informal bajo condiciones de autonomía no generan excedente y su expansión no depende de la capacidad de acumulación dentro del sector, sino más bien de la magnitud del excedente de mano de obra que no puede ser absorbido por el resto de la economía y de las posibilidades de mercado por el que no se interesa el sector formal. En este sentido, lo planteado por Tokman muestra como la dependencia se traduce en la falta de acceso y en la extracción de excedente económico.

⁴³ Ibid., p.22.

⁴⁴ Ibid., p.24.

3.2.3.2 Enfoque de subordinación bajo condiciones de integración

Este enfoque, se sustenta como la subordinación del mercado y la falta de acceso a los recursos básicos se ven reforzadas cuando el sector informal está integrado al resto de la economía, de manera que el excedente generado, si lo hay, es extraído para su posterior transferencia a otras actividades.

Gerry plantea que el grado de dependencia con respecto a la industria capitalista para la provisión de materias primas esenciales es abrumador (tanto para las de origen interno como, principalmente, para las importadas). En las actividades del comercio informal, buena parte del capital se mantiene bajo la forma de stocks, y en este caso las interrelaciones con el resto de la economía deberían ponerse de manifiesto a través de la compra de bienes finales para su distribución minorista posterior⁴⁵.

Otro vínculo de subordinación al sector formal a través de las adquisiciones, se encuentra en las actividades comerciales de carácter informal; de las cuales se afirma que dependen de los proveedores del sector formal, por lo que el sector informal debe pagar habitualmente precios elevados que después no pueden transferir a los consumidores dadas las restricciones del mercado que atienden. En este sentido, las mencionadas actividades sirven como canal económico de distribución de la producción del sector formal, cuyas empresas son las que en definitiva captan el excedente que se genera en el proceso.

Finalmente, en el caso de un sector informal integrado, sustenta que la subordinación se manifiesta tanto en las fuentes de abastecimiento y en los mercados para sus productos como en los precios. Las actividades que lo integran deben pagar habitualmente precios más altos, porque solo pueden hacer adquisiciones en pequeña escala y no tienen acceso a facilidades crediticias, mientras que los precios que perciben por sus productos, principalmente servicios, son más bajos debido a la naturaleza de los mercados de los cuales dependen.

De esta manera, Tokman concluye desde el enfoque de la subordinación que los mecanismos a través de los cuales se manifiesta la dependencia están ligados al grado de autonomía del sector informal; sin embargo, el resultado siempre será el mismo. En ambas situaciones, lo previsible es que el proceso de crecimiento sea regresivo, puesto que la participación en el mercado no podrá elevarse en forma permanente, o declinará y la presión de una oferta creciente de fuerza de trabajo tenderá a deprimir el ingreso promedio.

Así mismo, plantea un tercer enfoque, en el cual manifiesta que la dependencia internacional y nacional constituye una de las características del subdesarrollo, y

⁴⁵ Ibid., p.30.

que el análisis del sector informal es solo uno de los caminos existentes para observar fenómenos más extensos.

La gran conclusión a la que permite llegar el autor con el desarrollo de cada uno de estos postulados, es que la consideración de la informalidad, su naturaleza y las relaciones que se den alrededor de este término, conlleva a determinar que en la economía capitalista lo que hay inmerso es una incapacidad de absorber toda la mano de obra, siendo esta la causa principal que ha dado paso a la búsqueda de alternativas de subsistencia, las cuales están ampliamente relacionadas con la venta de la fuerza de trabajo.

3.2.4 El sector informal como una cuestión de las relaciones entre capital, capitalistas y el Estado

Tal como lo muestra Quijano⁴⁶, también esta presente una vertiente que plantea la informalidad como una cuestión de las relaciones entre capital, capitalistas y el Estado, donde la extremada regulación y tramites que se generan para hacer parte de la formalidad son precisamente una causa de la informalidad, y donde se sustenta que no solo la economía, sino la sociedad pueden ser diferenciadas en un sector formal y en uno informal; en este sentido, se presenta el planteamiento desarrollado ampliamente por Hernando De Soto en su libro: El otro sendero.

Hernando De soto⁴⁷ en su obra da inicio a una muestra experimental donde se presenta con casos particulares la transformación de un país y todas las nuevas relaciones sociales que se empiezan a gestar y la economía no logra explicar; es de esta manera, como hace un recorrido por la informalidad; vista como una barrera que pone el Estado para frenar su incapacidad de generar procesos de transformación incluyentes.

El autor inicia mostrando como

“una completa alteración de los medios y los fines ha trastocado la vida social a tal punto, que hay actos que formalmente son delitos, pero que la conciencia colectiva ya no reprueba. Un ejemplo particular es el contrabando. Desde la señora aristocrática hasta el hombre más humilde adquieren artículos de esa procedencia. Nadie tiene ya escrúpulos frente a el; por el contrario, les parece una especie de desafío a la viveza o personal o una revancha que se toma contra el estado”⁴⁸.

En este sentido, se puede decir que practicas antes rechazadas socialmente empiezan a ser aceptadas como una forma de burlar las barreras de acceso que pone el estado, poniendo en evidencia las transformaciones sociales que llevan implícitas en la informalidad.

⁴⁶ QUIJANO, Aníbal. La economía popular: y sus caminos en América Latina. Lima: Mosca azul editores. 1998.

⁴⁷ DE SOTO, Hernando. El otro sendero: la revolución informal. Bogotá: La oveja negra, 1987.

⁴⁸ Ibid., p.6.

El recorrido del autor, señala las migraciones interiores de un país como punto de partida para entender la naturaleza de la informalidad, y desde esta perspectiva son definidas no como un acto irracional hecho por gusto, sino como un producto de la valoración racional de posibilidades que hacen los campesinos. Sin embargo, lo descrito por De Soto muestra la manera como, al llegar a la ciudad, los migrantes encuentran un mundo hostil, en el cual no tienen cabida, y donde los programas de asistencia y desarrollo están dirigidos a un progreso focalizado en sus lugares de origen, es decir, lejos de la ciudad. Así pues, los migrantes al darse cuenta de la gran cantidad que representan, comprendieron que la competencia ahora era con un sistema excluyente, que no les permitía incorporarse a las actividades sociales y económicas establecidas legalmente, acceder formalmente a la vivienda, educación, ni a la empresa y al trabajo; y pasaron de migrante a informales.

Bajo estas condiciones, el autor muestra que los migrantes para subsistir se convirtieron en informales, y la forma como se sumergen en la ilegalidad, pero no es una ilegalidad con fines antisociales como el narcotráfico, el robo, o el secuestro, sino utilizando medios ilegales para satisfacer objetivos esencialmente legales, entre los que se encuentran: construir una casa, prestar un servicio, trabajar, entre otros. Como lo muestra De Soto, no son informales los individuos, sino sus hechos y actividades, y “La informalidad no es tampoco un sector preciso ni estático de la sociedad, sino una zona de penumbra que tiene una larga frontera con el mundo legal y donde los individuos se refugian cuando los costos de cumplir las leyes exceden a sus beneficios”⁴⁹. En este sentido, el problema no es la formalización, sino la forma como las barreras impuestas por el Estado y los mecanismos empleados para su consecución, impiden la inclusión de fuerzas marginales en los procesos económicos y sociales.

Los sectores como la vivienda, el comercio, el transporte pueden ser consideradas de gran importancia para entender algunas de las transformaciones que se dieron en gran parte de América latina luego de implementado el neoliberalismo y todas sus barreras. La vivienda informal como muestra el autor, es un proceso que incluye desde la invasión de predios privado o estatales, hasta la lucha que deben realizar para a partir del terreno construir y edificar sus viviendas, y con el transcurso del tiempo, poder gozar eventualmente del régimen legal de excepción, pero sobre todo, señala que la inversión informal en el sector vivienda es superior a la inversión estatal en zonas marginadas, y que la informalidad se ha fortalecido hasta el punto de ser capaz de crear un sistema alternativo de urbanización; pero por el cual

La inseguridad y el riesgo que deben asumir para asegurar sus derechos puede indicar que contrariamente a lo que se cree, los invasores pagan un precio muy alto por el terreno que ocupan; solo que al no tener dinero, este costo lo paga con su propio capital humano. Esto

⁴⁹ Ibid., p.13.

revela, asimismo, que nos encontramos frente a una sociedad costosa que no solo obliga a asumir múltiples cargas para gozar de la formalidad, sino también en el caso de preferir la informalidad⁵⁰.

En este sentido y con lo que respecta al tema de los costos de la formalidad, está claro que la posición que asume el autor es una advertencia de las fallas de la normatividad, y la forma como desde el Estado se interviene fallidamente por no tener en cuenta que estos procesos se gestan para suplir necesidades básicas insatisfechas por el mercado excluyente, y como una forma de subsistencia.

De igual manera, muestra como el comercio informal lo forman dos etapas de un mismo fenómeno: el comercio ambulatorio y los mercados informales, señalando que las personas que empiezan de ambulantes, no lo hacen con la idea de quedarse en las calles para siempre, sino con el propósito de trasladarse algún día hacia mercados fuera de la vía pública, para desarrollar comercio en condiciones más factibles.

El comercio ambulatorio no es más que una manifestación del problema de la informalidad y “consiste en el desarrollo de actividades comerciales en la calle, al margen de las disposiciones legales. El término comercio ambulatorio evoca dos actividades definidas: la del comercio que deambula por la ciudad ofreciendo productos o servicios sin un lugar fijo donde establecerse, y la de comerciantes que expende mercadería o presta servicios desde un puesto fijo en la vía pública”⁵¹.

Los mercados informales, son conformados por los ambulantes que tratan de dejar la vía pública por que les impone una serie de limitaciones. En la calle los dominios especiales no otorgan ninguna seguridad para realizar una inversión de largo plazo, ni tener una productividad alta debido a que la diversificación de productos y servicios es reducida⁵². Así pues, el comercio informal es planteado como un sector donde la informalidad está presente, y consiste en el desarrollo de actividades comerciales en la calle o en pequeños mercados, pero al margen de las disposiciones legales.

El transporte informal por su parte, es mostrado como una forma donde gracias a la invasión con rutas diferentes, se articulan y se ponen en marcha medios de transporte paralelos o alternos a las que prestan las rutas formales, con el fin de llegar a sitios donde estas empresas legalmente constituidas no llegan, o para hacerles competencia y buscar en ese medio una medida de trabajo y subsistencia.

Después de realizar un recorrido por algunos de los sectores donde está presente la informalidad, se puede evidenciar que vivimos en una sociedad costosa, en

⁵⁰ Ibid., p.26.

⁵¹ Ibid., p.67.

⁵² Ibid., p.77.

donde tanto los formales como informales desperdician un gran número de recursos, pero de tener el deseo, la causa de los problemas que trae consigo el desperdicio de recursos, en factores como las migraciones, la distribución del ingreso, el desempleo y hasta el clima, podrían dar una explicación sobre la magnitud y complejidad de estas situaciones. En este sentido, y después de la exposición que De Soto realiza de la informalidad, su presencia en los sectores anteriormente nombrados, identifica los costos y barreras de la informalidad, señalando específicamente sus causas y la manera como esta forma de concebir la informalidad ha logrado forjar diferentes relaciones y formas sociales.

Los costos de la formalidad establecidos en la propuesta de “El otro sendero” dejan un precedente para evaluar los procedimientos y trámites para hacer parte de las actividades y sectores formales de la economía, evidenciando la forma como estos trámites al convertirse en restricciones dados sus altos costos, prefieren ser evadidos, así como los conflictos que genera el derecho y la legislación, pero sobre todo, muestra que los trámites y sus costos pueden ser una causa fundamental para que se opte por medidas informales. En este sentido, el autor señala que

Los costos son ocasionados por regulaciones gubernamentales de diferente jerarquía y naturaleza, impuestas por el probable afán de corregir los efectos del mercado, planificar mejor, o racionalizar la actividad privada, pero sin embargo producen efectos precisamente opuestos a los que esperaban las autoridades. Generan una serie de costos que discriminan a las personas en razón de sus ingresos, haciendo que quienes tienen mayor capacidad económica disfruten más fácilmente de los beneficios de la protección del derecho y que quienes no la tienen se vean en necesidad de llevar a cabo actividades con objetivos esencialmente honestos fuera del marco de la protección del derecho⁵³.

Por otra parte, los costos de la informalidad que son tenidos en cuenta, dejan en evidencia que los costos a los que incurren los informales para mantenerse como tales básicamente son: costos por evitar las sanciones (grandes inversiones, renuncia a la publicidad de sus negocios y pago de sobornos a las autoridades), costos por transferencias netas al sector formal (impuestos indirectos, inflación y diferencias en las tasas de interés); y señala que esos costos pueden compensarse parcialmente con los beneficios de la informalidad como: no pagar impuestos directos, pero el autor advierte que se siguen perdiendo recursos y que aunque no sea la mejor manera de realizar actividades, es la única salida que tienen por que la legislación y sus trámites es una barrera y no un incentivo para formalizarse.

Las consecuencias de la informalidad para la economía, son mostradas por De Soto, quien establece: una reducción de la inversión de capital y un incremento de la mano de obra no calificada y mal paga para realizar procesos de producción, una producción que no opera bajo una escala óptima debido a que entre más

⁵³ Ibid., p.90.

crezca la empresa, mas impuestos debe pagar, y en consecuencia, se genera una productividad y un crecimiento económico bajo⁵⁴.

Así pues, el otro sendero que se estaba desarrollando en Perú, deja un precedente sobre los posibles efectos de la marginalidad e informalidad, pero también de cómo estos procesos han ido desarrollándose en diferentes ciudades de América Latina y la han transformado completamente. Este reconocimiento conlleva a que la línea de estudios se encaminara hacia espacios antes no tenidos en cuenta por la economía latinoamericana, pero que lograrían explicar realidades particulares de fenómenos globales; y de igual manera, se puede percibir, que la idea que hay detrás de estos planteamientos, es que el Estado y las barreras que pone para hacer parte del sector formal, son las que impiden que el sector informal encuentre un camino viable para formalizarse.

3.2.5 El sector informal como un nuevo modelo de producción

La última vertiente que señala Quijano, es la que plantea la informalidad como un nuevo modelo de producción o como una economía alternativa. Es este enfoque, no se discute explícitamente el carácter específico de lo informal, sino el crecimiento y funciones del sector informal en el desarrollo, pero aclarando que

En los países subdesarrollados no necesariamente dicho sector informal es la mejor ruta hacia el desarrollo; que los trabajadores sufren malas condiciones y bajos salarios; que las empresas son dinámicas solamente en ciertos sectores como el transporte urbano; que el trabajo barato no es siempre un incentivo a la inversión y que la ausencia de control estatal no necesariamente produce empresarios eficientes⁵⁵.

Quijano presenta igualmente una postura sobre la cual se fundan algunas de las alternativas que surgieron a partir del reconocimiento de sectores informales, pero que de una u otra manera, se empiezan a gestar desde la marginalidad y las posibles opciones de organización incluidas en el mundo de la marginalidad.

En lo que se dio a conocer como el polo marginal de la economía, se deslinda todo sobre las actividades económicas de trabajadores sin empleo ni ingresos salariales estables; en las que se usa recursos residuales o de baja calidad y poco precio; que tienen baja productividad; ninguna o muy elemental división de trabajo y cuya rentabilidad tan baja permite ingresos exclusivamente para la sobrevivencia familiar. La propuesta alternativa del polo marginal del capital, significaba no solo un primer momento donde se rebasan los límites del problema de empleo, sino que introduce la idea de que las actividades de los des y sub empleados, tendían a constituir un complejo entero de actividades económicas, de formas de organización, de uso y nivel de recursos y de tecnología y de productividad⁵⁶.

⁵⁴ Ibid., p.221.

⁵⁵ QUIJANO, Anibal. La economía popular: y sus caminos en América Latina. Lima: Mosca azul editores. 1998. p.91.

⁵⁶ Ibid., p.110.

El proceso de la búsqueda de nuevas formas y conceptos que se adapten a todos los cambios que ha generado la informalidad en América Latina, permite tomar las aproximaciones de Luis Razeto, donde no se trata de mostrar la emergencia de un nuevo modo de producción o nueva economía alternativa, sino el conjunto de las unidades de actividad económica cuya característica específica es su organización comunitaria.

Las Organizaciones económicas populares (OEP) nombradas por Razeto son un conjunto heterogéneo de organizaciones formadas entre los pobladores que comparten el rasgo de ser de tipo comunitario, y que sirven para mostrar como se organizan los sectores informales y como desde su organización se pueden establecer parámetros que permitan dimensionar el sector y sus relaciones sociales. Los estudios realizados por el programa de economía y trabajo (PET) de Luis Razeto establecen que las OEP están organizados o clasificados en: talleres laborales, organizaciones de cesantes, organizaciones habitacionales y organizaciones poblacionales de servicios; y se especifica que

“Estas experiencias son marcadas por una conciencia de solidaridad; que no se agotan en las necesidades económicas, sino que se dirigen a enfrentar las necesidades integrales de la existencia de sus miembros. Y proponen admitir a toda una economía alternativa a las del capital, precisamente en base a esos rasgos de solidaridad consciente; de comunalidad de las formas de asociación y la orientación hacia la solución de las necesidades integrales⁵⁷.

En América latina se han gestado diversas formas alternativas desde los años 60s; en Chile se gestaron experiencias como talleres laborales, juntas de vecinos, centros de madres, sindicatos, entre otros; en Perú se formó una red extendida que estaba conformada por programas de comedores populares, comités del vaso de leche, ollas comunes, asociaciones de vendedores ambulantes, microtalleres productivos, asociaciones de microempresarios y pequeñas empresas autogestionarias; sin embargo, la documentación a cerca las organizaciones populares en América Latina no arroja un resultado definido a cerca de la existencia de una economía alternativa, pero si señala que existen un “numeroso, diverso y heterogéneo conjunto de modalidades de producir, consumir y reproducir bienes materiales, servicios, mas o menos diferenciables de la organización empresarial predominante en el capitalismo contemporáneo”⁵⁸.

En este sentido, y aunque no se puede hablar de una economía alternativa concreta, se puede decir que las aproximaciones que se están gestando en el territorio Latinoamericano cuentan con la presencia de un sector de unidades de actividad económica fundadas exclusivamente en la reciprocidad y están organizadas como comunidad generando una novedad sociológica en América Latina.

⁵⁷ Ibid., p.115.

⁵⁸ Ibid., p.130.

3.3 ECONOMÍA POPULAR DESDE EL RECONOCIMIENTO DEL SECTOR INFORMAL

Una corriente de nuevos economistas, ha querido mostrar enfoques que sustentan la necesidad de empezar a ligar a toda la sociedad en torno a una nueva concepción, donde se reconozcan variables que están ausentes en los métodos tradicionales de entender la economía y sus dinámicas. Uno de los principales actores Latinoamericanos en darle un sentido diferente a la forma de hacer y entender la economía es Max-Neef⁵⁹; quien después de realizar múltiples investigaciones decide buscar explicaciones desde lo que llamo: Economía descalza.

En su obra denominada Economía descalza, señala que

La ciencia económica, tal como se ha aplicado tradicionalmente, es demasiado «mecanicista» como para ser valiosa en la evaluación e interpretación de los problemas que afectan a las comunidades campesinas que en su mayoría viven a nivel de subsistencia. La ciencia económica se ha convertido en una disciplina selectiva que deja al margen de su quehacer muchos elementos y procesos que influyen directamente en el cambio y en el desarrollo⁶⁰.

De igual manera, expone que muchas de los mecanismos tradicionalmente empleados para cuantificar los procesos productivos en la economía, excluyen variables fundamentales que se generan a través de procesos alternativos, y muestra como ejemplo el Producto Nacional Bruto, el cual señala Max-Neef, mide actividades que se generan a través del mercado, sin considerar si dichas actividades son productivas, improductivas o destructivas.

El resultado de estas limitaciones es que las teorías económicas dominantes no asignan valor a las tareas realizadas a nivel doméstico o de subsistencia. En otras palabras, estas teorías son incapaces de incluir a los sectores más pobres del mundo. Esto significa que casi la mitad de la población mundial y más de la mitad de los habitantes del Tercer Mundo resultan ser, en términos económicos, estadísticamente invisibles.

En este sentido, el autor muestra como a través de estas abstracciones la ciencia económica, en vez de convertirse en “disciplina abierta”, se convierte en una especie de club exclusivo; y que en realidad, el análisis económico sólo cubre a aquellos cuyas acciones y comportamiento están ajustados a lo que sus cuantificadores pueden medir⁶¹.

⁵⁹ MAX-NEEF, Manfred. Economía descalza: Señales desde el mundo invisible; traducción de Estela Lorca; prólogo de Leopoldo Kohr. Estocolmo: Editorial Nordan. 1986.

⁶⁰ Ibid., p.137.

⁶¹ Ibid., p.40.

Siguiendo con la perspectiva y el recorrido por enfoques que han desarrollado una manera de tratar las relaciones que emergen desde el capitalismo como rechazo a la marginalidad que este deja en los sectores más deprimidos, el autor José Luis Coraggio⁶² hace una aproximación de la economía alternativa y los sectores populares, en su artículo: De la economía de los sectores populares a la Economía del trabajo; y desarrolla la idea de cómo puede articularse a la economía del trabajo todos los procesos que se gestan en los sectores populares sin entrar en conflictos con el sistema capitalista.

El punto de inicio de esta postura, se centra en las condiciones de desempleo que presenta la región Latinoamericana, y la forma como esta falta de empleo conlleva a que las personas no logren superar las condiciones de pobreza, ni mejorar sus condiciones de vida; en este sentido, sustenta que no sólo la situación actual es mala, sino que la gente tiene pocas expectativas de que pueda cambiar, por que se pasa a buscar “algún empleo”, de cualquier cosa, aunque no tenga nada que ver con las capacidades y la trayectoria del trabajador.

Así pues, la pérdida de poder relativo de la clase y sus organizaciones hace que los trabajadores tengan poca capacidad para discutir sus condiciones de trabajo, dando lugar al incremento de los trabajadores por cuenta propia que, para la definición oficial de lo que es la ley, están en condiciones de ilegalidad⁶³.

El autor plantea un análisis para la reconstrucción conceptual de la economía popular, no desde el individuo necesariamente, sino desde una unidad de análisis mas contundente: la unidad domestica; que puede estar formada por personas vinculadas por consanguinidad, puede también ser unipersonal, o puede ser multifamiliar, o estar formada por amigos o por comunidades étnicas, de vecinos, de grupos que se unen libremente para cooperar, o agregaciones solidarias de otro tipo que comparten recursos y articulan estrategias explícitas o implícitas para reproducir su vida colectiva. En todos los casos, sus miembros combinan todos o parte de sus recursos para satisfacer colectiva y solidariamente necesidades del conjunto. Pueden tener diversas reglas de distribución interna y muy variados grados de conciencia sobre lo que los analistas califican su “estrategia”; y se debe tener en cuenta que estos micro-emprendimientos tienen el objetivo no de acumular, sino de mantener y mejorar la calidad de vida de sus miembros a lo largo de su trayectoria vital⁶⁴.

Después de definir y describir lo que se conoce como unidades domesticas, el autor presenta la forma como estas unidades utilizan el trabajo, y en este sentido señala que lo fundamental de las unidades domésticas radica en conformar la economía de los sectores populares, aunque pueden contar con otros recursos, el

⁶² CORAGGIO, José Luis. De la economía de los sectores populares a la Economía del Trabajo. Salvador: ponencia presentada en el seminario "Economía dos Sectores Populares: Entre Realidades y Utopías. 1999.

⁶³ Ibid., p.2.

⁶⁴ Ibid., p.3.

principal es un fondo de trabajo, es decir, el conjunto de capacidades de los miembros de esta unidad domestica para anticipar productos que satisfacen sus necesidades y trabajar para lograrlos directamente o a través del intercambio con otros trabajos o productos; este fenómeno permite la reproducción de los miembros de la unidad domestica.

El concepto de unidades domesticas y economía de trabajo también lo desarrollo Luis Razeto⁶⁵, quien señala que desde la economía popular, se plantea una reinención del individuo, donde su actuar es transformado y da paso a unidades domésticas, las cuales usan y amplían sus posibilidades mediante recursos convencionales (tierra, trabajo y capital) y no convencionales (solidaridad, factor C, relaciones familiares). Las unidades domesticas de la economía de los sectores populares, son el motor de esta practica y apuesta de economía popular, y pueden además de insertarse en el sistema de división del trabajo mediante la venta de su fuerza de trabajo, hacerlo trabajando en forma cooperativa para producir valores de uso, resolver de manera directa sus necesidades, mayor acceso a bienes cuasi públicos por otras vías, reducción de necesidades básicas insatisfechas y algunas veces un incremento de ingresos, entre otras; Por esto, la economía del trabajo debe involucrar unidades domésticas y una gran diversidad de maneras organizativas y totalmente renovadas a las que plantea el modelo capitalista, promover emprendimientos cooperativos e individuales de todo tipo, teniendo en cuenta que no hay una manera única de organización popular, sino que esta organización se puede aplicar de diversas formas con buenos resultados, pero teniendo en cuenta que los sistemas de intercambio, cooperación y el cambio de concepción donde se antepone la vida y el valor de uso a la acumulación capitalista y el valor de cambio para que sea un proceso de autodeterminación de la economía de las mayorías y que regulen los conflictos de intereses particulares.

Se puede ver después de lo expuesto, que los dos autores coinciden y hacen un reconocimiento de las unidades domesticas como el motor fundamental de esta nueva alternativa, y sobre la cual recae la responsabilidad y viabilidad de la economía popular.

Siguiendo con Coraggio, pasar del nivel mico de la unidad domestica al conjunto de todo este sector, es lo que se conoce como economía popular; la cual incluye el conjunto de las unidades domésticas de trabajadores y por tanto del conjunto de los recursos que comandan; pero que también habla de las capacidades que tienen, de la estructura de sus actividades, de la estructura y calidad de su oferta de fuerza del trabajo en el mercado, de su estructura de ingresos -salarios, de las entradas netas por la producción y/o venta de bienes o servicios, pequeñas transferencias monetarias entre unidades domésticas-; la estructura y términos del

⁶⁵ RAZETO, Luis. De la Economía Popular a la Economía de Solidaridad en un Proyecto de Desarrollo Alternativo. Santiago: Ediciones PET. 1998.

intercambio con la economía empresarial capitalista; entre muchas otras relaciones⁶⁶. Siguiendo este enfoque, y después de la conceptualización de las variables que son necesarias para entender otra alternativa de economía popular, sustenta que su propuesta lo que pretende “no es anticiparse a la posibilidad de un nuevo sistema totalizador, que sustituya al capitalista, sino en llegar a un sistema mixto, con tres subsistemas, siendo uno de ellos el conjunto integrado de múltiples actividades comandadas por los trabajadores, (la economía del trabajo) porque está centrado en el trabajo como principal recurso, aunque no como único recurso. En este sentido, el autor señala que se pretende mostrar un sector de la economía estructurado, organizado y auto-regulado que permita la reproducción ampliada de todos los miembros de la sociedad.

Una de las diferencias marcadas de Coraggio con algunos planteamientos de la economía solidaria, esta en que desarrolla su postura considerando que la economía popular no podrá eludir los equilibrios macroeconómicos sectoriales y financieros, pero sobretodo deberá prestar atención a los equilibrios sociales, a los equilibrios psíquicos, encarnando otro concepto del interés individual, del sentido de la vida y también otro concepto de la economía como cultura y base material de la vida en sociedad.

Así pues, sustenta que “no se esta pensando que ese posible sistema de la economía del trabajo deba eliminar y sustituir al sistema empresarial capitalista, sino que se desarrolle en interacción contradictoriamente complementaria con las instituciones y poderes capitalistas, pero bajo otro control político, económico y social, con un poder más limitado y otras responsabilidades sociales del capital⁶⁷. Señalado esto y teniendo en cuenta que la marginalidad al convertirse en exclusión masiva y estructural de un importante sector de la sociedad, no le permite al sistema capitalista legitimarse, el autor plantea que esta posible economía alternativa, la economía del trabajo,

sería un sistema que se desarrollaría a partir de la economía de los sectores populares, fortaleciendo sus vinculaciones, capacidades, potenciando sus recursos, su productividad, su calidad, asumiendo nuevas tareas, incorporando y autogestionando los recursos de las políticas sociales de modo de fortalecer los lazos sociales entre sus miembros, sus segmentos, sus microregiones, una economía que estructuralmente distribuya más igualitariamente, que supere esas tendencias a la explotación o a la violencia, que sea un sector de la sociedad más armónico, integrado, con otros valores de solidaridad, con mayor recursos a la cooperación⁶⁸

En este sentido, la economía del trabajo como propuesta alternativa, debe articular una diversidad de formas de organización, diferenciadas del modelo de la

⁶⁶ CORAGGIO, José Luis. De la economía de los sectores populares a la Economía del Trabajo. Salvador: ponencia presentada en el seminario "Economía dos Sectores Populares: Entre Realidades y Utopías. 1999. p.10.

⁶⁷ Ibid., p.13.

⁶⁸ Ibid., p.14.

forma capitalista. Una variedad de emprendimientos individuales, cooperativos, de tipo mercantil y de tipo no mercantil deben ser promovidos; reconociendo las múltiples formas de reorganizar la economía popular, y el desarrollo de actividades colectivas de reproducción con alto componente de solidaridad y de voluntad. Sin embargo, señala es casi imposible lograr un efecto a escala y sinergia solamente con micro intervenciones solidarias, por que debido a que el control ético personalizado de los comportamientos sólo puede lograrse en grupos muy reducidos y en relaciones cara a cara, las sociedades han desarrollado sistemas de gobierno, normativos, de justicia y de control de los comportamientos, los cuales aunque se haya puesto al servicio de minorías poderosas o del capital, no quiere decir que no sean necesarios, formulando así que lo que se requiere es mostrar la economía popular como un sistema pero con contenido de justicia social y democracia participativa⁶⁹.

De igual manera, aunque es valida la propuesta adoptada por grupos sociales que quieren cuidar a los sectores populares de la excesiva innovación, del consumismo, del modernismo, y buscan conservar de alguna manera lo tradicional, lo comunitario, en desmedro de lo social y moderno; hay que tener en cuenta que si se quiere avanzar en el acceso al desarrollo humano de los centenares de millones hoy excluidos o en proceso de pauperización, va a ser difícil resolver sus necesidades si no se ponen en marcha otras tecnologías, sistemas de difusión más abiertos y menos homogéneos ideológicamente, incorporando instituciones como el mercado, alienantes si quedan librados a la mecánica de la competencia global, pero indispensables para coordinar sistemas complejos y altamente dinámicos⁷⁰.

Desde esta perspectiva, el alcance de una reestructuración de la economía popular requiere coordinar acciones por un período prolongado, pero sin encasillarlas en esquemas ideológicos muy cerrados, pues eso puede matar la iniciativa. La lucha por transformar la economía popular implica de igual forma, una lucha contra los monopolios y esa lucha se potencia si hay un poder político democrático, e Implica, claro, una transformación de la cultura, porque uno de los principales obstáculos es el sentido común legitimador de este sistema excluyente.

Este planteamiento deja ver situaciones que no habían sido mencionadas por los autores anteriormente expuestos, como el señalamiento directo de que el papel que debería cumplir la conformación de prácticas mixtas es recoger los marginados que deja e capitalismo, reconociendo que la existencia de alternativas de economía popular no implica que el capitalismo deba desaparecer, o que el papel del estado y del mercado como reguladores deba desaparecer, sino que deben interactuar y complementarse. Así pues, se concluye después de esto, que Coraggio muestra que no se trata de generar nuevos modelos o medios que

⁶⁹ Ibid., p.18.

⁷⁰ Ibid., p.19.

deslegitimen el capitalismo como tal, sino que pueden empezarse a gestar procesos que aunque estén inmersos en el sistema capitalista, dinamicen desde adentro su estructura y se desarrollen conjuntamente.

Por otra parte, el perfeccionamiento de la economía, es uno de los temas tratados por el autor Luis Razeto⁷¹ en su libro desarrollo, transformación y perfeccionamiento de la economía en el tiempo, plantea una nueva definición del desarrollo económico, sustentada en el reconocimiento de la economía popular como un factor fundamental de esta nueva perspectiva, y permitiendo una vez avanzaban los diversos planteamientos, aproximarse a los resultados que generarían los cambios en las prácticas.

Razeto define entonces, el desarrollo como “una cuestión de calidad más que de cantidad”, y expone que al hablar de perfeccionamiento, se hace referencia a lo que en lenguaje económico se entiende por optimización, más que por maximización. En este sentido, el desarrollo incluye:

- El perfeccionamiento del proceso de producción, que se manifiesta en la expansión, diversificación, cualificación y unificación de las capacidades productivas y del producto. Ello implica un propio modo de organizarse y desenvolverse del proceso productivo, pero también depende de la organización de los mercados y de los procesos de consumo y acumulación.
- El perfeccionamiento del proceso de distribución, que implica la expansión, diversificación, integración y mejoramiento de la estructura relacional que entrelaza y coordina la economía, manifestándose en una más justa y eficiente asignación y distribución de los factores y de los productos. Ello supone una determinada estructuración de los mercados, pero depende también de la organización de la producción y de los modos del consumo y la acumulación.
- El perfeccionamiento del consumo, que se manifiesta fundamentalmente en el bienestar y la calidad de vida como resultado de una más amplia, diversificada, calificada e integrada satisfacción de las necesidades, aspiraciones y deseos de la gente. Esto implica un propio modo de desenvolverse del consumo, pero también depende de la producción, la distribución y la acumulación.
- El perfeccionamiento del proceso de acumulación, que se expresa en la expansión, diversificación, cualificación e integración de las capacidades de reproducir de manera ampliada y más perfecta la economía, y que está determinado por los modos a través de los cuales se intenta asegurar el futuro,

⁷¹ RAZETO, Luis. Desarrollo, transformación y perfeccionamiento de la economía en el tiempo. Santiago de Chile: Ediciones Universidad Bolivariana. 2001.

pero que también está influido por los procesos de producción, distribución y consumo.

La fundamentación principal que hace relevante este planteamiento de desarrollo y el perfeccionamiento de los procesos que están inmersos en el, radica en que es una apuesta que logra vincular las diversas posturas de economía popular, y que permite llevar a un nivel sustentable todas las posturas alternativas, pues el cambio de concepción puede conllevar a un desarrollo y bienestar incluyente, donde los procesos populares de organización sean una fuente mediante la cual los marginados del capitalismo logren una inclusión social que brinde las garantías necesarias para que mejoren sus condiciones y calidad de vida.

Siguiendo con Razeto, es importante destacar que para llegar a un desarrollo incluyente, las organizaciones populares deben fortalecerse, y deben impulsar lo que denominó El factor C, el cual

se manifiesta en la cooperación en el trabajo, que acrecienta la eficiencia de la fuerza laboral; en el uso compartido de conocimientos e informaciones que da lugar a un importante elemento de creatividad social; en la adopción colectiva de decisiones, en una mejor integración funcional de los distintos componentes funcionales de la empresa, que reduce la conflictividad y los costos que de ésta derivan; en la satisfacción de necesidades de convivencia y participación, que implica que la operación de la empresa proporciona a sus integrantes una serie de beneficios adicionales no contabilizables monetariamente, pero reales y efectivos; en el desarrollo personal de los sujetos involucrados en las empresas, derivados de la comunicación e intercambio entre personalidades distintas, etc⁷².

En este sentido, el factor C (factor comunidad) dimensionaría otro factor económico, y representaría las diferentes modalidades del trabajo en equipo como: comunidad, cooperación, colectividad, colaboración y coordinación; siendo así, el resultado de trabajo en compañerismo, como fruto de la autogestión, la ayuda mutua, la cooperación y solidaridad recíproca, hacen de la empresa de economía solidaria una auténtica comunidad que logra incorporar la solidaridad activa al proceso de producción.

3.4 PERSPECTIVAS, VISIONES Y CONSTRUCCIÓN DE CIUDAD

Para establecer la visión de ciudad que se tiene desde la administración municipal de Popayán, se realizara una descripción general del plan de desarrollo y de los objetivos mas relevantes que se trazaron frente a temas de interés social y económico en el periodo 2008-2011; esto, con el fin de determinar si el tema de la informalidad formo parte del proceso de inclusión que necesita la ciudad, o si por el contrario, careció de relevancia e interés para la administración y entes de ejecución municipal.

⁷² RAZETO, Luis. De la Economía Popular a la Economía de Solidaridad en un Proyecto de Desarrollo Alternativo. Santiago: Ediciones PET. 1998.

De igual manera, se mostraran diversos proyectos que desde las redes de economía solidaria se han gestado y que permiten mostrar como se han organizado y sostenido proyectos sociales de subsistencia y autogestión que dan respuesta a las verdaderas necesidades de la población frente al que hacer de la economía.

3.4.1 Plan De Desarrollo Del Municipio De Popayán “Bienestar Para Todos” 2008 -2011.

El plan de desarrollo “bienestar para todos” fue formulado para ejecutarse en el periodo 2008-2011, y a partir de lo que en este se consigna, se destacará la visión de ciudad planteada y los ejes que serian fortalecidos o creados para cumplir los diversos objetivos.

La visión consignada en este plan de desarrollo muestra una concepción de ciudad encaminada hacia la construcción y fortalecimiento de una cultura ciudadana que enfatice en el desarrollo de las potencialidades de crecimiento individual y colectivo. En este sentido, se apuesta por un desarrollo basado en la cultura de amabilidad ,la solidaridad y el sentido de pertenencia, para lo cual se prioriza la construcción y adecuación de espacios públicos que permitieran a demás del disfrute con alegría y seguridad, que contribuyeran y dinamizaran el crecimiento económico mediante el fortalecimiento empresarial y la generación de empleo.

La misión de este plan se consigna como la construcción de obras que permitan conseguir un progreso local y su vez ordenar el desarrollo local con la convicción de enfatizar en el desarrollo de las personas. El objetivo general y estratégico consignado en el planteamiento de este plan es el desarrollo de un proceso de fortalecimiento institucional de la Administración Municipal que le permita atender con eficiencia, transparencia y calidad las necesidades apremiantes de la población en educación, cultura y deporte, salud, infraestructura y servicios públicos; y brindar además las condiciones para cultivar los valores culturales y familiares en entornos de sana convivencia, seguridad y activa participación de los habitantes.

El Plan de Desarrollo del municipio de Popayán “Bienestar para todos” 2008 - 2011, se estructura sobre 6 dimensiones estratégicas: Dimensión Ambiental y Ordenamiento Territorial, Dimensión Social, Dimensión Infraestructura, Servicios Públicos y Plan de Movilidad, Dimensión económica, Dimensión Institucional y Fiscal, Dimensión Participación y convivencia ciudadana, las cuales están integradas por diferentes sectores y buscan el cumplimiento de objetivos diferentes según cada dimensión.

El plan de desarrollo 2008-2012 ha planteado la informalidad como una obstrucción directa del espacio público, y en este sentido se consigna en el plan la liberación de espacios como una prioridad, y la educación como la herramienta para propiciar el desarrollo de la población que se encuentre en la economía informal.

De igual manera, se contempla el transporte público como otra fuente donde se encuentra la informalidad, y se identifica el sector comercio, servicios, y manufacturero como los más vulnerables a esta informalidad.

3.4.2 Popayán Hacia Las Metas De Milenio

Los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODMs), son las metas que espera cumplir el municipio para asegurar mejoras significativas y sostenibles en el cubrimiento de las necesidades básicas a toda la población, en especial a aquella que se encuentra en condiciones de pobreza extrema o mendicidad; metas mundialmente acordadas y que tienen como plazos para su cumplimiento el periodo 2015-2019.

Los ocho objetivos de desarrollo del Milenio, que abarcan desde la reducción a la mitad la pobreza extrema hasta la detención de la propagación del VIH/SIDA y la consecución de la enseñanza primaria universal para el año 2015, constituyen un plan convenido por todas las naciones del mundo y todas las instituciones de desarrollo más importantes a nivel mundial.

Metas municipales del Milenio

1. Reducir a la mitad la pobreza extrema y el hambre
2. Lograr la enseñanza primaria universal
3. Promover la igualdad de género, el posicionamiento de la mujer y reducción de la violencia intrafamiliar
4. Reducir en dos terceras partes la mortalidad de los menores de 5 años
5. Reducir la mortalidad materna en tres cuartas partes y mejorar la salud reproductiva
6. Detener la propagación del VIH/SIDA, el paludismo, el dengue, la malaria, la tuberculosis y otras enfermedades prevenibles
7. Garantizar la sostenibilidad del medio ambiente
8. Fomentar una asociación mundial para el desarrollo, con metas para la asistencia, el comercio, el buen gobierno y el alivio a la deuda.

Aunque las metas del milenio son las mismas para todos los municipios del país, cada uno define el plan de acción para su cumplimiento. En este sentido, la estrategia implementada en el municipio de Popayán consiste en incluir paulatinamente las metas del milenio en los planes de desarrollo y de esta manera ir avanzando en cada uno de los objetivos periódicamente. Cabe resaltar, que

estas metas no contemplan la generación de empleo ni establece alternativas frente a la informalidad.

3.4.3 Cámara De Comercio

Desde los estudios realizados por la Cámara de Comercio del Cauca, se ha identificado la informalidad como la principal fuente de trabajo y sustento de gran parte de la población del municipio. En este sentido y como medida de control, se han creado e implementado programas para formalizar las actividades desempeñadas actualmente por algunos trabajadores informales y de esta manera controlar el creciente sector.

El Programa de Formalización, nace de las políticas del Gobierno Nacional como una estrategia para incrementar la productividad y competitividad del sector empresarial en Colombia. Con esta directriz, la cámara de comercio del Cauca formuló un proyecto fundamentado en la necesidad de crear mejores condiciones para acceder a la formalidad empresarial y de esta manera lograr aprovechar de una manera diferente y mejor, las políticas del Gobierno Nacional como una estrategia para incrementar la productividad y competitividad del sector empresarial en Colombia; y es así como se logra dar inicio al “Programa Formalízate” – “Haz que tu negocio prospere”⁷³, orientado a conseguir el fortalecimiento de las microempresas.

Esta propuesta fue presentada al Banco Interamericano de Desarrollo (BID), con el ánimo de tener acceso a recursos de cooperación internacional no reembolsable; propuesta que fue aprobada por el BID en el año 2008 y catalogada como proyecto piloto a nivel latinoamericano.

El beneficio que se pretende otorgar a las nuevas empresas son: Participación gratuita en programas de capacitación y formación empresarial, Acompañamiento en el acceso a microcréditos, Asesoría contable y comercial gratuita, Participación en eventos feriales, Asistencia técnica específica y personalizada en temas contables, financieros y comerciales, Acreditación como empresario formal, y Evitarse el pago de multa.

De esta manera, la visión que desde la cámara de comercio se esta tratando de implementar es la construcción de una ciudad que acerque a los informales a un medio donde se puedan formalizar y se planteen condiciones y beneficios que conlleven a que se interesen por pertenecer y mantenerse en el mercado formal en cada actividad que desempeñen.

⁷³ Programa que busca Formalizar y fortalecer empresarialmente a 500 negocios informales en el Municipio de Popayán, Santander de Quilichao y El Bordo como estrategia para promover la competitividad del sector empresarial de estos Municipios.

3.5 REDES DE ECONOMÍA SOLIDARIA EN POPAYÁN

En el caso concreto de la ciudad de Popayán, la economía solidaria se ha fortalecido en los últimos 20 años y en la última década, ha tomado mayor relevancia este tema, siendo de interés general el impulso de nuevas formas y maneras de entender los sistemas de producción, distribución y empleo. Así pues, en el municipio de Popayán, se encuentran cerca de 100 empresas legalmente constituidas que están siguiendo las prácticas de economía solidaria y que proveen bienes o servicios en los diferentes sectores de la economía y en general de la sociedad.

A demás de practicas formales y establecidas bajo parámetros legales y consecuentes a las leyes que regulan el sector solidario Colombiano, en Popayán como mecanismos locales de solidaridad y autogestión, se vienen desarrollando actividades que aunque estadísticamente no son visibles, han aportado al mejoramiento de las condiciones de vida de varias zonas del municipio a través de principios colectivos y asociativos; en este sentido, hay que tener en cuenta que aunque para definir cuales son los aportes del sistema de economía solidaria en la economía del municipio se hace necesario recurrir al análisis de cifras y variables que precisen o señalen claramente el verdadero papel que juega el sector como promotor de cambios sociales, los estudios del sector solidario informal son escasos y no se cuenta con estadísticas ni datos que permitan mostrar de forma concreta sus aporte, razón por a cual, se realizara una aproximación con datos tomados de investigaciones y trabajos de grado relacionados con el tema.

3.5.1 Galería Esmeralda

La historia de como se ha ido gestando todo un proceso de economía popular a través de esta plaza de mercado, ha estado sujeta a varios intentos de desalojo y continua persecución hacia los vendedores para que desistan de permanecer en el sector de la esmeralda, proceso que no ha podido llevarse a cabo por el creciente numero de personas que dependen de esta plaza para sostenerse económicamente, y por que se han unido para defender y exigir el derecho al trabajo en una ciudad que no ofrece alternativas de empleo.

Popayán desarrolla su galería debido a la necesidad de abastecerse de las diferentes mercaderías de alimentos producidos en las zonas rurales que la rodean; sin embargo, este proceso no fue armónico, ni apolítico, pues al mismo tiempo que los campesinos con sus economías y culturas entraron y se asentaron en la ciudad, el choque cultural que esto represento, conllevo a que las elites de poder coloniales desarrollaran mecanismos de protección de poder para defender las formas tradicionales de la estética y del proyecto organización espacio-cultural que sustenta su dominio y sus privilegios, obligando a desplazar el mercado campesino desde el centro de la ciudad hacia la periferia.

Desde su ubicación en la carrera 17 y 18 con calle 5, se ha tratado por diversos medios de llevar hacia lugares aun más retirados todas las plazas de mercado que existen en Popayán, y para la consecución de este objetivo, se han realizado fallidos intentos de desalojo y reubicaciones como el que se presentó en el año 2004 y que tenía como fin concentrar todas las plazas de mercado de la ciudad en el sector de las palmas, intento que fue fallido por que a diferencia de la galería de la Esmeralda que por tradición y forma de ocupación del espacio de los ciudadanos se ha convertido en un lugar central, la galería de las Palmas no cuenta con la afluencia de demandantes que posee esta galería. Esta situación generó que los vendedores que se fueron a las galerías de las Palmas, al encontrarse con ventas reducidas, bajos ingresos, con la imposibilidad de asistir sus créditos, se vieron obligados a regresar a las calles aledañas a la galería de la Esmeralda, y la galería de las Palmas quedó como una infraestructura subutilizada.

Debido a la continua expansión de su comercio y al crecimiento de la ciudad, los vendedores que han permanecido en la galería de la Esmeralda, ocupan las calles 5ta, 6ta y las carreras 18 y 19, generando un mayor comercio y mayores oportunidades de adquirir productos; sin embargo, la administración sigue implementando medidas para mitigar esta expansión y los desalojos siguen siendo una forma para evitar este crecimiento, dejando ver que desde la administración a largo plazo se vislumbra una ciudad dominada por grandes centros comerciales, almacenes de cadena, monopolios de energía, aseo, gas, educación, agua, alimentación.

Actualmente, se viene imponiendo otro proceso de reubicación de la galería de la esmeralda y en el trasfondo de todo ello, el beneficio de intereses económicos de almacenes de cadena que buscan monopolizar el comercio alrededor del abastecimiento de alimentos en la ciudad. De esta manera y en concordancia con lo anterior, la pretendida recuperación del espacio público se ha auspiciado con la persecución y criminalización de los vendedores ambulantes y campesinos, desconociendo las condiciones sociales, económicas, políticas y culturales que conducen a miles de personas a vender productos en la calle como única alternativa de sobrevivencia. En este caso, la alta valoración del espacio público implica la desvalorización de los vendedores ambulantes y campesinos quienes son perseguidos por las fuerzas policiales, reprimidos y sus productos incautados, problemática que afecta de manera particular a las personas de las galerías, y específicamente a los vendedores ambulantes ubicados en las calles aledañas a la galería de la esmeralda.

Cabe resaltar que permanecer y mantenerse en el sector de la Esmeralda ha sido un proceso lleno de confrontaciones y luchas que han tenido que librar los vendedores de la galería con las administraciones municipales que han tratado de desalojarlos usando la fuerza pública como medida de represión, y con la justificación de una reubicación es necesaria por que esta plaza no se adapta a las características arquitectónicas que debería tener la ciudad, ignorando todos los

procesos de supervivencia que se desarrollan alrededor de este lugar. Sin embargo, y gracias a la unión de estas personas trabajadoras, han logrado salir adelante y han continuado su labor de proveer de alimentos económicos y de calidad a gran parte de la población payanesa.

3.5.2 Vendedores Ambulantes Sector Anarkos

Desde la década de los 70, junto con el crecimiento de la población urbana, se vio aparecer en las ciudades una serie de formas de trabajar, estrategias de comercio y en actividades que poco a poco se convirtieron en una parte fundamental de las ciudades y se constituyeron incluso en parte de la cultura urbana, aún cuando se ha dado en diferentes formas para mencionarlas se ha generalizado el término de economía informal para nombrar y calificar esta serie de actividades de subsistencia que despliegan un creciente número de personas.

En Popayán, una ciudad intermedia, capital del departamento del Cauca con una permanencia creciente de habitantes que se desplazan desde la zona rural, existe un creciente número de personas que recurren a esta forma de sobrevivencia. En este sentido, se referencia los vendedores que tienen un espacio de trabajo alrededor del centro comercial Anarkos para mostrar sus características y condiciones en las que viven los vendedores ambulantes y estacionarios de este sector, y de igual manera rescatar su forma de organización al rededor de un ambiente excluyente y hostil.

De acuerdo con los datos obtenidos para la ciudad de Popayán, en el estudio denominado “Condiciones de vida y economía popular: una mirada desde los vendedores ambulantes y estacionarios del centro comercial Anarkos”⁷⁴, se pueden mencionar las siguientes características y datos sobre los vendedores ambulantes:

- Existe un porcentaje similar entre vendedores y vendedoras ambulantes, los cuales en su gran mayoría nacieron o llevan viviendo muchos años en Popayán.
- La edad promedio que se destaca entre las personas que se encuentran en la zona, es de 40 años.
- Los ingresos que obtienen los hogares de los vendedores dependen en su mayoría de las ventas que logren realizar, y son destinados a la compra de alimentos, el pago de préstamos, los servicios públicos, el transporte y la educación. Es importante señalar que el pago de préstamos implica una

⁷⁴ Condiciones de vida y economía popular: una mirada desde los vendedores ambulantes y estacionarios del centro comercial anarkos, en Popayán. Popayán. 2009.

creciente importancia en las condiciones del financiamiento de las ventas ambulantes, dado que el préstamo “gota a gota” es su principal fuente de financiación.

- Los niveles de educación llegan a ser bajos, pues la mayoría registra primaria o secundaria incompleta.
- El trabajo que realizan es significativamente mayor que el que una persona que labora en sectores formales debe hacer, debido a que los vendedores trabaja todos los días, incluidos sábados, domingos y festivos, y más de 8 horas diarias.
- La mayoría de los vendedores pertenecen a una organización, ya sea El Sindicato de vendedores ambulantes y estacionarios de Popayán, o la Asociación Siglo XXI.

En este sentido, la economía popular que se ha desarrollado alrededor de las ventas que realizan los vendedores ambulantes, muestran otra forma de manifestación de las diversas alternativas que se están desarrollando en la ciudad de Popayán alternativas que desde la informalidad han generad que la situación de pobreza no sea aun mas grande que la que actualmente presenta la ciudad, y donde se demuestra la necesidad de opciones laborales y organizativas parra toda la población que demanda el derecho al trabajo.

3.5.3 Corpociur

La Corporación Ciudad Red Gestores y Gestoras de Vida CORPOCIUR, es una organización urbana sin ánimo de lucro fundada en el año de 2004 y que lleva desde la fecha de fundación proyectos con enfoque ambiental, derechos y equidad de género en busca de garantizar Seguridad y Soberanía Alimentaria (SSA) de sus socios y comunidades vulnerables de la ciudad con apoyo financiero y de capacitación del programa País. Con el fin de mejorar condiciones socioeconómicas de sus asociados, maneja dos propuestas productivas: La Olla Comunitaria y La tienda escolar; proyectos que tienen como eje central brindar una alimentación sana y balanceada, y la elaboración de alimentos con alto valor nutricional, generando seguridad, soberanía y autonomía alimentaria en el territorio que desarrollan sus actividades.⁷⁵

⁷⁵ DORADO MENDEZ, Betty. Et al. Impacto de las prácticas de economía social y solidaria frente a la seguridad y soberanía alimentaria en el suroccidente de Popayán comunas 7, 8 y 9, en casos de estudio: Corpociur y la red de agricultores orgánicos urbanos de Popayán “sembrando vida”. Popayán, 2011, 94p. Trabajo de grado (economista). Universidad del Cauca. Facultad de ciencias contables, económicas y administrativas.

La estrategia de olla comunitaria desarrollada por Corpociur “ha logrado involucrar a nueve personas que más allá de trabajar y conseguir unos ingresos para sus hogares, están siendo capacitadas y llevando a cabo un proceso local que busca crear condiciones dignas de trabajo, apuntando a generar una cultura de alimentación sana y recuperación de alimentos típicos, permitiendo a través de esta recuperación generar autonomía y soberanía alimentaria”⁷⁶.

La preparación de almuerzos es una manera como se busca generar seguridad alimentaria y soberanía alimentaria ello a través de:

- Brindar un menú nutritivo en el que se incluyen alimentos típicos de nuestra región.(Disponibilidad de alimentos)
- Ofrecer unos precios asequibles (van enfocados a personas de escasos recursos) (Acceso a los alimentos)
- Preparar los alimentos bajo condiciones de limpieza. (Calidad e inocuidad de los alimentos)
- Promueve el consumo de alimentos sanos y nutritivos libre de conservantes y colorantes (Consumo de los alimentos)

Lo anterior muestra que para la búsqueda de condiciones de alimentación sana y que conlleven a la mitigación de problemas generados por la pobreza que se genera en una ciudad desigual y con altos índices de morbilidad no basta sólo con producir alimentos, debe realizarse una producción que respete y promueva la conservación del medio ambiente, y a demás que se garanticen los canales para que esta producción pueda llegar al consumidor final.

La segunda propuesta productiva que impulsa Corpociur es la tienda escolar que se desarrolla en la institución educativa la Institución Educativa Comuneros; este proyecto está enfocado a población en edad escolar que se ven afectados por la desnutrición y pretende cambiar los hábitos alimenticios a partir de opciones de consumo saludable y económico. En este sentido, esta práctica logra abordar los siguientes principios:

- Disponibilidad de Alimentos, se ve mejorada pues se está produciendo dentro de la institución educativa generando que se aumente la disponibilidad de alimentos sanos.
- Acceso de Alimentos: Este tema ha sido clave, pues los precios de los productos sanos son similares a los precios de las otras tiendas del colegio.

⁷⁶ Ibid., p.55.

- Consumo de Alimentos, se ha mejorado de manera significativa los estudiantes acuden cada vez más al consumo de este tipo de alimentos los cuales son sanos y variados.
- Calidad e inocuidad de los alimentos, esto ha sido fundamental pues muchos de los productos que los estudiantes consumían como los chupis no cumplían con las normas mínimas de limpieza en su preparación. Mientras que el mecato sano se prepara bajo unas buenas condiciones sanitarias.
- Aprovechamiento biológico de los alimentos, en la medida que los estudiantes han ido cambiando sus hábitos hacia el consumo de productos más saludables, ello genera mejores condiciones favorables al organismo para obtener de los alimentos el mayor aprovechamiento⁷⁷.

En este sentido, se concluye que la organización de Corpociur no niega ni se aparta totalmente del mercado, reconoce que es a través de él, cómo puede integrarse y dar a conocer sus productos, no obstante no entra a jugar las leyes de este de vender al mayor precio posible y comprar a bajos precios. En la medida en que su propuesta se desarrolla bajo principios de economía social y solidaria acuden a la aplicación del precio justo a sus productos, no buscando acumulación de ganancias sino lograr auto-sostenibilidad de la propuesta”⁷⁸.

Así pues, se demuestra con este caso la integración exitosa de propuestas productivas con los principios de economía solidaria y la generación de bienestar común basada en un compromiso social y transformador.

3.5.4 Redagroup “Sembrando Vida”

La Red “Sembrando Vida” tiene como estrategia metodológica la implementación de la agricultura urbana en algunas instituciones educativas como parte del proceso formativo de los estudiantes; en este sentido, “se genera conocimiento en siembra, cosecha y transformación de productos, lo que se traducirá luego en incentivo de generar producción en pequeños espacios para el autoconsumo aumentando la disponibilidad de alimentos o para la comercialización generando recursos para sus hogares”⁷⁹.

Inicialmente a la Red se vincularon 7 Instituciones Educativas: La Normal Superior, Cesar Negret, Comuneros, José Antonio Galán 1, República de Suiza, Pacha Mama y José Eusebio Caro, quienes con el apoyo financiero del Programa Soberanía Alimentaria y Trabajo Decente y organizativo de FUNCOP, se logro el

⁷⁷ Ibid., p.71.

⁷⁸ Ibid., p.76.

⁷⁹ Ibid., p.72.

establecimiento de huertas y darle inicio a la siembra y cosecha de algunas hortalizas, verduras y plantas aromáticas medicinales⁸⁰.

La Red de Agricultura desarrollo el proyecto denominado “Consolidación del plan pedagógico que integra la agricultura urbana y la nutrición sana como ejercicio de derechos a la autonomía y la soberanía en tres sectores de la ciudad de Popayán”. En el sector suroccidente se establecieron cuatro huertas, 3 escolares y 1 comunitaria, en el suroriente 5 huertas, 4 escolares y 1 comunitaria y en el sector norte 5, 4 comunitarias y 1 escolar. Estas huertas estuvieron bajo la coordinación del CAIDT (Centro de Apoyo Integral al Desarrollo Territorial), que brindaba apoyo técnico especializado en agricultura en temas como elaboración de abonos orgánicos sólidos y líquidos, preparación de insecticidas, construcción de semilleros, manejo de hortalizas y plantas medicinales.

Todo el trabajo en las instituciones educativas se llevo a cabo a través de la red con el apoyo financiero del programa Soberanía Alimentaria y Trabajo Decente de Funcop, y llego a término en el año 2010 por motivos de financiación. Sin embargo, hay que resaltar que el trabajo pedagógico realizado dio pie para que estas experiencias continuaran en cada institución educativa de manera individual, pero conservando todos los principios que desde la economía solidaria se le dio al proyecto⁸¹.

Otro proyecto desarrollado por la Red fue, “Apoyo y fortalecimiento de experiencias de emprendimiento en agricultura orgánica urbana y seguridad alimentaria en los sectores: Norte, suroriente y suroccidente de Popayán”. Dentro de este proyecto se buscó crear una base de datos con el fin de conocer las fortalezas y debilidades que se daban en el proceso, y se realizó un plan de producción y distribución, que permitió la articulación de las huertas urbanas con otras organizaciones sociales interesadas en promover prácticas alternativas en el tema de seguridad y soberanía alimentaria⁸².

En este sentido, la ciudad de Popayán muestra un contraste de proyectos y realidades generadas por la divergencia entre la planeación y ejecución de proyectos; situación que pone en evidencia la necesidad de conocer y articular a todos los proyectos y visiones de ciudad los procesos que desde la periferia se gestan y sugieren una reestructuración de la forma de concebir los espacios públicos y las necesidades básicas. No tener en cuenta e invalidar las formas alternativas de desarrollo y construcción social, conlleva a que todos los esfuerzos sigan encaminados a la búsqueda de una ciudad altamente urbanizada y reducida al centro histórico, donde se prioriza la movilidad de los autos, y se excluye cada vez mas la creciente periferia de miseria, pobreza y criminalidad.

⁸⁰ Ibid., p.77.

⁸¹ Ibid., p.67.

⁸² Ibid., p.67.

4. ESTUDIO DE CASO: ANALISIS A NIVEL DESCRIPTIVO DE “PROVITEC” COMO ASOCIACION SOLIDARIA Y DE CARÁCTER POPULAR

Si bien es cierto que existe un conjunto diferente de organizaciones, identificadas o definidas por sus características sociales, por su volumen, connotación económica, o en razón de su carácter ideológico; es adecuado precisar que aunque las organizaciones del denominado tercer sector aunque pueden operar como empresas, tienen como objeto social buscar el bienestar comunitario a través de la organización de diferentes actividades donde se democratizan los excedentes económicos y socioculturales.

Desde este enfoque, se toma como referencia para realizar el estudio de caso, la asociación sin ánimo de lucro y de utilidad común “PROVIVIENDA PARA LOS TRABAJADORES DE LA EDUCACION DEL CAUCA” – PROVITEC“, que de acuerdo a la legislación colombiana vigente y su razón social, hace parte del sector de la economía solidaria por las características organizativas implementadas en su ejercicio. En este sentido, se busca además de estudiar su dinámica organizacional, establecer los avances, logros y prácticas que desde la economía solidaria ha desarrollado, realizar un proceso descriptivo de cada uno de los servicios ofrecidos por la organización, y presentarla como una alternativa del municipio de Popayán.

4.1 PROCESO Y ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL DE PROVITEC

4.1.1 MISIÓN Y VISIÓN

- Misión: PROVITEC es una asociación sin ánimo de lucro dedicada a la administración de aportes económicos provenientes de sus afiliados, aplicados en programas o proyectos que buscan el bienestar colectivo de sus socios, para ello cuenta con recursos financieros y talento humano idóneo que trabaja en equipo y bajo los principios de la economía solidaria y popular.
- Visión: PROVITEC será la organización asociativa de educadores líder en la prestación de servicios que brindan bienestar a sus afiliados, desarrollando las capacidades de Talento humano interno, gestionando alianzas estratégicas con otras organizaciones similares y siguiendo firmemente los principios del cooperativismo en Cauca antes de terminar 2020.

4.1.2 Objetivos De La Organización

Objetivo general

Promover la calidad de vida de los asociados y sus familias, generando vínculos de solidaridad y cooperación mediante la búsqueda y práctica de la ayuda mutua e inclusión de valores y principios de la economía solidaria.

Objetivos específicos

- Fomentar el ahorro de los asociados
- Prestar a sus asociados servicios de crédito en diferentes modalidades, de acuerdo con la reglamentación que para el efecto establezca la Junta Directiva.
- Formular proyectos, organizar y desarrollar programas de ahorro enfocados a dar soluciones al problema de vivienda, recreación, alimentación, y preservación de la vida que tienen los asociados,
- centralizar y canalizar los recursos llegados por auxilios, créditos, aportes, y demás, para la adquisición de terrenos en la zona urbana, y rural, con el fin de urbanizarlos.
- Organizar la comercialización de artículos de consumo básico y de primera necesidad para el mejoramiento de la vida familiar.
- Establecer convenios o procesos directos de abastecimiento con asociaciones de productos orgánicos.
- Contratar y organizar servicios de previsión, salud, solidaridad, recreación y turismo social para los asociados.
- Proporcionar una mayor capacitación a través de programas educativos que se enmarquen en el fomento de prácticas solidarias.
- Realizar actividades y prestar servicios de naturaleza económica, social y cultural, destinados a la satisfacción de las necesidades propias de los asociados y sus familias.
- Asociarse a otras entidades de su misma naturaleza para constituir organismos de segundo grado, así como a otras organizaciones cooperativas, fondos de empleados y de economía solidaria para el mejor cumplimiento de sus objetivos y lograr la atención eficiente de sus fines económicos y sociales.

4.2 HISTORIA DE LA ORGANIZACIÓN

La asociación “Provivienda Para Los Trabajadores De La Educación Del Cauca: PROVITEC”, es creada en 1983 por un grupo de docentes que en busca de superar los impactos que dejó el terremoto que sacudió la ciudad de Popayán en ese año, y con miras de construir una entidad solidaria que permitiera suplir las necesidades de crédito, ahorro y vivienda de los docentes del departamento del Cauca a través del trabajo colectivo, estudian e inician un proceso de transformación solidaria y popular.

Como en todo proceso de organización alternativo, los desafíos a superar no fueron fáciles, pues cuando se inicio este proyecto organizativo el país estaba atravesando por la crisis cooperativa de los años 80, y ante este panorama de desconfianza nacional, el reto de impulsar la creación de la organización se hizo más complejo.

En un principio, la incredulidad disperso a muchos docentes, algunos concedores de la crisis y quiebras de las cooperativas y otros, descontentos por que no veían posible lograr sus ambiciones económicas mediante procesos que serian solidarios, no estaban seguros de hacer parte de la organización, sin embargo, y a pesar de esta realidad, algunos docentes decidimos continuar con la idea de organización. Se requerían mecanismos para avanzar, y continuamos discutiendo opciones en materia económica, de reglamentos y criterios que a demás de generar confianza, superaran los fracasos de muchas cooperativas de la ciudad y del país⁸³.

Fue así, como en 1983 se legalizó la asociación mediante personería jurídica 088 del 9 de julio de 1983 con 126 afiliados, dando inicio así a un proceso que pasados 29 años cuenta con alrededor de 3500 afiliados y que ha logrado implementar la solidaridad enfocada en aspectos básicos de la vida a través de auxilios solidarios, de el desarrollo de proyectos encaminados a mejorar las condiciones de vida de los educadores del Cauca, y de la realización de un trabajo de formación con carácter social.

Desde el inicio las dificultades que se presentaron fueron varias, y como lo señala la socia fundadora Lucy Potosí, “La incredulidad disperso a muchos docentes concedores de desfalcos a entidades cooperativas, lo que dificulto el avance de la organización por la desconfianza que se vivía en todo el país. Sin embargo, los que decidimos hacer parte desde el inicio estábamos seguros que no iba a ser fácil pero que con trabajo demostraríamos que si era posible un cambio”⁸⁴; fue así, como se tomaron medidas para mantener el carácter de organización solidaria y de bien común, siendo necesaria la creación y ejecución de normas que protegieran la organización, tales como el no cobro de bonificaciones o sobresueldos por parte de los directivos, buscando con esto, a demás de dar ejemplo de verdadero y desinteresado compromiso, transformar ese compromiso en confianza organizacional.

Quienes nos comprometimos con este trabajo, teníamos claro, que un docente con una concepción popular no puede ni debe corromperse cobrando sobresueldo por el trabajo que realiza en favor de los sectores populares y menos debe utilizar la organización con fines politiqueros, premisas que hoy están institucionalizadas y ha frenado la competencia o codicia corrupta de llegar a la Junta Directiva para destruir o desviar los nobles objetivos de la organización⁸⁵.

⁸³ Junta directiva Provitec. Avancemos. (Enero: 2012: Popayán)

⁸⁴ ENTREVISTA con Lucy Potosí, Socia fundadora de Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

⁸⁵ Junta directiva Provitec. Avancemos. (Enero: 2012: Popayán)

La capitalización de la organización fue el primer reto que debieron asumir los afiliados de la organización, y para enfrentarlo, iniciaron con un ahorro de 500 pesos mensuales, estableciendo el ahorro como el indicador que permitiría medir el compromiso con la organización y definiría el porcentaje a recibir en bonos solidarios y excedentes, para lo cual se institucionaliza el lema de “darle a cada quien según el ahorro”.

Luego de establecido este ahorro, Provitec inicia la prestación del servicio de crédito meses después de su creación, servicio que al principio se vio restringido por la poca solvencia económica de la organización, y que obligo a que se estableciera en los estatutos medidas de regulación y control como la permanencia de los ahorros durante el primer año de afiliación, y poner un limite al numero de créditos aprobados anualmente.

Así pues, la ejecución de una propuesta de crédito diferente a la ofrecida por las entidades financieras, se fue implementando de forma exitosa, y a medida que las afiliaciones y ahorro crecían, los cupos disponibles para acceder a créditos y la prestación de otros servicios también se pudieron ampliar.

Siendo la organización cada vez más grande, se hizo necesaria la adquisición de un lugar propio, para tal fin, en 1990 se da inicio la construcción de la sede de Provitec; la cual se fue mejorando y se traslado en 2010 al centro de la ciudad de Popayán.

Ilustración 1 Sede Administrativa de Provitec



Fuente: Elaboración Propia

Ante una evaluación de las necesidades más apremiantes, los afiliados deciden en 1984 dar inicio al primer plan de 296 viviendas, el cual pudo ser inaugurado en 1990 después de superar varios requerimientos en cuanto al diseño arquitectónico exigido por Planeación municipal y la CRC. “Cuando nos organizamos empezamos a conocer este campo y la forma tan infame como se comercializaba, nos propusimos realizar proyectos diferentes, rebajando costos, urbanizando en forma comunitaria el lote y otorgando créditos para avanzar en la construcción”⁸⁶.

El éxito de este plan, permitió demostrar que a través del esfuerzo colectivo y la confianza que depositaron los socios en la organización se podrían conseguir grandes beneficios, situación que se tradujo en mayor compromiso y en una mayor responsabilidad por parte de quienes lideraban esta organización. Así, se puede mostrar que este trabajo colectivo en materia de soluciones de vivienda bajo principios colectivos, dejan los siguientes avances:

- 1984 un terreno de 5 Ha en Popayán, para el primer Plan de 296 viviendas denominado Villa Docente. Plan que fue adjudicado y urbanizado en 1989 y habitado por la primera familia en 1990.
- 1992 cerca de 2 Ha en Popayán, donde se consolidó el plan de 97 viviendas denominado Portales del Río. Plan que fue adjudicado y urbanizado en 1997, y habitados por las primeras familias en 1998.
- 1995 cerca de 3000 M2 en Popayán para 17 viviendas en el barrio las Américas. Plan que fue adjudicado y urbanizado en 1998, y habitados por las primeras familias el mismo año.
- 1996 en Santander de Quilichao un lote para 16 viviendas, adjudicados y entregados a docentes de este municipio en el año 1997.

⁸⁶ ENTREVISTA con Hugo Imbachi, Integrante junta directiva Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

- 1996 un lote de terreno para 34 viviendas en el barrio Bello Horizonte en Popayán, adjudicados y entregados en 1998.
- 1997 un lote de terreno para 14 viviendas denominada La Cristina, se adjudican los lotes urbanizados y 11 familias están habitando su viviendas.
- 2007 se inicia la construcción de 24 apartamentos denominado La Cantera; adjudicados y entregados en el 2008.
- 2011 un terreno para 520 soluciones de vivienda que están siendo adjudicadas y adecuadas para su urbanización.

Ilustración 2 Planes de Vivienda Provitec



Plan de vivienda Villadocente



Plan de vivienda Portales del Río



plan de vivienda La Cristina



Plan de vivienda Las Américas



Apartamentos La Cantera

Fuente: Elaboración Propia

En materia de vivienda y como resultado del trabajo constante, se señalan 498 soluciones de vivienda adjudicadas y entregadas, y 520 en proceso de urbanización, con las cuales, serian aproximadamente 1028 soluciones de vivienda que se lograrían consolidar a través de este trabajo colectivo.

“En costos, hemos reducido casi el 50% del lote o de la vivienda trabajando comunitariamente, esta es la acción, el deber y el poder de la organización: evitar la explotación de quienes se enriquecen de manera individual con este elemental derecho”⁸⁷.

⁸⁷ Junta directiva Provitec. Avancemos. (Enero: 2012: Popayán)

Paralelamente a los procesos de vivienda, y con el fin de incentivar la producción de alimentos orgánicos y la recreación del socio y su familia, se da inicio en 1997 a la compra de terrenos que permitieran a socios acceder a una parcela, siguiendo los objetivos de darle prioridad al bienestar común y buscando reducir costos al igual que se había logrado con los planes de vivienda.

“Ante la producción de alimentos transgénicos y con semillas mejoradas, responsables de la mayoría de enfermedades mortales para el ser humano, desde años atrás realizamos esfuerzos para motivar y desarrollar planes para implementar la producción de alimentos orgánicos, a través de pequeñas parcelas que permita también una sana recreación para el socio y su familia”⁸⁸.

Bajo esta perspectiva y principios, se desarrollan los siguientes proyectos de parcelas:

- En 1997 adquieren en Morinda 34 Ha para iniciar proyectos de parcelación, pero el impase de la carencia de agua hizo que se alquilara este predio hasta encontrar una solución viable y económica. En 2011 y gracias al interés de los socios en sacar este proyecto adelante, se logra iniciar el proceso de adecuación y parcelación que permitió en el 2012 la adjudicación de 377 parcelas.
- En el año 2000 se da inicio a la compra de 19 Ha, que fueron utilizados para adecuación y adjudicación de 96 parcelas en la vereda el cofre, siendo la primera parcelación concluida con éxito. Este proyecto a demás de representar un logro colectivo, demostró que se podía avanzar en un espacio donde a parte de la producción de alimentos orgánicos y el desarrollo de proyectos de soberanía alimentaria, se lograra solucionar la necesidad de vivienda para algunos educadores gracias a la cercanía de la parcelación a la ciudad.
- En el 2008 se adquieren 57 Ha a 10 minutos de Popayán, para la parcelación denominada “La Lomita”, la cual en el 2011 termina de ser adecuada con las condiciones necesarias para que se proceda a la adjudicación, es decir, con servicios públicos y vías de acceso. En esta parcelación se logran 155 parcela.

⁸⁸ Ibid., p.5

Ilustración 3 Planes de Parcelas Provitec



Parcelacion Los Alpes



Parcelacion Morinda



Parcelacion La Lomita

Fuente: Elaboración Propia

De esta forma y con una dinámica que a demás de incluir el trabajo colectivo para reducir costos, cuenta con grupos de apoyo que se encargan de estipular condiciones de gestión y ejecución en cada plan, se han consolidado 628 parcelas, y varios grupos de trabajo colectivo que se encargan de replicar en cada proyecto los objetivos generales de la asociación.

Al precio comercial sería imposible que un docente pensara en esta opción de vivienda y reducción de alimentos orgánicos, el poder de la organización ha permitido disfrutar de esta alternativa. Por eso, Las proyecciones largo y mediano plazo con los planes de parcelas están encaminadas a la ampliación de cobertura a hijos de docentes, la replica de estos proyectos en los demás municipios del departamento y diversificar la producción de alimentos en las parcelas para fomentar redes de producción y alimentación sana⁸⁹.

La solidaridad y ayuda mutua han sido la pieza clave para que la asociación pueda contribuir y darle a los afiliados bonos que permitan de una u otra manera suplir necesidades y darle un acompañamiento al afiliado; Auxilios solidarios que en el año 2011 llegaron a la cifra de 648.650.342 pesos, repartidos entre auxilios funerarios, auxilios por hospitalización y cirugía, auxilios por maternidad o paternidad, y el bono solidario anual⁹⁰.

Pensando en promover el sano espaciamento y la recreación familiar, la asociación en el año 2001 adquiere un predio de 34 Ha en el corregimiento de Santa Rosa a 6 Km de Popayán, el cual a demás de brindarle un espacio de recreación a todo el colectivo de asociados, fue construido con los excedentes generados, sin recurrir a cuotas extras por parte de los afiliados ni a créditos bancarios. Este proyecto, consta de una piscina para niños y para adultos, un kiosco, la casa principal, dos canchas de baloncesto, una de futbol-ocho, casa del mayordomo y un pequeño proyecto ganadero que permite junto con el dinero recaudado por concepto de entradas, el auto sostenimiento del lugar.

⁸⁹ ENTREVISTA con Jesús Oviedo, Integrante junta directiva Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

⁹⁰ Informe de gestión Provitec. (Enero: 2012: Popayán)

Ilustración 4 Centro Recreativo Provitec



Piscina Centro Recreativo



Kioscos Centro Recreativo



Establos Centro Recreativo

Fuente: Elaboración Propia

Transcurrido el tiempo, y luego de encontrarse financieramente fortalecida, la organización decide explorar una alternativa de comercialización que siga los mismos principios de Provitec, y que permita hacer efectiva la distribución de los excedentes de la asociación, los cuales según las normas que rigen al sector solidario no se pueden entregar en efectivo, sino que su cambio debe hacerse a través de bonos de consumo en entidades con las que se establezcan convenios; de esta manera, en el año 2009 se propone en asamblea general la creación del Supermercado teniendo en cuenta la solidez financiera de la asociación, y puesto en consideración se aprueba y se decide incursionar en este renglón de la economía.

Provitec como asociación sin ánimo de lucro, al no poder realizar operaciones de comercialización, decide fundar la cooperativa multiactiva “Cooprovitec” para hacer efectivo el proyecto del supermercado, y con el objetivo de prestar a sus asociados servicios de interés social con sentido cooperativo; y el proyecto de supermercado aprobado en asamblea general, inicia su funcionamiento el 13 de noviembre de 2009 con aportes por valor de 513.200.000 pesos provenientes de los 544 asociados iniciales.

Los excedentes de cada año eran distribuidos en un bono para cambiarlo principalmente en almacenes de cadena, situación que no nos parecía justa, y razón por la cual decidimos crear el supermercado. En un principio existieron controversias por que al ser una actividad nueva, era necesario ir aprendiendo y adaptándose, pero el trabajo realizado en las asambleas y el sentido de pertenencia que se inculco desde el principio permitieron que poco a poco los afiliados entendieran que era un proceso que debíamos construir entre todos⁹¹.

Poco a poco y a medida que la confianza en el proyecto se vio reflejada en el incremento de las compras y de afiliados interesados en apostarle a un proyecto mas grande, en el año 2010 se decide empezar a operar como autoservicio, experiencia que aunque generó enfrentar mayores riesgos de seguridad, reportó

⁹¹ ENTREVISTA con Fernando Vargas, Integrante junta directiva Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

a marzo de 2011, 676 asociados con aportes por valor de 644.000.000 de pesos y brindó la posibilidad de hacer mas cómodas y ágiles las compras⁹².

Ilustración 5 Supermercado



Supermercado Cooprovitec



Supermercado Cooprovitec

Cooprovitec

Fuente: Elaboración Propia

Para la organización, incursionar en este renglón monopolizado por los grandes comerciantes, exige esfuerzos, responsabilidad y riesgos al competir en este campo del mercado, por lo que se hace necesario un grupo de personas conscientes y dispuestas a sostener el proyecto, y capaces de vencer los obstáculos que se presenten, impidiendo la usura de particulares con los alimentos, y continuar con un trabajo que desde las parcelas se viene trabajando, como la red de alimentos sanos y el fortalecimiento de la solidaridad colectiva y el bienestar común.

Con el paso del tiempo y después de ver la aceptabilidad de los afiliados ante los proyectos planteados, desde la junta directiva se decide formular y poner a consideración una alternativa a los seguros de vida que ofrecen las compañías aseguradoras, en este sentido, se discute y aprueba el 1 de noviembre de 2011 la creación del fondo solidario plan vida, el cual permitirá a la familia o beneficiarios designados por el afiliado, recibir una solidaridad en caso de fallecimiento. A este proyecto se han vinculado hasta el 10 de abril de 2012, 1423 docentes; cotización que deja un saldo a favor de 142.097.550 pesos, y un pago de solidaridad de 14.100.000 pesos entregada por el fallecimiento de un docente vinculado, y por concepto de estudio⁹³.

En la actualidad, se ha implementado la solidaridad como parte integral del desarrollo del afiliado y la familia como medida de resistencia contra las arbitrarias medidas del Estado Colombiano que viola derechos elementales en materia de vivienda, salud, educación, y de

⁹² Informe de gestión Provitec. (Enero: 2012: Popayán)

⁹³ Ibid., p.7

otra parte, hemos aprendido como asociados a realizar actividades para bien común, donde prevalezca el sentido solidario y no el lucro ni la ganancia individual⁹⁴.

El proyecto mas reciente que creo la asociación a través de la Cooperativa Multiactiva Cooprovitec, es la estación de gasolina; proyecto ubicado en la carrera 8 con calle 1 norte de Popayán; y el cual inicio operaciones el 11 de mayo de 2012 y ha servido para fortalecer aun mas la organización por ser un respaldo económico a las gestiones de organización social que se pretenden conseguir.

Ilustración 6 Estación de Gasolina Provitec



Estacion de gasolina



Estacion de gasolina



Estacion de gasolina

Fuente: Elaboración Propia

Cabe resaltar, que a demás del compromiso mostrado por los directivos, el apoyo de los grupos “activistas” formados dentro de la organización ha sido fundamental para la planeación y ejecución de cada proyecto, pues se han encargado de impulsar la asistencia a las mingas, foros, asambleas y espacios de discusión y construcción social que han conllevado al fortalecimiento de los principios y valores de la asociación a través de los años.

⁹⁴ ENTREVISTA con Martha Cano, Socia de Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012

Ilustración 7 Actividades de formación y fortalecimiento Organizacional



Asamblea Provitec



Minga Parcela Los Alpes



Minga Plan Villadocente



Organizacion Autoservicio Supermercado



Jornada inventario Supermercado

Fuente: Elaboración Propia

Así pues, estos 29 años de trabajo popular demuestran que es posible sacar adelante proyectos populares de beneficio colectivo, donde primen las decisiones de la mayoría y se mantenga un estricto control y evaluación de los planes y actividades que se realicen. Los educadores Caucanos que hacen parte de esta organización cuentan con una Asociación con un importante capital, donde no se han tenido pérdidas, y donde los excedentes han permitido cumplir con los objetivos solidarios bajo unos principios totalmente opuestos a la práctica ambiciosa e individualista promovida desde el capitalismo

4.3 VINCULACIÓN Y SERVICIOS QUE PRESTA LA ASOCIACION

Los servicios ofrecidos por la asociación son el resultado de procesos dispendiosos que van desde ganarse la confianza de los afiliados, hasta llevar a cabo todos los procesos aprobados; en este sentido, se cuenta con un grupo de docentes llamado “Activistas” que se encargan de discutir las propuestas y determinar los proyectos que a través de la junta directiva se llevan a la asamblea general para su consideración y posterior aprobación.

La construcción colectiva enfocada en un modelo que desde sus estatutos promueve el bienestar colectivo, y mediante la inclusión de valores de respeto, honestidad, cooperación y solidaridad, implica tener estrategias que permitan la transformación de la vida del docente y su familia. En este sentido, la asociación

procura que todos los afiliados sean líderes encargados de dar continuidad a las buenas prácticas y desarrollen mecanismos para “recuperar la memoria colectiva”.

4.3.1 Vinculación

Para ser asociado de Provitec se quiere demostrar ser docente, directivo docente o administrativo en ejercicio al servicio de la educación oficial en cualquiera de los niveles de la educación en el departamento del Cauca. De igual manera, el asociado que se pensione podrá continuar como asociado siempre y cuando cumpla con los estatutos y reglamento de la asociación.

Las vinculaciones se realizan 1 vez al año, a menos que la asamblea autorice vinculaciones extraordinarias por peticiones puestas a consideración. Los interesados en pertenecer a la asociación deben asistir a un seminario donde se les explican los derechos y deberes, y si deciden aceptarlos, se hace efectiva la vinculación con el pago de la cuota de afiliación.

A demás de esto, estar vinculados a la asociación De Institutores Del Cauca ASOINCA⁹⁵ es un requisito para hacer parte de Provitec, al considerarse organizaciones que trabajan de la mano, por el mismo sector educativo y con intereses comunes.

4.3.2 Crédito Y Ahorro

El ahorro es la columna vertebral de Provitec, pues es el servicio que ha permitido gracias a la acción colectiva, capitalizar la organización y brindar un respaldo a cada uno de los nuevos proyectos. El monto a ahorrar lo define el afiliado según sus capacidades, y puede ir desde un mínimo mensual de 50.000 pesos durante el primer año de afiliación, prolongable después del primer año hasta 220.000 pesos mensuales, aporte que se puede realizar a través de un descuento por nomina, o por consignación directa a la asociación, y que puede ser retirado en el momento que lo requiera el socio, siempre y cuando el afiliado no tenga créditos pendientes de pago y dejando una base de 100000 pesos en el rubro de ahorro.

Por otra parte, el servicio de crédito lo puede utilizar cualquier afiliado según su ahorro y capacidad de endeudamiento, y la cifra requerida será sometida a un estudio que permitirá determinar el monto máximo que se le puede prestar, las cuotas a pagar mensualmente, y la forma de pago, y si el afiliado acepta las condiciones y valores aprobados, el crédito se hace efectivo y el afiliado puede realizar el cobro.

⁹⁵ La Asociación de Institutores y Trabajadores de la Educación del Cauca ASOINCA es una organización sindical que agremia a los docentes y trabajadores de la educación vinculados en Popayán y el Departamento del Cauca en Colombia.

Es de resaltar, el afiliado a demás de poder acceder a un crédito y tener la posibilidad de realizar un ahorro programado, esta contribuyendo con la construcción de un modelo solidario distinto, donde los intereses que por concepto de créditos se recaudaron, y que para el 2011 fueron de aproximadamente 3000 millones de pesos, son redistribuidos en bonos solidarios, auxilios que han permitido darle un acompañamiento a los socios en momentos que lo necesiten, y en la creación de una infraestructura de orden colectivo que ha dado pie al fortalecimiento y ejecución de los proyectos de la organización.

De esta manera, se desarrolla un enfoque diferente al manejo de crédito y ahorro, donde el objetivo no es solo la capitalización y recaudo, sino la redistribución justa de los rendimientos e intereses a través de auxilios y bonos solidarios según los aportes y trabajo de cada socio.

4.3.3 Vivienda

Los planes de vivienda han sido el avance más significativo de la organización, logrando soluciones de vivienda a 498 Socios y sus familias.

El ahorro voluntario es el principal componente para dar inicio a un proyecto de vivienda, pues es el que permite, luego de su aprobación por la asamblea general, comprar el terreno y urbanizarlo de forma colectiva.

Cada uno de los planes de vivienda se rige a demás de los estatutos generales, por un reglamento interno, al cual deben acogerse los socios que decidan participar de un proyecto, medida que permite garantizar siempre la predominancia del interés colectivo sobre el individual y estipular las normas que deberán cumplir.

Para hacer parte de algún proyecto de vivienda, el afiliado deberá demostrar que no posee ningún inmueble a través de documentos públicos que así lo certifiquen, esto con el fin de darle la oportunidad a todos los afiliados de mejorar sus condiciones de vida a través de la consecución de una vivienda propia y evitar que estos planes colectivos sean utilizado para beneficios personales o los tomen como negocio.

Se debe de igual manera, cancelar una cuota inicial previamente pactada, realizar el pago cumplido de las cuotas mensuales, y participar con trabajo comunitario en las mingas, reuniones del plan y demás comités formados para coordinar el trabajo. La asignación de la ubicación del lote, se establece mediante una puntuación que el afiliado ira acumulando según sea su nivel de participación y cumplimiento en las actividades de cada plan; en este sentido, quienes demuestren mayor compromiso y participación podrán un mayor poder de decisión sobre el lugar donde construirá su vivienda.

Debido a que los ingresos son diferenciales, previamente a la inscripción a cada plan, los socios inscritos deben aceptar las condiciones tanto de montos iniciales y mensuales, como el tiempo que tomara la ejecución del mismo, pues la base de todos estos proyectos son el trabajo comunitario, y eso incluye adaptarse a las condiciones económicas de todos los socios para que colectivamente quienes tienen un menor ingreso logren mejorar sus condiciones y calidad de vida accediendo a una solución de vivienda.

4.3.4 Parcelaciones

Este proyecto busca a demás de brindar la posibilidad a los socios de conseguir un lugar donde pueden recrearse con sus familias, proporcionar un espacio donde se puedan impulsar procesos de agricultura orgánica que respondan al interés mostrado por la organización, en el tema de seguridad y soberanía alimentaria. Para concretar esta idea, el manejo estratégico en este servicio consiste en dar las pautas, asesorías y charlas necesarias para que en las parcelas se consoliden alternativas de alimentación saludable.

Los planes de parcelas operan de forma similar a los planes de vivienda anteriormente mencionados, donde a partir un interés común se planean y realizan actividades que permita a demás de asegurar la reproducción, promoción y fortalecimiento de los principios generales de la organización, cumplir con los objetivos a partir del trabajo colectivo. Así, la compra del terreno, la adecuación y todos los gastos de inversión en redes de servicios públicos se realiza de forma colectiva, lo cual reduce costos y permite que personas con ingresos medios puedan acceder a estos planes.

En el momento en que se han cumplido todos los requisitos, se realiza una reunión donde se procede a la elección de las parcelas según la puntuación que cada socio tenga, puntuación que al igual que en la asignación de vivienda, depende del grado de compromiso y participación que el beneficiario haya demostrado durante todo el proceso. Luego de esta elección se hace un acta que especifica el lugar elegido por cada afiliado y se concluye el proceso con la entrega oficial de la escritura pública.

Es importante resaltar que quien después de inscrito en un plan decida retirarse por problemas económicos para seguir con los pagos programados o evidencie alguna inconformidad que lo haga desistir del proyecto, deberá entregar el cupo a Provitec para evitar eventos fraudulentos o beneficios personales, debido a que si lo negocia con terceros perderá los beneficios que el ser afiliado le otorga.

4.3.5 Supermercado

Con la fundación de La Cooperativa multiactiva Provitec: COOPRIVITEC, se da inicio al proyecto del supermercado, para lo cual, mediante asamblea general se

aprueba la vinculación de los afiliados interesados en formar parte del proyecto, como socios aportantes del supermercado.

Desde la creación del supermercado, cualquier afiliado puede ser aportante con una cuota mínima de 500.000 pesos, y la rentabilidad de esta inversión se refleja en el porcentaje adicional que genera este concepto a la hora de determinar el valor del bono anual que se entrega en el último trimestre de cada año.

El porcentaje reflejado en los bonos de consumo que le corresponde a cada afiliado y que están directamente relacionadas con el supermercado dependen de las compras realizadas en el supermercado y el aporte de capital que realizó si es afiliado accionista; el pertenecer a Provitec da un porcentaje adicional, pues el local es propiedad de todos los afiliados independientemente del cumplimiento o no de las dos condiciones anteriores.

4.3.6 Centro Recreativo

El centro recreacional es un proyecto que brinda un espacio de reunión y encuentro donde pueden interactuar los afiliados y sus familias. Luego de adquirido el terreno, y debido a que se alterno la idea de la recreación con un proyecto ganadero, el centro recreativo se autofinancia con los ingresos obtenidos mediante el pago que realizan socios y visitantes por concepto de entradas y mediante los recursos que genera la actividad ganadera.

4.3.7 Bonos Y Auxilios Solidarios

Los bonos y auxilios son la materialización de un trabajo solidario que busca repartir de manera eficiente los excedentes. Los montos y porcentajes de los excedentes a distribuir, son fijados por la asamblea general; distribución que se realiza a través de la entrega de un bono anual de consumo que reciben los afiliados, y cuyo valor para ser consecuente con el lema de la organización de "darle a cada quien según su trabajo", depende de la acumulación de puntos que han acumulado por conceptos de ahorro y compras en el supermercado.

Los bonos se hacen efectivos en el supermercado, y los afiliados que no cumplan con ninguna de las condiciones anteriormente nombradas, reciben un bono de 50.000 pesos, el cual se constituye en el valor mínimo que se podría recibir por este concepto.

El porcentaje de los excedentes que se destinaron para el pago de Auxilios de solidaridad por conceptos de hospitalización y cirugía, por fallecimiento del socio o familiares directos y por maternidad o paternidad son fijados por la asamblea general, y su respectivo pago se realiza teniendo en cuenta el ahorro del afiliado tiene en el momento de presentarse alguno de los sucesos que cubren los auxilios

solidarios, y siempre y cuando el afiliado este a paz y salvo en las cuotas de créditos y cuotas de planes de vivienda o parcelas.

4.3.8 Plan Vida

El plan vida fue una propuesta que se lanzó en asamblea general en el año 2011 y tras su respectiva aprobación, el se dio inicio a esta iniciativa a la que cualquier puede acceder cualquier afiliado siempre y cuando acepte los términos y condiciones.

Los amparos básicos que cubre el plan vida fueron planteados pensando en ofrecer una alternativa a los seguros que ofrece el sector asegurador, y con una visión de dar un acompañamiento financiero al afiliado y su familia en momentos alegres y en momentos de tristeza.

Los Amparos Básicos, el porcentaje correspondiente y el costo mensual según la edad del afiliado se relacionan en las siguientes tablas. El valor asegurado es de 50'000.000 de pesos.

Tabla 2 Amparos Plan Vida

MUERTE	100 % DE LO ASEGURADO
DESMEMBARAMIENTO DE EXTREMIDADES PARCIAL	20 % DE LO ASEGURADO
DESMEMBARAMIENTO DE EXTREMIDADES TOTAL	60 % DE LO ASEGURADO
INCAPACIDAD TOTAL Y PERMANENTE	80 % DE LO ASEGURADO
AUXILIO FUNERARIO PARA CONYUGE, HIJOS Y PADRES NO ASEGURADOS	\$ 2.000.000,00
AUXILIO GRADO HIJOS: PREGRADO	\$ 1.000.000,00
ESPECIALIZ. MAGISTER, DR	\$ 3.000.000,00

Fuente: Contrato Vinculación Plan Vida

Tabla 3 Relación Edad- Costo Plan vida

Edad	Costo
DE 20 A 35 AÑOS	\$30.000 MENSUALES
DE 36 A 50 AÑOS	\$35.000 MENSUALES
DE 51 A 65 AÑOS	\$40.000 MENSUALES
DE 66 EN ADELANTE	\$50.000 MENSUALES

Fuente: Contrato Vinculación Plan Vida

Para acceder a este plan vida, se debe pagar una cuota de afiliación de 20.000 pesos, y realizar un pago mensual del monto que indique la tabla correspondiente a la edad del afiliado. Si el afiliado se encuentra en mora con una cuota al

momento de fallecer, se le reconocerá el 30% del valor asegurado, y si la mora excede los 2 meses, perderá el derecho al auxilio.

Los beneficiarios del plan vida cuando ocurra el fallecimiento del afiliado podrán ser previamente determinados a la hora de realizar la afiliación, los cuales serán consignados en el acta de vinculación con sus respectivos porcentajes, y podrán ser modificados cuando el afiliado lo decida. Ocurrido el fallecimiento el beneficiario tiene dos meses calendario para reclamar el auxilio, si excede este plazo, pierde el derecho a reclamar el seguro.

4.3.9 Estación De Gasolina

Este es el proyecto mas reciente que creo la asociación y su constitución se realizo a través de la Cooperativa Multiactiva Cooprovitec, y tiene como objetivo a demás de prestar el servicio de surtir gasolina a los educadores que tienen vehículos y a la comunidad en general, emplear los excedentes de esta actividad para mantener y ampliar los diferentes programas de interés y desarrollo colectivo de la asociación.

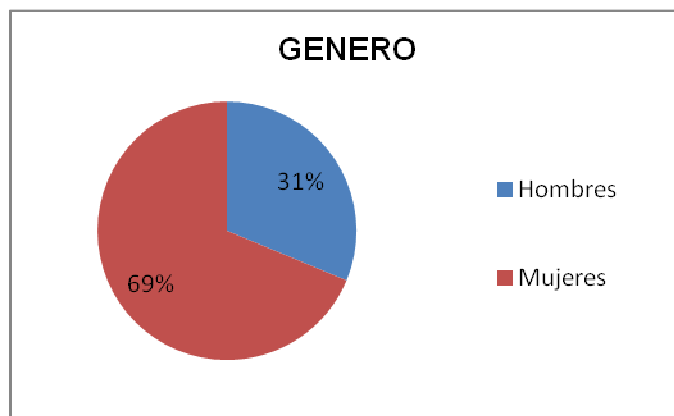
4.4 ESTUDIO A NIVEL DESCRIPTIVO Y EXPLORATORIO DE LA ASOCIACION

El desarrollo de esta parte de la investigación se realiza con los resultados provenientes de la encuesta aplicada a 160 docentes afiliados a Provitec, elegidos aleatoriamente en la asamblea ordinaria realizada el 14 de enero de 2012 en el auditorio de la asociación de institutores del Cauca Asoinca, ubicado en la calle 5 No 12 – 65 en la ciudad de Popayán; Con la cual se establecerán variables de carácter socio demográfico y descriptivo.

4.4.1 Condiciones Sociales, Datos Del Hogar E Información Socio Económica

o GENERO

Grafica 2 Género Asociados

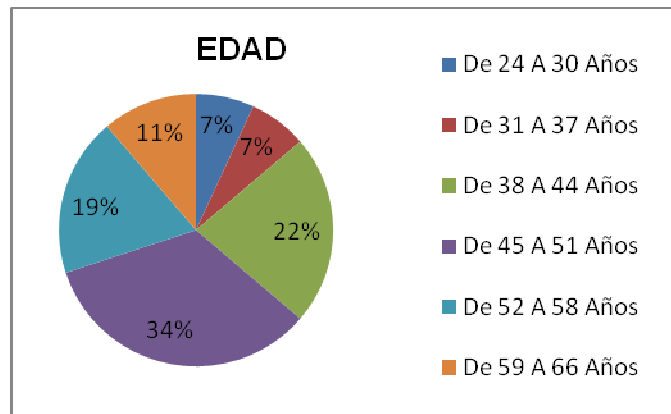


Fuente: Encuesta Asociados 2012

Esta grafica representa el Género y muestra como resultado que del total de personas encuestadas, el 31% son hombres y el 68% mujeres, lo cual en términos de frecuencia representan 50 y 110 personas respectivamente.

○ **EDAD**

Grafica 3 Edad Asociados

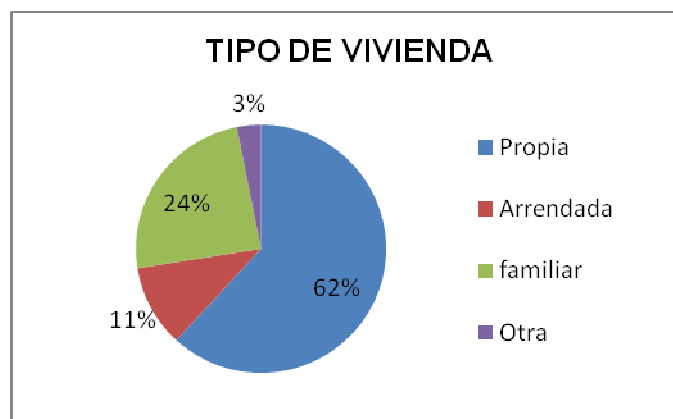


Fuente: Encuesta Asociados 2012

Según la encuesta realizada, el 34% de los afiliados se encuentra en el rango de edad comprendida entre los 45 y 51 años. De igual manera, se puede ver la asociación esta que esta conformada tanto por personas que están iniciando en la actividad de la docencia, como personas que ya culminaron su labor docente y se encuentran pensionadas.

○ **TIPO DE VIVIENDA**

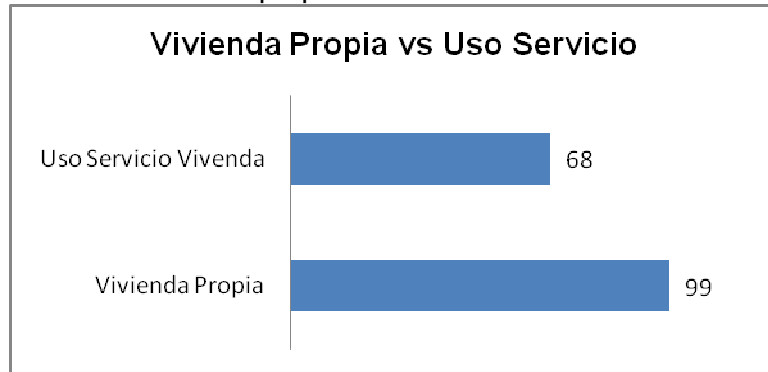
Grafica 4 Tipo de vivienda



Fuente: Encuesta Asociados 2012

Esta grafica permite visualizar el tipo de vivienda que poseen los afiliados encuestados, señalando como dato de mayor frecuencia el tipo de vivienda propia con una representación del 62%. Siendo la vivienda uno de los proyectos pioneros de la asociación, se puede establecer mediante un grafico de sectores agrupados, la relación entre el tipo de vivienda propia y el uso del servicio de vivienda para establecer la incidencia de la asociación en la consecución de vivienda.

Grafica 5 Vivienda propia Vs Uso Servicio en la Asociación

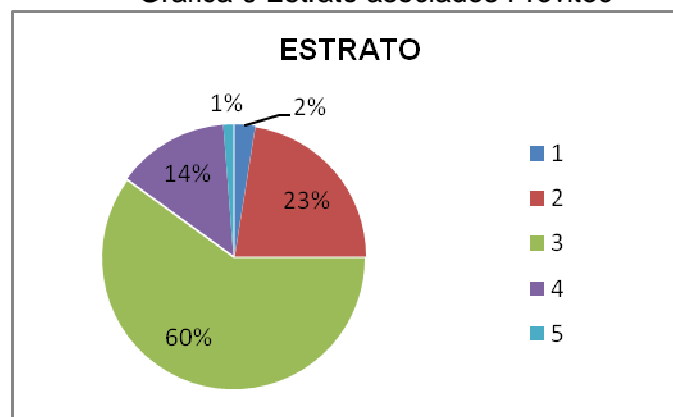


Fuente: Encuesta Asociados 2012

De los 99 encuestados que señalan tener vivienda propia, 68 personas han participado en proyectos de vivienda. En este sentido, se puede mostrar como significativo el aporte realizado en este aspecto.

o **ESTRATO**

Grafica 6 Estrato asociados Provitec

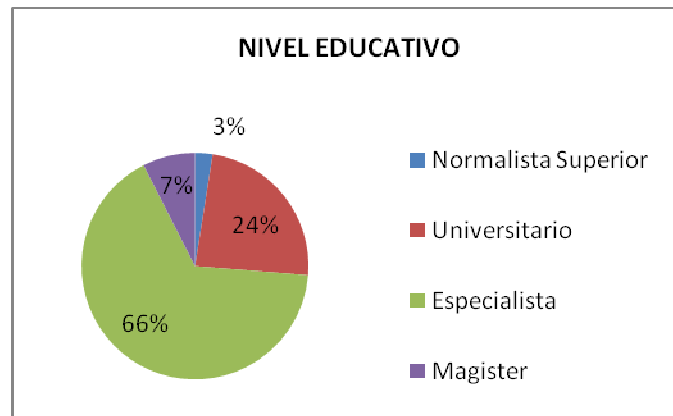


Fuente: Encuesta Asociados 2012

El estrato que reportan los afiliados encuestados corresponde en su mayoría al estrato 3, el cual representa el 60%.

○ NIVEL EDUCATIVO

Grafica 7 Nivel Educativo Asociados Provitec



Fuente: Encuesta Asociados 2012

De los afiliados encuestados, el 66% tiene como nivel educativo una especialización. Esta estadística permite inferir que los pertenecientes a la asociación tienen niveles educativos que les permiten a demás de tener un buen ingreso, estar preparados académicamente para enfrentar los diversos retos surgidos en la docencia.

○ ESCALAFON E INGRESOS

El Escalafón Docente es un sistema de clasificación basado en la premisa de que los educadores crecen profesionalmente de forma constante como resultado de su experiencia y de su formación, lo que implica que van adquiriendo nuevas competencias y desarrollando aquellas con las que ingresaron al servicio educativo público.

Para el magisterio colombiano, el escalafón ha sufrido modificaciones a lo largo del tiempo, por esta razón, se hace necesario en esta parte, indicar que algunos afiliados tienen el escalafón decretado en 1979 y los más recientes que entran a ejercer con un escalafón decretado en 2002.

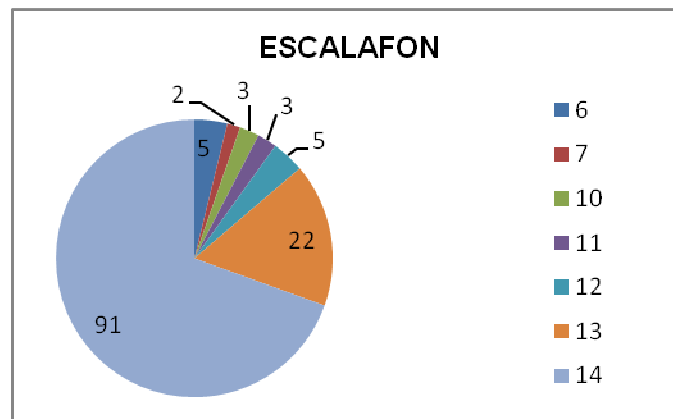
En septiembre de 1979 el gobierno nacional expidió el decreto ley 2277 como el estatuto de la profesión docente, uno de sus capítulos corresponde al escalafón, el cual se sintetiza de la siguiente manera:

1. determino dos grados transitorios, el A y el B para aquellos educadores que estando nombrados y ejerciendo no tuviesen ningún título de la profesión que los acreditara como profesionales de la educación.
2. estableció 14 categorías, de las cuales, hasta el grado 6 podían ascender aquellos docentes que tuvieran título de maestro rural, normalista, y normalista

superior. A partir del grado 9, se inscriben en el escalafón los licenciados y pueden ascender hasta el grado 14.

Los requisitos para ascender de un grado a otro en este escalafón, requieren los docentes de 3 años de servicio y en los grados impares créditos de capacitación. Para ascender al grado 14, se exige una especialización o post grado.

Grafica 8 Asociados con Escalafón Ley 2277



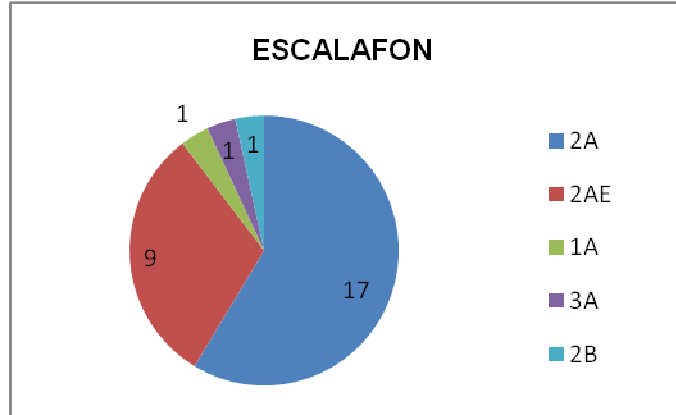
Fuente: Encuesta Asociados 2012

En el año 2001, ante la expedición de la ley 715, el decreto 1278 de 2002, estableció un nuevo escalafón, para los docentes que fuesen nombrados a partir de su expedición. Este escalafón se establece de la siguiente manera:

3 grados: El primero para quienes tengan el título de maestro superior; el segundo grado, para los licenciados o profesionales universitarios, y el tercer grado para magister o doctor en educación. Solamente los docentes que ganen el concurso de meritos son nombrados en periodo de prueba durante un año, y si ganan la evaluación de desempeño, son nombrados en propiedad y posteriormente pueden inscribirse en el escalafón.

Cada grado tiene 4 niveles, A,B,C y D; y para reubicarse de un nivel a otro se requiere 3 años de servicio y ganar una evaluación de competencias definida por el ministerio de educación nacional en coordinación con el ICFES.

Grafica 9 Asociados con Escalafón Ley 715



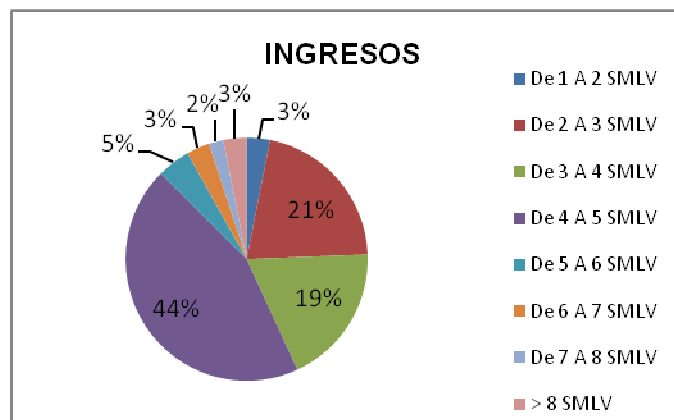
Fuente: Encuesta Asociados 2012

4.4.1.7 Ingresos

Tomando el salario mínimo legal vigente año 2011 que se decreto en 566000 pesos, se establecen rangos para poder clasificar el nivel de ingresos de los afiliados, en este sentido, se puede ver una tendencia en el rango de salarios entre 4 a 5 salarios mínimos vigentes año 2011.

Cabe resaltar que algunos de los encuestados tienen pagos extras a demás del salario por la actividad de docencia como pensiones o realizan actividades extras en contra jornada, razón por la cual no se puede tomar el ejercicio de la docencia como fuente exclusiva de ingresos.

Grafica 10 Ingresos Asociados Provitec



Fuente: Encuesta Asociados 2012

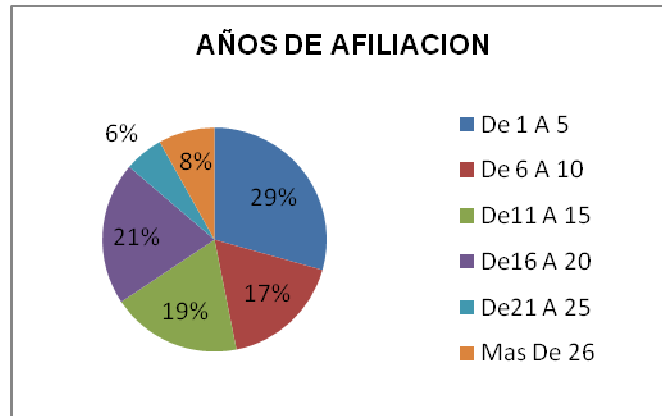
El ingreso mínimo que señalan los afiliados encuestados corresponde a un valor de 650000 pesos entendido este ingreso como el salario básico con el que inician

la carrera en la docencia, y el valor máximo es de 5125000 pesos, indicando además del máximo de ingresos, que hay docentes pertenecientes a la asociación que cuentan con una o incluso dos pensiones además del salario.

4.5 COMPROMISO CON LA ORGANIZACION

4.5.1 Años De Afiliación

Grafica 11 Años De Afiliación asociados

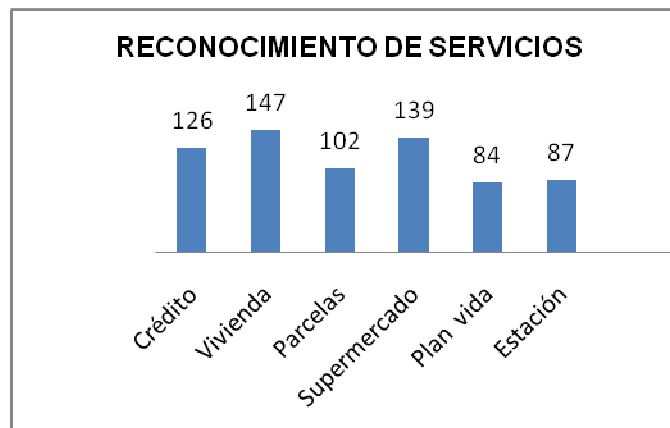


Fuente: Encuesta Asociados 2012

El procesamiento de la información sobre el tiempo de afiliación se realiza estableciendo rangos para facilitar la visualización e interpretación de los mismos, en este sentido, el valor que representa el 29% permite mostrar a los encuestados que llevan menos de 5 años en la asociación, y 8% corresponde a los afiliados que llevan mas de 26 años en la asociación.

4.5.2 Servicios Que Mas Reconocen De La Asociacion

Grafica 12 Reconocimiento de cada servicio

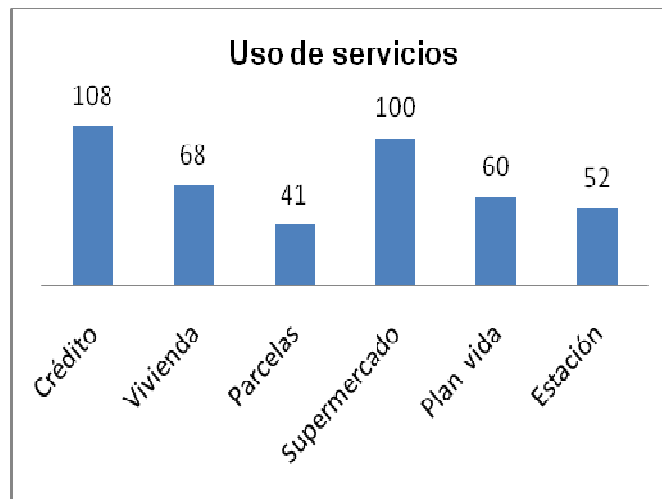


Fuente: Encuesta Asociados 2012

El servicio mas mencionado por los afiliados encuestados fue el de vivienda, información que permite inferir que de una u otra manera, el objetivo principal para el que fue creada la organización, se ha cumplido, y esto lo explica el reconocimiento de este servicio. Se pueden resaltar los servicios de supermercado, plan vida y la estación de gasolina como servicios generadores de reconocimiento y expectativa entre los afiliados dado que la prestación de estos servicios no supera los 3 años.

4.5.3 Uso De Los Servicios

Grafica 13 Uso de cada servicio



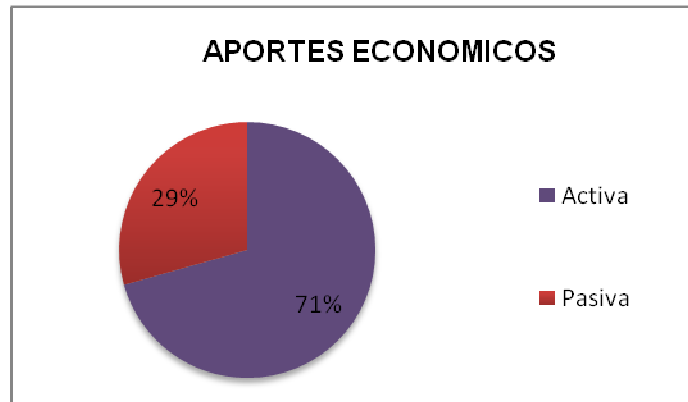
Fuente: Encuesta Asociados 2012

El servicio que representa mayor uso por parte de los afiliados encuestados corresponde a los servicios de crédito, vivienda y al supermercado. Se puede inferir entonces, que el uso de estos 3 servicios permite de cierta manera a través de la unión y solidaridad satisfacer necesidades básicas como la alimentación y vivienda.

4.5.4 Participación Económica

Intenta medir el grado de compromiso que el afiliado tiene con la asociación, a través de su participación activa con las cuotas de ahorro que haya decidido realizar.

Grafica 14 Participación con aportes Económicos



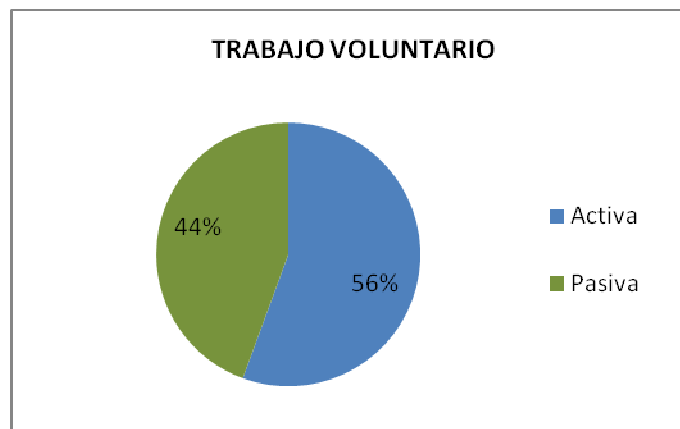
Fuente: Encuesta Asociados 2012

La activa participación económica que los afiliados encuestados manifiestan, permite establecer el alto grado de compromiso hacia la asociación, pues depositan más que el dinero, un voto de confianza en la organización.

4.5.5 Participación En Tiempo De Trabajo

Intenta medir el grado de participación en las asambleas, en los grupos de trabajo de cada plan o proyecto en el que este inscrito, en mingas y actividades programadas por la asociación.

Grafica 15 Participación con trabajo Voluntario



Fuente: Encuesta Asociados 2012

CONCLUSIONES

- La economía solidaria es un proyecto que pretende transformar y perfeccionar la economía como espacio social, presentándose como una propuesta alternativa que desde lo económico presenta nuevas formas de producción y consumo, y desde lo social promueve la atención de las necesidades básicas de la comunidad en general.
- El creciente interés por modelos y formas alternativas de desarrollo no excluyentes, radica en la incapacidad de los modelos capitalistas para resolver problemas sociales, para lo cual, se han venido gestando diversas propuestas que muestran una alternativa de organización y que pueden generar opciones reales frente a problemáticas sociales. De igual manera, hay que mencionar que esta reformulación de leyes y principios además de reconocer una nueva racionalidad económica que propone modos diferentes de concebir las relaciones de producción, acumulación distribución y consumo; también, implica una reformulación del concepto de empresa y de los factores económicos, para lograr la satisfacción sinérgica de las necesidades materiales y espirituales de los actores sociales.
- La economía solidaria cobra importancia al ser una alternativa que surge a partir de los desastres sociales que trae consigo el neoliberalismo, el libre mercado y la globalización; y que logra mostrar una salida para reducir la exclusión y marginación dentro de la sociedad. Siendo de esta manera, no solo una economía complementaria a la economía capitalista, o un nombre nuevo para una propuesta antigua de cooperativismo; sino, toda una fuerza que incorpora valores éticos a los conceptos de ayuda mutua y reciproca, y donde la solidaridad se transforma en un componente económico.
- Desde la visión micro, desde la lógica de una población, territorio o municipio, la presencia de formas de organización solidarias son fundamentales, y se debe rescatar el papel proactivo que juegan las alternativas en el desarrollo local, debido a que impulsan aspectos de liderazgo, aprendizaje social, y de fortalecimiento institucional en los territorios al dinamizar sus verdaderas potencialidades.
- El dogmatismo cooperativo en América Latina y Colombia al iniciarse con la promulgación de legislaciones inspiradas en el esquema norteamericano y con una carencia total de las ideas plasmadas por la verdadera revolución Europea cooperativista; se asumió en la practica como una estrategia para atenuar las confrontaciones políticas y las luchas sociales, y no como un modelo transformador de carácter social.

- Aunque se da un marco legal que respalda las asociaciones cooperativas, y se trata de mostrar un avance en su regulación y formalización; al perder su visión social, algunas cooperativas se convirtieron en entidades financieras a la espera de marcos estatales y jurídicos que legitimaran sus funciones; y olvidaron el papel fundamental de generar verdaderos e incluyentes cambios sociales.
- Se reconoce que el sector informal no es perfecto ni deseable y conlleva a un enorme derroche de recursos resultantes de los costosos procedimientos de invasión o compraventa informal, una reducción de la inversión de capital y un incremento de la mano de obra no cualificada y mal paga para realizar procesos de producción; en este sentido, se puede plantear como medida de minimización de costos, a demás de reconocer la existencia de un amplio sector sumido en la informalidad, definir el papel integrador que cumplen las diversas formas alternativas y propiciar la articulación al sistema económico, de este sector que pese a su evidente función social, ha sido social y estadísticamente relegado.
- Los avances e iniciativas alternativas desarrolladas en la ciudad de Popayán, muestran de manera clara que la economía solidaria es aplicable en este territorio, y que los procesos gestados al surgir de las necesidades de poblaciones específicas, han logrado satisfacer de manera exitosa algunas problemáticas sociales y de inclusión.
- El trabajo realizado por Provitec como organización solidaria, es una muestra de emprendimiento asociativo y auto gestionado, donde de manera coordinada realizan actividades que les permitan lograr objetivos comunes que surgen a partir de las capacidades de trabajo de sus integrantes y no a partir de la existencia de un capital que busca ser valorizado. De igual manera, esta organización al apoyarse en el reconocimiento de valores como la solidaridad, confianza, honestidad, honradez y responsabilidad ha conseguido impulsar proyectos que conllevan a mejorar las condiciones materiales de existencia de los afiliados y sus familias.
- Con la descripción que se realiza de Provitec, se comprobó la eficiencia, innovación y reducción de costos que trae consigo la inclusión del factor C y los valores solidarios en una organización, así como los efectos positivos generados por el trabajo asociativo y auto gestionado.
- Se demuestra con el estudio de casa la aplicabilidad de modelos alternativos de unión y fortalecimiento, que permiten a través de la solidaridad el mejoramiento de las condiciones de vida de las personas, por lo cual, se hace necesario buscar la forma de replicar practicas solidarias, e impulsar proyectos que logren beneficios comunes de manera más eficiente y sustentable.

BIBLIOGRAFIA

ARANGO, Mario. Manual de cooperativismo y economía solidaria. Colombia: universidad cooperativa de Colombia.2005.

ARBOLEDA, Olga Lucia. Caracterización histórica de algunas practicas de economía solidaria e Medellín. Medellín: Centro de investigación FULAM. 2000.

CAMARADECOMERCIO DEL CAUCA. Programa Formalízate. 2011.

CORAGGIO, José Luis. De la economía de los sectores populares a la Economía del Trabajo. Salvador: ponencia presentada en el seminario "Economía dos Sectores Populares: Entre Realidades y Utopías. 1999.

DE SOTO HERNANDO, El otro sendero: la revolución informal- Bogotá: La oveja negra, 1987

RAZETO, Luis. : Economía de Solidaridad y Mercado Democrático. Santiago: Ediciones PET. 1984.

_____ Fundamentos de una teoría económica comprensiva. Santiago: Ediciones PET. 1988.

_____ De la Economía Popular a la Economía de Solidaridad en un Proyecto de Desarrollo Alternativo. Santiago: Ediciones PET. 1998.

_____ La economía solidaria: concepto, realidad y proyecto. Santiago de Chile: En la revista Persona y Sociedad, Volumen XII, Nº 2. 1999.

_____ Desarrollo, transformación y perfeccionamiento de la economía en el tiempo. Santiago de Chile: Ediciones Universidad Bolivariana. 2001.

_____ La economía popular de solidaridad en una perspectiva de desarrollo alternativo. En Revista Universidad Cooperativa de Colombia No. 81.

MAX-NEEF, Manfred. Economía descalza: Señales desde el mundo invisible; traducción de Estela Lorca; prólogo de Leopoldo Kohr. Estocolmo: Editorial Nordan. 1986.

_____ Desarrollo a escala humana: Conceptos, Aplicaciones y reflexiones. Barcelona: Editorial Icaria. 1994.

PÉREZ, Gonzalo. Cooperativismo y economía solidaria en Colombia: pedagogía de una crisis y derroteros en el Siglo XXI. Bogotá, Colombia: Ediciones Coopetrol. 2000.

PLAN DE DESARROLLO DEL MUNICIPIO DE POPAYÁN 2008-2011. Bienestar para todos.

QUIJANO, Aníbal, la economía popular: y sus caminos en América Latina – Lima: Mosca azul editores, 1998.

RODRIGUEZ, José Ignacio. La cooperativa de trabajo asociado. Bogotá: Publicom Ltda. 1995

SALGADO, Edgar Augusto. Curso básico de cooperativismo. Bogotá: Librería señal editora. 2000.

TOKMAN, Víctor Dinámica del mercado de trabajo urbano: El sector informal urbano en América Latina. Santiago: PREALC. 1977.

_____ Las relaciones entre los sectores Formal e informal. Una exploración sobre su naturaleza. Peru: Revista del departamento de economía pontificia universidad católica del Perú. Volumen XXIV N° 48. 2001.

_____ De la informalidad a la modernidad. Santiago De Chile: Oficina Internacional del Trabajo, 2001.

TESIS Y TRABAJOS DE INVESTIGACIÓN

Condiciones de vida y economía popular: una mirada desde los vendedores ambulantes y estacionarios del centro comercial Anarkos, en Popayán. Popayán. 2009.

Confederación de cooperativas de Colombia CONFECOOP: Sector cooperativo colombiano. 2008.

DORADO MENDEZ, Betty. Et al. Impacto de las prácticas de economía social y solidaria frente a la seguridad y soberanía alimentaria en el suroccidente de Popayán comunas 7, 8 y 9, en casos de estudio: corpociur y la red de agricultores orgánicos urbanos de Popayán “sembrando vida”. Popayán, 2011, 94p. Trabajo de grado (economista). Universidad del Cauca. Facultad de ciencias contables, económicas y administrativas.

ENTREVISTAS

ENTREVISTA con Lucy Potosí, socia Fundadora de Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

ENTREVISTA con Hugo Imbachi, Integrante junta directiva Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

ENTREVISTA con Jesús Oviedo, Integrante junta directiva Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

ENTREVISTA con Fernando Vargas, Integrante junta directiva Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

ENTREVISTA con Martha Cano, Socia de Provitec. Popayán, 14 de enero de 2012.

DOCUMENTOS LEGALES

Colombia, Congreso de la republica. Ley 485. (Diario Oficial No. 43.357, 6 de agosto, 1998).

Colombia, Congreso de la republica. Ley 10. (Diario Oficial No 39.638, del 21 de enero, 1991.

Colombia, Congreso de la republica. Ley 454. (Diario Oficial No. 43.357, de 6 de agosto, 1998)

ANEXOS

Anexo 1 ASPECTO TÉCNICO DE LA ENCUESTA

ENCUESTA NIVEL DE VIDA ASOCIADOS PROVITEC

Fecha: dd//mm/aaaa No. _____

Atento saludo

Con el fin de identificar el nivel de vida de los asociados de Provitec, les solicitamos de manera atenta y cordial, responder, con la mayor sinceridad, la siguiente encuesta. La información que usted suministre es confidencial y será utilizada únicamente con fines académicos.

IDENTIFICACIÓN

GENERO: Masculino <input type="checkbox"/> Femenino <input type="checkbox"/>	INSTITUCION EDUCATIVA:
EDAD: _____	

DATOS DEL HOGAR

TIPO DE VIVIENDA: Propia: <input type="checkbox"/> Estrato: _____ Arrendada: <input type="checkbox"/> Estrato: _____ Familiar: <input type="checkbox"/> Estrato: _____ Otra: <input type="checkbox"/> Estrato: _____	NÚMERO DE PERSONAS: _____ MUJERES: _____ HOMBRES: _____
--	---

INFORMACION SOCIO-ECONÓMICA (Asociado)

NIVEL EDUCATIVO: Técnico <input type="checkbox"/> Normalista superior <input type="checkbox"/> Universitario <input type="checkbox"/> Especialista <input type="checkbox"/> Magister <input type="checkbox"/> Doctor <input type="checkbox"/>	ESCALAFÓN : Grado _____ Nivel _____ Otros Ingresos : _____ Ingresos Totales \$ _____
--	--

Cuantos años lleva afiliado a Provitec: _____

Mencione los proyectos colectivos que desarrolla
Provitec: _____

—

En cuales de estos proyectos usted ha participado:

—

Su participación con aportes económicos ha sido: Activa Pasiva
Su participación con aportes en tiempo de trabajo ha sido: Activa Pasiva

Cree que Provitec construye un modelo económico y social alternativo al desarrollado convencionalmente por otras organizaciones? Si No

Ordene en importancia que beneficios considera que le brinda la organización individual y colectivamente:

Solución de Problemas Básicos
Reducir costos (Créditos, terrenos, etc)
Impedir que terceros se aprovechen de sus necesidades
Tener el respaldo de una organización solidaria

Con base en los resultados mostrados, considera que Provitec ha sido realmente una alternativa de vida digna?
Si No

A que atribuye los avances de la asociación: Liderazgo
Honestidad y Transparencia
Confianza en la organización
Inclusión de valores de solidaridad y cooperación

Determine 2 deficiencias de la organización: _____

Anexo 2 REGRESION LOGISTICA BINARIA DEL GRADO DE PARTICIPACION Y DETERMINANTES DE LOS SERVICIOS CON USO MÁS REPRESENTATIVO

FUENTES DE INFORMACIÓN

La contrastación del modelo se utilizó el programa estadístico SPSS 15, y la técnica estadística utilizada fue la regresión logística binomial, puesto que la variable dependiente es dicotómica.

Para mostrar la influencia que tiene algunas variables sobre el uso de cada servicio que presta la asociación se realiza un modelo de regresión logística binaria, donde se establecerá si este uso está determinado o condicionado por variables como los años de afiliación, la participación económica y el trabajo voluntario de los afiliados que dieron respuesta a la encuesta.

La variable Dependiente:

En este caso, es una variable dicotómica, que puede tomar solamente dos valores a saber: 1 representa el uso de cada servicio y 0 el no uso de cada servicio, por lo que se tendrán en cuenta algunos de los estadísticos que permiten determinar tanto la influencia individual como agrupada de las variables independientes sobre la dependiente. Cabe resaltar que el uso de los servicios corresponde a: tener una vivienda, tener una parcela, tener aportes en el supermercado y tener o haber tenido un crédito en Provitec.

Variables independientes:

Años de afiliación: Numero de años que lleva cada persona encuestada perteneciendo a la asociación.

Participación económica: variable dicotómica que toma valores de 1 si el afiliado participa activamente con las cuotas de ahorro, pago de créditos y demás servicios que haya adquirido y por los cuales deba hacer un aporte mensual; y 0 si el afiliado se encuentra en mora con alguno de los pagos u obligaciones que adquiere al usar alguno de los servicios.

Trabajo voluntario: variable dicotómica que toma el valor de 1 si el afiliado participa activamente en las asambleas, en los grupos de trabajo de cada plan o proyecto en el que este inscrito, en mingas y actividades programadas por la asociación; y 0 si el afiliado no tiene una participación activa en estos eventos.

Se formulan pruebas a las variables elegidas para determinar su influencia sobre la probabilidad de ocurrencia o no de cada uno de los servicios a evaluar, y se utilizarán test estadísticos para validar las variables de cada uno de los modelos planteados.

MEDIDAS DE LAS VARIABLES

Intervalo de Confianza: Un intervalo de confianza para el exponencial de β que contenga el 1 indica que la variable no tiene influencia significativa en la ocurrencia del suceso y, por el contrario, valores más alejados de 1 indican una mayor influencia de la variable.

El coeficiente de regresión (β) a partir del Exp $-\beta$: Es proporcionado por el paquete estadístico SPSS, se refiere a la razón de la ventaja y se interpreta en términos del cambio proporcional (ya sea en aumento o disminución) que se produce en la ventaja del evento de interés, en este caso el uso de cada servicio, por cada unidad de cambio que se produce en las variables independientes.

El estadístico de Wald:

Es la Prueba de hipótesis sobre los coeficientes y su importancia radica en que a través de él se puede determinar la significancia de cada parámetro en el modelo y el peso que tiene.

El Nivel de significancia de Wald, permite establecer que las variables son individualmente significativas cuando este valor sea menor a $P= 0.05$.

R2 Nagelkerke

Otro valor de importancia que debe ser calculado y tenido en cuenta al realizar el modelo Logit, es el estadístico Nagelkerke, que indica que porcentaje de las variaciones de la variable dependiente son explicadas por las variables independientes.

Es una modificación del coeficiente de Cox y Snell para asegurar que esto puede variar de 0 a 1. Es decir, el R cuadrado de Nagelkerke divide R cuadrado de Cox y Snell por su máximo para alcanzar una medida que se extiende de 0 a 1. Por lo tanto R2 de Nagelkerke normalmente será más alto que el Cox y Snell.

-2 log de la verosimilitud

Para la estimación del modelo se emplea el método de estimación por máxima verosimilitud que no establece restricción alguna respecto de las características de las variables predictoras, éstas pueden ser nominales, ordinales o intervalares. En el procedimiento de máxima verosimilitud se seleccionan las estimaciones de los parámetros que hagan posible que los resultados observados sean lo más verosímiles posibles.

Como la verosimilitud es un valor pequeño se utiliza como medida de ajuste del modelo a los datos “-2 veces el logaritmo de la verosimilitud” o $-2LL$. Un buen modelo es aquel que da lugar a una verosimilitud grande por lo cual el valor de $-2LL$ será pequeño.

Si el nivel de significancia es mayor a 0.5, se puede decir que el modelo es apto, de lo contrario no está bien planteado. Cabe anotar que entre más cerca esté de 1, mejor se explica el modelo.

- **el R cuadrado de Cox y Snell y el R cuadrado de Nagelkerke:** valores altos se asocian con un buen ajuste del modelo.

Prueba ómnibus sobre los coeficientes del modelo:

Esta medida ofrece una prueba de ajuste global del modelo, a través del estadístico Chi-cuadrado que le permite determinar si existe una relación entre las variables categóricas.

Al encontrar el Nivel de Significancia, se llega a una conclusión y es que existe un análisis adecuado de los datos del modelo, queriendo decir que al menos una de las predictoras (variables explicativas o independientes), está considerablemente relacionada con la variable de respuesta (variable dependiente).

Es necesario resaltar que esta prueba indica si existe o no una relación entre las variables, pero no indica el grado o el tipo de relación; es decir, no indica el porcentaje de influencia de una variable sobre la otra o la variable que causa la influencia.

CRÉDITO

A través de una regresión logística Binaria, el servicio crédito muestra los siguientes resultados:
Donde Li es el logaritmo natural de la razón de probabilidad a favor del uso del servicio de crédito por parte de los afiliados

$$Li = -0.161 + 0,049 \text{ AñosAfiliado} + 0,520 \text{ PEconomica} + 0.004 \text{ TrabajoVol}$$

PRUEBA DE HIPÓTESIS SOBRE LOS COEFICIENTES Variables en la ecuación

		B		E.T.		Wald		gl		Sig.		Exp(B)		I.C. 95,0% para EXP(B)	
		Inferior	Superior	Inferior	Superior	Inferior	Superior	Inferior	Superior	Inferior	Superior	Inferior	Superior		
Paso 1(a)	AñosAfiliado	,049	,022	5,080	1	,024	1,050	1,006	1,095						
	PEconomica	,520	,362	2,068	1	,150	1,683	,828	3,420						
	TrabajoVol	,004	,342	,000	1	,990	1,004	,514	1,961						
	Constante	-,611	,381	2,575	1	,109	,543								

a Variable(s) introducida(s) en el paso 1: AñosAfiliado, PEconomica, TrabajoVol.

En este caso, la significancia relacionada con la prueba de Wald permite establecer como variable individualmente significativa la participación económica; los demás estadísticos por no contar con un nivel de significancia de Wald menor a 0.05, se determinan como individualmente no significativos.

La participación económica a través del ahorro, al determinarse como una variable que estadísticamente influye en el uso del servicio de crédito, se puede explicar con lo planteado en los estatutos, donde se establece que se debe tener al menos un año de estar haciendo aportes en ahorro para poder solicitar un crédito; situación que se hace necesaria para capitalizar la asociación y no ponerla en riesgo financiero.

BONDAD DE AJUSTE SOLO CON LA CONSTANTE

Historial de iteraciones(a,b,c)

		-2 log de la verosimilitud	Coeficientes
Iteración		Constant	Constant
Paso	1	217,564	,325
0	2	217,563	,328
	3	217,563	,328

a En el modelo se incluye una constante.

b -2 log de la verosimilitud inicial: 217,563

c La estimación ha finalizado en el número de iteración 3 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

El modelo logit de regresión logística binaria con solo una constante, da -2LL igual a 217.563 como se muestra en el cuadro.

BONDAD DE AJUSTE CON TODAS LAS VARIABLES

Pruebas omnibus sobre los coeficientes del modelo

		Chi-cuadrado	gl	Sig.
Paso 1	Paso	9,054	3	,029
	Bloque	9,054	3	,029
	Modelo	9,054	3	,029

Al encontrar el Nivel de Significancia de 0.029, menor al $P=0.05$, se llega a la conclusión que al menos una de las predictoras (variables explicativas o independientes), está considerablemente relacionada con la variable de respuesta (variable dependiente).

Resumen de los modelos

Paso	-2 log de la verosimilitud	R cuadrado de Cox y Snell	R cuadrado de Nagelkerke
1	208,509(a)	,055	,074

a La estimación ha finalizado en el número de iteración 3 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

Para este modelo el valor de $-2LL = 208.509$, es menor que el $-2LL = 217,563$ del modelo solo con la constante. El contraste de verosimilitud muestra que: X^2 asociado es de 9.054, con 3 grados de libertad y una significancia de 0.029; con lo que se puede concluir que el logaritmo del cociente de verosimilitud es significativo, y que la incorporación de las variables mejoran sensiblemente la verosimilitud del modelo y por tanto deben ser incluirla en él.

La bondad de ajuste puede apreciarse además en los estadísticos R^2 de Cox & Snell (0.055) y de Nagelkerke (0.074), que explican el porcentaje de variación explicada por el modelo.

El R^2 de Cox y Sneel indica que el 5.5% de las variaciones del uso del servicio Crédito son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico, y el R^2 de Nagelkerke señala que el 7.4% de las variaciones del uso del servicio Crédito son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico. Estos bajos valores permiten establecer que el ajuste del modelo no es bueno.

VIVIENDA

A través de una regresión logística Binaria, el servicio vivienda muestra los siguientes resultados:
 Donde Li es el logaritmo natural de la razón de probabilidad a favor del uso del servicio de vivienda por parte de los afiliados

$$Li = -2.194 + 0,095 \text{ AñosAfiliado} + 0,713 \text{ PEconomica} - 0.101 \text{ TrabajoVol}$$

PRUEBA DE HIPÓTESIS SOBRE LOS COEFICIENTES

Variables en la ecuación

		B	E.T.	Wald	gl	Sig.	Exp(B)	I.C. 95,0% para EXP(B)	
								Inferior	Superior
Paso 1(a)	AñosAfiliado	,095	,023	16,520	1	,000	1,100	1,051	1,152
	PEconomica	,713	,409	3,040	1	,081	2,041	,915	4,551
	TrabajoVol	,101	,364	,077	1	,781	1,107	,542	2,259
	Constante	-2,194	,477	21,185	1	,000	,111		

a Variable(s) introducida(s) en el paso 1: AñosAfiliado, PEconomica, TrabajoVol.

En este caso, la significancia relacionada con la prueba de Wald permite establecer como variables individualmente significativas el tiempo de afiliación y la constante; los demás estadísticos por no contar con un nivel de significancia de Wald menor a 0.05, se determinan como individualmente no significativos.

Los años de antigüedad al pasar a ser un factor que influye en el uso de este servicio, indica que los planes de vivienda se constituyeron como primer servicio y que lo han usado las personas que mas tiempo llevan perteneciendo a la asociación. De igual manera, se debe tener en cuenta que entre mas años lleve el asociado, mayor será la prioridad que se le dará para acceder a proyectos de vivienda.

BONDAD DE AJUSTE SOLO CON LA CONSTANTE

Historial de iteraciones(a,b,c)

Iteración	-2 log de la verosimilitud	Coefficientes
	Constant	Constant
Paso 1	215,365	-,400
0		
2	215,364	-,405
3	215,364	-,405

a En el modelo se incluye una constante.

b -2 log de la verosimilitud inicial: 215,364

c La estimación ha finalizado en el número de iteración 3 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

El modelo logit de regresión logística binaria con solo una constante, da -2LL igual a 215,364 como se muestra en el cuadro.

BONDAD DE AJUSTE CON TODAS LAS VARIABLES

Pruebas omnibus sobre los coeficientes del modelo

	Chi-cuadrado	gl	Sig.
Paso 1 Paso	26,242	3	,000
Bloque	26,242	3	,000
Modelo	26,242	3	,000

Al encontrar el Nivel de Significancia de 0.00, menor al $P=0.05$, se llega a la conclusión que al menos una de las predictoras (variables explicativas o independientes), está considerablemente relacionada con la variable de respuesta (variable dependiente).

Resumen de los modelos

Paso	-2 log de la verosimilitud	R cuadrado de Cox y Snell	R cuadrado de Nagelkerke
1	189,122(a)	,151	,204

a La estimación ha finalizado en el número de iteración 4 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

Para este modelo el valor de $-2LL = 189,122$, es menor que el $-2LL = 215,364$ del modelo solo con la constante. El contraste de verosimilitud muestra que: X^2 asociado es de 26.242, con 3 grados de libertad y una significancia de 0.000; con lo que se puede concluir que el logaritmo del cociente de verosimilitud es significativo, y que la incorporación de las variables mejoran sensiblemente la verosimilitud del modelo y por tanto deben ser incluirla en él.

La bondad de ajuste puede apreciarse además en los estadísticos R^2 de Cox & Snell (0.151) y de Nagelkerke (0.204), que explican el porcentaje de variación explicada por el modelo.

El R^2 de Cox y Sneel indica que el 1.51% de las variaciones del uso del servicio Crédito son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico, y el R^2 de Nagelkerke señala que el 2.04% de las variaciones del uso del servicio Vivienda son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico. Estos bajos valores permiten establecer que el ajuste del modelo no es bueno.

PARCELAS

A través de una regresión logística Binaria, el servicio parcelas muestra los siguientes resultados:
 Donde Li es el logaritmo natural de la razón de probabilidad a favor del uso del servicio de parcelas por parte de los afiliados

$$Li = -1.359 + 0,034 \text{ AñosAfiliado} - 0,813 \text{ PEconomica} + 0.694 \text{ TrabajoVol}$$

Variables en la ecuación

	B	E.T.	Wald	gl	Sig.	Exp(B)	I.C. 95,0% para EXP(B)		
							Inferior	Superior	
Paso 1(a)	AñosAfiliado	,034	,023	2,081	1	,149	1,034	,988	1,083
	PEconomica	-,813	,404	4,047	1	,044	,443	,201	,979
	TrabajoVol	,694	,401	2,997	1	,083	2,001	,912	4,391
	Constante	-1,359	,435	9,770	1	,002	,257		

a Variable(s) introducida(s) en el paso 1: AñosAfiliado, PEconomica, TrabajoVol.

En este caso, la significancia relacionada con la prueba de Wald permite establecer como variables individualmente significativas la participación económica y la constante; los demás estadísticos por no contar con un nivel de significancia de Wald menor a 0.05, se determinan como individualmente no significativos.

La determinación de la participación económica a través del ahorro como variable individualmente significativa en el uso del servicio parcelas, implica que los afiliados tengan un ahorro constante para facilitar así la inclusión en estos proyectos que a demás de participación en tiempo, implican aportes económicos o una capacidad de crédito amplia que se puede generar a través de los años que las personas llevan realizando un ahorro en la asociación.

BONDAD DE AJUSTE SOLO CON LA CONSTANTE

Historial de iteraciones(a,b,c)

Iteración	-2 log de la verosimilitud	Coefficientes
	Constant	Constant
Paso 0 1	182,365	-,975
2	182,111	-1,064
3	182,111	-1,066
4	182,111	-1,066

a En el modelo se incluye una constante.

b -2 log de la verosimilitud inicial: 182,111

c La estimación ha finalizado en el número de iteración 4 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

El modelo logit de regresión logística binaria con solo una constante, da -2LL igual a 182,111 como se muestra en el cuadro.

BONDAD DE AJUSTE CON TODAS LAS VARIABLES

Pruebas omnibus sobre los coeficientes del modelo

	Chi-cuadrado	gl	Sig.
Paso 1 Paso	9,022	3	,029
Bloque	9,022	3	,029
Modelo	9,022	3	,029

Al encontrar el Nivel de Significancia de 0.029, menor al $P=0.05$, se llega a la conclusión que al menos una de las predictoras (variables explicativas o independientes), está considerablemente relacionada con la variable de respuesta (variable dependiente).

Resumen de los modelos

Paso	-2 log de la verosimilitud	R cuadrado de Cox y Snell	R cuadrado de Nagelkerke
1	173,089(a)	,055	,081

a La estimación ha finalizado en el número de iteración 4 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

Para este modelo el valor de $-2LL = 173.089$, es menor que el $-2LL = 182,111$ del modelo solo con la constante. El contraste de verosimilitud muestra que: X^2 asociado es de 9.022, con 3 grados de libertad y una significancia de 0.029; con lo que se puede concluir que el logaritmo del cociente de verosimilitud es significativo, y que la incorporación de las variables mejoran sensiblemente la verosimilitud del modelo y por tanto deben ser incluidas en él.

La bondad de ajuste puede apreciarse además en los estadísticos R^2 de Cox & Snell (0.055) y de Nagelkerke (0.081), que explican el porcentaje de variación explicada por el modelo.

El R^2 de Cox y Snell indica que el 5.5% de las variaciones del uso del servicio Parcelas son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico, y el R^2 de Nagelkerke señala que el 8.1% de las variaciones del uso del servicio parcelas son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico. Estos bajos valores permiten establecer que el ajuste del modelo no es bueno.

SUPERMERCADO

A través de una regresión logística Binaria, el servicio Supermercado muestra los siguientes resultados:
 Donde Li es el logaritmo natural de la razón de probabilidad a favor del uso del servicio de crédito por parte de los afiliados

$$Li = 0.488 + 0,003 \text{ AñosAfiliado} + 0.538 \text{ PEconomica} - 0.633 \text{ TrabajoVol}$$

PRUEBA DE HIPÓTESIS SOBRE LOS COEFICIENTES

Variables en la ecuación

		B	E.T.	Wald	gl	Sig.	Exp(B)	I.C. 95,0% para	
		Inferior	Superior	Inferior	Superior	Inferior	Superior	Inferior	Superior
Paso 1(a)	AñosAfiliado	,003	,021	,016	1	,899	1,003	,962	1,045
	PEconomica	,538	,367	2,143	1	,143	1,712	,833	3,519
	TrabajoVol	-,633	,353	3,214	1	,023	,531	,266	1,061
	Constante	,488	,381	1,639	1	,201	1,630		

a Variable(s) introducida(s) en el paso 1: AñosAfiliado, PEconomica, TrabajoVol.

En este caso, la significancia relacionada con la prueba de Wald permite establecer como variable individualmente significativa el trabajo voluntario; los demás estadísticos por no contar con un nivel de significancia de Wald menor a 0.05, se determinan como individualmente no significativos.

Al considerar que cada nuevo proyecto implica a demás de compromiso económico, un aporte y desgaste en tiempo, se explica como determinante para dar continuidad al servicio del supermercado el trabajo voluntario, pues los proyectos cada vez mas exigirán compromiso que se generara a través de la participación activa de los afiliados.

BONDAD DE AJUSTE SOLO CON LA CONSTANTE **Historial de iteraciones(a,b,c)**

Iteración	-2 log de la verosimilitud	Coeficientes
		Constant
Paso 1	209,733	,516
0 2	209,728	,528
3	209,728	,528

a En el modelo se incluye una constante.

b -2 log de la verosimilitud inicial: 209,728

c La estimación ha finalizado en el número de iteración 3 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

El modelo logit de regresión logística binaria con solo una constante, da -2LL igual a 209.728 como se muestra en el cuadro.

BONDAD DE AJUSTE CON TODAS LAS VARIABLES

Pruebas omnibus sobre los coeficientes del modelo

	Chi-cuadrado	gl	Sig.
Paso 1 Paso	3,022	3	,038
Bloque	3,022	3	,038
Modelo	3,022	3	,038

Al encontrar el Nivel de Significancia de 0.388, menor al $P=0.05$, se llega a la conclusión que al menos una de las predictoras (variables explicativas o independientes), está considerablemente relacionada con la variable de respuesta (variable dependiente).

Resumen de los modelos

Paso	-2 log de la verosimilitud	R cuadrado de Cox y Snell	R cuadrado de Nagelkerke
1	204,735(a)	,031	,042

a La estimación ha finalizado en el número de iteración 3 porque las estimaciones de los parámetros han cambiado en menos de ,001.

Para este modelo el valor de $-2LL = 204,735$, es menor que el $-2LL = 209,728$ del modelo solo con la constante. El contraste de verosimilitud muestra que: X^2 asociado es de 3.022 con 3 grados de libertad y una significancia de 0.038; con lo que se puede concluir que el logaritmo del cociente de verosimilitud es significativo, y que la incorporación de las variables mejoran sensiblemente la verosimilitud del modelo y por tanto deben ser incluirla en él.

La bondad de ajuste puede apreciarse además en los estadísticos R^2 de Cox & Snell (0.031) y de Nagelkerke (0.042), que explican el porcentaje de variación explicada por el modelo.

El R^2 de Cox y Sneel indica que el 3.1% de las variaciones del uso del servicio Supermercado son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico, y el R^2 de Nagelkerke señala que el 4.2% de las variaciones del uso del servicio Supermercado son explicadas por las variables incluidas en el modelo logístico. Estos bajos valores permiten establecer que el ajuste del modelo no es bueno.