

UNIVERSIDAD DEL CAUCA
FACULTAD DE CIENCIAS CONTABLES Y ECONOMICAS
PROGRAMA DE CONTADURIA PÚBLICA

Trabajo De Grado:

LOS HIDROCARBUROS COMO MOTOR DE DESARROLLO ECONÓMICO Y
FINANCIERO EN LA ECONOMÍA REGIONAL

Presentado Por:

Cindy Vannessa Rojas Serna.

Fecha:

29 de Enero del 2013

CONTENIDO

| | PÀGINA |
|---|--------|
| El petróleo y su impacto en la economía regional. | 1 |
| China y Estados Unidos en busca de la riqueza latinoamericana | 1 |
| 1. Comercio bilateral China – Brasil | 8 |
| 2. Comercio bilateral China – Ecuador | 10 |
| 3. Comercio bilateral China – Argentina | 11 |
| 4. Comercio bilateral China – Colombia | 12 |
| 5. Comercio bilateral China – Venezuela | 14 |
| Oportunidades económicas China – Latinoamérica | 16 |
| Impacto económico estadounidense en Latinoamérica | 17 |
| 1. Comercio bilateral Estados Unidos – México | 19 |
| 2. Comercio bilateral Estados Unidos – Colombia | 20 |
| 3. Comercio bilateral Estados Unidos – Paraguay | 21 |
| 4. Comercio bilateral Estados Unidos – Brasil | 22 |
| Compañías petroleras en busca del petróleo colombiano | 23 |
| Consideraciones finales | 25 |
| REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS | 27 |

LOS HIDROCARBUROS COMO MOTOR DE DESARROLLO ECONÓMICO Y FINANCIERO EN LA ECONOMÍA REGIONAL

El petróleo y su impacto en la economía regional

La importancia del petróleo en la economía de los países, a nivel productor como consumidor, así como en las relaciones internacionales, cada vez cobra mayor significancia, cuanto más es el crecimiento económico de un país, mayor es su demanda petrolera y mayor es el impacto en la economía de los países que de él dependen.

Cabe señalar que el petróleo y sus diversas modalidades de productos derivados lo han convertido en uno de los factores de desarrollo económico y social más relevantes en todo el mundo, sobre todo por las decisiones estratégicas que sobre él se toman por parte de los países productores, teniendo un efecto en casi todos los componentes del costo de la mayoría de productos que a diario se consumen. Cuando hay una subida del precio del petróleo se origina una subida en los costos, casi de manera inmediata, de los productos de la mayoría de los sectores productivos, que deriva en un alza de los precios de los bienes y servicios de consumo. En los países en desarrollo, como la mayoría de América Latina, este fenómeno tiene consecuencias devastadoras, pues limita aun más el desarrollo y progreso social en conjunto.

Sin embargo, los países latinoamericanos hoy en día juegan un papel preponderante en el marco internacional, en especial porque algunos de estos países son naciones con reservas importantes de petróleo en el mundo, esto ha generado la dependencia de países desarrollados hacia aquellos en desarrollo, ya que requieren de ellos para importar parte de su producción de petróleo, además de que gran parte de sus actividades como de su economía dependen de este preciado oro negro.

Riqueza petrolera en los países latinoamericanos

De acuerdo a la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), Latinoamérica cuenta con el 10% de reservas probadas de petróleo del mundo, lo sigue muy de cerca África con el 9,3% y Europa del Este con el 8%. (CEPAL, 2005). No

obstante, estas cifras podrían sufrir un impresionante cambio considerando las nuevas reservas petrolíferas explorables halladas en esta parte del continente: mientras que el aumento de las reservas en el mundo fue del 20% para el periodo 2009 - 2011, en Latinoamérica fue del 40%.

Los hallazgos realizados en Brasil entre el 2007 y el 2010 estima 12.9 mil millones de barriles de reservas probadas de petróleo, dejándolo como la segunda reserva más grande de Latinoamérica. Una zona llamada la cuenca de Santos ubicada a 300 km de Sao Paulo con una extensión de 352.260 km² comprende varias áreas de explotación y exploración de reservas de petróleo, convirtiéndose en la más grande del país pero al ser una cuenca oceánica ubicada bajo profundas capas de sal, producto de antiguos océanos atrapados en las profundidades rocosas dificulta la localización del crudo y aun más, requerirá de un largo proceso de avances y desafíos tecnológicos para su completa explotación. (BEASLY, 2010).

A pesar de ello, las intervenciones en investigación y desarrollo no se han dejado esperar, en especial PETROBRAS, empresa petrolífera brasileña y una de las mayores en el ámbito internacional, reconocida por su fuerte trabajo tecnológico para explorar y explotar en aguas muy profundas, que se encuentra a la cabeza de inventar nuevos y mejores métodos que faciliten la exploración y explotación de esta importante fuente de energía en la zona, aunque ello signifique mayor inversión. El descubrimiento transforma y lo continuará haciendo en los próximos años el enfoque energético brasileiro, considerando que este nuevo campo petrolífero contiene crudo más dulce y ligero, el cual por su alta calidad se puede procesar con más facilidad, además de contar con un mayor precio en los mercados internacionales. (PETROBRAS, 2011)

Con lo anterior, es viable deducir que la comunidad energética mundial considera desde ya el rol preponderante que tendrá la capacidad de exportación esperada por el país brasileiro en el mercado energético mundial, principalmente en el de los dos países más consumidores del mundo: Estados Unidos y China.

Por su parte, Venezuela también hizo parte de esta bonanza petrolera que para el 2011 le otorgaba nuevos campos petrolíferos en la cuenca del Orinoco, convirtiendo a este país en

el mayor poseedor de reservas petroleras a nivel mundial contando con aproximadamente 297.000 millones en reservas probadas de barriles de petróleo, cinco veces más de las que poseía en la década de los 90's de 60.000 millones de barriles. (AGENCIA EFE, 2011).

La cuenta petrolífera del Orinoco tiene un área aproximada de 55.314 km², se localiza en la zona sur central del país y contiene numerosos depósitos de crudo extra pesado. (LIENDO, 2010). Vale la pena mencionar que al ser extra pesado se considera un producto no comercialmente de calidad, registrando mayor viscosidad, niveles de azufre y metales pesados que requieren una costosa inversión, primero para hacerlo fluir, segundo para procesarlo, pese a ello, son 21 equipos de países representados en 26 compañías quienes aportan investigación y desarrollo para la exploración y explotación del crudo en la zona, por lo que los intereses sobre este país provienen de diferentes lugares, principalmente Estados Unidos destino importante de las exportaciones petroleras y la China uno de los destinos de más rápido crecimiento en los últimos años de las exportaciones de crudo venezolano. (EMBASSY OF THE KINGDOM OF THE NETHERLANDS IN CARACAS, 2011).

México también participa en la consolidación de nuevos pozos petroleros, en este año el gobierno hizo público el hallazgo de nuevas reservas de crudo ligero en la profundidad del Golfo de México cerca de la frontera con Estados Unidos, donde las reservas probadas ascenderían a 75 millones y 125 millones de barriles de crudo.

Esta noticia llega al país mexicano en una época donde se estimó el descenso vertiginoso de su producción petrolera, calculada a 3,52 millones de barriles por día, los indicios de ello tuvieron lugar desde el 2007 cuando la producción mexicana de crudo cayó a menos de 3 millones de barriles por día manteniéndose hasta el 2008 cuando la producción ya se encontraba en los 2,8 millones de barriles por día. (REUTERS, 2008).

La calidad del crudo mexicano catalogado como ligero, es decir con poco azufre, es altamente cotizado en el mercado internacional, la ubicación de este pozo tiene una profundidad de alrededor de 5 mil metros donde la mayor proporción se halla en una cuenca sedimentaria que dificulta su extracción, no obstante, este se considera solo un limitante que requiere de una fuerte inversión y de desarrollo de tecnología que permita

llevar a cabo el proceso exploratorio, que puede tomar entre 3 y 10 años, este se encuentra fuertemente influenciado, primero, por el acceso a la tecnología que sobrelleve la complejidad geológica y segundo, por los niveles de inversión programados. (BARREDA, 2007)

Con ello, México ha dejado su puerta abierta a la espera de alianzas comerciales con los grandes consumidores de petróleo del mundo para que inviertan en las labores de prospección y exploración (especialmente en alta mar) en estos vastos campos petrolíferos.

Argentina también anuncio en el 2011 el hallazgo de un pozo no convencional de petróleo en la Patagonia, Repsol YPF compañía que opera la industria petrolífera en el país gaucha confirmó la existencia de 5.000 barriles diarios de crudo de alta calidad. Con ello la empresa española determinó invertir más de 1.400 millones de dólares en los próximos 5 años para la exploración de esta cadena de cuencas, sin embargo, la compañía busca la inversión extranjera principalmente con compañías similares de la región, sin dejar de lado la opción estadounidense y asiática. (TELAM, 2011).

El petróleo no convencional¹ emerge como una salida al agotamiento de las reservas petrolíferas argentinas, se debe considerar este desafío que reside en aprovechar las oportunidades mitigando el impacto ambiental, por ello el aspecto tecnológico de última generación es tan clave en la explotación de estas reservas no convencionales, pero con ello los costos de investigación y desarrollo necesarios para lograr la producción del recurso y los costos socio-ambientales que vendrán de la mano con la explotación son a su vez considerables. (HOLDITCH, 2003). Argentina ha orientado su mirada hacia las potencias líderes en el tema, primero Estados Unidos, luego Canadá y ahora China que con sus experiencias brindarán un excelente punto de partida que le garantizará el desarrollo industrial nacional basados en la producción petrolera. (SORENSEN, 2011).

Por último, vale la pena mencionar el caso colombiano. En nuestro país continúan incrementándose las reservas petroleras, en los dos últimos años se encontraron valiosos campos petrolíferos en la zona de Castilla y Chichimene en el departamento del Meta, los cuales son operados directamente por Ecopetrol el cual estima una producción 90.000

¹ Petróleo "no convencional" son los recursos que se consideraban demasiado difíciles o demasiado costosos para ser explotados con métodos tradicionales de recuperación.

barriles de crudos pesados por día. A este gran descubrimiento recientemente se le sumó otro, esta vez en el municipio de Tello en el departamento del Huila, se trata de un pozo que permite producir 92 barriles de petróleo por día, lo realmente atractivo de este último hallazgo reside en la calidad del crudo, se trata de petróleo liviano, el cual es mucho máspreciado comercialmente. (ECOPETROL, 2011).

Lo anterior pone en manifiesto la competitividad del sector petrolífero colombiano, que de acuerdo con el informe del Global Petroleum Survey 2011, que presenta cada año el Fraser Institute de Canadá, se posiciona como el segundo más atractivo de la región. Anexo a esto, la Agencia Nacional de Hidrocarburos informó en julio de 2011 que se prevé que en 10 años la inversión bruta en el sector petrolero sume US\$100.000 millones; vale la pena mencionar que Estados Unidos es un aliado estratégico para el país en el ámbito de los hidrocarburos por su alta participación en las exportaciones. (MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, 2012).

China y Estados Unidos en busca de la riqueza latinoamericana

Los nuevos horizontes petroleros que enmarcan a Latinoamérica la ponen en la mira de dos naciones que hoy se disputan el petróleo mundial: China y Estados Unidos.

Actualmente China es el segundo consumidor de petróleo a nivel mundial, solo después de los Estados Unidos, pero China cuenta con una de las tasas más altas de crecimiento, las necesidades de energía de este país aumentan 7 veces más rápido, esto origina a su vez el agotamiento vertiginoso de sus reservas. Actualmente China no es capaz de producir el petróleo que requiere, importa la mitad de sus requerimientos; según cifras oficiales, el consumo de petróleo se duplico en tan solo 10 años, mientras que para el año 2000 fue de 4.95 millones de barriles para el 2010 fue de 9,34 millones de barriles. Ello ha hecho prever que en los próximos 3 años el país debe importar dos tercios del crudo sino quiere concebir el desplome de su economía. (LAI, 2010).

Esta se ha convertido en la constante preocupación para el estado chino, el sostenimiento continuo de una tasa de crecimiento anual del 8-10% es un desafío improbable que requiere de una actuación pronta en el alcance de nuevas fuentes de petróleo, por ello China no tiene más oportunidad que buscar afuera y dirige sus miradas hacia aquellas zonas donde hay

nuevos descubrimientos y donde aun hay posibilidades de adquirir petróleo como América Latina. En esta batalla por el oro negro, el país de oriente ya se encuentra en conflicto con el consumidor actual más grande de petróleo del mundo: Estados Unidos.

Por su parte, Estados Unidos consume 19,6 millones de barriles de petróleo al día, el cual equivale al 25% del total del todo el mundo, la tasa de consumo de petróleo en este país crece a un ritmo anual de aproximadamente 2%.

Hasta 1979 Estados Unidos era capaz de satisfacer toda su demanda interna de petróleo. Para ese año los EEUU comenzaron a importar petróleo para satisfacer su demanda, hoy en día importa las 2/3 partes de sus necesidades de crudo, a pesar de ello es el tercer productor de petróleo del mundo después de Arabia Saudí y Rusia. (CONGRESSIONAL RESEARCH SERVICE, 2011)

Cerca de una cuarta parte de las importaciones netas de los Estados Unidos provienen de Canadá, mientras que la otra mitad de países miembros de la OPEP- Organización de Países exportadores de Petróleo, siendo el Golfo Pérsico el mayor participante (20% importaciones de crudo). Sin embargo, el surgimiento de interrupciones en los suministros mundiales de petróleo provenientes de esta área ha hecho cambiar las tendencias de las importaciones, que además, han aumentado los precios del crudo en el país y los importados. Esta interrupción ha generado que países que normalmente no son fuente de las importaciones de Estados Unidos aumenten su participación en el suministro de crudo.

De esta forma, Rusia se convirtió en un importante proveedor de "oro negro" para los Estados Unidos, en el 2009 el 33,1% de las importaciones de petróleo de Estados Unidos procedieron de Rusia. Además, la cuota Latinoamérica se encuentra fuertemente incluida en estas importaciones para el 2010 México suministró alrededor de 1.099 mil barriles de petróleo por día y Venezuela 759.000 barriles diarios. (CONGRESSIONAL RESEARCH SERVICE, 2011)

Asimismo, el petróleo importado se convirtió en un asunto de seguridad nacional, como parte de su estrategia energética, Estados Unidos ha buscado afanosamente reducir su dependencia de las lejanas y conflictivas zonas petroleras, como el Golfo Pérsico, y de esta

forma se dirige a sustituirlas por fuentes más cercanas y confiables, considerando su vecino del norte y América Latina, esto lo confirma un estudio en el cual se manifiesta que:

“Nuestra dependencia de las importaciones de petróleo de Oriente Medio no tendría razón de ser si contáramos con una política norteamericana de energía que reconociera la disponibilidad de recursos energéticos suficientes en nuestro continente que, ausentes las diferencias nacionales entre Canadá, Estados Unidos y México, pudiera satisfacer casi todos los requerimientos legítimos de energía de esos tres países durante los próximos años[...] Lo que se necesita es una especie de mercado común que integre los vastos recursos energéticos de América del Norte, mediante un sistema eficaz de distribución, al mismo tiempo que dé cabida a las aspiraciones de estos países al libre comercio entre ellos”. (BLYTH, 1979).

Con lo anterior, el estado norteamericano busca como primera medida fomentar el crecimiento de la producción de petróleo en países o “naciones más seguras”, que especialmente se ubiquen en el continente americano, para que estas estimulen su economía dirigiendo sus exportaciones al primer consumidor de crudo como es Estados Unidos. Además, Estados Unidos trata de impulsar la supresión de barreras legales y culturales que imposibilitan a las empresas norteamericanas invertir en algunos de los sectores petroleros de estos países. Con ello queda más que clara la perspectiva estadounidense de incursionar mediante tratados y convenios en el mercado petrolero latinoamericano, teniendo en cuenta que cumple con sus expectativas de seguridad pero mejor aun cuando Latinoamérica se esta convirtiendo en la fuente energética más importante a nivel mundial.

Estos dos panoramas permiten llegar a un análisis serio del papel que cumple Latinoamérica en la batalla por el petróleo que surge alrededor de las necesidades de la superpotencia líder de todos los tiempos y de la economía que más rápidamente ha crecido en los últimos años para asegurar el suministro actual y futuro de petróleo, el cual les permitirá continuar su vasto desarrollo económico.

Determinar quién ganará la batalla no será una tarea sencilla, pero si se podrá vislumbrar quién conquistará el mercado petrolífero latinoamericano considerando las relaciones que estos dos países sostengan con la región.

Actualmente, el intercambio comercial de América Latina con el país asiático continúa siendo relativamente modesto, sin embargo, se encuentra aumentando a grandes pasos. América del Sur, específicamente, se encuentra en una ardua expansión de sus relaciones comerciales manufactureras con China, pues la demanda de recursos naturales de este país ha permitido sobrellevar un auge exportador. Asimismo, muy aparte de la sensibilidad que produce en algunos sectores económicos, las exportaciones chinas de bajo costo hacia Latinoamérica indudablemente han apoyado comercialmente a la región (considerando el sentido rigurosamente económico, pues un intercambio comercial bilateral se interpreta como una situación en la que ambas partes salen beneficiadas). (ESTEVADEORDAL y RODRÍGUEZ-CLAIRE, 2006).

1. Comercio bilateral China – Brasil

Para hacerlo un poco más gráfico se expone el caso de comercio bilateral entre Brasil y China. Este aumentó considerablemente para el año 2000. La participación de las exportaciones de Brasil a China se triplicaron hasta llegar a un 6% de las exportaciones totales brasileñas en el 2003. Durante esos mismos tres años, la participación China en las importaciones brasileñas se duplicaron hasta llegar a un 4,5% de las importaciones totales de ese país. Esta fue una relación comercial de beneficio bilateral: en primer lugar las exportaciones de Brasil a China se concentran en productos que incluyen soya, minerales de hierro y pulpa de madera, que cumplen un papel muy importante en la industria alimenticia, energética, de materias primas y bienes de consumo chinas.

En segundo lugar, las importaciones brasileñas procedentes de China se concentran en carbón, productos químicos orgánicos y maquinaria eléctrica que son fundamentales para el sector industrial energético, manufacturero y automotor de Brasil. Lo anterior señala que el acuerdo comercial entre ambas naciones ha mejorado ostensiblemente su PIB al registrar un aumento creciente en las exportaciones y los productores en estos dos países se benefician de una reducción de los niveles arancelarios, especialmente chinos, además de barreras arancelarias que se desmantelan gradualmente año tras año. (ESTEVADEORDAL y RODRÍGUEZ-CLAIRE, 2006)

En el caso petrolero las relaciones comerciales con China se soportan muy similarmente, más que un intercambio de mercancías tiene un ingrediente de cooperación extensivo.

La cooperación entre las naciones comporta la coordinación o el ajuste de políticas estatales con el propósito de lograr beneficios mutuos que serían imposibles o resultarían más costosos de lograr por sí solos. En este sentido, la cooperación puede considerarse un bien público o un “mal” si se utiliza para malos propósitos. (DEVLIN y ESTEVADEORDAL, 2004)

Atendiendo lo anterior, un intercambio comercial reviste una forma de cooperación, pues es un punto de contacto obvio y convencional que puede desarrollarse de manera pasiva mediante incentivos de mercado o de manera proactiva mediante convenios formales, tales como el establecimiento de áreas de libre comercio, uniones aduaneras y mercados comunes, se considera que los beneficios del intercambio comercial son mutuos y pueden evaluarse antes y después de la negociación.

China ha tratado de utilizar esta figura para establecer relaciones comerciales con Latinoamérica y hoy con un fin más preciso: adquirir el petróleo de esta zona de América. En la década de los 80's este interés se hizo más manifiesto, en este periodo fue importante ver el crecimiento de los contactos latinoamericanos a través de visitas oficiales mutuas, los intercambios en ciencia y tecnología y la suscripción de convenios formales, incluyendo el establecimiento de nuevas relaciones diplomáticas, alcanzando en esta ocasión a 18 países. Sin embargo, fue el periodo 1990 – 2005 donde se evidencio un crecimiento fuerte de la cooperación. Esta vez, se pone en manifiesto con el aumento de las visitas mutuas, las cuales incluyeron 22 jefes de estado latinoamericano y 5 presidentes chinos, dos de los cuales visitaron la región en el 2001 y 2004; así como se multiplicaron estas visitas, también lo hicieron las relaciones diplomáticas que alcanzaron a 21 países. (DOMINGUEZ, 2006).

De esta forma, ante la profunda necesidad que aguarda de diversificar sus fuentes de abastecimiento energético, China ha desarrollado vínculos muy cercanos con cinco países latinoamericanos principalmente: Brasil, Ecuador, Argentina, Colombia y Venezuela.

2. Comercio bilateral China – Ecuador

En cuanto a la relación entre Ecuador y China, una de las primeras logradas por la nación asiática, ésta conllevó a un gran impacto en la economía ecuatoriana principalmente. Pese a que el sector agrario ecuatoriano exporta una gran cantidad de productos hacia China, además que Ecuador compra muchos bienes manufacturados chinos, la relación Ecuador - China se centra fundamentalmente en el petróleo. Aunque Ecuador no produce extensivamente el crudo como lo hacen otras naciones latinoamericanas, si cuenta con reservas petroleras significativas que han hecho fijar la mirada china en este país. El acuerdo recién pactado indica que China firmará 1.000 millones de dólares con Ecuador y su empresa nacional de petróleo de Petroecuador a cambio de la construcción de infraestructura (carreteras, puertos, aeropuertos), que el Ecuador pagará en oro negro a China.

En esta alianza existe un importante estímulo político que favorece la unión con naciones “antimperialistas”, gracias a la fuerte tendencia izquierdista del presidente Correa, que de una u otra manera quiere limitar la presencia de Estados Unidos en el motor económico de su país. Razón por la cual Rusia y China han podido estabilizar más que antes su presencia en el país ecuatoriano.

Con esta gran negociación queda expuesto el afianzamiento de la situación económica y política china en la región, además de que con el fortalecimiento de estas relaciones latinoamericanas China tiene un lugar más aventajado en las relaciones políticas y económicas de los países de su región, especialmente con la isla de Taiwán con la cual sostiene un conflicto de varias décadas de naturaleza política y económica.

Sin embargo, aunque la participación China en el mercado del petróleo ecuatoriano es del 50%, la mayor en la región, cabe señalar que la presencia China en el Ecuador ha estado atada a serias dificultades, especialmente de origen gubernamental y social, que ponen a la luz serias deficiencias en la región, para ejemplarizarlo nos situaremos en la región nororiental ecuatoriana cerca de los límites con Colombia. En esta zona operan importantes empresas petroleras chinas, acompañadas de una población en su mayoría indígena, donde

a su vez operan narcotraficantes y grupos al margen de la ley colombianos. En noviembre de 2006, activistas indígenas ocuparon temporalmente un yacimiento, donde tomaron por rehenes a varios trabajadores de las empresas Chinas, solicitando mejores oportunidades para la población y reclamando mayor reconocimiento por parte del gobierno central ecuatoriano. En esta ocasión el decrecimiento de la producción de crudo llegó a más del 70%. Similares circunstancias prevalecieron en el 2007 con el agravante de confrontaciones violentas. (KERR, 2006)

Pese a todas las dificultades adquiridas por la industria petrolera China operante en Ecuador, los asunto se han sabido sobrellevar hasta ahora, estos inconvenientes no han disuadido a los chinos de expandir sus actividades en el sector petrolero de Ecuador, por el contrario en el presente año la empresa petrolera china CNPC recientemente firmó un acuerdo para financiar la Refinería del Pacífico con el Banco Industrial y Comercial de China, por un monto que sobrepasa los 13.000 millones de dólares, esto beneficiará principalmente a las filiales ecuatorianas Petroamazonas y Petroecuador.

3. Comercio bilateral China – Argentina

Por otro lado, Argentina actualmente es un importante socio de la República China, sus relaciones comerciales tuvieron como el resto de países latinoamericanos aliados la fortuna de multiplicarse y beneficiar el sector productivo argentino. Las aproximaciones de los expertos señalan que esta multiplicación se dio por cuatro, es decir mientras que el flujo de comercio bilateral en el año 2000 ascendía a dos mil millones de dólares, en el 2007 este llegó a 9 mil millones de dólares. El crecimiento estuvo fundamentalmente originado por las exportaciones, que fueron más expansivas que las importaciones. Con esto China se convirtió en el cuarto principal mercado de destino para las exportaciones argentinas y China se convirtió en tercer principal proveedor de productos importados para Argentina. (BOUZAS, 2008).

Esta relación, como las anteriores, viene fuertemente influenciada por el petróleo, esta vez el que Argentina le pueda proporcionar a China. Aunque las exportaciones argentinas hacia

China se centran en las semillas comestibles, el petróleo ocupa el segundo renglón de sus exportaciones con el 23% en el 2008. (MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, COMERCIO INTERNACIONAL Y CULTO, 2009).

Los lazos de cooperación entre estas dos naciones para comercializar el crudo tuvieron lugar en el 2011, donde una petrolera china se asoció a Bidas Corporación principal exportadora del crudo argentino. En esta ocasión, la empresa estatal china consiguió el 50% de esta empresa segunda productora de petróleo del país. Esta negociación se cerró en cerca de 3.100 millones de dólares. Luego de un arduo camino recorrido en el ámbito político y normativo argentino las autoridades regulatorias aprobaron el acuerdo.

Aunque las compañías petroleras chinas aun se encuentran persistentes por la adquisición de mayor participación en el sector petrolero argentino, estas negociaciones van a paso lento, las restricciones del gobierno limitan que se lleven a cabo acuerdos diligentes y efectivos.

No obstante, la presencia china en Argentina recobra una ventaja invaluable para la industria petrolera de este país, cabe recordar que la mayoría de pozos petroleros encontrados en Argentina se denotan como no convencionales, por lo cual la transferencia de conocimiento sería un punto a favor de ésta nación, teniendo en cuenta que China tiene amplia experiencia en la explotación de los llamados recursos no convencionales, que por ejemplo yacen en Vaca Muerta. Esto ha sido considerado por el gobierno y la industria petrolera argentina, pero aun se mantiene en vilo a la espera de las negociaciones con su otro gran aliado y adversario chino: Estados Unidos.

4. Comercio bilateral China – Colombia

El caso Colombiano tiene un panorama muy diferente a los expuestos anteriormente. Las relaciones entre China y Colombia datan de tiempos muy recientes, 1977 y 1980, cuando se dieron lugar las relaciones diplomáticas entre ambos países. En esta época se generaron varias actividades de intercambio destacándose la visita de la selección nacional de fútbol de China al país y de varias compañías artísticas y de entrenamiento del

país asiático. En correspondencia, Colombia envió también diversas muestras artísticas y culturales del país, entre las que vale la pena mencionar el teatro libre de Bogotá y un grupo de empresarios y periodistas de la industria del entretenimiento.

La literatura especializada en las relaciones comerciales y sociales colombianas con el mundo señala que fueron una serie de razones históricas muy concretas las que ocasionaron el quiebre de las relaciones con China en las décadas de los 40's y 50's, una de ellas es que Colombia definió primero sus relaciones con Taiwán y no con China desde 1949, pero la más preponderante indica que la tensión con la China se debió a la participación de ambas naciones en bandos opuestos durante la guerra coreana.

Cuando se constituyeron las relaciones diplomáticas entre ambos países y se intercambiaron los primeros embajadores, la asociación con este país se tornó muy diferente a las comúnmente establecidas con otras naciones, en este caso la cultura jugó un papel fundamental: la cultura de negociación, la de la estructura de los negocios, la legalidad y procedimiento de garantías a los derechos organizacionales, la contractual, la de adaptación a condiciones foráneas, entre otras, aspectos que crean más esfuerzo y trabajo para conservar relaciones bilaterales solidas, por lo que el conocimiento y la experiencia acumulada en tantos años han actuado a favor de ambas naciones. (MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, 2010).

En la actualidad, las negociaciones con China se están ejecutando en diferentes sectores económicos pero en especial en la industria petrolera colombiana.

En el 2006, la inversión china en el país tuvo sus primeras raíces, SINOPEC la segunda petrolera más importante de China realizó una inversión por más de 400 millones de dólares y adquirió los activos de la empresa petrolera americana OMIMEX. Esto permitió entrever el interés chino por la industria petrolera colombiana, la cual como en los demás países latinoamericanos similares a Colombia requiere de una ostentosa inversión para que rinda sus frutos.

Los beneficios son para ambas naciones, China ganaría más aliados que le garanticen el petróleo a largo plazo y Colombia incluiría un proyecto que garantizaría el desarrollo de la

industria petrolera en la región, se trata de la creación de un ducto que conectaría los centros petroleros de Colombia de los llanos orientales con el Pacífico colombiano, para hacerlo viable China estaría dispuesto a invertir en su construcción cerca de 8 mil millones de dólares, el beneficio para la industria petrolera se orientaría a la reducción de costos y tiempos en el transporte hacia los destinos internacionales y al incremento de las inversiones en el país en la exploración y producción de hidrocarburos, condiciones favorables para la transferencia de tecnología china a la industria nacional.

Las alianzas y acuerdos que se logren con el país asiático esperan dinamizar la economía colombiana. Hasta ahora, con las relaciones económicas establecidas con China éste se convirtió en el segundo socio comercial de Colombia después de Estados Unidos, sin embargo, si continua la tendencia China en especial con el crecimiento de las importaciones de productos colombianos, la balanza comercial pasaría a equilibrarse o volverse positiva,² con ello el país se tornaría suficientemente competitivo para exportar y enrutar nuevas alianzas comerciales con el exterior.

Ese marcado interés chino en invertir en petróleo Colombia, que es una fuente de divisas muy importante, compensaría sustancialmente el déficit comercial existente con la China, además de ello Colombia no puede perder la noción que históricamente la base del desarrollo económico y social de las naciones ha sido el sector manufacturero e industrial, ya que generan más empleo y valor agregado a la economía del país, por ello estas negociaciones son una oportunidad para mejorar tecnológicamente la industria nacional.

5. Comercio bilateral China – Venezuela

Por otra parte, las relaciones bilaterales entre Venezuela y China se incrementaron notoriamente durante el actual gobierno Chávez. Esta importante relación nace como una manera de desafío contra el gobierno estadounidense, el cual el mandatario venezolano lo

² Desde la trayectoria comercial entre Colombia y China la balanza comercial siempre ha sido deficitaria: Para el año 2010 sobre un comercio total de 6.994 millones de dólares, Colombia exportó a China US\$1.966 millones e importó de China US\$5.027, para un déficit de 3.061 millones de dólares. El 82.44% de las exportaciones Colombianas a China para ese año son de petróleo y derivados de petróleo, ferróníquel y carbón.

encuentra imperialista y opresor. A ello, como es claro se le suma los intereses de parte y parte de esta relación, por un lado China con el aseguramiento de recursos energéticos esenciales para sustentar el nivel de desarrollo que vive hoy, y por parte de Venezuela, la fluidez económico-financiero que le permite sostener la revolución bolivariana a través de un modelo económico socialista.

La historia de la relación entre Venezuela y China como socios estratégicos, data de 1999 con la firma de más de 300 acuerdos bilaterales, orientados hacia los ámbitos de energía, infraestructura, agricultura y tecnología. Para el año 2010 esto intercambios comerciales ascendieron a 3.021 millones de dólares, que representa un crecimiento del 5.000% en intercambio comercial durante la última década. (ELLIS, 2010)

La importancia que reviste esta cooperación para el gobierno venezolano se establece en la implementación de programas de financiamiento y préstamos por el orden de los 32 mil millones de dólares a fin de ser invertidos exclusivamente en el desarrollo social de Venezuela, esto mediante el Fondo Conjunto Chino-Venezolano³. También, facilitó una vasta oportunidad de establecer nuevas relaciones comerciales con importantes consumidores mundiales de crudo como India y Japón, pero más allá de esto el emprendimiento de relaciones comerciales y de cooperación con países de la región, que buscan garantizar una mayor y más beneficiosa venta de crudo hacia estos países, pues la cooperación Chino-Venezolana cuenta con refinerías conjuntas en Cuba, Republica Dominicana y Jamaica.

En este orden de ideas, pues, todo parecer ser color rosa en la cooperación chino venezolana, que puede dar muy buenos resultados si continua una progresiva diversificación de sus contenidos hacia otros sectores económicos como se viene realizando, y por supuesto, si se mantiene en condiciones favorables para ambas naciones el negocio petrolero, columna vertebral compartida de crecimiento y desarrollo para estos dos países.

³ Este fondo es un mecanismo financiero promovido en los últimos años por el gobierno venezolano y chino, el cual se nutre del dinero inyectado por Venezuela y por el gigante asiático, producto de las negociaciones entre estas dos economías.

Oportunidades económicas China – Latinoamérica

Es claro que el crecimiento y desarrollo de China afecta de múltiples maneras los distintos países de Latinoamérica. Aquí sería equívoco señalar que los países latinos con los cuales China sostiene relaciones comerciales deben ser sometidos a un diagnóstico homogéneo. Como se evidenció, son demasiado plurales las trayectorias de cooperación con cada país, dependen en su mayoría de los intereses del país Latinoamericano en cuanto a beneficios y alcances. Lo único que sí se puede equiparar es la visión de los intereses chinos hacia los países latinoamericanos: el petróleo; por ello se podría afirmar que Venezuela está rotulada como socio privilegiado de este país, aun más por los vínculos económicos que entre ellos ya se trazan, los cuales van orientados hacia el crecimiento de ambas naciones, China por su parte como potencia industrial y Venezuela como un país con desarrollo potencial de nuevos sectores económicos que garanticen su crecimiento y avance socioeconómico.

Para los países como Ecuador y Colombia, que cuentan con importantes reservas de petróleo y dependen financieramente de la exportación de este producto, la cooperación con China permitirá mantener la intensidad de los procesos de explotación e inversión que ampararán la seguridad de estas exportaciones, además, este apoyo mutuo trae consigo múltiples ventajas del país asiático en lo referente al mercado, recursos económicos y de capital, tecnologías, pero sobretodo conocimiento, de esta forma, ambas partes se pueden complementar para encaminar de la mejor manera el desarrollo de la industria energética.

Con esto lo que se quiere evocar es que Latinoamérica cumple un rol significativo en el desarrollo de la economía china, pues el marcado crecimiento económico de esta región viene, como ya se mencionó, atendido por su alto consumo energético que naturalmente proviene de su óptimo desempeño industrial, donde el petróleo se convierte en la principal fuente de energía, elemento clave en la mecanización de procesos industriales y agrarios y a su vez en aspectos de la vida cotidiana proveyendo confort y bienestar al ser humano. Sin embargo, aunque estas dos regiones son muy diferentes cultural, política y económicamente, ambas tienen la misma perspectiva continuar su adelanto socioeconómico y por ello estiman las oportunidades que cada parte ofrece. En el caso de la cooperación energética, contar con lazos fraternos puede ser importante pero no constituye un aspecto

decisivo, en este punto es importante la orientación china hacia el desarrollo de relaciones internacionales donde hay un total respeto por el mercado, una independencia y autonomía entre las empresas, pero sobretodo, un principio de beneficio mutuo.

Una vez considerado el panorama de las relaciones y alianzas chinas con América Latina, es necesario contrastarlas con el panorama norteamericano. Para iniciar es necesario situarse en el transcurso histórico de las relaciones económicas entre Latinoamérica y Estados Unidos.

Impacto económico estadounidense en Latinoamérica

Las relaciones entre Estados Unidos y Latinoamérica se han fundamentado y consumado en base a directrices intensamente ideológicas. No obstante, actualmente, ostentan una naturaleza más pragmática y económica. Lo anterior no quiere decir que se encuentren alejadas del conflicto, aun existen temas que generan tensión pero donde la mayoría de ellos se enmarcan a una creciente globalización e interdependencia, orientada a la cooperación. La mayoría de estos desacuerdos se originan por temas que aguardan la degradación del ser humano, entonces, el consumo de estupefacientes, la violación de los derechos humanos, el desplazamiento forzado se encuentran a la orden de dichas relaciones, aunque cabe mencionar que existe una de carácter regional la cual se caracteriza por su perduración en el tiempo: las sanciones económicas a Cuba.

Con este carácter complejo, la literatura especializada en el tema ha periodizado las relaciones interamericanas configurándolas en una serie de etapas. La primera se ha denominado *expansionista*, periodo en el cual el país norteamericano se interesó por expandirse territorialmente y ganar mayor control marítimo con el fin de facilitar sus intercambios comerciales. Aquí Centroamérica jugo un papel fundamental en la perspectiva estadounidense. El segundo periodo *Hegemonía Norteamericana y Bipolaridad Mundial (1945-1960)*, convirtió a Estados Unidos en la principal potencia hegemónica mundial. Cuando surge la Unión Soviética se inicia el periodo de bipolaridad militar, económica y política (capitalismo versus socialismo). El tercer periodo de *nuevos actores internacionales (1970-1989)*, se produjeron la mayoría de cambios en el panorama

mundial, primero con el surgimiento de nuevas potencias: Japón, Alemania, Brasil y México, en el cual se dificultan las relaciones de interdependencia internacional y el Estado dejó de ser el único y principal actor en estas relaciones. Segundo, por el debilitamiento económico estadounidense que causaba poca credibilidad y legitimidad. Finalmente, el periodo de *transición hacia un nuevo orden mundial a partir de 1989*, en esta oportunidad los cambios originados a nivel mundial con la caída del muro de Berlín y el fin de la Guerra fría, orientaron a los países hacia la conformación de bloques regionales, perdiendo importancia la ideología militar y política, sin embargo, los intereses estadounidenses se centran en competir con la Unión Europea sus competidores comerciales directos, por lo cual establece alianzas comerciales ventajosas que le proporcionarían mayor favorabilidad ante una eventual guerra comercial, es así como nace el acuerdo norteamericano NAFTA, conformado por Canadá, Estados Unidos y México. (STRANGE, 1991).

Hoy en día estas relaciones tienen un componente que las hacen más especiales y convierten a Latinoamérica en el actor principal. Primero, porque la región tiene un impacto considerablemente importante en el diario vivir estadounidense, pues más del 30% de las importaciones del petróleo hacia los Estados Unidos proviene de Latinoamérica estando por encima de potencias petroleras como Medio Oriente. Sumado a lo anterior, hay que destacar que más de la mitad de la población estadounidense nacida en el exterior proviene de América Latina, conformando de esta manera un amplio sector y fuerza laboral del país del norte. También, el papel norteamericano en Latinoamérica es significativo, las importaciones hacia la región provienen principalmente de Estados Unidos representada por el 20% del total; a su vez no se puede dejar de mencionar que la mayoría de valores e ideologías políticas asumidas en Latinoamérica se encuentran fuertemente influenciadas por Estados Unidos, especialmente la doctrina democrática y la apertura de las fronteras comerciales.

Así, Estados Unidos encuentra en Latinoamérica a un gran aliado comercial, en especial, por su capacidad de aseguramiento del abastecimiento petrolero fundamental para el desarrollo social y económico estadounidense. Como resultado, el país del norte posee fuertes incentivos para trabajar con los países latinoamericanos a fin de asegurar la

continuidad del abastecimiento del crudo proveniente de la región. Muestra de ello son los acuerdos que en los últimos años ha establecido con países latinoamericanos: México, Colombia, Paraguay y Brasil.

Estados Unidos es el principal socio comercial de México a nivel mundial. El principal acuerdo que rige la relación entre estos dos países es el Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN), firmado en 1992 y el cual entró en vigor el 1 de enero de 1994.

Además, en 2005 los gobiernos de México, Canadá y Estados Unidos establecieron la Alianza para la Seguridad y Prosperidad en América del Norte (ASPAN). Este mecanismo busca mejorar la seguridad y condiciones económicas de la región mediante la cooperación y la coordinación en las políticas de las tres naciones a través de reuniones, iniciativas y grupos de trabajo. (PROMÉXICO, 2010).

1. Comercio bilateral Estados Unidos – México

La relación México-Estadounidense tiene un componente de cooperación que no se ha consumado igual con otras naciones latinoamericanas. La importancia de México para los Estados Unidos es la oferta segura de petróleo, teniendo en cuenta que México como país vecino facilita considerablemente la comercialización del crudo y se encuentra alejada de “complejos conflictos”⁴, sumado a ello, México es el país que ofrece precios más razonables al Estado norteamericano, a pesar de los choques petroleros. Así, el gobierno Estadounidense se encuentra totalmente pendiente de cualquier vinculo que pueda generar con la nación vecina, muestra de ello es el reciente acuerdo firmado para la exploración y explotación de los yacimientos fronterizos, en esta oportunidad los dos gobiernos han establecido que tanto las empresas privadas de Estados Unidos como la estatal mexicana

⁴ Aunque la nación mexicana actualmente se encuentra viviendo una lucha contra el narcotráfico que ya contempla varios años, el gobierno Calderón afirma mantener controlada la situación a través de las numerosas políticas de seguridad pública que ha implementado. Esto se suma al control efectivo de la frontera que ejerce Estados Unidos a través de la militarización de toda la franja fronteriza. Además, para el gobierno de los Estados Unidos se contempla una mayor amenaza cuando el país sostiene conflictos internacionales, tales como el terrorismo musulmán, hacia donde dirige en mayor proporción su accionar defensivo.

Petróleos Mexicanos (Pemex) pueden acceder a la explotación de los yacimientos petroleros que de manera subterránea pasan por debajo de ambas fronteras. El objetivo del acuerdo es explorar las formaciones geológicas que cruzan por los territorios de ambas naciones, como es el caso del Cinturón Plegado Perdido, en donde, del lado estadounidense, hay tres pozos a menos de 10 kilómetros de la frontera. (CONSULTORÍA JURÍDICA, 2012)

Con este importante acuerdo ambas naciones aseguran grandes beneficios, principalmente el de aprovechar esa riqueza petrolera a cabalidad y lograr que las ganancias petroleras que derivan de estas actividades se conviertan en desarrollo, progreso y prosperidad para la población mexicana y estadounidense.

2. Comercio bilateral Estados Unidos – Colombia

Las relaciones colombo-estadounidense por su parte, son el motor del comercio colombiano. Desde la historia, el país del norte ha sido el mayor socio comercial, que abastece el 40% de las importaciones al país y que a su vez es el destino del 33% de nuestras exportaciones durante el periodo 1970-1990. Las tendencias en años más recientes señalan que Estados Unidos se mantiene como el principal país proveedor pero con una reducida participación (26,4%). Las exportaciones por el contrario se incrementaron hasta llegar al 42% en el 2010, con ello se confirma aun más la importancia del mercado estadounidense para la economía colombiana. De estas exportaciones el principal producto es el petróleo con el 59%. (MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO, 2011)

Para Colombia el tratado de libre comercio con Estados Unidos beneficio al sector petrolero del país, en especial, porque en este tratado se protegió la inversión extranjera en este sector y se estableció condiciones favorables que estimularan la introducción de este capital. A su vez, porque el petróleo crudo y sus refinados obtuvieron la canasta A (desgravación inmediata) a su entrada en Estados Unidos. A cambio, Colombia desgravó 20 de 39 productos en dicha canasta y otros 18 en canasta C (desgravación a 10 años), entre estos últimos los combustibles. Esto tiene gran importancia considerando que Estados

Unidos es el principal proveedor de insumos para la refinación del crudo, además de equipos y materiales que se emplean en esta industria petrolera, de la cual Ecopetrol compra a esta nación aproximadamente 45 millones de dólares anuales. (ECOPETROL, 2006)

Sumado a esto, los hechos violentos que enfrenta el país por los grupos armados al margen de la ley, que en muchas ocasiones provocaron la voladura de oleoductos⁵, Colombia encontró en Estados Unidos mayor consumidor de petróleo, un aliado que apoyaría los procesos militares y económicos para fortalecer la seguridad nacional, de esta manera, de los contratos de asociación entre las grandes petroleras estadounidense y Ecopetrol la industria petrolífera nacional se beneficia, haciendo que en el exterior sea apreciada como una nación con potenciales petroleros y como un entorno seguro para invertir.

Así, los lazos comerciales entre Colombia y Estados Unidos se enmarcan más hacia la cooperación, esto ha permitido que se fortalezcan las organizaciones y la industria petrolera del país, haciendo de las zonas petroleras lugares seguros y sólidos, lo que permite promocionar en otras economías la inversión en esta creciente industria colombiana.

3. Comercio bilateral Estados Unidos – Paraguay

Mientras que las relaciones de Estados Unidos con México y Colombia evidencian desde siempre lazos de cordialidad y colaboración, con Paraguay el panorama es significativamente diferente. Estados Unidos, antes de la década de los 70's, era un importante protector político y económico de Paraguay, no obstante, luego de esta época, las cosas comenzaron a tornarse diferentes especialmente por las duras críticas que Estados Unidos generaba por la dictadura Stroessner en este país. Como forma de presionar y apartar el régimen, el país del norte comenzó a retirar su ayuda económica y militar al país suramericano, al tiempo que desalentaba las relaciones comerciales y de inversión

⁵ Especialmente el oleoducto Caño Limón-Coveñas que conduce el crudo desde los campos de Arauca hasta el puerto de exportación de Coveñas en el Atlántico. La construcción de la línea fue sabotada por el Ejército de Liberación Nacional en muchas ocasiones la empresa constructora terminó pagando la extorsión de la subversión, medio que usan para crecer militarmente. (Calderón; Sandoval. "Petróleo y Paz". En Calderón, Alberto; Sandoval, Marbel. Petróleo Colombiano: más futuro que pasado, 2002. p.128.)

extranjera. Estas duras medidas provocaron el aislamiento internacional de Paraguay y con ello la caída del régimen. A pesar de ello, Estados Unidos continuó ejerciendo su influencia en la política interna y externa del país paraguayo que terminaron por derribar aun más la economía del país. (MORA, 1995).

En la actualidad, las relaciones comerciales entre estos dos países vienen respaldadas por el Sistema Generalizado de Preferencias, un programa que incluye a Paraguay como país en desarrollo, en el cual entran las exportaciones al mercado de los Estados Unidos libre de aranceles (solo en los productos que incluye el acuerdo aproximadamente 3.600).

Con este acuerdo, durante el periodo 2003 al 2008, las importaciones paraguayas de Estados Unidos verificaron una expansión del 416%, mientras que las exportaciones se expandieron en 62%, cabe anotar que antes del acuerdo Paraguay solo exportaba el 7% hacia Estados Unidos. (UNIÓN INDUSTRIAL PARAGUAYA, 2008).

4. Comercio bilateral Estados Unidos – Brasil

Por su parte Brasil no cuenta con un tratado preferencial con los Estados Unidos, pero si es beneficiario del Sistema General de Preferencias (SGP) norteamericano, al igual que Paraguay. El comercio bilateral entre estas dos naciones nunca ha sido significativo, pero Estados Unidos es un mercado crucial para Brasil, ya que este es el principal destino de sus exportaciones.

Para estas dos potencias, existen numerosas divergencias que reprimen el comercio entre estas dos naciones. Para Estados Unidos las principales preocupaciones se orientan a las altas tarifas brasileras, además de la débil protección a la propiedad intelectual y las compras gubernamentales. Para Brasil se relacionan específicamente a la política comercial norteamericana, donde se discuten los parámetros usados en el cálculo de dumping y los pesados subsidios concedidos a sus productos agrícolas. (FUNCEX, 2006).

A pesar de ello, actualmente las relaciones entre estos dos países se dirigen hacia el sector petrolero. Desde el año pasado han sido continuas las visitas de ambos mandatarios en

suelos brasileros y estadounidenses, la más reciente se efectuó en Brasil, con la visita de Obama buscando el interés que tienen ambas naciones: una aproximación económica, en especial en el petróleo brasilerero y en las inversiones que requiere para los próximos eventos deportivos que se llevaran en Brasil.

El mandatario estadounidense no dejó oculta su intención de convertirse en cliente estratégico del petróleo brasilerero cuando este país inicie sus labores de explotación en las aguas oceánicas, por ello ha sugerido la participación de compañías estadounidense en esta actividad que sería más un convenio de cooperación, pues el país del norte estaría dispuesto a invertir más de 200.000 millones de dólares en estas reservas petroleras. Con ello, Estados Unidos limitaría la adquisición de petróleo venezolano, el cual considera como una relación poco segura para los intereses e integridad del gobierno norteamericano.

Al igual que China, Estados Unidos ha propuesto a Brasil un acuerdo de cooperación en el cual estaría dispuesto a invertir miles de millones de dólares para mejorar carreteras, puentes y escenarios deportivos, considerando que el mundial de fútbol y los juegos olímpicos requieren de una fuerte y pronta inversión.

Aunque aun no se ha firmado ningún acuerdo, las conversaciones empezaron ya y se han suscrito hacia otras áreas económicas, comerciales, de inversión y por supuesto de energía. El tiempo dirá si todo esto rendirá sus frutos, la verdad es que las relaciones entre esta dos potencias no son fáciles por los fuertes disensos que han mantenido del pasado y porque Brasil no ve con buenos ojos la intromisión política de Estados Unidos en países como Irán, Honduras, Colombia y Libia. Sin embargo, cuando se trata de desarrollo y progreso social y económico las diferencias muchas veces se dejan de lado y por el contrario permiten el surgimiento de oportunidades de beneficio mutuo.

Compañías petroleras en busca del petróleo colombiano

Con el hallazgo de nuevos recursos petroleros en el país, las compañías petroleras colombianas y extranjeras se han interesado en exponer sus mejores ofertas para explorar y explotar el petróleo colombiano. Cabe destacar que la petrolera colombiana presentó cinco

ofertas en solitario, más las cuatro de su subsidiaria Hocol, más las siete que presentó a través de uniones temporales con otras petroleras como Anadarko, Exxon Mobil, Repsol y Hocol.

A su vez el consorcio Andes Energía Argentina e Integra Oil & Gas presentaron en conjunto las mejores propuestas para siete de las áreas petroleras en el país: seis de ellas están ubicadas en los llanos orientales y la restante en el valle del Magdalena Medio.

La española Petróleos del Norte S.A. (Petronor), también se destaca dentro de las compañías interesadas publicadas por la ANH (en la que se exponen las mejores ofertas realizadas por las petroleras). La compañía entregó a la agencia cuatro de las mejores propuestas, tres de ellas en los Llanos y una en Putumayo.

Finalmente, las compañías que presentaron mejores propuestas para explorar y explotar dos de las zonas son: Gulfsands y Vetra, esta última irá por dos bloques en los Llanos, mientras que la primera lo hará por uno en Putumayo y otro en la llanura. (ANH, 2012).

Las nuevas fuentes de petróleo colombiano ofrecen oportunidades reales de hacer un crecimiento ordenado de su producción petrolera, con ello se incluirían mayores inversionistas que sustenten y estimulen este importante motor de crecimiento económico en el país.

CONSIDERACIONES FINALES

Teniendo una mayor claridad del panorama existente entre Latinoamérica, China y Estados Unidos, especialmente en lo concerniente a la industria petrolera se puede exponer varias reflexiones.

De forma predecible se puede manifestar que mientras las fuentes energéticas continúen con su racha de escasas llevando a la disminución súbita de las reservas mundiales de petróleo, la rivalidad entre China y Estados Unidos continuará creciendo, de manera tal que América Latina se convertirá en un campo de batalla para estas dos naciones donde prevalecerá quien mejor se adapte a los intereses de estos países.

Para China, América Latina representa una fuente segura, estable y abundante de petróleo, necesaria para su actual y futuro proceso de crecimiento y desarrollo. Pese a que el modelo de cooperación que emplea el país asiático para muchos expertos es controversial, este es un paso importante para Latinoamérica en la búsqueda de su desarrollo y crecimiento económico y social, pues es muy valiosa su extensión hacia otros sectores en los cuales los países latinoamericanos siempre se han concentrado, tal es el caso de la agricultura y manufactura, sin embargo, es mucho más significativo su aporte en el campo del conocimiento y en el desarrollo de tecnologías que China no solo está dispuesto a ofrecer mediante apoyo financiero sino compartiendo ciertas experiencias que en su país han funcionado de manera exitosa, por ejemplo las plataformas fracking para la explotación de petróleo no convencional que ofrecen mayores beneficios comparadas con las tecnologías norteamericanas. Además, no se puede dejar de mencionar que la sociedad con el país asiático no solo se ha dejado notar por la magnitud de sus relaciones comerciales, sino por la velocidad con que estas se consolidan, esto genera mucha más confianza a los gobiernos para tomar la decisión de crear vínculos comerciales.

En cuanto a Estados Unidos, esta nación siempre estará vigente a lo largo del mundo y su política exterior resulta válida al interior de muchas naciones Latinoamericanas, concibiendo por supuesto la tendencia políticas y necesidades de los diversos países, sin

embargo, en todo este panorama de acuerdos y alianzas no cambia ni cambiará, por lo menos en el futuro inmediato, la significancia del petróleo en la agenda de todas las naciones, de manera interna como externa, lo que genera que la dependencia entre los países socios continúe latente girando en torno al comercio del recurso. Con esto, se quiere dejar en claro que Latinoamérica es un aliado que Estados Unidos debe conservar para abastecer gran parte de su demanda interna de petróleo, no obstante, esta dominancia que siempre ha ejercido en la región puede tornarse perjudicial para sus intereses energéticos, pues considerando que el país norteamericano trata de frenar aquellos gobiernos opositores a su ideología e intereses, tal como la historia lo data, y que hoy en día lo asumen un importante conjunto de gobiernos de la región como Venezuela, Ecuador, Bolivia, Nicaragua, países con importantes reservas petroleras que pueden terminar por afectar el abastecimiento petrolero al país del norte. Esto puede deducir que China se encuentra mejor encauzada en la región, considerando las múltiples alianzas de cooperación que mantiene y especialmente, porque cuenta con el máximo productor petrolero de la región como es Venezuela, esto deja claro que la participación del petróleo latinoamericano se encuentra en mayor proporción en el continente asiático. Sin embargo, no se debe olvidar que aun faltan muchas cartas por jugar, es decir, son muchas las naciones con las cuales el país asiático aun no entabla alianzas, oportunidad que está aprovechando Estados Unidos para fortalecer su coalición petrolera con la región. Entonces, aun falta mucho por esperar hasta conocer quien será el mayor beneficiado de la batalla por el petróleo latinoamericano, si China con su alianza de cooperación o Estados Unidos con sus alianzas comerciales.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Agencia de noticias de la República Argentina - TELAM S.E. (2011). YPF confirmó el hallazgo de petróleo no convencional. 7 de noviembre de 2011. [Internet]. <http://www.telam.com.ar/nota/6586/>
- Agencia EFE (2011). Titular: Venezuela pretende producir 5 millones de barriles de petróleo en 2014. En: Revista Perspectivas, 27 de marzo de 2011. Caracas. [Internet]. <http://www.revistaperspectiva.com/archivos/documentos/barriles%20de%20petroleo.pdf>
- AGENCIA NACIONAL DE HIDROCARBUROS. Noticias ronda colombia 2012. [Internet]. <http://www.anh.gov.co/es/index.php?id=62>
- Barreda, A. (2007). Las Exploración Petrolera en las Aguas Profundas del Golfo de México. En: energía 7 (85) 60, FTE de México.
- Beasley, C., y cols. (2010). El play presalino de Brasil. En: Oilfield Review; 2010; 22 (3). [Internet]. http://www.slb.com/~media/Files/resources/oilfield_review/spanish10/aut10/03_presal_t.pdf
- Blyth, Eastman, Dillon Investment Research, North American Energy; a proposal for a Common Market Between Canada, Mexico and the US, New York, 1979 (Mimeo.), Citado por John Saxe-Femández, diario Excélsior, 5 de diciembre de 1995.
- Bouzas, Roberto, “China y Argentina: relaciones económicas bilaterales e interacciones globales” en Oropeza García, Arturo (Cord.) China-Latinoamérica: una visión sobre el nuevo papel de China en la región, DF: Universidad Autónoma de México, 2008, Disponible el 14/10/2010 en: <http://www.bibliojuridica.org/libros/6/2702/15.pdf>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), (2005). La volatilidad de los precios del petróleo y su impacto en América Latina. Serie recursos naturales e infraestructura. Santiago de Chile, septiembre de 2005.
- Congressional Research Service. (2011). U.S. Oil Imports: Context and Considerations, April 1, 2011.
- Consultoría Jurídica (2012). Acuerdo entre los Estados Unidos Mexicanos y los Estados Unidos de América Relativo a los Yacimientos Transfronterizos de

- Hidrocarburos en el Golfo de México. [Internet].
<http://www.sre.gob.mx/images/stories/doctransparencia/rdc/7lby.pdf>
- Devlin, Robert y Antoni Estevadeordal (2004), “Trade and Cooperation: A Regional Public Goods Approach” en Antoni Estevadeordal et. al. (eds.) Regional Public Goods, Banco Interamericano de Desarrollo, Washington D.C.
 - Devlin, Robert, Antoni Estevadeordal, y Andrés Rodríguez-Claire (2006), The Emergence of China: Opportunities and Challenges for Latin America and the Caribbean, Cambridge, Imprenta de la Universidad de Harvard.
 - Ecopetrol (2011). Campos de Ecopetrol en el sur de Colombia. [Internet].
<http://www.ecopetrol.com.co/contenido.aspx?catID=200&conID=47258>
 - Dominguez, Jorge (2006), “China’s Relations with Latin America: Shared Gains, Assymmetric Hopes”, Diálogo Interamericano, Washington, D.C., June.
 - Ecopetrol (2006). Se garantiza mayor acceso a los mercados El TLC y el crudo. Carta Petrolera - EDICIÓN 114 abril – mayo. [Internet].
http://www.ecopetrol.com.co/especiales/informe_carta_abr2006/rev_mercado.htm
 - Ellis, E. (2010). “La Relación de Venezuela con China. Implicaciones para el Régimen de Chávez y la Región”. [Internet]. http://www.airpower.au.af.mil/apjinternational/apjs/2010/2010-3/2010_03_03_ellis_s.pdf.
 - Embassy of the Kingdom of the Netherlands, Caracas, Venezuela (2011). The oil and gas sector in Venezuela: Perspectives for Dutch companies. April 2011. [Internet].
<http://www.agentschapnl.nl/sites/default/files/bijlagen/The%20Oil%20%20&%20Gas%20Sector%20in%20Venezuela.pdf>
 - FUNCEX, (2006). CRS Report for Congress Brazilian Trade Policy and the United States y en la publicación Barreras a Productos y Restricciones a Servicios Brasileños en el mercado de Estados Unidos.
 - Holditch S. (2003). The Increasing Role of Unconventional Reservoirs in the Future of the Oil and Gas Business. In: management. November 2003.
 - Kerr Juliette (2006), “Protests Against Chinese Company’s Oil Operations End in Ecuador.” In: Global Insight Daily Analysis. 2006. [Internet].
<http://www.uofaweb.ualberta.ca/Chinainstitute/>.

- Lai, J., Shi, X, Hu, H (2010). China's oil import forecast and its impact on tanker fleet composition. Shanghai JIAOTONG University, October, 2010.
- Liendo J (2010). La Faja del Orinoco, desafío extrapesado. En: revista Poder. Miami. Marzo de 2010. [Internet]. http://www.poder360.com/article_detail.php?id_article=3694#
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2011). Impacto de los nuevos TLC en la economía colombiana. Dirección Integración Económica. Bogotá. [Internet]. http://www.fitac.net/documents/Docspag/1MINCOMERCIO_TLCMAURICIOPATIN_O.pdf
- Ministerio de relaciones exteriores (2010). Colombia y China: treinta años de amistad y cooperación. Republica de Colombia. Bogotá. Noviembre de 2010. [Internet]. <http://www.cancillería.gov.co>
- Ministerio de relaciones exteriores, comercio internacional y culto (2009). El comercio de la Argentina con China. Centro de Economía Internacional. [Internet]. http://www.agrichina.org/admin/kindeditor-4.1.2/attached/file/20120828/20120828104625_7950.pdf
- Ministerio de Relaciones Exteriores. República de Colombia (2012). Colombia: un país con diversidad energética. Dirección de Asuntos Económicos, Sociales y Ambientales y la Coordinación de Comunicación Interna y Externa. Marzo 2012.
- Mora, Frank. (1995). Poder duro y poder blando: la influencia en las relaciones Estados Unidos-Paraguay. Foro internacional, ISSN 0185-013X; (1995)140, p. 219-261
- Petróleo Brasileiro S.A. – PETROBRAS. (2011) COMUNICACIÓN sobre las Reservas Probadas de Petrobras en 2011. [Internet]. http://www.latibex.com/act/esp/empresas/hechosrelev/2012/TRACNhecho20120112_0908.pdf
- PROMEXICO (2010). Unidad de Inteligencia de Negocios. Síntesis de la Relación Comercial México – Estados Unidos 20/01/10. [Internet]. <http://www.promexico.gob.mx/work/models/promexico/Resource/102/1/images/EstadosUnidos.pdf>

- Reuters, 2008. Mexico's Pemex says yr-end oil output to miss goal. In: Thomson Reuters Journalist. July, 2008. [Internet]. <http://www.reuters.com/article/2008/07/30/mexico-oil-idUSN3046323420080730>
- Sorenson, F. (2011). Enfoque Multidisciplinario como metodología para el desarrollo de yacimientos noconvencionales, HES, septiembre 2011.
- Strange Susan, (1991), The future of the American empire en Perspectives on World Politics, London, Edited by Richard Little and Michael Smith
- Unión Industrial Paraguaya (2008). Sistema Generalizado de Preferencias. Asunción, Paraguay. [Internet]. www.uip.org.py